

Proponen estrategia carrusel cada 3 meses

## IP presiona a EU para continuar con TLCAN y frenar aranceles

LA IDEA es que cada 3 meses se apliquen impuestos a diferentes productos; empresarios van a proponer 6 propuestas y 14 preguntas a los candidatos presidenciales

Por **Berenice Luna** >  
berenice.contreras@razon.com.mx

**E**l sector empresarial de México está contemplando diferentes estrategias para presionar al gobierno estadounidense, con la finalidad de que se retracte en la imposición de aranceles al acero y aluminio, así como en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), aseguró Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA).

En conferencia, el empresario dijo que la iniciativa privada y el gobierno determinaron que los aranceles a los productos que anunció el martes el gobierno mexicano estarán hasta diciembre; sin embargo, señaló que es probable que decidan imponer un "efecto carrusel", que consistiría, básicamente, en dejar los aranceles un tiempo, quitarlos y colocárselos a otros productos.

### > el dato

DE LOS 3 MMDD que es la afectación por los aranceles impuestos por EU, 2 mmdd son del sector agro y el resto, del siderúrgico.

"...Otra cosa que pueda pasar es que México decida dejar los aranceles, a lo mejor tres meses, y posterior a ese tiempo migrar a otros productos. Esto con la finalidad de ir tocando sensibilidades e ir generando más presión a Estados Unidos para que se mantenga en el TLCAN y quite los aranceles", refirió.

Manifestó que este miércoles tuvieron una plática con sus contrapartes de Estados Unidos, con la finalidad de generar mayor presión y que así, el gobierno de Trump suspenda los aranceles.

La idea, sostuvo, es que el presidente republicano se dé cuenta de que la relación entre los tres países es más fuerte y

### Los empresarios opinan



**Gerardo Esquivel**  
Asesor de AMLO

"Si tenemos del otro lado posiciones irreductibles, como la cláusula sunset o reglas de origen que no nos gustan, no vamos a ceder negociación"

de origen que no nos gustan, no vamos a ceder negociación"



**Bosco de la Vega**  
Presidente del CNA

"México decide a lo mejor depara los aranceles a 3 meses y luego cambiar los productos para ir tocando sensibilidades para presionar"

los productos para ir tocando sensibilidades para presionar"



**Juan Pablo Castañón**  
Presidente del CCE

"Encontramos una postura de AMLO de que es viable y conveniente el nuevo aeropuerto, que veámos como lo podemos financiar"

nuevo aeropuerto, que veámos como lo podemos financiar"

tienen un gran potencial para crecer como grandes bloques comerciales.

Comentó que si el acuerdo comercial se rompe, los únicos afectados serían los consumidores, en especial los estadounidenses, ya que en el sector agroalimentario, los gravámenes estarían en una tasa de 12 por ciento, mientras que los impuestos por parte del país vecino hacia México serían cerca de 4.0 por ciento.

En el marco del evento del Consejo Coordinador Empresarial acerca de la presentación de las seis propuestas y 14 preguntas que entregarán a los candidatos, especificó que es imprescindible mantener la relación comercial con Estados Unidos es por la importancia que tienen como región, ya que se tiene registrado que se ha crecido alrededor de 4.3 veces con la implementación del TLCAN.

Es importante mencionar que con la decisión estadounidense se complicó todavía más la posibilidad de un acuerdo comercial entre los tres países, toda vez que

ninguna de las naciones decidió bajar la guardia para tener un acuerdo comercial renovado.

Recordó que las afectaciones por la imposición de aranceles es de aproximadamente tres mil millones de dólares, como lo dio a conocer la Secretaría de Economía; de esa cifra, dos mil millones son del sector agroalimentario y mil millones corresponden al sector siderúrgico.

Detalló además que las tarifas que impuso México se pensaron para presionar a los estados republicanos de esa nación, principalmente Iowa, Missouri, Illinois, Nebraska y Kansas.

### FLEXIBILIZA AMLO POSTURA ANTENAIM

Juan Pablo Castañón Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), aseguró que el candidato Andrés Manuel López Obrador, de la coalición Juntos Haremos Historia, mostró flexibilidad al abordar el tema del Nuevo Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México (NAICM), al reunirse el martes pasado con empresarios.

"Encontramos una postura de López Obrador de que es viable y conveniente el nuevo aeropuerto; que veamos cómo lo podemos financiar. Eso enriquece la visión de un México moderno y con futuro que genere opciones", apuntó.

12

Por ciento serían los gravámenes en sector agro, si se anula TLC

14

Preguntas plantean los empresarios a los candidatos

## Estancadas negociaciones trilaterales

La guerra comercial arancelaria decretada por EU a Méjico y Canadá detuvo las negociaciones trilaterales y desde hace dos semanas se mantienen inamovibles. Así es cómo quedaron:

Tema	Progreso	Probabilidad de cerrar	Nivel de volatilidad
Anticorrupción	Bueno	Cerrado	Bajo
Competencia	Bueno	Cerrado	Bajo
Transparencia y Administración	Bueno	Cerrado	Bajo
Medidas sanitarias y fitosanitarias	Bueno	Cerrado	Bajo
Pequeñas y Medianas empresas	Bueno	Cerrado	Bajo
Buenas prácticas regulatorias	Bueno	Cerrado	Bajo
Obstáculos técnicos al comercio	Bueno	Cerca	Bajo
Medidas fronterizas de facilitación del comercio	Bueno	Cerca	Bajo moderado
Diálogo con pueblos indígenas	Constructivo	Medio	Bajo moderado
Localización de datos	Bueno	Medio	Moderado
Modernización digital	Bueno	Medio	Moderado
Energía	Discusiones en etapas tempranas	Lejos	Moderado
Agricultura	Complejo	Lejos	Un tanto complicado
Propiedad intelectual	Sin movimiento	Lejos	Alto
Reglas de origen del sector automotriz	Constructivo, pero complejo	Lejos	Alto
Resolución de disputas con el Estado	Pobre	Lejos	Alto
Capítulos 19 y 20	Pobre	Lejos	Alto
Cláusula sunset	Pobre	Lejos	Alto
Compras de gobierno	Pobre	Lejos	Alto



TLCAN: la renegociación

VOTO DURO, LA ESTRATEGIA

# Granjeros de EU presionarán a Trump contra aranceles

## Se alían CNA y su contraparte estadounidense

Lilia González

EL ECONOMISTA

EL SECTOR agropecuario de México, de manera conjunta con sus contrapartes de Estados Unidos, activó una estrategia que busca impactar en el voto duro que tiene Donald Trump en varios estados republicanos de esa nación, a fin de presionarlo para que elimine los aranceles al acero y aluminio mexicanos ante el riesgo de que pierda la mayoría en las próximas elecciones del Congreso que se realizarán en noviembre próximo.

Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), informó que tuvo una fonconferencia con su contraparte Zippy Duvall, de la American Farm Bureau Federation, y sus asesores en comercio internacional, en la que se pactó "que juntos somos más fuertes y que queremos un libre comercio y crecimiento; los dos grandes bloques privados trabajamos con nuestros gobiernos para construir, y no tener problemas".

"El voto duro del presidente Trump es el sector agropecuario, es el hombre que vive en el campo, no tiene escolaridad, que sufrió con la crisis del 2008 y tiene pasivos grandes. Ése es el voto duro", expresó el dirigente empresarial.

De modo que la política espejo de México de imponer aranceles a Estados Unidos va dirigida a dañar a los agricultores estadounidenses, así que,

si no cede, éstos lo castigarían y Trump correría el riesgo de perder su control en el Congreso, al pasar de 52% de apoyo hasta 42% de votantes.

Los agricultores estadounidenses saben que Trump es parte del gran problema y el que mete ruido a la relación comercial entre México y Estados Unidos, sostuvo Bosco de la Vega.

Bosco de la Vega anunció que ambas partes recurrieron a sus asesores y abogados para evitar afectaciones mayores, porque los daños aplicados por México van dirigidos a los estados republicanos como Illinois, Kentucky, Iowa, para que su presidente valore que los agricultores mexicanos y estadounidenses "somos la unión más importante del mundo".

"Queremos seguir juntos, hemos crecido 4.3 veces en el TLCAN, queremos reglas claras, agilidad en los cruces fronterizos. Estamos para sumar y el sector agroalimentario de EU es el voto duro más efectivo y más vital para Trump", indicó en conferencia de prensa en conjunto con el Consejo Coordinador Empresarial.

El presidente del CNA afirmó que la llamada operación quirúrgica que aplica México con los aranceles a los estados republicanos, donde "les va a doler", tiene la intención de presionar a que quiten los aranceles a nuestro país. Se prevé que el costo de afectación por los aranceles a los productos agrícolas sea de 2,000 millones de dólares; de los cuales, 800 millones corresponden a la importación de carne de puerco, con-

siderado como el mayor golpe para los agricultores estadounidenses.

Para los quesos, el efecto será de 150 millones de dólares. Y el resto está repartido para las manzanas, papas, otros. El compromiso de la industria mexicana y el gobierno es no afectar los precios de dichos productos ni mucho menos desabasto a los consumidores. Por ello se recurrirá a fortalecer la productividad interna, se apuesta a la eficiencia de los productores y a traer los productos de terceros países.

Bosco no descartó que México decida hacer un efecto carrusel; es decir, dejar esos aranceles quizá tres meses y luego en tres meses miraríamos a otros productos y poder hacer ese movimiento para ir tocando sensibilidades, como los granos, e ir generando más presión en Estados Unidos para que se mantenga en el TLCAN y quite los aranceles.

lgonzalez@eleconomista.com.mx



TLCAN: LA BATALLA

## Aranceles no impactarán los precios al consumidor: IP

Consejo agropecuario dice que medida se ligó a estados con mayoría republicana  
No hay que alarmarse por fortaleza del dólar frente al peso mexicano, dice **ABM**

**IVETTE SALDAÑA**

—maria.saldana@eluniversal.com.mx

El arancel que se aplicará a las importaciones de algunos alimentos estadounidenses por parte de México no afectará los precios al consumidor en el país, dijo el presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), Bosco de la Vega.

“El compromiso del Consejo Nacional Agropecuario es no es afectar precios al consumidor, por la vía de la eficiencia y mantener precios, y al traer importaciones de otros países”, explicó en conferencia de prensa con los integrantes del Consejo Coordinador Empresarial (CCE).

Bosco de la Vega aseguró que cada vez hay más presión del sector agropecuario estadounidense contra la administración del presidente Donald Trump por su decisión de imponer aranceles a las exportaciones mexicanas de acero y aluminio, sobre todo de la organización que agrupa a los productores de dicho país, la American Farm Bureau Federation.

La selección de productos estadounidenses a los que se les im-

pondrá arancel se ligó a estados con mayoría del Partido Republicano y, aunque se pretende mantener el gravamen hasta que acabe el año, en realidad se renovará en tanto Estados Unidos mantenga los impuestos al acero y aluminio mexicanos.

Los aranceles que el gobierno mexicano impuso a manzanas, quesos, papas congeladas, arándanos y car-

ne de cerdo, entre otros productos alimenticios estadounidenses, afectan a productores de Iowa, Missouri y Nebraska, entre otros estados.

**Empeorará paridad: ABM.** El entorno económico actual que genera volatilidad podría llevar a “empeorar” el tipo de cambio peso-dólar en los próximos días, pero “no hay que espantarse”, porque son procesos normales, dijo el presidente de la Asociación de Bancos de México (ABM), Marcos Martínez Gavica.

En la misma conferencia, explicó que el proceso electoral, así como la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) generan incertidumbre que se traduce en volatilidad de las divisas. “Entonces, no hay que alarmarse, hay que verlo así. Así va a estar y probablemente esté más caro que el 20.38 pesos por dólar en que está en este momento el interbancario. Como decimos, lo que está esperando el sistema financiero es que mejore o que empeore, pero puede empeorar en las siguientes semanas, tampoco se espanten”, declaró.

Consideró que aún y cuando pueda subir el dólar, también se puede fortalecer el peso, como se vio en ocasiones pasadas en que la paridad llegó hasta 22 unidades por billete verde, y luego bajó a 18

pesos. Como ahora los inversionistas ven un panorama indefinido por eso se eleva la volatilidad, “es la normalidad en los mercados”, afirmó Martínez Gavica.

A su vez, el presidente ejecutivo

de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD), Vicente Yáñez, dijo que la incertidumbre sobre lo que pasará con el TLCAN puede reflejarse en los precios.

Esta volatilidad cambiaría es un proceso temporal, de acuerdo con el presidente de la Confederación de Cámaras Nacionales de Comercio, Servicios y Turismo (Concanaco), José Manuel López Campos.

Además de la paridad cambiaria, en el sector comercio influyen en los precios la inflación y la productividad de las empresas.

Se prevé que la volatilidad se disipe, explicó José Manuel López Campos, y por ello son importantes las propuestas que hagan los candidatos para resolver los problemas coyunturales y estructurales que enfrenta el país, como la inseguridad y la necesidad de fortalecer el Estado de derecho, entre otros factores. ●

**“El compromiso del Consejo Nacional Agropecuario es no es afectar precios al consumidor, por la vía de la eficiencia y mantener precios”**

**BOSCO DE LA VEGA**  
Presidente del CNA

Son de los productos que más consumen los mexicanos

## Por guerra comercial suben los precios de manzana, quesos...

**GUERRAS COMERCIALES  
EU-MÉXICO**

Redacción > La Razón

**L**as manzanas del estado de Washington, el whiskey Jack Daniel's, la carne de puerco o el queso parmesano rallado Kraft, son sólo algunos de los productos que comúnmente compran los mexicanos y que ahora son objeto de las tarifas punitivas que adoptó México, contra bienes estadounidenses, luego que el gobierno de ese país decidió imponer aranceles de manera unilateral al acero y aluminio.

Las tarifas encarecerán esos bienes y reducirán las ventas en el país de múltiples productores estadounidenses, muchos de ellos ubicados en estados que a finales de 2016 permitieron al empresario convertido en político, Donald Trump, ganar la presidencia de ese país.

Según Infosel, con la decisión de imponer tarifas que van de 5.0 a 25 por ciento a muchos bienes estadounidenses, para compensar las que impuso Estados Unidos a los metales mexicanos, el gobierno mexicano está indirectamente buscando presionar a Trump, a través del sector pri-

**EL MERCADO DE LA FRUTA** representa hasta 2 mil millones de dólares el año; Jack Daniel's prevé recortar 10% su plantilla laboral al caer 23% sus utilidades



**> el dato**

**NUESTRO PAÍS** impuso aranceles a más de 186 productos importados desde Estados Unidos.

vado de su país, afectado por los nuevos aranceles, a que revierta su decisión de sancionar al acero y aluminio mexicano.

"México creo tiene que apoyarse mucho en sus aliados en Estados Unidos, las empresas, los exportadores, los inversio-

nistas que tienen intereses en México y que si Estados Unidos decide retirarse del TLCAN, van a ver afectados sus bolsillos. Creo que es muy importante que sean estos actores quienes defiendan su interés en el tratado, dentro de la política interna".

5

**A 25 por ciento** serán las tarifas a productos estadounidenses

25

**Por ciento** es el arancel al acero que impuso EU

Pág.

18

Col.

Secc.

Fecha.

07 JUN 2018

dijo Luz María de la Mora, directora general de LMM Consulting, una consultoría de negocios en materia internacional.

Los aranceles punitivos ya generaron una serie de pronunciamientos de representantes de los sectores afectados.

México es el principal destino de las manzanas que se producen en el estado de Washington, mercado que representa hasta 2 mil millones de dólares el año, dijo Todd M. Fryer, presidente de Apple Washington Commission, que aglutina los intereses de los exportadores de ese fruto. Las tarifas de México se aplicarán en un momento en que cerca de 20 por ciento de la cosecha, está pendiente de ser vendida.

La tarifa llega en mal momento también para los productores de whiskey como Jack Daniel's, de la empresa Brown Forman, firma que tiene en México el cuarto mercado más relevante, pues también produce los tequilas Herradura y Jimador, donde obtiene el 5.0 por ciento de sus ingresos totales.

En medio del anuncio de los aranceles impuestos, Forman reveló que recortará hasta en 10 por ciento su plantilla laboral, luego de registrar una contracción de 23 por ciento de sus utilidades netas en el primer trimestre del año respecto a 2017.

IMPUESTO SERÁ DE 20%

## Arancel dará al traste con metas de manzaneros de Washington

Productores admiten que será difícil superar los envíos a México del año pasado, de 13.7 millones de cajas de producto

Roberto Morales  
EL ECONOMISTA

UN NUEVO arancel mexicano de 20% sobre las manzanas estadounidenses propiciaría que el estado de Washington no cumpla con su objetivo de enviar 15 millones de cajas de 40 libras de ese fruto en esta temporada a México, destacó Todd Fryhover, presidente de la Comisión de Manzanas de Washington.

La Comisión es un órgano cuasipúblico en el estado de Washington, creada por el Código Revisado de ese estado y que está legalmente autorizado a "hablar en nombre del gobierno" con respecto a las cuestiones relacionadas con la manzana.

"Obviamente, cualquier tarifa tendrá un impacto económico en nuestra industria, especialmente si tenemos en cuenta su efecto acumulativo junto con las tarifas impuestas por China y las esperadas dentro de las próximas semanas por India", dijo Fryhover.

Todos los aranceles son una represalia a las tarifas de Estados Unidos sobre acero y aluminio provenientes de esos países.

La administración del presidente Donald Trump anun-

ció el 31 de mayo que impondrá un arancel de 25% sobre acero y otro de 10% sobre importaciones de aluminio de la Unión Europea, México y Canadá, luego de no poder obtener concesiones de ellos.

El 5 de junio, México puso en vigor aranceles de represalia en las manzanas de Estados Unidos y otros artículos como la carne de cerdo.

Washington produce aproximadamente 65% de todas las manzanas cultivadas en Estados Unidos. Más de 90% de las exportaciones de este fruto de Estados Unidos provienen de Washington.

México es el principal mercado de exportación de manzanas de Washington. Durante la temporada 2016-17, Washington envió 13.7 millones de cajas de ese producto a México, valoradas en más de 215 millones de dólares, dijo Fryhover.

### DULCE MINA DE ORO

Las exportaciones mundiales de Estados Unidos de esta mercancía sumaron 975 millones de dólares en 2017. La manzana es la

fruta más importada por México. Supera a otros productos como la nuez, la uva y el durazno y es la fruta que más se produce en el mundo.

China se ubicó como el mayor exportador de manzanas del mundo en el año pasado, con 1,457 millones de dólares, seguido por Estados Unidos, Italia, Chile y Francia.

Además de Estados Unidos, otros países que podrían suministrar manzanas al mercado mexicano son Chile, Canadá y Nueva Zelanda.

A principios de junio de 2015, México anunció el cierre de una investigación *antidumping* a las manzanas originarias de Estados Unidos, en la que determinó la cancelación de cuotas compensatorias provisionales impuestas a empresas estadounidenses productoras del fruto.

Las cuotas estaban fijadas en un rango de entre 2.44 y 20.82% por parte de la Unidad de Prácticas Comerciales Internacionales (UPCI) de la Secretaría de Economía.

rmorales@eleconomista.com.mx

## NEGOCIOS DE COMIDA

# Valoran ajuste en los precios

ANA MENDOZA Y JUAN GARCIAHEREDIA

### Los agroindustriales absorberán parte de los aranceles: CNA

**E**l incremento en los precios de los platillos en negocios de comida será uno de los primeros daños colaterales de la ofensiva comercial lanzada desde Washington, y que México respondió con un arancel de 20% a la carne de cerdo originaria de Estados Unidos.

"Todo restaurante o tipo de comida que lleve cerdo, seguramente durante los próximos tres y seis meses deberá hacer un ajuste (de precios) porque 20% de arancel es mucho", explicó una fuente del sector consultada por este diario.

El reto al que se enfrenta la industria, dijo la fuente, es encontrar a un proveedor sólido que pueda amortiguar este golpe y

posteriormente valorar el incremento en los precios al consumidor final.

El martes, la Secretaría de Economía (SE) publicó en el Diario Oficial de la Federación que a partir del 5 de julio, la importación de piernas, paletas, trozos sin deshuesar, jamones y embutidos de cerdo proveniente de EU tendrá un arancel de 20%.

Este tipo de mercancías son una materia prima importante para la industria restaurantera. De acuerdo con cálculos de especialistas del sector, un plato de pozole, por ejemplo, podría encarecerse entre cuatro y cinco pesos. Datos de la SE indican que 33% del consumo nacional de piezas y derivados del cerdo se compra en Estados Unidos.

Por otro lado, el presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), Bosco de la Vega Valladolid, dijo que los agroindustriales del país absorberán parte de los aranceles establecidos, a fin de evitar alzas en los precios al consumidor.



Uno de los primeros daños colaterales de la ofensiva comercial de EU /ARCHIVO

Tras una conferencia de prensa, De la Vega Valladolid comentó que el pasado lunes el CNA tuvo una reunión con el Secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, y se acordó no afectar al consumidor mediante el cuidado de los precios internos de la producción nacional y otras alternativas de abastecimiento.

Además, consideró como "muy probable" que los productores de cerdo de EU hablen con sus compradores de México y digan que absorberán parte del arancel, pues es un mercado muy valioso que deben cuidar.



**NECESARIA, POSICIÓN COMÚN  
FRENTE A EU: MERKEL****UE busca liderar bloque**

**LA CANCELLER** alemana, Angela Merkel, informó este miércoles que la Unión Europea debe buscar una "posición común" con otros países afectados por los aranceles que fijó Estados Unidos a importaciones de acero y aluminio.

En una comparecencia en el Bundestag (Cámara Baja), Merkel dijo que Alemania seguirá defendiendo un comercio internacional abierto y justo, basado en las reglas de la Organización Mundial de Comercio (OMC). "Debemos adoptar una posición común, todos aquellos que están preocupados con los aranceles", comentó.

Merkel consideró que Canadá y México deben estar en ese grupo de países con una posición común y se mostró escéptica con respecto a la posibilidad de que la cumbre de líderes del G7, a celebrarse el 8 y 9 de junio, incluya un compromiso común a favor del libre comercio y en contra del proteccionismo. "Por supuesto, trataré de hablar con el presidente estadounidense sobre los actuales problemas que tenemos en general, en particular sobre Irán y los aranceles", dijo Merkel.

El 1 de marzo, el presidente Trump anunció la imposición de aranceles adicionales a las exportaciones de acero y aluminio de la Unión Europea a Estados Unidos. Los derechos de importación se establecieron en 25% sobre el acero y 10% sobre el aluminio.  
(Roberto Morales)

CONSEJERO ECONÓMICO DE TRUMP LANZA LA IDEA

# EU podría desconocer fallos de la OMC

El gobierno de Trump enfrenta ante el organismo casos abiertos por México, Canadá, la Unión Europea y China para combatir los aranceles globales que impuso al acero y al aluminio

Roberto Morales  
EL ECONOMISTA

ESTADOS UNIDOS podría no acatar el fallo en su contra que sea resultado de un panel de solución de controversias en la Organización Mundial de Comercio (OMC), declaró Larry Kudlow, director del Consejo Económico Nacional del gobierno estadounidense.

“Ya saben, Estados Unidos, el presidente lo ha dicho muchas veces: ‘Aquí estamos más atados a los intereses nacionales que a cualquier otra cosa’”, replicó al preguntarse en una conferencia de prensa en Washington, DC, sobre si la administración del presidente Donald Trump cumpliría una decisión de la OMC sobre los aranceles de la Sección 232.

“Siempre estamos interesados en la Organización Mundial del Comercio, (el representante comercial Robert Lighthizer, de hecho, ha presentado quejas en la OMC con respecto a las prácticas chinas y las prácticas de otras naciones. Entonces, todavía estamos trabajando a través de la OMC”, agregó.

México, India, Canadá, la Unión Europea y China iniciaron el proceso para llevar a cabo un procedimiento de solución de controversias en la OMC en contra de los aranceles universales que Estados Unidos fijó sobre el acero y el aluminio, argumentando razones de seguridad nacional.

“Las organizaciones internacionales multilaterales no van a determinar la política estadounidense. Creo que el presidente lo dejó muy claro”, dijo Kudlow.

Estados Unidos no ha permitido iniciar los procesos de selección de las vacantes del Órgano de Apelación de la OMC, que al día de hoy sólo cuenta con cuatro de sus siete miembros.

Al mismo tiempo, Estados Unidos ha negado reiteradamente su compromiso con el sistema multilateral de comercio y con la OMC en declaraciones en el foro de Cooperación Económica Asia Pacífico, el G20 y la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos, lo que llevó incluso a no adoptar una declaración ministerial en algunas de estas reuniones.

La próxima cumbre importante es la del G7, integrado por Gran Bretaña, Francia, Alemania, Italia, Japón y Estados Unidos. Sus representantes se reúnen anualmente en lugares pertenecientes a alguno de los miembros. La finalidad de estas reuniones es analizar el estado de la política y las economías internacionales e intentar aunar posiciones respecto a las decisiones que se toman en torno al sistema económico y político mundial.

La cumbre del G7, que se celebrará el viernes y sábado en Quebec, debería dar lugar a “conversaciones francas y en ocasiones difíciles” sobre comercio con el presidente estadounidense, Donald Trump, advirtió el primer ministro canadiense, Justin Trudeau.

“Habrá conversaciones francas y en ocasiones difíciles en torno a la mesa del G7, particularmente con el presidente estadounidense, sobre comercio, sobre aranceles”, dijo Trudeau en una conferencia de prensa.

La OMC es el foro comercial más importante a nivel mundial, siendo la única institución que se ocupa de las normas que rigen el comercio internacional entre los países, mediante un marco multilateral de disciplinas que establece los principios de la liberalización, así como las flexibilidades permitidas.

rmorales@eleconomista.com.mx

“Las organizaciones internacionales multilaterales no van a determinar la política estadounidense. Creo que el presidente lo dejó muy claro”.

**Larry Kudlow,**  
director del Consejo Económico  
Nacional del gobierno  
estadounidense.

## Respalda Congreso aranceles

La Comisión Permanente del Congreso de la Unión respaldó la decisión del gobierno mexicano de imponer aranceles a productos provenientes de Estados Unidos, así como con la determinación de interponer una controversia ante la Organización Mundial de Comercio (OMC) para dirimir este conflicto.

En tribuna, el panista Héctor Larios, presidente de la Tercera Comisión de la Permanente, dijo que en el caso del arancel impuesto por Donald Trump, "se pega un balazo en el pie, porque México le compra más acero y aluminio a ese país que el que nosotros le vendemos. Es más, somos el primer cliente de esos productos".

El panista agregó que México es un fuerte importador de manzanas "y la mayor parte que se compran a ese país se producen en Washington, y ese estado tiene mucha variabilidad en los resultados electorales; ponerle un arancel de 20 por ciento seguramente no tiene contentos a los agricultores y estarán molestos con su presidente".

Lo mismo sucede con el ganado porcino, porque "nosotros le estamos poniendo arancel a la paleta y pierna de puerco que importamos, o a las uvas que se producen en todos los estados, y en Florida, estado pesado electoralmente".

ANDREA BECERRIL Y VÍCTOR BALLINAS

## ABASTO

### Autorizan importación de cerdo de Europa y Chile

#### DE LA REDACCIÓN

*nacional@gmm.com.mx*

El gobierno federal autorizó la importación de 350 mil toneladas de carne de cerdo de Europa y Chile, principalmente, para compensar las que dejará de recibir de Estados Unidos por la imposición de aranceles a los productos de ese país, reveló el presidente del Consejo Nacional Agropecuario, Bosco de la Vega.

Los productores mexicanos de manzana, papa y quesos, entre otros productos, se comprometieron con el gobierno federal a incrementar la producción nacional de los mismos con igual propósito.

Reveló que ambas medidas fueron consensuadas en una reunión de trabajo privada que se realizó el lunes pasado entre el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo y productores de alimentos, con el propósito de garantizar el abasto.

## Anticipan alza en el precio de carne de cerdo por gravámenes

México es el tercer importador de carne de puerco en el mundo, y el principal mercado de Estados Unidos, ya que la producción nacional cubre 55.6 por ciento del consumo interno. Así que el arancel de 10 por ciento impuesto a las importaciones de piernas, paletas y trozos para embutidos —que subirá a 20 por ciento en un mes— impactará a ambas economías, pero en diferente proporción, aseguró Juan Carlos Anaya, director del Grupo Consultor de Mercados Agrícolas (GCMA). Sin embargo, consideró que ante las “ocurrencias” del mandatario estadounidense se requería una respuesta firme del gobierno mexicano. El especialista no descartó que por los aranceles la carne de cerdo se encarezca un poco en los siguientes meses, pero destacó que para contener el alza, el mismo día que el gobierno federal publicó los impuestos contra los productos estadounidenses también abrió un cupo de importación por 350 mil toneladas para cubrir la demanda en la segunda mitad del año con importaciones desde la Unión Europea, Brasil o Canadá.

SUSANA GONZÁLEZ G.

## ARANCELES A CARNE DE CERDO

# El trompo de pastor continuará girando

POR ERÉNDIRA ESPINOSA  
erendira.espinosa@gimm.com.mx

**La empresa Kekén verá incrementada la demanda interna de productos porcinos, aseguran expertos**

La gran ganadora en la guerra comercial entre México y Estados Unidos será Kekén, propiedad de Grupo Kuo y enfocada a la producción de carne de cerdo, ingrediente esencial de los famosos tacos al pastor.

Lo anterior porque, después de que Donald Trump, presidente de Estados Unidos, decidió imponer aranceles de 25% al acero y de 10% al aluminio procedentes de nuestro país, el gobierno mexicano respondió con impuestos del 20% a la carne de cerdo y otros cargos similares a productos como arándanos y manzanas.

"Hay una empresa, Kekén, de Grupo Kuo, que se vería beneficiada, seguramente lo que va a pasar es que la carne de cerdo va a subir un poco de precio, porque no va a haber tanta oferta, se traerá carne de otros países y eso tendrá un costo extraordinario. Entonces Kuo será de las pocas empresas beneficiadas por Kekén, productora de carne de cerdo", explicó José Antonio Cebeira, analista de Actinver.

### LISTA PARA EL RETO

A Kekén no la tomarán por sorpresa, tiene la capacidad de responder a la creciente demanda de carne de cerdo, pues desde hace dos años trabaja en su expansión.

Prueba de ello es que el pasado 17 de mayo, en Yucatán, la compañía inauguró la primera fase de su proyecto

**8** POR CIENTO del mercado de productos porcinos tiene la empresa Kekén, de Grupo Kuo



Foto: Tomada de <http://www.keken.com.mx/>



Seguramente la carne de cerdo va a subir un poco de precio porque no va a haber tanta oferta; se traerá carne de otros países."

**JOSÉ ANTONIO CABEIRA**  
ACTINVER

de inversión anunciado en 2016, por aproximadamente 350 millones de dólares. En esa fecha, Fernando Sanderos Mestre, presidente del Consejo de Administración de Grupo Kuo, inauguró la Planta

Procesadora Sahé, que será la de mayor capacidad de su tipo en producción de carne de cerdo en México, con lo necesario para procesar 2.5 millones de cerdos al año; la Planta de Alimentos Balanceados San Antonio, que producirá alimento balanceado y pelletizado, así como el Centro de Selección Genética en Xaya, que asegurará el desarrollo de Kekén en los próximos 5 años.

Frente a dichas inversiones, Cebeira, el especialista de Actinver, señaló que el objetivo de la empresa es que su negocio de carne de cerdo gane participación de mercado.

"Para 2020 esperan tener 140 mil marranos, ellos tienen el 8% del mercado, con este incremento (en sus inversiones) deberían llegar al 15%, duplicarían su participación.

Ocurre en un buen momento, el precio del cerdo iba a la baja, esto podría empujar los márgenes de la compañía", consideró.

Para este año, Grupo Kuo tiene previsto invertir hasta 200 millones de dólares, de dicho monto el 60% está relacionado con el negocio porcícola, el resto se destinará a su negocio de transmisiones.

El año pasado las ventas de carne de cerdo de la compañía ascendieron a 10 mil 562 millones de pesos, cifra superior a los 9 mil 80 millones de pesos obtenidos un año antes.

Uno de los principales canales de venta para sus productos son sus propias tiendas, que operan bajo la marca Mexicarne, localizadas, principalmente, al sur del país; además la compañía exporta a Japón y Corea del Sur.

## ¡POR LA GUERRA DE ARANCELES

# Temor a que suban precios

**Comerciantes y clientes de mercados ya ven venir los aumentos**

**POR LINDSAY H. ESQUIVEL**  
lindsay.hernandez@gimm.com.mx

La expectativa de que serán los consumidores quienes pagarán los platos rotos

por la guerra comercial entre Estados Unidos y sus aliados comerciales, entre ellos México, fue externada a **Excélsior** en un sondeo en el mercado de San Juan, de la

Ciudad de México, donde los vendedores de carne de cerdo, manzanas y quesos ya ven venir la caída en ventas, mientras los consumidores esperan los aumentos de precios.

**EN CADENA.** Manolo, vendedor de carne de ternero y cerdo, dijo que aún no saben de qué tamaño será el aumento, porque "apenas amanecimos con la noticia". Sin embargo, consideró que sí va a perjudicar en los precios, pues se añaden al alza en los precios de los combustibles y los costos de transportación que los comerciantes deben pagar para surtir el negocio.



Foto: Karina Tejada

En su caso, mencionó que los cortes especiales de importación son más caros.

**NO SE ASUSTE.** Armando García, dueño de una cremería especializada en jamones y quesos, informó que ya tienen aviso de un alza de 13 a 15% en quesos importados, que comenzarán a aplicarse a partir de la siguiente semana. Dijo que esta es la segunda ocasión en el año en que se observan ajustes en quesos como el Parmigiano, Edam y Gouda. No descartó una



Foto: Karina Tejada

baja en las ventas de quesos extranjeros, sumada a la de 23% en el primer semestre.

**NACIONAL.** Para Telesforo Velázquez, dueño de una carnicería, no previó que suban los precios por los aranceles de 20% al cerdo importado, ya que compran en rastros nacionales el producto. Agregó que el cerdo importado viene congelado y son vísceras y otras piezas que en aquel mercado estadounidense no se venden.



Foto: Karina Tejada

La carne de puerco importada es un poco más barata, pero de menor calidad, sentenció.

**LO MEXICANO.** El kilo de papa nacional ha subido 10 pesos en lo que va del año, y Carmen Guevara dice que no vende extranjera porque prefiere surtir de productos nacionales. Sin embargo, reconoció que la manzana importada como la Smith, Golden y la de Washington pueden llegar a costar hasta 120 pesos el kilo, por lo que



Foto: Karina Tejada

sugirió consumir productos nacionales. Los consumidores pagarán más por lo foráneo.

## La inflación crecerá

El presidente del Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas (IMEF), Fernando López Macari, advirtió que son los consumidores quienes absorberán el costo de imponer aranceles a productos importados, por lo que no descartó presiones en la inflación.

"En gran medida son los consumidores los que terminan absorbiendo el incremento en los precios, tenemos que ser conscientes que quien compra el producto y el consumidor final son

los que absorben el mayor impacto en el incremento de los productos gravados", dijo a **Excélsior**.

Gabrie-la Siller, directora de análisis de Banco Base, prevé que la medida implique un sobreprecio de 18.4% sobre el valor de las importaciones de acero, puerco, manzanas, entre otros bienes sujetos a los aranceles.

Recordó que México recibe el 15.71% del total de las mercancías que Estados Unidos envía al resto del mundo. "Del total de importaciones estadounidenses el 2.68% se verá afectado por la aplicación de los aranceles impuestos por México como medidas

equivalentes".

"Las medidas que están tomando los dos países van a generar presiones sobre los precios de los productos específicos, pues algunos que no tenían aranceles o algunos con tarifas más bajas se van a encarecer en el mercado", sostuvo.

También comentó que el tipo de cambio presionará la inflación, ya que la volatilidad persiste ante los anuncios de aranceles y las amenazas del presidente de Estados Unidos, Donald

Trump.

"Lo que tenemos que considerar es cómo se va comportando el tipo de cambio por estas presiones

comerciales, porque la disparidad sí genera presiones inflacionarias".

Las perspectivas del IMEF y de los analistas es que la inflación se ubique cerca de 4% a finales del año; aunque ven riesgo de un freno en su trayectoria descendente, sobre todo por el comportamiento de los precios internacionales de las gasolineras, el tipo de cambio y los aranceles.

López Macari dijo que esto es una oportunidad para fortalecer la producción y el consumo local.

—Lindsay H. Esquivel

### LECCIÓN

Para el IMEF, esta es una lección para no volver a concentrar el 70% del comercio con un sólo país, en este caso EU.



# Aumenta México la importación de granos de Brasil

FRIDA ANDRADE

Las importaciones de maíz amarillo y soya provenientes de Brasil toman mayor relevancia para México.

Esto, porque mientras el primer trimestre de 2017 no compró esos granos a ese país sudamericano, en el mismo periodo de este año sí realizaron adquisiciones.

De enero a marzo de este año, México importó de Brasil 106 mil 983 toneladas de maíz amarillo, según datos del Sistema de Información Arancelaria Vía Internet (SIAVI).

Aunque el volumen es muy menor del que México consigue de su principal abastecedor, Estados Unidos,

la cifra es relevante si se considera que el trimestre anterior no se registraron importaciones provenientes de Brasil.

Incluso, durante todo 2017, México le compró 583 mil 207 toneladas de maíz amarillo al país sudamericano, lo cual representó un fuerte incremento, pues en 2016 sólo compró 54 mil 446 toneladas, según cifras del SIAVI.

Por lo que, anualmente, las adquisiciones realizadas durante el año pasado son las más altas que se han registrado para ese país, por lo menos desde 2003, año de registro más antiguo.

Asimismo, México importó de Brasil 74 mil 104

toneladas de soya durante el primer trimestre de este año, pero en el mismo periodo de 2017 no registró adquisiciones de ese país, de acuerdo con el SIAVI.

El incremento de todas las adquisiciones, provenientes de ese país sudamericano se debe a que los compradores mexicanos han encontrado precios que son más competitivos en esa nación, como es el caso del maíz, mencionó Juan Carlos Anaya, director general del Grupo Consultor de Mercados Agrícolas (GCMA).

Agregó que la tonelada originaria de Brasil alcanza entre uno y dos dólares menos que la adquirida de Estados Unidos.

## Construyen plan integral agropecuario en Chihuahua

Redacción  
EL ECONOMISTA

EL GOBIERNO de Chihuahua y la Unión Campesina Democrática (UCD) acordaron estrechar la colaboración para agilizar trámites en la obtención de recursos y apoyos desde las tres instancias de gobierno, con el propósito de detonar el sector agropecuario del estado.

De acuerdo con un comunicado del gobierno estatal, el mandatario Javier Corral Jurado expresó que la política de la actual administración es que los recursos se dirijan a quienes más los necesitan en términos de las condiciones de su producción.

En la reunión participaron representantes de la UCD de Julimes, Chihuahua, Aldama, Gran Morelos, San Francisco de Borja, Satevó y Rosales, de los 35 municipios incorporados a esta organización y que fueron liderados por Luis Pavel Aguilar y Jesús Emiliano García.

Javier Corral destacó que es necesario darle a Chihuahua un plan integral en materia de ganadería, porque su capacidad productiva de carne y de leche es para tener una política de Estado que incluya a la política nacional.

“Para eso es necesario revisar la normatividad, la dirección correcta de apoyos y subsidios, el aseguramiento del estatus sanitario y la movilidad para poder hacer una conjunción de proyectos”, expresó el mandatario estatal.

Agregó que en el tema del agua se requiere un gran acuerdo, porque hay una visión de los fruticultores, una de los ganaderos, una de

“No se trata sólo de pedir dinero, ni de plantear ayudas; se trata de construir, de crear proyectos y multiplicar los apoyos recibidos”.

**Luis Pavel Aguilar,**  
coordinador estatal de la UCD.

los agricultores, de los apicultores y según cada uno, hay una visión sobre el uso y las responsabilidades en el manejo de ese recurso.

En ese sentido, convocó a una estrategia de consulta pública para integrar el Plan Hídrico 2040, a mediano plazo, con base en la dinámica de los procesos productivos y del cambio tecnológico en el sector agropecuario.

### PLANTEAMIENTOS

El coordinador estatal de la UCD, Luis Pavel Aguilar, enfatizó que es necesario que los productores y la gente del agro entiendan que a través de la organización se puede tener entendimiento con los gobernantes en turno para beneficio de todos.

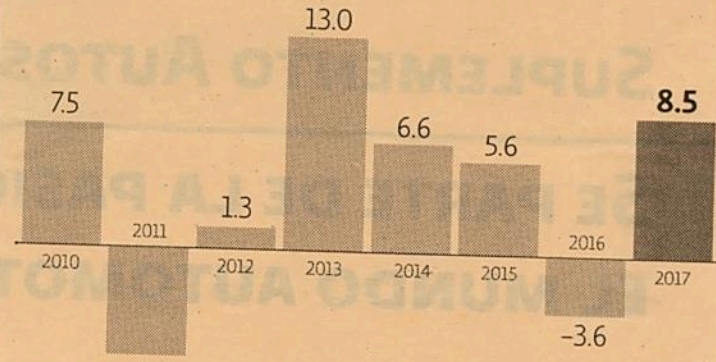
“No se trata sólo de pedir dinero, ni de plantear ayudas; se trata de construir, de crear proyectos y multiplicar los apoyos recibidos”, expresó.

Jesús Emiliano García, coordinador operativo de la UCD, comentó que esa organización tiene presencia en cerca de 50,000 hectáreas productivas en 35 municipios del estado y su actividad es lograr apoyos financieros.

### REPUNTE

Las actividades primarias del estado crecieron 8.5% a tasa anual en el 2017, tras una caída de 3.6% en el 2016; esta variación positiva fue el mejor resultado en los últimos cuatro años.

**ITAAE: Actividades primarias en Chihuahua**  
(VARIACIÓN ANUAL %)



ITAAE=Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal

FUENTE: INEGI

GRÁFICO EE: STAFF

**CERRAZÓN DE TRUMP EN TLCAN  
SERÍA LA CAUSA: ESQUIVEL****AMLO dejaría pláticas**

**EN CASO** de ganar las elecciones del 1 de julio próximo en México, el candidato presidencial por la coalición Juntos Haremos Historia, Andrés Manuel López Obrador, estaría dispuesto a abandonar las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) si el presidente Donald Trump sigue de intransigente, afirmó el académico Gerardo Esquivel.

En un diálogo celebrado la noche del martes en la Sociedad de las Américas en Nueva York, Esquivel, asesor económico de AMLO, advirtió que si el mandatario estadounidense mantiene "posiciones irreductibles", un eventual gobierno de López Obrador dejaría las negociaciones para modernizar el TLCAN.

"Hemos dicho que preferiríamos que no hubiera TLCAN a un mal TLCAN. Dependiendo de Trump", aseguró Esquivel en un diálogo conducido por la columnista y analista política Denisse Dresser.

Añadió: "Si tenemos del otro lado posiciones irreductibles como la cláusula de expiración o las reglas de origen, que no nos gustan, no vamos a conceder en esas dimensiones. Preferiríamos que no hubiera TLCAN a un mal TLCAN". Las declaraciones sucedieron unas horas después de que uno de los principales asesores económicos de la Casa Blanca manifestara que Trump preferiría ACUE. (*Notimex*)

## NOMBRES, NOMBRES Y... NOMBRES

#OPINIÓN



# SALVAGUARDA A EU ACICATE A PORCICULTURA, GUAJARDO PULSA CON IP Y 10% DE ARANCEL HASTA EL 4 DE JULIO

ALBERTO  
AGUILAR

**\*Evalúan autos, autopartes y enseres golpe por acero; Bojórquez y carta a EPN; BANXICO quizá mañana lo de autos; Ruiz Esparza muy activo; Cerveceros con CONADIC**

P

**ARA LOGRAR CERTEZA** en las represalias contra EU, **Ildefonso Guajardo** se reunió el lunes con varios de los involucrados para pulsar la estrategia.

El titular de ECONOMÍA se apoyó con los subsecretarios **Rogelio Garza** y **Juan Carlos Baker** y estuvieron miembros del CNA que preside **Bosco de la Vega**.

No podía faltar la Confederación de Porcicultores Mexicanos que comanda **José Luis Caram**, dado el peso de las sanciones a las importaciones de carne de puerco desde EU (piernas y paletas).

México importa al año 803 mil toneladas de carne de puerco desde EU, con un valor de mil 400 millones de dólares (mdd); sólo pierna y paleta son 650 mil toneladas y mil 100 mdd.

La pregunta obligada de **Guajardo** a **Caram** era la capacidad que tiene México para sustituir ese abasto. De momento imposible. De ahí el cupo por 350 mil toneladas, justo la mitad de lo que se importa al año de los

productos sancionados.

Los porcicultores solicitaron no abrir la llave a Brasil y Argentina y que el faltante se abastezca vía países que tengan condiciones sanitarias aprobadas: Canadá, Francia, Alemania, España, Bélgica, Italia y Chile.

Para evitar cualquier tipo de desabasto se calibró con el Consejo Mexicano de la Carne de **Carla Suárez**, un esquema transitorio. Habrá un arancel del 10% hasta el 4 de julio, para subir luego al 20%.

Las importaciones de puerco de México cubren 33% del consumo. De continuar las represalias, se calcula que en 3 años nuestros productores serían capaces de sustituir esos envíos.

Ese rubro fue uno de los perdedores con el TLCAN, ya que entonces el grueso de nuestros producto-

res era de traspasío. De ahí que se utilizará como moneda de cambio en aquellas negociaciones que encabezó **Jaime Serra Puche**.

Hoy su circunstancia es otra. Con unas 30 mil unidades de producción, se producen un millón

400 mil toneladas al año con 2.5 millones de empleos directos e indirectos.

Se exportan 124 mil toneladas de producto a Japón y en enero al fin se cristalizó el aval estadounidense que garantiza que todo el país está libre de fiebre porcina.

Durante años Yucatán con sus 9 plantas y Sonora fueron los únicos en ese estatus, y estaba prohibida la triangulación interna para abastecerse de otros estados. Obvio la capacidad exportadora era limitada.

Ahora además de esas entidades, Jalisco, Puebla y Veracruz que son los 5 estados porcinos más fuertes podrán exportar a EU, al igual que Sinaloa, Michoacán, Guanajuato y Querétaro. Son 16 estados los productores.

Obvio el crecimiento anual promedio del 2.2% que se tuvo en la última década, este año ya andará en 4% por el incremento de las inversiones. No sólo está el factor de EU. También hay un mayor consumo *per cápita* interno de carne de cerdo con 16.6 kilogramos al año.

Así que si no en el corto plazo, el rubro porcícola tiene hoy puesta la mesa para potenciar su avance, ya sin la sombra de EU, que dicho sea de paso coloca aquí a precios depredatorios piernas y paletas de cerdo que no consume.

En su caso el mercado está en tocino, lomo y costillares, que es lo que México deberá aprovechar, aunque está por verse la recomposición que sufre el comercio con EU por la visión proteccionista de **Donald Trump**.

## LAS IMPORTACIONES DE PUERCO DE MÉXICO CUBREN 33% DEL CONSUMO

# Guerra arancelaria: implicaciones

**L**a administración Trump materializó las amenazas que planteó desde marzo pasado de aplicar aranceles de 25% y 10% a productos de acero y aluminio, respectivamente, provenientes de Canadá, México y la Unión Europea, los cuales había mantenido “suspendidos” en función de los avances en las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte con los dos primeros países y de medidas comerciales con los países europeos (imposición de cuotas).

Desde el viernes pasado, Canadá y la Unión Europea iniciaron procesos de solución de controversias en la OMC. México anunció que también seguiría ese camino. Además, los europeos evalúan imponer aranceles a productos estadounidenses por el equivalente al daño en acero y aluminio y los canadienses a productos como bienes siderúrgicos, salsas (cátsup), jugo de naranja, salsa de soya, purés, nueces y otros.

Por su parte, esta semana México estableció aranceles a productos importados de EU de

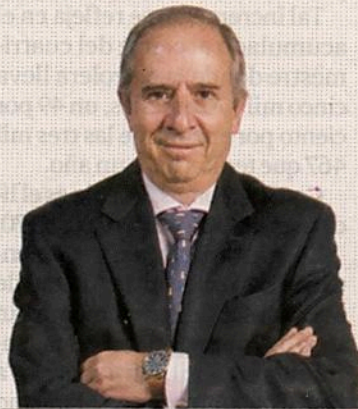
## ALTIBAJOS SECTORIALES

### Mariano Ruiz Funes

Socio Fundador de GEA Grupo de Economistas y Asociados

Opine usted:  
mruizfunes@gmail.com

@ruizfunes



manera similar a los que impuso en 2009 cuando estaba en disputa el transporte transfronterizo que se había acordado en el marco del TLCAN. Conforme

se publicó en el DOF (<http://www.dof.gob.mx/2018/SEECO/Aranceles.pdf>), se establecieron aranceles para aceros planos, productos de aluminio, lámparas, derivados de carne de puerco (jamones, tocino y otros), embutidos, frutos (manzana, y arándanos), papa y diversos quesos en poco más de 70 fracciones arancelarias genéricas y en más de 185 fracciones específicas relativas a láminas calientes y frías, aceros especiales, revestidos, flejes, laminados, chapas, varillas, perfiles, tubos, torres de aluminio, puertas y ventanas y, curiosamente, para barcos de motor excepto los fuera de borda. En general, los nuevos aranceles aplicables son de 20% para productos agrícolas o agroindustriales (25% para quesos y whisky), de 25% para productos de acero y aluminio y de 15% para los específicos de esos materiales.

A pesar de que los productos gravados no forman parte de la canasta básica, en muchos casos las importaciones provenientes de EU representan una proporción elevada de las totales (entre 70% y 100%) y de la oferta nacional (de 18% a 32% en los casos más relevantes). También tienen una incidencia relativamente importante en el Índice Nacional de Precios al Consumi-

dor, por lo que su efecto puede no ser marginal para los consumidores. Como resultado de un incremento de los precios por los nuevos impuestos, los productos estadounidenses perderán competitividad y participación en el mercado mexicano.

Otra característica de los nuevos aranceles es que se aprovechó para gravar bienes cuyos productores se habían quejado de los efectos de las importaciones, como los de manzana del norte del país, los de lácteos (quesos), los de papa que continúan la disputa legal ante el riesgo de importaciones de EU y los de carne de cerdo. En este último caso, como parte de las nuevas medidas, se creó una nueva fracción arancelaria para “embudidos de la especie porcina”.

Las medidas proteccionistas de EU y las represalias de múltiples países podrían generar diversos riesgos: i) que se escalen

las medidas arancelarias y, por tanto, de una guerra comercial.

Trump ya anunció el inicio de una investigación en las importaciones de automóviles con el mismo argumento de la seguridad nacional y la posibilidad de imponer aranceles de hasta 25%.

ii) Un debilitamiento de la OMC, ante la flagrante violación de sus principios y acuerdos, y la inefectividad para solucionar controversias y para que se acaten sus resoluciones. México ha sido testigo de ello con los casos del atún y de las normas de etiquetado de carnes. iii) El descarriamiento de las negociaciones y suspensión del TLCAN, aunque se manifieste que se trata de “dos procesos totalmente diferentes”.

iv) Como señaló Banxico, los riesgos asociados a inestabilidad económica en materia de actividad económica, inflación, crecimiento y empleos, derivados de una guerra comercial.

*“Trump ya anunció el inicio de una investigación en las importaciones de automóviles”*

*“Otra característica de los nuevos aranceles es que se aprovechó para gravar bienes cuyos productores se habían quejado de las importaciones”*



**A**l contrario de lo que se difunde, la aventura de alterar el ADN de nuestros cultivos alimenticios mediante las técnicas de la llamada "ingeniería genética" (IG), no ha estado sustentada en ciencia, más bien, la ha deshonrado. Sus ingenieros y quienes los apoyan, con frecuencia han ignorado, y hasta ocultado o destruido, evidencias científicas. También han violado los estándares de la ciencia. Inclusive han ocultado esas infracciones mediante el engaño. Más aún, el proceso de IG; en particular de cultivos, ha sido descrito de tal manera que parezca más natural y preciso de lo que en realidad es, y aún los hechos más básicos de la biología contemporánea han sido distorsionados para minimizar los verdaderos riesgos de los cultivos transformados mediante IG.

La aventura de los alimentos modificados por IG ha dependido de manera crucial de esos engaños y no habría sobrevivido sin ellos. Por tanto, es imprescindible exponer esos engaños y que se conozca la verdad.

En mi artículo publicado en *La Jornada* del pasado 18 de mayo revelé cómo los engaños clave provinieron del gobierno de Estados Unidos —y cómo este país ha promovido a los cultivos transgénicos, de empresas semilleras mediante técnicas de IG y ha impulsado su negocio en los mercados mundiales. En los siguientes párrafos explico cómo otras destacadas instituciones han contribuido a este engaño.

Una de las mayores ficciones es que hay consenso entre los expertos científicos sobre la inocuidad de los cultivos transgénicos. Por tanto, la Asociación Americana para el Avance de la Ciencia ha declarado que "cualquier organización respetable" que haya examinado la evidencia científica ha concluido que los alimentos derivados de estos cultivos no involucran "mayor riesgo" que los alimentos convencionales. Sin embargo, varias organizaciones respetables, como la Sociedad Real de Canadá, la Asociación Médica Británica y la Asociación de Salud Pública de Australia no comparten tal acuerdo; más bien, alertan sobre sus posibles riesgos.

Además, aquellas organizaciones que proclaman la inocuidad de los transgénicos se apoyan básicamente en el engaño. Consideremos el caso de las toxinas

## Engaños sobre los alimentos transgénicos

STEVEN M. DRUKER\*

novedosas no previstas que la IG puede generar. Para sostener el argumento de que los alimentos transgénicos no implican riesgos adicionales o novedosos, en un importante reporte de la Academia Nacional de Ciencias de Estados Unidos se argumenta que con el mejoramiento genético convencional también se puede incurrir en riesgos similares. Sin embargo, los autores sólo pudieron citar un caso para la agricultura convencional (que involucra a la papa), y que más adelante se demostró que era falso. Aseveraron que la nueva papa, obtenida mediante métodos convencionales no transgénicos, contenía una molécula tóxica novedosa que no se encontraba en ninguno de los progenitores, a pesar de que éstos sí la producían; pero este tipo de sustancias tóxicas fueron encontrados en otras papas.

La Sociedad Real Británica también ha torcido la verdad para hacer creer al público que los cultivos transgénicos no presentan riesgos con respecto a los alimentos convencionales. Por ejemplo, argumentan que estos últimos pueden también producir efectos inesperados. En una publicación de 2016 de la misma organización, muestran que "todos" los genomas de plantas "con frecuencia presentan inserciones de ADN viral y/o bacteriano" —y que esas inserciones son "similares" a las que se generan mediante técnicas de ADN recombinante de la IG. Ambas aseveraciones son falsas. Mientras los genes insertados en el genoma vía IG siempre son integra-

dos al genoma de las plantas, rara vez ocurre esto con los genes de virus y bacterias. Además, las infrecuentes inserciones de genes virales en el genoma de plantas permanecen inactivas y no están combinadas con otras secuencias de virus o bacterias, como ocurre en las construcciones recombinantes de la IG. La presencia de genes bacterianos también es restringida en los genomas de plantas, y tampoco están activos. En cambio, los genes y sus combinaciones insertados mediante IG además de impactar de diversas maneras en el fenotipo, son artificialmente impulsados a una hiper actividad que puede causar desbalances riesgosos.

La referida publicación también ha engañado sobre los resultados de investigación. Proclama que “no ha habido evidencias de daño” ligado a algún cultivo transgénico aprobado, a pesar de varios estudios publicados en revistas arbitradas que mostraban lo contrario. Es más, la misma sociedad está enterada de un estudio que demuestra daño y que la propia Sociedad Real trató de desacreditar. Ese estudio, realizado en el reconocido Instituto Rowett, puso en duda la inocuidad de los alimentos transgénicos, al reportar que el proceso de ingeniería genética mismo puede causar problemas. Tal descompostura animó al editor de la prestigiosa revista *The Lancet* a rechazar la iniciativa de la sociedad, calificándola de “impertinencia insólita”. *The Lancet* consideró el estudio como científicamente adecuado y lo publicó. La sociedad obvió este estudio y aseveró que no había investigación alguna que mostrara que el proceso de IG en sí puede causar diferencias en los cultivos transgénicos que puedan implicar daños.

Mi libro *Genes alterados, verdad adulterada* contiene muchos ejemplos de este tipo de conductas inaceptables de importantes revistas y sociedades científicas que han intentado ocultar o minimizar los posibles impactos negativos de los cultivos transgénicos. Los proponentes de los cultivos transgénicos han estado subvirtiendo a la ciencia, a la vez que dicen actuar en su nombre. ■

\*Steven Druker es director ejecutivo de Alliance for Bio-Integrity, una ONG basada en EU. Es autor de *Genes alterados, verdad adulterada: Cómo la empresa de los alimentos modificados genéticamente ha trastocado la ciencia, corrompido a los gobiernos y engañado a la población.*

# CAPITANES

## De su Propio Chocolate

Con la aplicación de aranceles a importaciones procedentes de EU, México le está dando a su socio comercial una sopa de su propio chocolate.

Uno de los temas que ha estado atorando la negociación del Tratado ha sido la propuesta del Gobierno de Donald Trump de aplicar una especie de estacionalidad al comercio agropecuario. Es decir, exportar a EU dependiendo de la temporada de producción de sus agricultores.

Justamente eso puso en práctica la Secretaría de Economía de Ildelfonso Guajardo, al aplicar un arancel de 20 por ciento a las importaciones de manzana procedentes de EU, justo cuando comienza la mejor temporada de producción de Chihuahua.

Chihuahua y Washington, son los principales estados productores de manzana en México y EU. Estudios de la Unión Agrícola Regional de Fruticultores de Chihuahua concluyen que aunque la manzana de EU tiene un color y forma muy comercial, la mexicana se ha defendido muy bien por el sabor.

Los productores estadounidenses encontraron acá el mercado perfecto por cercanía y demanda y ahora están probando la hiel de su propio Presidente.

La cuestión es si la producción nacional será suficiente, ya que tan sólo en 2017 México importó 280 mil 929 toneladas de manzana, 98 por ciento procedente de EU y en los últimos diez años se ha mantenido en ese nivel.

## CAPITANES

### Sembrando Alianzas

Justamente este es el momento para que el sector agrícola en ambos lados de la frontera tenga una fuerte alianza.

Nos cuentan que ayer tuvieron una charla telefónica **Bosco de la Vega**, capitán del Consejo Nacional Agropecuario (CNA) y **Zippy Duvall**, presidente de la American Farm Bureau Association.

La parte mexicana explicó que las medidas en contra de los productos estadounidenses —como manzana o arándanos— no significa un cambio en la alianza de ambos para lograr un acuerdo favorable en la renegociación, sino una respuesta inevitable de México a **Donald Trump**.

Duvall aseguró que entiende las medidas y que seguirán impulsando la sobrevivencia del TLC.

Recordemos que el

Farm Bureau representa a 6 millones de agricultores estadounidenses con una gran capacidad de activismo político.

Históricamente este sector ha sido una de los más fuertes aliados en favor del TLC, incluyendo al actual Secretario de Agricultura de EU, **Sonny Perdue**.

## DINERO

### ► No subirá el queso, aseguran

ENRIQUE GALVÁN OCHOA

#### EL QUESO

¿Subirá de precio el queso ahora que el gobierno mexicano impuso un arancel a su importación de Estados Unidos, como respuesta a Trump? Negativo, dice del director general de la Cámara Nacional de Industriales de la Leche, René Fonseca. La producción en México asciende a 520 mil toneladas anuales, de las cuales 125 mil son de importación y de ellas sólo 91 mil provienen del vecino país del norte, sobre todo de la región de Wisconsin, donde Trump obtuvo la mayoría de los votos en la contienda electoral. A ver qué les dice a los electores.

## Descarta Gruma afectación

Gruma descartó enfrentar cualquier riesgo por el tipo de cambio y el TLC. Señaló que 54 por ciento de sus ingresos provienen de su negocio en EU, por lo que la fortaleza del dólar le ayudaría a cubrir gastos financieros.



**GRANOS Y OLEAGINOSAS**

APERTURA CIERRE CAMBIO VOLUMEN INT. AB.

**MAÍZ** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO (1)

JUL 18	383.75	378.25	-5.50	209,480	690,473
SEP 18	393.00	387.75	-5.25	61,163	396,825
DIC 18	404.00	399.75	-4.25	134,962	559,589

**TRIGO** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO (1)

JUL 18	510.00	519.75	9.75	99,155	213,578
SEP 18	527.50	537.50	10.00	36,578	125,499
DIC 18	549.50	558.25	8.75	33,675	123,026

**SOYA** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO (1)

JUL 18	1,001.25	994.25	-7.00	82,314	348,769
AGO 18	1,006.50	999.50	-7.00	15,917	68,858
SEP 18	1,011.50	1,004.75	-6.75	12,460	28,733

**EXÓTICOS**

**CAFÉ** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO (1)

JUL 18	119.45	118.25	-1.20	390	108,056
SEP 18	121.75	120.55	-1.20	152	74,403
DIC 18	125.30	124.00	-1.30	172	43,315

**AZÚCAR** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO (1)

JUL 18	12.02	12.20	0.18	3,586	351,019
OCT 18	12.33	12.47	0.14	10	306,328
MAR 19	13.17	13.25	0.08	0	195,808

**ALGODÓN** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO (4)

JUN 18	89.84	90.95	1.11	14	92,848
OCT 18	89.86	91.39	1.53	14	92,848
DIC 18	88.98	90.55	1.57	0	174,449