

EN 2017

México exportó más alimentos

POR ALICIA VALVERDE

alicia.valverde@gtmm.com.mx

Las exportaciones agroalimentarias de México crecieron 12.1% en 2017 respecto al año anterior, anticipó Grupo Consultor de Mercados Agrícolas (GCMA).

Juan Carlos Anaya, director general de la consultoría, estimó que durante el año pasado se concretaron ventas al exterior por 32 mil 406 millones de dólares, dado que de enero a noviembre éstas sumaron 29 mil 706 millones de dólares.

"Este año el sector agroalimentario debe seguir aprovechando las ventajas comparativas que otorga el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, porque la verdad nos ha ido muy bien. El único riesgo que veo en este tema no es comercial, sino político, porque es claro que seremos más fuertes si estamos unidos como región".

Durante la presentación del estudio Situación y oportunidades en 2018 para el sector agroalimentario de México, el especialista refirió que los productos que exporta México al mundo son principalmente cerveza, aguacate, jitomate, tequila y berries.

Agregó que, después de 23 años de la firma del TLCAN, el sector agroalimentario ha sido ganador y se ha vuelto más productivo, pues la superficie cosechada pasó de 19 millones de hectáreas a 21 millones entre 1994 y 2017.

"Solamente se ha incrementado 14% la superficie, lo que significa que nos hemos vuelto más productivos", expuso.

Del total de la superficie, 57% se destina a granos, 21% a forrajes y 22% al sector hortofrutícola, agroindustrial y otros. Lo que ubica al país en el décimo productor de alimentos en el mundo.

Caerá este año la producción de maíz, advierten consultores

■ Sinaloa cultivó menos por falta de agua; descartan mayor alza en la tortilla

SUSANA GONZÁLEZ

México producirá menos maíz en 2018

La producción de maíz en México se reducirá en 2018 porque Sinaloa cultivó menos superficie ante la falta de agua, así que sólo se esperan 4.8 millones de toneladas contra 5.8 millones del año pasado, aseveró Juan Carlos Anaya, director general del Grupo Consultor de Mercados Agrícolas (GCMA). Descartó un alza en el precio de la tortilla porque aunque aumenten las importaciones del grano su precio a escala internacional se mantiene muy bajo, entre 140 y 142 dólares por tonelada, dijo. Sin embargo, también advirtió que "lo que nos pega más es la devaluación". Al presentar los pronósticos de GCMA sobre la producción y exportación agroalimentaria que México tendrá este año, Juan Carlos Anaya sostuvo que seguirán creciendo en 2018, sin que resulten afectados por el tiempo que se lleve la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). El valor de la producción agroalimentaria se incrementará 9.19 por ciento, al pasar de 51.1 mil millones de dólares en que se calcula cerró el sector en 2017 a 55.8 mil millones de dólares en este año, pese a que el volumen de producción sólo aumentará un

punto porcentual al llegar a los 282.8 millones de toneladas y la superficie cosechada sólo crecerá una décima al alcanzar 21.5 millones de hectáreas. El especialista destacó que en 24 años de vigencia del TLCAN la superficie cosechada en México creció sólo 13 por ciento, al pasar de 19 a 21 millones de hectáreas, pero la producción se disparó 90 por ciento. De haber sido considerado como "el gran perdedor" cuando el TLCAN comenzaba a negociarse, dijo que el campo mexicano logró desarrollarse a tal grado que ha convertido al país en una "potencia mundial" en la producción agropecuaria y rechazó que el sector sea ahora "una moneda de cambio" en la renegociación.

SUSANA GONZÁLEZ G.



Fijan nueva fecha para cerrar TLCUEM

● Delegación mexicana traza semana del 19 de febrero para alcanzar acuerdo con la UE

INDER BUGARIN Corresponsal
—cartera@eluniversal.com.mx

Tras nueve sesiones negociadoras, México trazó la semana del 19 de febrero como nuevo plazo para alcanzar un principio de acuerdo sobre la modernización del Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y México (TLCUEM).

El optimismo de la delegación mexicana quedó reflejado en una invitación a la comisaría europea de Comercio, Cecilia Malmström, para que visite el país en esa fecha.

“Sentimos que el anuncio de un principio de acuerdo está al alcance”, dijo a EL UNIVERSAL un funcionario mexicano cercano a las negociaciones.

“No vamos a precipitar las cosas, iremos paso a paso (...) La discusión continúa sobre posibles fechas y el contenido de una futura visita de la comisaría Malmström”, expuso una fuente de la Comisión Europea.

Las pláticas iniciadas en mayo de 2016 han llegado a un punto en el que todo indica que los obstáculos sólo podrán ser superados con decisiones a nivel ministerial.

De las 21 mesas negociadoras, seis han concluido y 11 muestran pendientes que eventualmente pueden ser superados a nivel técnico.

Por ejemplo, en el capítulo anti-corrupción, propuesto por la UE, queda por resolver el tema de quiénes formarán los paneles de expertos y cómo evaluarán los temas que serán presentados por la iniciativa privada y la sociedad civil.

El capítulo de indicaciones geográficas se ha topado con un muro de concreto. La Comisión Europea demanda derechos exclusivos para 300 productos, que van desde vinos y cervezas, a carnes y quesos.

La comitiva mexicana precisó que no aceptará ningún pacto que perjudique a los propietarios de marcas registradas en el país.

El rubro agrícola sigue mostrando dificultades en acceso a mercados. Los europeos muestran una postura “ofensiva” en lácteos, desde leche hasta mantequilla; en tanto, siguen sin cumplirse las expectativas mexicanas en materia de tequila, mezcal, pollo, espárragos, miel, jugo de naranja, fresas y otros frutos rojos.

Para México resulta clave elevar las cuotas de acceso al mercado europeo ante el riesgo de que se cierre la frontera estadounidense por el eventual colapso del TLCAN.

Protección de las inversiones es otro capítulo contencioso. La Comisión propone un sistema de tribunales (de Primera Instancia y de Apelación) para la solución de diferencias entre inversores y Estados. México muestra inquietud sobre aspectos administrativos, como costos, composición y proceso de selección de los miembros del panel.

El cuarto rubro que exhibe difi-

cultades es compras de gobierno.

La novena ronda, que tiene lugar esta semana en Bruselas, no se concentra en cerrar capítulos, sino en poner en blanco y negro las eventuales alternativas que faciliten una decisión a nivel ministerial.

Los flujos de intercambio han crecido desde la entrada en vigor del TLCUEM el 1 de julio de 2000. El comercio bilateral pasó de 26 mil millones de euros en 2005 a 53.7 mil millones en 2016, de acuerdo con Eurostat. La balanza comercial favorable a los europeos aumentó de 7.6 a 13.9 mil millones de euros.

La participación mexicana en el mercado europeo continúa siendo limitada. Del total de ventas europeas al extranjero en 2016, México fue destino de sólo 1.9%, comparado con el 1.6% de 2005. En el mismo periodo, las importaciones mexicanas concentraron 1.2% de las compras totales europeas, frente a 0.8% de 2005. Las partes tenían previsto concluir las negociaciones en diciembre pasado. ●

“Hay voluntad de EU en TLCAN”

María Alejandra Rodríguez
EL ECONOMISTA

EL TRATADO de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) podría lograr una renegociación exitosa en abril, pues hay disposición del gobierno de Estados Unidos por avanzar en las discusiones, consideró Larry Rubin, presidente de la comunidad americana en México, The American Society of México.

“La presión por una conclusión exitosa por parte del gobierno de Estados Unidos existe. Tanto los empresarios norteamericanos en México, como lo que he escuchado en Washington, y el punto de vista de varios líderes políticos allá, se espera que en los próximos dos meses, las próximas dos rondas, se pueda llegar a una conclusión exitosa; va a depender de la voluntad de los negociadores de las tres naciones, pero vemos factible que antes de las elecciones se pueda llevar a cabo la conclusión de la negociación”, explicó Rubin, en conferencia de prensa.

The American Society of Mexico representa a 2 millones de americanos en México, y a decenas de organismos no gubernamentales estadounidenses. Por su parte, Gustavo de Hoyos, presidente de la Confederación Patronal de la República Mexicana (Coparmex), pronunció que la relación con Estados Unidos es una relación que está llamada históricamente a seguir revolucionando el crecimiento económico de la región. “Hay señales cada vez más claras de que en los temas críticos se está avanzado, faltan temas álgidos, pero paulatinamente las coincidencias se van encontrando. El TLCAN renovado va a ser un vehículo muy eficaz para resolver temas coyunturales”, explicó.

Rubin aprovechó también para hacer un llamado por una Reforma Fiscal en México para que el país continúe siendo competitivo, y hará más fuerte a la región TLCAN. Ante esto, De Hoyos expuso que “vemos voluntad pero no agilidad; el llamado puntual para la Secretaría de Hacienda es que cada día cuenta, y las empresas necesitan señales rápidas y a fondo”.

maria.rodriguez@eleconomista.mx



OAXACA

Reanuda operaciones servicio ferroviario

- Tras dos décadas de suspensión reactivan el servicio
- Transportan 11 mil toneladas de trigo de Canadá a Puebla

ROSELIA CHACA
EL UNIVERSAL Oaxaca
—estados@eluniversal.com.

Salina Cruz.— Tras dos décadas de suspensión, ayer fue reactivado el servicio ferroviario carguero en el puerto de Salina Cruz, Oaxaca, con la transportación de 11 mil toneladas de trigo procedentes de Canadá y con destino a Puebla, desde la Administración Portuaria Integral (API).

El grano propiedad de la empresa Glencore Agriculture México es transportado a través del sistema ferroviario de Ferromex-Ferrosur.

Este volumen de carga representa para el puerto una actividad continua de entre cinco y siete días en turnos de 24 horas, beneficiando a 500 trabajadores, estibadores, transportistas y operadores portuarios, entre otros.

El acto fue atestiguado por el gobernador Alejandro Murat Hinojosa; gerente comercial de Ferromex-Ferrosur, Rogelio Juárez Zenteno, y el director de Pemex, Carlos Alberto Treviño Medina.

Se inauguró además el punto de inspección internacional en materia de sanidad vegetal y verificación zoosanitaria, con una inversión de 2 millones de pesos, de la iniciativa

“Esta región se tiene que volver el centro logístico de América, porque tenemos ventajas competitivas”

ALEJANDRO MURAT
Gobernador de Oaxaca

EL DATO



Reactivación

El regreso del servicio ferroviario es la primera acción concreta tras el arranque de la Zona Económica Especial.

privada y federal. El gobernador expresó que en Salina Cruz se encuentra la palanca del desarrollo de Oaxaca, y del sureste.

“Hemos dado pasos para que regrese la competitividad. Esto es sólo el arranque de lo que tenemos que construir, porque esta región se tiene que volver el centro logístico de América, porque tenemos ventajas competitivas y comparativas contra otras regiones que generan recursos importantes como es el caso de Panamá”.

Señaló que en el Istmo de Tehuantepec, este corredor industrial dará valor agregado porque en Oaxaca se tiene 11 tratados de libre comercio; se tiene de vecino por aire, por tierra y por mar a la economía más grande del mundo, a las dos economías más importantes después de Estados Unidos: China y Japón.

La reactivación del servicio ferroviario en el puerto de Salina Cruz es la primera acción concreta derivada de la instalación de la Zona Económica Especial (ZEE), la cual fue decretada el 18 de diciembre y fue activada el 31 de enero pasado.

Ayer, el Congreso local aprobó que los bienes inmuebles de la ZEE se consideren jurisdicción federal, por lo que serán resguardados por el Ejército o por la Policía Federal. ●

■ Productores solicitan fijar precios de garantía a leche y frijol

Demandan a Corral apoyo para el agro en Chihuahua

- Unas 25 mil toneladas de la leguminosa podrían no comercializarse
- Existe sobreoferta por importaciones de EU: Fomento Agropecuario



El director general de Gobierno y Transporte de Chihuahua, Joel Gallegos Legarreta (izquierda, al frente) y el director de Planeación de Desarrollo Rural, Francisco Medina (a espaldas de Gallegos), se comprometieron el pasado 25 de enero ante agricultores y alcaldes del noroeste del estado a buscar la suspensión de los cupos de importación de frijol y no introducir producto de Durango y Zacatecas ■ Foto Jesús Estrada

■ JESÚS ESTRADA

Corresponsal

CHIHUAHUA, CHIH.

Ayer se cumplieron en el estado tres días de protestas de agricultores y ganaderos que exigen la intervención del gobernador panista Javier Corral Jurado ante las autoridades federales para fijar precios de garantía en la comercialización de frijol y leche.

“Este gobierno no tiene educación. Él (Javier Corral) pide respeto a la Federación, pero no respeta a su pueblo, no escucha y no entiende a los campesinos. Le vamos a demostrar que sabemos luchar y que tenemos dignidad”, declaró Miguel Ángel Colunga, integrante del Frente Democrático Campesino.

Los manifestantes se apoderaron de casetas de cobro de autopistas, bloquearon vías del ferrocarril y se plantaron en calles del primer cuadro de la capital del estado.

Los productores lecheros de las regiones centro y sur obstruyeron el lunes las vías del tren en el municipio de Delicias, en demanda de que la paraestatal Liconsa les pague su producto a ocho pesos por litro.

Señalaron que el pasado 4 de enero autoridades estatales prometieron gestionar ante la Federación un precio de garantía; además, solicitaron la construcción de una planta deshidratadora de leche, anunciada por Corral Jurado en septiembre pasado.

Chihuahua produce cada año 517 millones de litros de leche, con un hato de 276 mil cabezas de ganado. Se prevé invertir 150 millones de pesos en la nueva planta procesadora; 60 millones serán recursos federales y el resto lo aportarán el gobierno del estado y productores.

De igual forma, agricultores del noroeste del estado tomaron ayer la caseta de peaje Sacramento, en las inmediaciones de la ciu-

dad de Chihuahua, y permitieron el paso libre a los conductores a cambio de la compra de cuatro kilogramos de frijol.

Otro grupo de manifestantes

bloqueó las calles aledañas al palacio de gobierno para exigir que la administración estatal gestione apoyos para comercializar la cosecha de la temporada anterior.

En Ciudad Cuauhtémoc, cerca de 40 labriegos ocupan desde el lunes pasado la caseta de peaje para ofrecer su producto a cambio de permitir el paso de vehículos.

El director estatal de Fomento Agropecuario, Martín Solís, lamentó que las protestas hayan escalado esta semana y expuso que es imposible ofrecer a los productores precios mínimos de compra.

Explicó que existe sobreoferta por el ingreso de frijol de Zacatecas y Durango, además de la importación de por lo menos 100 mil toneladas de Estados Unidos, lo que ha generado que el producto se compre en 12 pesos por kilogramo. El gobierno estatal, insistió, no puede comprar a precios de garantía las cosechas de los agricultores de Namiquipa, Buenaventura, Cusihuirachi y otros municipios del noroeste.

Puntualizó que fijar precios de garantía “no resuelve nada”, pues el problema de fondo es que no hay opciones para colocar la cosecha en las condiciones actuales de sobreoferta.

Agricultores del noroeste enfrentan “desastre económico”

Miguel Ángel Colunga subrayó la necesidad de disponer de apoyos que permitan la comercialización a precio justo, en un esquema que garantice utilidades a los campesinos y comercializadores y evite el abaratamiento que propician las cadenas comerciales.

Informó que unas 25 mil toneladas de frijol están en riesgo de no comercializarse, lo que significaría “un desastre económico” para pequeños agricultores, campesinos y acopiadores de la región noroeste de Chihuahua.

Los inconformes levantaron el bloqueo fuera del palacio de gobierno después de que la Secretaría de Desarrollo Rural y el Congreso del estado anunciaron que presentarían cinco propuestas a los inconformes. Los detalles no se dieron a conocer.

El Foro

→ Agrocoin, el activo virtual respaldado por el chile habanero

NOMBRES, NOMBRE Y... NOMBRES

#OPINIÓN

ALBERTO
AGUILAR



LE COMENTABA DE los vientos favorables que arrojó el primer contacto que tuvieron nuestros tomateros en EU. Por ahí los representantes de CAADES que preside **Ulises Robles**, la Asociación Mexicana de Horticultura Protegida de **Oscar Woltman** y por supuesto el CNA de **Bosco de la Vega**. Tras reunirse con **Wilbur Ross** que mostró su intención de refrendar el convenio de suspensión que data de 1996 y donde se habló de la evolución que ha tenido el comercio del tomate entre los 2 países, ya hubo un primer encuentro técnico. Ahí se desahogaron las pretensiones de los tomateros de Florida. Se van a analizar y es probable que se retome el contacto la próxima semana, otra vez en Washington. La idea es concluir a la brevedad. El convenio vigente que se suscribió en 2013 caduca el 4 de marzo.

**ALTIBAJOS
SECTORIALES**

**MARIANO
RUIZ-FUNES**



Agave-tequila: ¿crisis en puerta?

Desde mediados del siglo pasado la industria tequilera ha registrado crisis recurrentes, que se vinculan con la escasez o abundancia relativa del agave "Tequilana Weber" variedad azul, su principal insumo. Dichas crisis se explican por su ciclo económico (de 7 a 8 años, que es el periodo de maduración de las plantas): precios elevados del agave por baja producción o elevada demanda → incremento de plantaciones y/o entrada de nuevos productores, incluso de fuera de la denominación de origen (DO) → sobre-oferta de agave → precios bajos del agave → ausencia de incentivos para mantener las plantaciones y salida de productores → escasez de agave → aumento de precios del agave. Lo anterior se traduce en una volatilidad cíclica de los precios, que genera incertidumbre tanto a agaveros como a fabricantes de tequila, así como una tensión permanente y disputas entre ambos eslabones de la cadena productiva.

Esos desequilibrios entre la oferta y la demanda de agave, y sus problemas asociados, tienden a acentuarse por la presencia de plagas y enfermedades (como el "picudo" del agave que afectó severamente la producción hace algunos años); la heterogeneidad en la calidad del insumo; la ausencia de controles para determinar el origen-destino de las plantas y certificar que corresponden a las variedades requeridas y que provienen de la DO; una demanda creciente de agave para productos y subproductos distintos de tequila, en particular jarabes y mieles ahora de moda en muchos países; una competencia creciente de otros productos en la superficie de siembra, sobre todo de granos como maíz y sorgo por los elevadísimos subsidios gubernamentales que éstos reciben (en los últimos años la superficie destinada al agave se redujo casi 40% y la de maíz aumentó más de 30% en la DO); ausencia de precios de referencia nacional o

Opine usted:

Twitter:
@ruizfunes

mruizfunes@
gmail.com

internacional para el agave, que actúen como “reguladores” en el mercado; y el hecho de que el agave no es almacenable (cuando alcanza la madurez se tiene que utilizar), mientras que el tequila se almacena por periodos prolongados.

Lo anterior ha redundado en que la cadena productiva del tequila, ante a una demanda creciente en virtud de la popularidad de la bebida en México y en el extranjero, enfrente incertidumbre y desconfianza entre los productores del insumo y del producto, información asimétrica y limitada para los agaveros, un marco institucional y legal inadecuado en el que no se respetan los contratos de producción, suministro y compra-venta, y falta de acceso a crédito y a nuevas tecnologías; en resumen, una cadena productiva con una planeación inadecuada.

A pesar de los avances en los últimos cinco años para mejorar esas condiciones, en particular un uso más generalizado aunque todavía insuficiente de esquemas de agricultura por contrato en el sector y de mayores superficies propiedad de las tequileras o de producción en aparcería, las con-

diciones prevaletentes en 2017 señalan la posibilidad de que se presente una nueva crisis. El consumo se incrementó a tasas elevadas, sobre todo en el exterior (7.2%, casi el doble de la producción con lo que las exportaciones alcanzaron casi 80% de la oferta total), lo que implicó utilizar plantas de tres o cuatro años, en vez de siete u ocho, que el precio del agave se sextuplicara y el del tequila aumentara 9% anual. Se estima que en 2011 sólo se sembró 42% de las necesidades de agave para satisfacer la demanda de 2018, lo que profundizará la escasez en los siguientes años. A ello se sumó un nuevo fenómeno: el robo de plantas, que es otro factor de desestabilización del mercado.

Evitar nuevas crisis requiere reordenar la cadena productiva con la participación de todos los actores, instrumentos modernos para reducir los riesgos y cumplimiento (y sanción) de los acuerdos contractuales, lo que se ha platicado y propuesto desde hace décadas, con escasos logros. De no darse, los consumidores de tequila lo vamos a padecer.

* Socio Fundador de GEA Grupo de Economistas y Asociados

Proponen ONG blindar zona de la vaquita marina

Organizaciones de la sociedad civil presentaron a la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (Semarnat) una propuesta para blindar la zona en la que se concentran los ejemplares de vaquita marina que todavía existen, con el fin de que la especie pueda reproducirse en su hábitat natural y evitar la pérdida de más ejemplares.

La entrega se dio durante una reunión entre el titular de la Semarnat, Rafael Pacchiano Alamán, y representantes de las organizaciones Defenders of Wildlife, Greenpeace y Teyeliz, así como de la Secretaría de Marina y el Comité Internacional para la Recuperación de la Vaquita Marina.

En ese encuentro, Pacchiano se comprometió a poner en práctica las sugerencias de las organizaciones que consisten, entre otras, en que la vigilancia se incremente en el polígono donde los integrantes de la expedición Vaquita Conservación, Protección y Recuperación (Vaquita CPR) ubicaron más individuos de la especie para mantenerlo libre de redes totoaberas, la mayor causa de muerte de la marsopa endémica de México que la ha llevado al borde de la extinción.

La Semarnat también acordó iniciar este año el proceso legal para proteger dicho polígono para que queden restringidas las actividades pesqueras, incluida la navegación con cualquier propósito, excepto la vigilancia.

Autoridades y activistas abordaron también el plan de Semarnat de abrir la pesca deportiva de totoaba como una opción para legalizar el comercio de ese pez, aunque antes de avanzar se darán a conocer los estudios que realizó el Instituto Nacional de Pesca sobre el estado actual de la población de esta especie.

DE LA REDACCIÓN

CONDICIONAMIENTO

Brasil avala compra de Monsanto por Bayer

EFE/Sao Paulo

El órgano antimonopolios de Brasil aprobó de manera condicionada la adquisición del fabricante de transgénicos estadounidense Monsanto por parte del grupo químico y farmacéutico alemán Bayer en el país suramericano.

El Consejo Administrativo de Defensa Económica (CADE) aceptó la propuesta de Bayer y Monsanto, pero se mostró "preocupada" y condicionó la operación en Brasil a la venta, por parte de Bayer, de las operaciones de semillas y herbicidas a la compañía química Basf por 5 mil 900 millones de euros (casi 7 mil 231 millones de dólares).

De acuerdo con el CADE, la solución propuesta por Bayer y Monsanto delante de las "preocupaciones" del órgano "son robustas" y "deshace todas las superposiciones horizontales generadas por la operación en Brasil, lo que elimina los problemas de competencia (...)".

Además de la solución estructural, Bayer y Monsanto propusieron medidas como la transparencia de las políticas comerciales y la prohibición de imponer exclusividad en los canales de venta, entre otras medidas.

El CADE recordó que el análisis de la operación entre Bayer y Monsanto contó con una "intensa cooperación internacional" y su fusión fue notificada en 29 países.

Bayer está compuesta por tres sectores de negocios (Pharmaceuticals Divisional, Consumer Health y Crop Science) y tiene presencia en 75 países, mientras que Monsanto Company opera en 67 países y participa en Brasil con subsidiarias.

Pese a que la mayor parte de los ingresos de la alemana provienen de su segmento médico (49 por ciento), también tiene participación en el sector de materiales científicos y ciencia de los cultivos, con 26 y 22 por ciento de los ingresos de la firma. **M**

GRANOS Y OLEAGINOSAS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
MAÍZ * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
MAR18	363.50	365.25	1.75	457,524	681,699
MAY18	371.25	372.75	1.50	322,300	371,985
JUL18	378.75	380.25	1.50	120,619	282,823
TRIGO * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
MAR18	446.25	460.50	14.25	142,459	220,940
MAY18	459.00	473.00	14.00	79,245	135,748
JUL18	473.00	486.25	13.25	32,339	80,449
SOYA * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	986.25	983.00	-3.25	152,446	297,767
MAY18	997.75	994.25	-3.50	104,334	211,481
JUL18	1,007.50	1,004.00	-3.50	34,565	142,294
EXÓTICOS					
CAFÉ * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	122.85	123.30	0.45	751	93,890
MAY18	125.05	125.45	0.40	658	84,663
JUL18	127.40	127.70	0.30	2	28,921
AZÚCAR * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	13.84	14.00	0.16	4,808	340,194
MAY18	13.85	13.98	0.13	2,083	271,472
JUL18	14.05	14.16	0.11	37	121,296
ALGODÓN * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
MAY18	77.38	77.29	-0.09	22	97,992
MAR18	76.19	75.96	-0.23	138	97,565
MAY18	77.38	77.29	-0.09	22	97,992