

## Campesinos de Morelos exigen fertilizantes y reparación de viviendas

CUERNAVACA, MOR.

Campesinos de 19 municipios de Morelos e integrantes de Antorcha Campesina bloquearon durante seis horas la Autopista del Sol, a la altura de la glorieta de la Paloma de la Paz, en esta capital, para exigir al gobernador Graco Ramírez que les entregue fertilizantes y reconstruya cientos de viviendas afectadas por el terremoto del pasado 19 de septiembre.

Miguel Ocampo Lara, integrante del comité estatal de Antorcha Campesina, aseguró que los incon-

formes cerraron la vía porque el gobernador perredista no ha respondido la demanda de entregar fertilizante a unos 3 mil campesinos y reconstruir viviendas de integrantes de su organización.

"Exigimos fertilizantes porque ya tenemos el temporal encima. También queremos que se haga un censo de compañeros afectados por el sismo y que se reconstruyan sus casas", dijo Ocampo Lara.

Los agricultores afirmaron estar "enojados" con el gobierno estatal y que les parece "insultante"

la cantidad de dinero que "derrocha" su hijastro, el candidato del Partido de la Revolución Democrática (PRD) a la gubernatura, Rodrigo Gayosso, mientras a ellos no les entrega abono.

El bloqueo a la autopista en el sentido sur a norte se inició ayer a las 10 de la mañana. Ante la falta de respuesta del gobierno estatal, los labriegos cerraron también el sentido de norte a sur a las 11:30, lo que provocó que se formaran enormes filas de automóviles.

En una de las mantas de los cam-

pesinos estaba impresa una foto de Ramírez, acompañada de la pregunta "Y tú, ¿apruebas su gobierno?" Debajo de esa leyenda colocaron el logotipo del PRD y la frase "Graco + PRD = inseguridad, desempleo, pobreza y represión".

Soledad Solís, dirigente de Antorcha Campesina, dijo que a pesar de la manifestación, el gobierno del estado no atendió sus exigencias y por ello la organización efectuará otra manifestación este miércoles.

RUBICELA MORELOS, CORRESPONSAL

**SÓLO 16 MILLONES DE HECTÁREAS**

## Es bajo el uso de fertilizante

**La firma europea Yara ve oportunidad para hacer más productivo a México**

**POR ALICIA VALVERDE**  
alicia.valverde@gimm.com.mx

México puede aumentar la productividad del campo utilizando de manera adecuada los fertilizantes, que sólo son usados en 76% de la superficie agrícola del país, consideraron expertos de la empresa Yara, con oficinas en Oslo.

En conferencia de prensa el gerente de Marketing de la firma en el país, Rodrigo Prom, expuso que su plan de negocios es cerrar el año con ventas de 700 mil toneladas, es decir, 50 mil más que el año previo y alcanzar un millón de toneladas para 2023.

María Elena Flores, ejecutiva de Mercadotecnia de Yara, detalló que de las 21 millones de hectáreas que hay en el país dedicadas a la agricultura, sólo 16 millones utilizan fertilizantes y en 10 millones de hectáreas se hace de manera adecuada.

Entre los planes de la empresa está construir más



Foto: Tomada de YouTube

Yara participa en cultivos de café, papa, maíz, aguacate, caña, cítricos y cebada, entre otros. En México tiene cuatro plantas.

# 32

**MIL MILLONES**  
de dólares fue el monto  
de las exportaciones  
agrícolas mexicanas  
en 2017

plantas productivas; actualmente tiene cuatro: una en Topolobampo, Sinaloa, dos en Veracruz y una en Manzanillo, Colima.

Prom adelantó que próximamente invertirán en una planta en Altamira, Tamaulipas, aunque declinó dar cifras de inversión, y agregó que hacia 2019 prevén abrir dos centros de distribución en Chiapas y Puerto Progreso, Yucatán.

Entre los principales cultivos en los que participa la firma están café, papa, maíz, aguacate, caña, cítricos, cebada, entre otros. En 2017, la empresa impactó en más de 3 millones 800 mil hectáreas de diversos cultivos.

Pone México 350 mil toneladas de productos porcinos libres de arancel

# Buscan librar con cupo el desabasto de cerdo

**Señala Porcimex que la medida podría cambiar si EU quita el arancel al País**

FRIDA ANDRADE

Para evitar el desabasto del consumidor y la industria nacional, México abrió un cupo de hasta 350 mil toneladas, libres de arancel, para productos de cerdo.

Esto contempla las piernas, paletas y sus trozos, destacó José Luis Caram, presidente del Confederación de Porcicultores Mexicanos (Porcimex).

Ayer se publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) una lista de productos estadounidenses a los que se les impondrá aranceles para ingresar al País, entre ellos las piernas y paletas de cerdo, como respuesta a los aranceles que, desde el primero de junio, impuso Estados Unidos a las exportaciones mexicanas de aluminio y acero.

Dicho cupo es alto, pues representa el 44 por ciento de las importaciones totales de carne de cerdo (incluyendo diversas piezas) de 2017, las cuales finalizaron en 803 mil toneladas, según información de Porcimex.

El cupo podrá ser usado

por otros países, diferentes a Estados Unidos, con los que ya se tienen firmados protocolos sanitarios, los cuales

son Canadá, Australia, Nueva Zelanda, Dinamarca, Chile, España, Francia, Alemania, Italia y Bélgica, destacó.

En DOF se aclara que el tiempo máximo para hacer uso de éste será hasta el 31 de diciembre de este año.

Sin embargo, el cupo se puede agotar antes de la fecha establecida, por lo que las importaciones que se traigan de esos países seguirán según las reglas establecidas en los acuerdos comerciales que se tengan con cada nación.

Las fracciones para las que se eliminarán los aranceles son 0203.12.01, 0203.19.99, 0203.22.01 y 0203.29.99

Caram dijo que se trata de una medida temporal y que podría cambiar si Estados Unidos elimina el arancel al aluminio y acero que México exporta a ese país.

“La idea no es cambiar la estructura de mercado, la idea es, como País, lanzar un mensaje serio y firme de la disposición de querer llegar a acuerdos comerciales y en respuesta a las medidas de proteccionismo que está haciendo Estados Unidos para la industria del acero y del aluminio”, detalló

Caram dijo que la decisión fue tomada de común acuerdo entre el sector y las autoridades, para que no existan afectaciones para los comercializadores y tampoco aumento de precios para el

consumidor, ya que las importaciones son necesarias porque el País es deficitario.

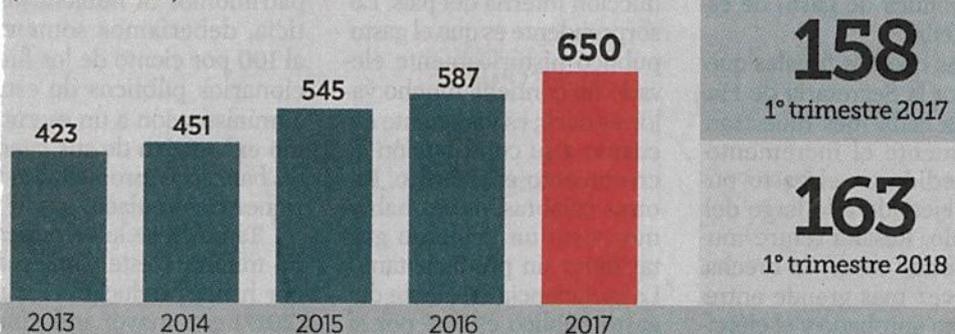
Por su parte, Alejandro Ramírez, director general de Porcimex, agregó que esta medida es para abastecer el mercado nacional y evitar que los aranceles, impuestos por México a los productos estadounidenses, se usen como pretexto para subir el precio al consumidor.

## Castigo temporal

Las piernas son uno de los productos, obtenidos del cerdo, que más se importan de Estados Unidos, registrando un crecimiento del 3 por ciento en el primer trimestre del año.

### IMPORTACIÓN DE PIERNAS DE CERDO

(Miles de toneladas)



Fuente: Porcimex / SHCP

26

Pág. \_\_\_\_\_ Col. \_\_\_\_\_ Secc. \_\_\_\_\_ Fecha. 06 JUN 2018

## **Advierten a Trump de impacto "devastador" de aranceles al puerco**

**Washington.** El Consejo Nacional de Productores Porcinos (NPPC) de Estados Unidos advirtió ayer al presidente Donald Trump sobre el impacto "devastador" de su política comercial con países como México, a raíz de los aranceles que detonaron represalias comerciales. El presidente del NPCC y granjero de Johnston, Ohio, Jim Heimerl, señaló a Trump que sus "disputas comerciales" tienen impacto perjudicial "creciente" en el medio rural de Estados Unidos, donde el sector porcino sostiene 500 mil empleos, 110 mil derivados de las exportaciones de carne. "México es el mayor mercado de puercos estadounidenses, con casi 25 por ciento de exportaciones el año pasado. Un arancel de 20 por ciento elimina nuestra capacidad de competir eficientemente con ese país."

NOTIMEX

## Porcicultores de EU se van contra Trump

NOTIMEX

El arancel a productos derivados del cerdo no fue bien recibido del otro lado de la frontera. El Consejo Nacional de Productores Porcinos (NPPC), que representa a 60 mil granjeros de Estados Unidos, advirtió un impacto "devastador" por la política comercial de Trump.

El presidente del NPCC y granjero de Johnston, Ohio, Jim Heimerl, dijo en un mensaje al mandatario estadounidense que el impacto de sus múltiples "disputas comerciales" está teniendo un perjuicio "creciente" en el medio rural de ese país, donde el sector porcino sostiene 500 mil empleos, 110 mil derivados de las exportaciones de carne.

"México es el mayor mercado de puerco estadounidenses, con casi 25% de exportaciones el año pasado. Un arancel de 20% elimina nuestra capacidad de competir eficientemente en México. Esto es devastador para mi familia y los productores de puerco de Estados Unidos", alertó el granjero.

En 2017, México importó 650 mil toneladas de piernas y paletas de cerdo por un valor de más de mil millones de dólares.

24

06 JUN 2018

Pág. \_\_\_\_\_ Col. \_\_\_\_\_ Secc. \_\_\_\_\_ Fecha. \_\_\_\_\_

■ Son 71 artículos siderúrgicos, industriales, agropecuarios y de aluminio, explica Economía

## Publica México lista de aranceles a productos de Estados Unidos

■ La tasa, hasta de 25 por ciento ■ La medida entró en vigor ayer: *Diario Oficial de la Federación*

■ SUSANA GONZÁLEZ G.

México determinó aplicar aranceles a 71 productos siderúrgicos, industriales, agropecuarios y de aluminio importados de Estados Unidos, a una tasa de hasta 25 por ciento de su valor, entre los que se incluyen desde arándanos rojos, papas, carne de puerco, jamones, quesos, manzanas y whiskey, hasta tubos, láminas e incluso barcos de motor, según el decreto que la Secretaría de Economía (SE) publicó ayer en el *Diario Oficial de la Federación (DOF)*.

La medida entró en vigor ayer, en represalia a la decisión del gobierno del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de aplicar desde el pasado primero de junio aranceles de 25 y 10 por ciento, respectivamente, al acero y el aluminio que su país compra a México, Canadá y países de la Unión Europea.

A manzanas, papas, arándanos, jamones y trozos de jamón, piernas, paletas y trozos sin deshuesar de puerco, queso fresco, incluido lactosuero y requesón, rallado o de cualquier tipo que provenga del país vecino, se les aplicará una tarifa de 20 por ciento. Para el whiskey Bourbon o Tenesse se pagará 25 por ciento, y en los barcos de motor, excepto los que tengan el motor fuera de borda, el impuesto será de siete.

En el decreto se incluyen aranceles de 15 por ciento para 186 productos siderúrgicos que provienen de países con los que México no tiene acuerdos comerciales. Es una medida similar a la que el gobierno federal ha

determinado en cinco ocasiones entre 2015 y 2017 para proteger la industria nacional de importaciones desleales provenientes de naciones como China.

Así, en total, son 257 productos importados, la mayoría siderúrgicos, sujetos a nuevos aranceles, pero de los cuales únicamente 71 (27.6 por ciento del total) corresponden a Estados Unidos, precisa el decreto, que modifica la tarifa de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y Exportación, firmado por el presidente Enrique Peña Nieto y los secretarios de Economía, Ildefonso Guajardo, y de Hacienda y Crédito Público, José Antonio González Anaya.

La Secretaría de Economía (SE) puntualizó que se suspende el "trato arancelario preferencial" que desde 2003 tenían 71 mercancías "originarias de Estados Unidos, independientemente del país de procedencia", de los cuales 54 corresponden a productos siderúrgicos, como placas de acero, tubos, láminas, flejes y chapas de diferente grosor o características, a los que se les aplicará un impuesto de 25 por ciento, salvo algunas excepciones que tendrán un arancel menor.

En el decreto se indica que la suspensión del trato arancelario preferencial a las mercancías originarias de Estados Unidos, principal socio comercial de México, "estarán vigentes hasta que el Ejecutivo federal estime que ese país ha dejado de aplicar tasas de impuestos a productos de acero y aluminio originarios de México".

■ Se busca minimizar el impacto a la inflación, afirma el secretario

## Primer país que concreta sanción por impuestos a acero y aluminio: Guajardo

■ SUSANA GONZÁLEZ G.

México es el primer país en concretar sanciones comerciales por cerca de 3 mil millones de dólares contra Estados Unidos por imponer aranceles de 25 y 10 por ciento al acero y el aluminio, ya que en la Unión Europea y Canadá entrarán en vigor el 20 de junio y el primero de julio, después de que lleven a cabo un proceso de consultas a nivel interno, expresó el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo.

Tres mil millones de dólares es el costo económico que se calcula ocasionarán a México los aranceles al acero y el aluminio nacionales que Estados Unidos aplica desde el primero de julio. Así, "queremos corresponder exactamente en proporciones y montos iguales... Mantener la proporcionalidad, es decir, me

afectaste en tanto, te contesto exactamente igual, es decir, ni más ni menos", puntualizó.

Si bien dijo que "el bienestar de los mexicanos" fue el primer criterio que se tomó en cuenta para seleccionar los 71 productos, también admitió que sin duda habrá un "ajuste e impacto en México".

No obstante, el funcionario sostuvo que con la selección de productos se pretende "minimizar lo más posible el impacto a la inflación", pues se buscó que no formen parte de la canasta básica o no la golpeen, y se cuente con fuentes alternas de compra en otros países para no afectar las cadenas productivas nacionales.

Como ejemplo mencionó que México podrá importar carne de puerco para embutidos desde Europa, para lo cual se abrieron cupos de importación al respecto. Así, aunque el arancel im-

puesto a ese producto sea de 25 por ciento resulta "muy debatible", dijo, que el impacto económico en dicha cadena sea en la misma proporción.

Guajardo aclaró que tanto la carne de puerco como los diversos quesos que se incluyen en el decreto publicado este 5 de junio tendrán dos aumentos "escalonados" de arancel al cabo de un mes.

A los productos de puerco se les aplicará, explicó, "un primer arancel de 10 por ciento para que los productores comiencen a agilizar sus procesos de importación y a utilizar cupos de otras naciones para que no tengan una afectación inmediata. Al mes está planeado que (el arancel) sea de 20 por ciento". En el caso de los quesos el arancel inicial será de 15 por ciento y luego subirá a 25 por ciento, agregó.

## EU incumplió disposiciones

Las autoridades argumentan que Estados Unidos incumplió disposiciones previstas en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) porque antes de imponer aranceles de forma unilateral debió comunicarlo a sus socios comerciales y, en su caso, “ofrecer opciones de compensación”, como se estipula en el tratado. Como no lo hizo, México tiene derecho a “imponer medidas que tengan efectos comerciales sustancialmente equivalentes”.

Sobre los 187 productos siderúrgicos restantes a los que México subirá los aranceles y no provienen de Estados Unidos, la SE justificó: “Persiste la ausencia de condiciones para una competencia sana entre las industrias siderúrgicas de diferentes países”, así que, aunado a las medidas unilaterales del país vecino, se prevé un incremento sustancial de exportaciones de otras naciones hacia territorio mexicano.

Por ello consideró “urgente y necesario establecer un aumento del impuesto general de importación para 186 fracciones arancelarias de productos siderúrgicos, de las familias de planchón, placa en hoja, placa en rollo, lámina rolada en frío, laminada rolada en caliente, alambrón, tubos sin costura, tubos con costura, lámina recubierta, varilla y perfiles”. A estos productos se les aplicará un arancel de 15 por ciento.

En el decreto de hoy también se modifican diversos programas de promoción sectorial, “con el fin de incorporar por la misma temporalidad diversas fracciones arancelarias para evitar que el impuesto general de importación impacte a las cadenas productivas y se mantenga la competitividad en los sectores industriales más sensibles, como eléctrico, electrónico, automotriz y autopartes”.

Secretaría de Economía grava más de 180 productos

## México le aplica aranceles a Estados Unidos por 3 mmdd

**LOS PRODUCTOS** tasados fueron seleccionados cuidadosamente para minimizar incremento de precios; la mayoría de los impuestos entraron en vigor este martes

### GUERRAS COMERCIALES EU-MÉXICO

Por **Berenice Luna** >  
berenice.contreras@razon.com.mx

**L**a lista de productos a los que México le impuso aranceles y que publicó la Secretaría de Economía (SE) en el *Diario Oficial de la Federación* (DOF) impactará en la economía estadounidense por aproximadamente tres mil millones de dólares, afirmó el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo.

Reveló que la medida contiene 180 fracciones arancelarias de productos cideológicos y algunos agropecuarios, entre los que destacan los procedentes de la carne de puerco, quesos, algunas frutas y derivados del acero; con impuestos que van desde 5.0 hasta el 25 por ciento.

El Gobierno mexicano detalló que algunos aranceles entraron en vigor ayer y otros el 5 de julio próximo. Algunos estarán vigentes hasta el 31 de enero de 2019 y otros hasta que Estados Unidos dé marcha atrás a los impuestos aplicados.

Según Banco Base, México recibe 15.71 por ciento del total de las exportaciones que Estados Unidos envía al resto del mundo; del total de importaciones que recibimos del país del norte, el 2.68 por ciento se verá afectado por la aplicación de los aranceles impuestos por México como medidas equivalentes.

Por lo que, sostuvo, la aplicación de esos aranceles implicaría un sobreprecio de 18.4 por ciento sobre el valor de las importaciones de acero, puerco, manzanas,

entre otros bienes.

Guajardo detalló que entre la lista de los productos tasados están diferentes áreas de productos de industrias de sectores como el agrícola, de acero y aluminio; y mencionó que fueron seleccionados con la finalidad de minimizar el impacto en la inflación mexicana.

"A partir de la suspensión, México estableció que estaríamos respondiendo a esta acción con una lista de productos proporcional con el monto exacto de la afectación y tendría una combinación de sectores, pues el propósito fundamental era no dañar la competitividad de cajas productivas, reducir el impacto inflacionario y a la canasta básica", indicó.

Comentó que se le dio mayor importancia a cuidar la cadena de los embutidos, pues es uno de los productos que más importa México desde el país vecino.

De la misma manera, explicó que desde hace tiempo se ha reunido con el Consejo Nacional Agropecuario para tratar el tema de la apertura de cupos por el monto por lo que sería la demanda restante del año, la cual provendrá de Europa y, en ese sentido, la idea es no tener un impacto en la cadena de la producción de embutidos para que no llegue a afectar al consumidor.

Explicó que en dos productos en específico (queso y puerco) la imposición de aranceles se realizará de manera escalonada para evitar mayores golpes a las cadenas de suministro, por lo que la imposición inicial del arancel se utilizará para que los productores agilicen sus procesos y utilicen cupos de otras naciones.

"El puerco estaría entrando a un esquema de dos entradas, la primera es un arancel del 10 por ciento para que los productores agilicen su procesos; un mes después, sube a 20 por ciento; los quesos también tendrán una primera entrada de 15 por ciento y otra de 25 por ciento", dijo.

# 18.4

Por ciento sería el sobrecosto del acero y puerco por gravamen

Pág. 16

Col. \_\_\_\_\_

Secc. \_\_\_\_\_

Fecha. 06 JUN 2018

## Productos estadounidenses ahora tienen impuestos

A través del *Diario Oficial de la Federación (DOF)*, la Secretaría de Economía dio a conocer una lista de 180 fracciones arancelarias de productos siderúrgicos y algunos agropecuarios que aplica a EU. Las tasas van desde el 5.0 hasta el 25 por ciento.

Puertas, ventanas y marcos	15	5	Tubos laminados sin recubrimiento u otros trabajos de superficie.
Torres reconocibles concebidas exclusivamente para conducción de energía eléctrica	15	7	Algunos barcos de motor, excepto los de motor fuera de borda
Piernas, paletas y sus trozos, sin deshuesar	20	10	Demás galvanizados
Queso de cualquier tipo, rayado o en polvo	20	15	Laminados en caliente enrollado
Paletas y trozos de paleta	20	15	Laminados espesor a 4.75 mm
Papas	20	15	Laminados de espesor superior a 10 mm
Arándanos	20	15	Placas de acero de espesor a 70 mm, grado A-36
Manzanas	20	15	Aceros cuyo límite de resistencia a la deformación sea igual o superior a 355 Mpa
Jamones y trozos de jamón	20	15	Acero para porcelanizar en partes expuestas
Queso fresco, lactosuero y requesón	25	15	Láminas cincadas por las dos partes
Whisky Tennessee o Whiskey Bourbon	25	15	Chapas laminadas en caliente
Placas de acero de espesor superior a 10 mm	25	15	Alambrón de acero con un contenido máximo de carbono
Revestidos de aleaciones de aluminio y cinc	25	15	
		25	Varillas corrugadas o barras para armadura para cemento u hormigón
		25	Perfiles en L o en T simplemente laminados
		25	Tubos de perforación "Drill pipe"
		15	Tubos laminados en caliente sin recubrimiento u otros trabajos de superficie
		15	Tubos de entubación laminados en caliente con extremos roscados
		15	Tubos de producción, laminados en caliente

Fuente: *Diario Oficial de la Federación*

## Condiciones para TLCAN 2.0 se tornaron más complicadas: Kalach

Lilia González  
EL ECONOMISTA

CON LA aplicación de aranceles que impone México a un grupo de productos estadounidenses, a partir de este martes, crece el riesgo de que el gobierno de Donald Trump denuncie el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), sostuvo Moisés Kalach, coordinador del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales del CCE.

Ante la comunidad española, el negociador mexicano aclaró que no existen señales de que Estados Unidos pretenda salirse de acuerdo trilateral, sólo amagos como la imposición de aranceles, por lo que las condiciones para continuar con las negociaciones del TLCAN 2.0 se tornaron más "difíciles y complicadas" de lo que estaban.

El negociador del sector privado mexicano dijo: "Estamos en un momento difícil de la relación Mé-



**Moisés Kalach, del Cuarto de Junto, dijo que el sector privado cerró filas con el gobierno en el tema arancelario.**

xico-EU, pero también de EU con otros países, con la UE, Canadá y China". Estamos tranquilos, como sector privado, y cerramos filas con el gobierno mexicano y sus medidas de defensa, acotó.

Las rondas de negociaciones se quedaron con seis capítulos cerrados, tres terminados, seis acordados y 10 más están por cerrarse. "Si no entran hoy, entrarán ma-

ñana. Siempre se podrán modernizar los tratados", comentó Moisés Kalach.

El segundo a bordo del llamado Cuarto de Junto del sector privado mencionó que las negociaciones no cuentan con una calendarización para realizarse, pero depende de Washington si actualiza la Trade Promotion Authorization el próximo 1 de julio, a fin de que el Congreso avale lo pactado por el gobierno con sus socios.

Tanto Ildefonso Guajardo, secretario de Economía, como la Iniciativa Privada, encabezada por Juan Pablo Castañón, se manifestaron en contra de que Estados Unidos pretenda negociar acuerdos bilaterales.

Castañón abundó que es Robert Lighthizer, representante comercial de Estados Unidos, quien debe flexibilizar su postura en la cláusula sunset pues el TLCAN no puede tener cancelaciones cada cinco años.

lgonzalez@eleconomista.com.mx

## PRODUCCIÓN DE CERDO

# Aranceles serán devastadores: granjeros de Estados Unidos

Sector porcino sostiene 500,000 empleos estadounidenses, afirman

Notimex

EL CONSEJO Nacional de Productores Porcinos (NPPC, por su sigla en inglés) de Estados Unidos advirtió hoy al presidente Donald Trump sobre el impacto "devastador" de su política comercial con países como México, a raíz de los aranceles que detonaron represalias comerciales.

El presidente del NPCC y granjero de Johnston, Ohio, Jim Heimerl, dijo en un mensaje a Trump que el impacto de sus múltiples "disputas comerciales" está teniendo un perjuicio "creciente" en el medio rural de Estados Unidos, donde el sector porcino sostiene 500,000 empleos, 110,000 derivados de las exportaciones de carne.

"México es el mayor mercado de puercos estadounidenses, con casi 25% de exportaciones el año pasado. Un arancel de 20% elimina nuestra capacidad de competir eficientemente en México. Esto es

## US\$1,170

### MILLONES

es el valor de las importaciones mexicanas de carne de cerdo de EU, casi el doble respecto del 2011.

devastador para mi familia y los productores de puerco de Estados Unidos", alertó.

El gobierno mexicano formalizó el inicio de acciones de represalia en respuesta a la decisión de la administración Trump de imponerle un arancel de 25% a las importaciones de acero y de 10% a las de aluminio. Estados Unidos tomó una acción similar contra Canadá y la Unión Europea (UE).

En el caso del cerdo procedente de Estados Unidos, México impondrá un arancel de 20% a las importaciones definitivas de piernas, paletas y otros tipos de carne de cerdo. China había anunciado en abril aranceles de 25% al puerco

estadunidense.

En el 2017, México importó 650,000 toneladas de piernas y paletas de cerdo por un valor de más de 1,000 millones de dólares. De manera paralela, México puso en marcha el proceso de disputa contra Estados Unidos ante la Organización Mundial de Comercio (OMC).

En su declaración, el líder de los productores porcinos de Estados Unidos dijo entender que la administración Trump está tratando de balancear diversos intereses y asuntos en sus negociaciones comerciales con México, China y otros países.

"Aunque los productores estamos tratando de ser buenos soldados, estamos ahogándonos rápido. El presidente ha dicho que no abandonará a los granjeros. Estamos creyéndole a su palabra", concluyó.

El NPPC representa a más de 60,000 productores porcinos de Estados Unidos.

GRAVA PRODUCTOS CON VALOR DE 3,000 MDD

# México responde a EU por tarifas al acero y aluminio

Desde ayer, impone aranceles a las piernas de cerdo, manzanas, quesos,

Lilia González y Roberto Morales  
**EL ECONOMISTA**

MÉXICO IMPUSO ayer martes aranceles de represalia de entre 15 y 25% a productos de acero y algunos bienes agrícolas originarios de Estados Unidos, informó la Secretaría de Economía (SE).

Esta medida la tomó como represalia a la determinación de Estados Unidos de imponer aranceles globales de 25% a las importaciones de acero y de 10% a las de aluminio desde el 23 de marzo, que para México, Canadá y la Unión Europea se hizo efectiva el pasado 1 de junio.

La Secretaría informó que el valor de aduana de las mercancías que serán gravadas ronda en 3,000 millones de dólares, con lo que se trata de una represalia proporcional al daño causado por los aranceles estadounidenses al acero y aluminio mexicanos.

En el *Diario Oficial de la Federación* se publicó este martes la lista de los productos a los que se modificaron los aranceles para Estados Unidos y se detalló que el presente decreto entrará en vigor el día de su publicación.

La Secretaría de Economía fijó un arancel de 20% a las importaciones definitivas de piernas, paletas y otros tipos de carne de cerdo, manzanas, arándanos y papas estadounidenses y aranceles de 20 y 25% sobre varios tipos de quesos y whisky tipo Bourbon. Otros impuestos a la importación, de entre 15 y 25% se aplicarán a productos de acero como placas, láminas, chapas, varillas, tubos y alambrión, y de 15% a embutidos de cerdo.

“México ha sido claro y Canadá lo ha sido también: el principal interés es mantener un acuerdo bien que ha sido altamente

productivo en la integración de América del Norte. Creemos que habría pérdida de valor si este acuerdo dejara de ser lo que hoy es”, dijo ayer Ildelfonso Guajardo, secretario de Economía. La aplicación de los aranceles será progresiva en dos etapas para algunos productos, a fin de que los afectados en Estados Unidos puedan “sensibilizar” a su presidente para echar atrás la misma medida en el acero y aluminio.

Por ejemplo, indicó que en quesos se impone arancel inicial de 15% para generar presión a los importadores con su gobierno y si no se impondrá 25% en un mes.

Explicó que México tiene derecho a imponer medidas que tengan efectos comerciales sustancialmente equivalentes a los de las medidas adoptadas por Estados Unidos, de conformidad con el artículo 802, párrafo 6 del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Estas medidas consisten en la suspensión del trato arancelario preferencial e incrementar las tasas del impuesto general de importación a diversas mercancías originarias de Estados Unidos, que estarán vigentes hasta que el Ejecutivo federal estime que ese país ha dejado de aplicar las tasas arancelarias a productos de acero y aluminio originarios de México establecidas en las proclamações 9704 y 9705.

Entrevistado en el marco de la 10 Conferencia de Mejora Regulatoria organizada por la OCDE, el funcionario también informó que también se mantiene la aplicación de aranceles al acero proveniente de países con quienes no tenemos TLC, como Rusia y China, a fin de frenar el ingreso de productos con *dumping* o de dudosa calidad.

La Cámara Nacional de la Industria del Hierro y el Acero (Canacero) reconoció la ampliación e implementación de estas medidas de salvaguarda para mitigar la avalancha de importaciones desleales de productos de acero procedentes de países sin tratado comercial que buscarán colocarse en nuestro país ante el cierre del mercado de Estados Unidos. “En una guerra comercial como la iniciada por EU perdemos todos. Compartimos con EU una problemática común, la crisis de sobrecapacidad mundial provocada especialmente por las exportaciones desleales de China, pero la solución para combatir esta problemática debe ser y será mucho más fuerte si la hacemos como región”, refirió la Canacero.

[empresas@eleconomista.mx](mailto:empresas@eleconomista.mx)

**México se convirtió ayer en el primero entre Canadá y la Unión Europea en imponer represalias a EU por su política de aranceles al acero y al aluminio.**

**Durante un mes, México aplicará sólo parcialmente los aranceles que proyecta para los quesos, las paletas y piernas de cerdo de EU, a efecto de animar a los afectados en ese país a que presionen a su gobierno para que revierta los aranceles al acero y al aluminio.**

**La SE** aplicó un arancel de 20% a las importaciones definitivas de piernas, paletas y otros tipos de carne de cerdo. FOTO ESPECIAL

**MÉXICO: PRODUCTOS IMPORTADOS DE EU QUE SERÁN GRAVADOS CON ARANCELES EN REPRESALIA A LAS TARIFAS AL ACERO Y ALUMINIO.**

Producto	Arancel (%)
Aceros laminados diversos	15-25
Varillas corrugadas diversas	15-25
Tubos diversos	5 - 25
Queso fresco, lactosuero y requesón	25
Whisky Bourbon	25
Quesos diversos*	20
Queso de cualquier tipo, rallado o en polvo	20
Piernas y paletas de cerdo sin deshuesar	20
Jamones y trozos de jamón	20
Manzanas	20
Papas	20
Arándanos rojos	20
Barcos de motor	15

\*Quesos: Parmeggiano, Danbo, Edam, Fontal, Fontina, Fynbo, Gouda, Havarti, Maribo, Samsoe, Esrom, Itálico, Kernhem, Saint-Nectaire, Saint-Paulin o Taleggio

FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON INFORMACIÓN DE LA SECRETARÍA DE ECONOMÍA

#### BUSCA MITIGAR IMPACTO DE ARANCEL

### México abre cupo de 350,000 toneladas de carne de cerdo

**MÉXICO ANUNCIÓ** este martes un cupo libre de arancel de 350,000 toneladas a las importaciones de patas y paleta de cerdo procedentes de otros países que no sean Estados Unidos, con vigencia al 31 de diciembre del 2018.

La medida fue impuesta con el objetivo de compensar la posible falta de suministros de carne de cerdo estadounidenses, debido a los aranceles de represalia que aplicó México a su vecino del norte a esos subproductos del cerdo.

La Secretaría de Economía argumentó que, en los últimos 10 años, las importaciones de cerdo de Estados Unidos representaron 89.2% de las compras al exterior de carne de cerdo de México y que las importaciones abarcaron en promedio 33.3% del

consumo nacional.

"Ante la urgencia de evitar que se desestabilice el mercado de carne de cerdo, mejorar los niveles de oferta y proteger a los consumidores, es necesario diversificar las opciones de proveeduría externa", dijo la dependencia en el *Diario Oficial de la Federación*.

México aumentó 12% sus importaciones de carne de cerdo de Estados Unidos en el 2017 a 1,170 millones de dólares, según estadísticas del Departamento de Comercio. Estas importaciones han venido escalando en los últimos años. En el 2011, sumaron sólo 600 millones de dólares.

México es el segundo destino de las ventas estadounidenses de carne de cerdo, detrás de las dirigidas a Japón. (Roberto Morales)

## MEDIDAS ARANCELARIAS

# México se pone al "tú por tú" con EU

**El impacto será por 3 mil millones de dólares; incluye productos industriales, siderúrgicos y agropecuarios**

**POR LINDSAY H. ESQUIVEL**  
lindsay.hernandez@gmm.com.mx

La aplicación de aranceles de México a productos estadounidenses tiene como objetivo afectar en 3 mil millones de dólares al comercio de Estados Unidos y buscar aliarse con la Unión Europea al abrir cupos de importación con esta región, aseguró el titular de la Secretaría de Economía, Ildelfonso Guajardo.

De acuerdo con el encargo de la política comercial, la medida del gobierno mexicano busca hacer frente al impacto que tendrán los gravámenes que Estados Unidos impuso al acero y al aluminio mexicanos.

"El valor de la afectación está en alrededor de 3 mil millones de dólares, la lista construida por México claramente va a ese nivel y está en diversos productos".

Guajardo precisó que la medida busca minimizar un impacto en la inflación y costos para los consumidores, ése fue el primer criterio utilizado para la imposición de aranceles, que su cobro sea de forma escalonada y abrir

RESTRICCIONES VIGENTES		
PRODUCTO	UNIDAD	IMPUESTO Porcentaje
Puerco (piernas, paletas, trozos sin deshuesar)	Kg.	20
Quesos (fresco, rallado, gouda, requesón)	Kg.	20-25
Manzanas	Kg.	20
Arándanos rojos	Kg.	20
Papas	Kg.	20
Whisky (Tennessee o Bourbon)	L	25
Acero (placas, láminas, varillas, tubos, puertas, ventanas)	Kg.	15-25
Aluminio (láminas, revestidos, chapas)	Kg.	15-25
 Y hasta barcos de motor, excepto los de motor fuera de borda	Pza.	15

cupos para importar productos desde la eurozona.

"Esperamos minimizar el impacto en la inflación con fuentes alternativas de oferta para evitar un impacto al alza en los costos y que no haya una transmisión al consumidor. Sí habrá impacto, pero será mínimo", sostuvo.

En entrevista luego de inaugurar la 10a. Conferencia Internacional Anual de Me-

dición del Desarrollo Regulatorio de la OCDE, explicó que se realizó un análisis para los aranceles, de esta forma hay dos productos específicos con tarifas escalonadas.

Uno es el de carne de puerco, para la cual se establecieron dos etapas de arancel de 10% y cupos para importar de otros países, principalmente de Europa, mientras que para

quesos tendrá una tarifa escalonada, una de 15 y otra de 10% en un mes para llegar al 25 por ciento.

De acuerdo con el funcionario, esta medida permite abrir fuentes de insumo con el bloque europeo además de tomar medidas alternativas para no dañar las cadenas productivas nacionales.

También pretende que los "aliados" del sector agropecuario en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) mantengan su postura a favor de continuar en el acuerdo.

El funcionario ni negó ni confirmó que la medida sea "una acción quirúrgica" que busque dañar a estados republicanos en Estados Unidos, pero la carne de cerdo y manzanas provienen de Texas y Arizona; en quesos los principales productores son Luisiana, Oklahoma, Texas y Arkansas; el whisky es originario de Tennessee y Kentucky, en tanto que los arándanos rojos de Wisconsin, todos estos son estados que dieron el triunfo presidencial a

**"Queremos corresponder en proporción y montos iguales a la determinación de Estados Unidos".**

**ILDEFONSO GUAJARDO**  
SECRETARIO DE ECONOMÍA

republicano Donald Trump.

Precisó que la publicación de la lista de aranceles es una acción que pone remedio inmediato a las tarifas de Estados Unidos, y se adelanta al proceso de controversia comercial ante la Organización Mundial de Comercio (OMC).

## MÉXICO, EL PRIMERO EN DENUNCIAR

Con respecto a la denuncia ante la OMC por los aranceles que Estados Unidos impuso al acero y aluminio, Guajardo confirmó que ayer el embajador de México ante el organismo internacional, Roberto Zapata, interpuso la controversia comercial.

Con ello, dijo que el país se convirtió en el primero en impugnar las medidas de Trump, pues si bien Canadá y la Unión Europea han manifestado su intención de hacerlo, será hasta el 20 de junio cuando el bloque del viejo continente vaya a la OMC y los canadienses hasta el 1º de julio, debido a procesos internos.

## TASAS DE HASTA 25%

# Se grava entrada de 200 productos

México cobrará aranceles que van del cinco hasta 25% a más de 200 productos procedentes de Estados Unidos, como una medida contra las tarifas al acero y aluminio que aplicó la administración de Trump.

De acuerdo con el listado publicado en el *Diario Oficial de la Federación (DOF)* se destaca que tendrán 25% de arancel un total de 186 fracciones de productos siderúrgicos entre los que los que destacan: planchón, placa en hoja, placa en rollo, lámina rollada en frío, lámina rollada en caliente, alambrón, tubos con y sin costura, varilla y lámina recubierta.

Mientras que de manera escalonada habrá un arancel de 10% que se incrementaría a 20% en un mes, para alimentos como paleta, pierna y trozos de cerdo, embutidos, jamones y a quesos como rallado, polvo, parmesano, fontina, y entre otros.

También hay aranceles

de 20% a manzanas, papas y arándanos rojos así como una tarifa de 25% al whisky Tennessee o Bourbon.

Muebles de metal, báculos de motor, lámparas y alumbrado para colgar o fijar se incluyeron en el programa arancelario, con cuotas que van del 5 al 15 por ciento.

El gobierno justificó la medida ante la ausencia de una competencia sana entre las industrias siderúrgicas de diversos países, aunado a las medidas unilaterales impuestas por Estados Unidos contra el acero y aluminio.

Por lo que en los aranceles de productos siderúrgicos se incluyen a los provenientes de la Unión América y de otras naciones con los que ya se tenían tasas de 15 por ciento.

Para mantener la competitividad de la industria nacional, en el decreto también se establecen diversos programas de promoción sectorial.

### VIGENCIA

Los aranceles de México a productos estadounidenses entraron en vigor a partir de ayer, martes 5 de junio.

# Impone México aranceles compensatorios A 71 productos y 190 subproductos de EU

► Cierra importaciones de cerdo para Washington, pero las abre para Europa ► El castigo es por 3 mil mdd ► La idea es no afectar a cadenas productivas ni a los consumidores. Guajardo

[ ADRIÁN ARIAS ]

**E**l impacto económico para Estados Unidos por los aranceles aplicados a sus productos por parte de México es de aproximadamente 3 mil millones de dólares, explicó Ildelfonso Guajardo, secretario de Economía; también afirmó que los aranceles impuestos a productos estadounidenses buscan minimizar el impacto en la inflación y a las cadenas productivas en México.

Ayer, la dependencia publicó en el Diario Oficial de la Federación la lista de 71 productos y 190 subproductos, que en un porcentaje fueron elaborados en otros países, pero importados a través de los Estados Unidos y a los que se les impondrán aranceles de entre 15 y 25 por ciento, dentro de las cuales se encuentran embutidos, productos derivados del cerdo, manzanas, arándanos rojos, además de quesos de diferentes tipos, whisky, láminas y tubos derivados del acero y del aluminio, entre otros.

Además, se estableció un cupo libre de arancel de 350 mil toneladas para las importaciones de pata y paletas de cerdo provenientes de otros países que no sean Estados Unidos, a fin de compensar la posible falta de suministros de estos productos. Este cupo libre de



**México** estableció un cupo libre de arancel de 350 mil toneladas para las importaciones de pata y paletas de cerdo provenientes de otros países que no sean Estados Unidos.

aranceles estará vigente hasta el 31 de diciembre de este año.

“El valor de la afectación está en alrededor de 3 mil millones de dólares. La lista construida por México claramente va a ese nivel, al nivel cercano a los 3 mil millones de dólares; está dispersa en diferentes áreas de productos, desde industriales, agrícolas y de acero y aluminio”, dijo Guajardo durante la décima Conferencia Internacional Anual de Medición del Desarrollo de la Organización para la Cooperación y

## México castiga con aranceles a Estados Unidos

### Principales productos

Producto	Arancel
Manzanas	20%
Jamonés	20%
Papas	20%
Placas de acero	25%
Whiskey “Tennessee”	25%
Arándanos rojos	20%
Queso fresco	25%
Queso Parmegiano	20%
Aleación aluminio	25%
Varillas para cemento	25%

Ildelfonso Guajardo, secretario de Economía.



el Desarrollo Económico (OCDE).

Explicó que los productos que se gravarán con aranceles se eligieron con el objetivo de minimizar el impacto en la inflación al abrir fuentes alternativas de ofertas, para evitar una transmisión de costos a las cadenas productivas.

“Se dialogó con el Consejo Nacional Agropecuario sobre la apertura de cupos por el monto por lo que sería la demanda restante del año, que seguramente provenirán de Europa, y en ese sentido, la idea es no tener un impacto en

la cadena de la producción de embutidos para que no llegue a impactar al consumidor”, destacó.

Sobre la posibilidad de lograr acuerdos bilaterales con Estados Unidos, Guajardo dijo que la prioridad es mantener el esquema trilateral, dada la integración comercial que se ha logrado en la región de América del Norte, o de lo contrario “creemos que habría pérdida de valor si este acuerdo dejara de ser lo que hoy es y queremos que siga siendo una integración trilateral en el continente”.

## Aumenta la naranja a precios históricos

MOISÉS RAMÍREZ

MONTERREY.- El precio de la naranja en Nuevo León trepó a niveles históricos para la temporada.

Además las condiciones están dadas para que así permanezcan al menos unos 4 meses más, indicaron citricultores del estado.

Detallaron que actualmente en las huertas del estado la tonelada de naranja en el árbol (sin pizcar) cotiza en un precio de 6 mil pesos, un 70 por ciento más de los 3 mil 500 pesos que cotizaba en junio del 2017.

En la Central de Abastos Estrella, la más grande en la entidad, la naranja de la variedad llamada Valencia amaneció ayer con un precio 14 por ciento mayor del que promedió la semana pasada, y en la de Iztapalapa (en la Ciudad de México) el alza fue del 13 por ciento, indica el Sistema Nacional de Información e Integración de Mercados.

En tiendas de autoservicio del área metropolitana

de Monterrey, la fruta alcanza un valor de hasta 20 pesos por kilogramo y en la Ciudad de México el costo llegó hasta los 22 pesos.

Citricultores de Nuevo León explicaron que la razón de esto deriva de la caída del 50 por ciento que sufrió la cosecha de este cítrico en Tamaulipas, a causa de las severas heladas de diciembre del año pasado.

Y también por las exportaciones de naranja a Estados Unidos de los principales productores en el País como Sonora y Nuevo León, quienes arreciaron sus envíos al mercado estadounidense a raíz de la menor oferta de Florida, uno de los principales productores de cítricos de la Unión Americana.

Los citricultores advirtieron también que los niveles de apariciones de plaga de la mosca de la fruta ya comenzaron incrementarse en algunas huertas lo que podría aponer en riesgo el status de exportación a Estados Unidos en caso de que sigan incrementándose.

## Coyunturales las diferencias con Estados Unidos: CCE

**E**l presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), Juan Pablo Castañón, dijo que los aranceles que impuso México a Estados Unidos son suficientes para responder a la decisión "unilateral" del país vecino contra sus aliados



Juan Pablo Castañón, titular del CCE.

comerciales como México, Canadá y Europa.

"México tiene que hacer lo que corresponde y el impacto de los aranceles que puso para Estados Unidos, es de la misma dimensión del impacto de los tres mil millones que significan los aranceles del país vecino hacia México", aseguró.

En el marco de la Décima Conferencia Internacional Anual de Medición del Desarrollo Regulatorio de la OCDE, el líder empresarial reiteró que la postura de Estados Unidos sobre los aranceles inhibe "claramente" las negociaciones de modernización para el Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN).

"Seguiremos siendo socios comerciales, seguiremos teniendo intercambio comercial entre Estados Unidos y México, pero es muy importante que la Casa Blanca entienda que hay líneas rojas que México no pue-

de sobrepasar para tener una competitividad en una relación comercial con ellos y con Canadá", dijo.

Agregó que la respuesta arancelaria de México es una medida temporal, pues se analizará si se continúa con ella en la renovación del TLCAN, pero eso dependerá de la postura de negociación que muestre el gobierno de Donald Trump.

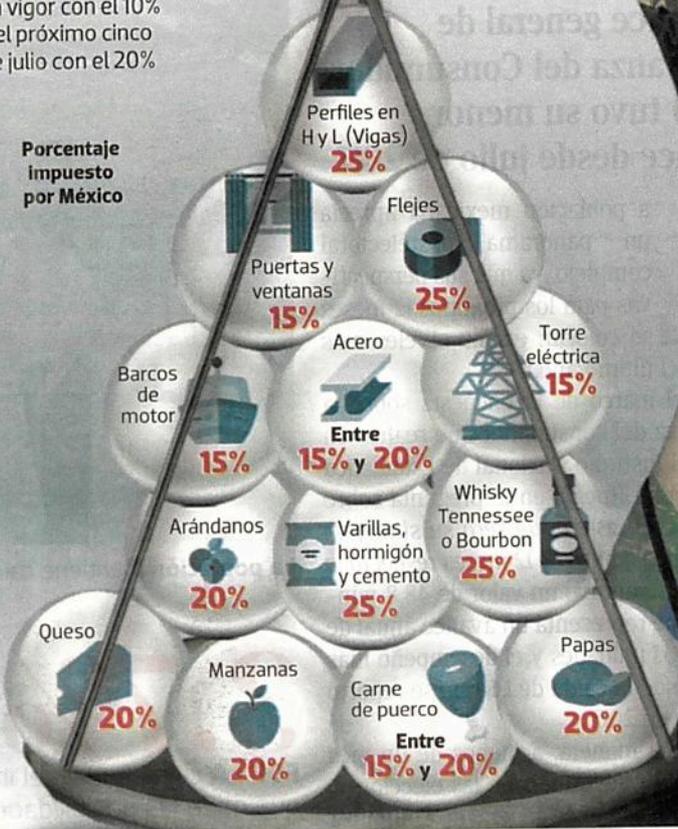
"Es sólo una coyuntura que esperemos que Estados Unidos reconozca que a los socios comerciales tan importantes como México y Canadá no les puede aplicar esta medida", afirmó.

El titular del CCE confirmó que el sector privado ya ha abordado el tema del TLCAN con los candidatos a la Presidencia de la República, con el fin de que ese tema sea prioritario posterior a las elecciones del primero de julio, gane quien gane. (Margarita Jasso Belmont)

## Productos a los que México impuso aranceles

A partir de ayer entraron en vigor con el 10% y el próximo cinco de julio con el 20%

Porcentaje impuesto por México



Porcentaje impuesto por Estados Unidos



Fuente: Diario Oficial de la Federación  
Gráfico: Josué Isassi

## Traer carne de cerdo de EU costará 20% más

SILVIA BAUTISTA

A partir del 5 de julio, importar de Estados Unidos carne de cerdo fresca, así como jamones y embutidos de puerco costará 20% más.

El arancel a estos productos se suma a otras tarifas impuestas por el gobierno mexicano a diversas mercancías de Estados Unidos en respuesta a las medidas adoptadas por Estados Uni-

# 33%

del consumo nacional de carne de cerdo se importa de EU

dos en contra del acero y el aluminio producido en el territorio nacional.

El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, indicó que inicialmente y a partir de la publicación de ayer en el

Diario Oficial de la Federación, el producto porcino tendrá un arancel escalonado de 10% en principio y al siguiente mes, subirá a 20%.

"El producto del puerco estaría iniciando con un esquema de dos entradas, la primera es un arancel del 10% para que los productores empiecen a agilizar sus procesos y utilizar cupos de otros países para que no tengan una afectación inmediata. Al mes, el arancel sube a lo que originalmente está planeado que es de 20%", precisó ayer.

En el Diario Oficial, la Secretaría de Economía dio a conocer que habrá cupos para importar, libres de arancel, productos de cerdo de otros países con los que México no cuente con acuerdos comerciales. Serían 350 mil toneladas de carne de cerdo fresca, refrigerada y congelada, patas y paleta de cerdo las que se podrán importar en un periodo que vence el 31 de diciembre de 2018.

De acuerdo con Ildefonso Guajardo, una posibilidad es traer el producto del mercado europeo para evitar un posible aumento en el costo al consumidor final.

La Secretaría de Economía detalló que en los últimos 10 años, las importaciones de cerdo estadounidense han representado 89.2% de las compras al exterior de México y, en promedio, 33.3% del consumo nacional.



» PUNTO Y APARTE

## Aranceles mexicanos, tiros de precisión a electores de Trump

Por Ángeles Aguilar

**A**l sonoro rugir del cañón... En medio de la guerra comercial desatada por el presidente de los EU, **Donald Trump**, ayer el gobierno de México dio a conocer la lista de productos estadounidenses, sujetos a aranceles por parte de nuestro país.

Al detalle tubos laminados recibirán un arancel del 5%; mientras que varillas y barcos de motor estarán sujetos a uno del 15%; manzanas, papas, arándanos, algunos quesos, pierna y paletas de cerdo, del 20%, y el whisky y láminas de acero llevarán una carga del 25 por ciento.

En total, las medidas repercutirán en unos 3 mil millones de dólares en importaciones desde EU.

Con lo anterior, México se suma a los esfuerzos de Canadá y la Unión Europea, para eliminar los injustos aranceles sobre el acero y aluminio que EU impuso desde el 1 de junio...

**El uno, dos...** La realidad es que en materia de uno, dos arancelario, México ha dado la pelea.

En 2009, luego de las pretensiones de EU para cerrar el paso al transporte de carga mexicano, nuestro país aplicó represalias teledirigidas a las importaciones de árboles de Navidad, lo que golpeó a Oregon, papel a Wisconsin, peras a Washington y joyería a Nueva York. Al final, el entonces presidente **Barack Obama**, tuvo que ondear la bandera blanca. De igual forma, en esta ocasión los aranceles impuestos fueron tiros de precisión sobre entidades aliadas de **Donald Trump**.

Al detalle, el impuesto sobre la carne de cerdo tendrá un impacto sobre los 560 millones de dólares que llegan aquí, desde Iowa y otro tanto de Oregon.

Por su parte, el castigo del 20% sobre las manzanas es una carta firmada a Washington, pues sus ventas de ese fruto hacia México rondan los 215 millones de dólares.

Asimismo, las exportaciones de arándanos a nuestra nación son un mercado por unos 112 millones de dólares, que en su mayoría salen desde Wisconsin y Massachusetts y el 25% sobre el whisky bourbon afectará particularmente a Kentucky y Tennessee. En total, estos estados representan unos preciados 76 votos electorales...

**No dar paso sin huarache...** Además, más allá de la dependencia hacia EU, se calcula que el impacto de dichos aranceles en la in-

flación será limitada. Al gravar la carne de cerdo y no directamente al maíz, cuyas exportaciones a México ascienden a los 2 mil 699 millones de dólares o la soya con mil 620 millones de dólares, se da ventaja a estos productores y engordadores como Jalisco, Sonora y Yucatán.

Conjuntamente, cabe destacar que con la Unión Europea ya se contemplaba un incremento de sus exportaciones porcícolas a nuestro territorio.

En lo que hace al acero y aluminio, **el principal ganón** podría ser Canadá, nuestro segundo mercado y quien aún mantiene un libre comercio con México. Así que se **reacomoda la balanza...**

### DÓLAR, HASTA 21 PESOS Y PIB A LA BAJA

**Sube y baja...** Ayer, el peso cerró con una depreciación de 36.6 centavos, para cotizar cerca de los 20.44 pesos por dólar.

Por si fuera poco, hacia adelante las elecciones podrían incrementar la volatilidad.

**Carlos González Tabares**, director de análisis de Monex, no descarta que el tipo de cambio podría superar los 21 pesos por dólar en las siguientes semanas, para cerrar 2018 cerca de los 19 pesos por dólar.

Asimismo, esa firma modificó la expectativa de crecimiento del PIB, desde 2.3% a sólo 2%...

AMBOS PAÍSES APLICAN ARANCELES

# Aguacateros jaliscienses temen por guerra comercial de EU

Independientemente de lo que ocurra con la relación estadounidense, los exportadores locales del fruto reflejan crecimientos en sus ventas a otras naciones

Patricia Romo  
EL ECONOMISTA

Guadalajara, Jal. EXPORTADORES DE aguacate jalisciense temen que una escalada en la llamada “guerra comercial” que emprendió Estados Unidos pudiera impactar en los productores de este alimento, aun cuando Jalisco todavía no exporta el llamado oro verde al vecino país.

El director de la Asociación de Productores Exportadores de Aguacate de Jalisco (Apeajal), Ignacio Gómez, señaló que si en determinado momento Estados Unidos decidiera imponer aranceles al fruto verde, en represalia por los que impuso México a la papa y la manzana producidas en ese país, los exportadores michoacanos — hasta ahora única entidad autorizada para exportar aguacate a la Unión Americana — podrían competirle a Jalisco otros mercados internacionales.

“Los aranceles los va a terminar pagando el consumidor final y esto podría hacer que disminuyera un poco el consumo. Eso nos afectaría indirectamente porque si existe alguna baja en el consumo de aguacate mexicano, es decir, de Michoacán, seguramente van a tratar de abordar otros mercados, algunos en los que estamos nosotros como aguacate de Jalisco”, enfatizó.

El director de Apeajal añadió que las trabas en la renegociación del Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN) retrasan también la posibilidad de que el aguacate jalisciense pueda exportarse al vecino país.

“Nosotros teníamos esperanzas de que si había una buena negociación con lo del TLCN, habría alguna oportunidad para nosotros; sin embargo, con el escenario que nos estamos encontrando, pues seguramente estará complicado”, indicó Gómez

Arregui.

Ante la medida de Estados Unidos de aplicar aranceles al acero y aluminio procedentes de México, Canadá y la Unión Europea en 25 y 10% respectivamente, este martes se publicó en el *Diario Oficial de la Federación* el decreto por el que se modifica la Tarifa de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y de Exportación, el decreto por el que se establece la Tasa Aplicable durante el 2003, del Impuesto General de Importación, para las mercancías originarias de América del Norte, y el decreto por el que se establecen diversos programas de promoción sectorial.

En el 2017, productores del estado cosecharon 140,000 toneladas de aguacate y este año esperan producir 160,000. FOTO: REUTERS

Es decir, México impondrá aranceles de entre 5 y 25% a la Unión Americana en productos de acero, modalidades de carne de puerco, tipos de queso, manzanas, papas, arándanos rojos, whisky Tennessee o whisky Bourbon, por citar algunos.

### MERCADOS

De acuerdo con el director de Apeajal, independientemente de lo que ocurra con la relación comercial con Estados Unidos, los

exportadores de aguacate jalisciense siguen creciendo sus ventas a otros países, al tiempo que mercados potenciales, como China, están incrementando considerablemente el consumo del fruto.

En el 2014 China importó 400 toneladas de aguacate mexicano (únicamente de Michoacán); en el 2017 la cifra aumentó a 14,000 toneladas.

Según Gómez Arregui, mientras el año pasado Jalisco exportó 90,000 toneladas de aguacate a 20 países, este 2018 proyecta vender al exterior 110,000 toneladas, cifra que supone un crecimiento de 22.2% en las exportaciones aguacateras de la entidad.

Actualmente, los principales mercados internacionales para Jalisco son Canadá, adonde se exporta 35% del producto, Europa (Francia, España, Holanda, Inglaterra, Bélgica) con 30%, Japón con 25%, y 10% restante se divide entre países de Centro y Sudamérica, Medio Oriente y Hong Kong.

En el 2017, productores aguacateros de Jalisco cosecharon 140,000 toneladas del fruto y este año esperan producir 160,000.

estados@economista.mx

06 JUN 2018

Pág.

10

Col.

Secc.

Fecha.

## Busca Quirino apoyos para los pescadores

Al encabezar la Reunión Ejecutiva de la Comisión de Pesca y Acuicultura de la Conferencia Nacional de Gobernadores (Conago), el gobernador de Sinaloa, Quirino Ordaz Coppel solicitó de la Federación puntos específicos para apoyar al sector, como un mayor presupuesto que salga de lo inercial e incluya subsidios al diésel marino, y que se pueda retomar a escala nacional lo que hace Sinaloa, como es el Programa de Empleo Temporal en campos pesqueros. / **CORRESPONSALÍA**



**EVENTO.** El gobernador de Sinaloa, en la Comisión de Pesca de la Conago.

ESPECIAL

23

## El gobierno ha reaccionado bien y correctamente

CLAUDIO LOMNITZ

**A**yer el gobierno de México decidió responder a los aranceles estadounidenses al acero y el aluminio, impuestos arbitrariamente por el gobierno de Donald Trump. El gobierno de México ha contestado de manera puntual y oportuna, imponiendo a Estados Unidos aranceles proporcionales y recíprocos, cobrados a las importaciones de puerco, queso fresco, rallado y en polvo, manzanas, jamones, whiskey, papas, arándanos rojos, placas y láminas de acero, varilla, placas de aluminio y zinc, tubos de perforación y motores de barco. El gobierno ha hecho muy, muy bien, e importa apoyarlo de manera decidida.

Cierto, de inicio, el vendaval de los aranceles afectará más a México que a Estados Unidos. De hecho, el peso se devaluó 1.4 por ciento ayer mismo, y las amenazas contra el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) parecen ser más inminentes que antes. Con todo, la situación en que Donald Trump ha puesto a México no deja mejor opción.

Y es que la política del gobierno de Estados Unidos recae en un "divide y reinarás". Así, no debe sorprendernos que Donald Trump ahora esté proponiendo romper el TLCAN para instaurar, en su lugar, tratados separados con Canadá y con México. No le gusta que México y Canadá puedan conversar ni que puedan reaccionar de manera conjunta ante el rompimiento unilateral del tratado. Es posible que ante semejante trance, Canadá abandone a México, para perseguir un tratado que le convenga más; se entiende que el gobierno de México tenga esa preocupación. Sin embargo, se trata de un riesgo que hizo muy bien en tomar, porque si se hubiera esperado más, se quedaría muy pronto sin instrumento de presión alguno, y sin garantía alguna de que las presiones estadounidenses continuarán y seguirán agravándose.

Para entender por qué importaba tomar esta decisión ahora, y no seguir esperando de forma dócil, vale la pena pensar, por una parte, en los aliados naturales de México en esta coyuntura, y por otra parte, en el futuro inevitable tenido que enfrentar si el gobierno no hubiera reciprocado punto por punto a las acciones arancelarias unilaterales del gobierno de Estados Unidos. En cuanto a lo primero: los acuerdos comerciales entre Estados Unidos y China han fracasado hasta ahora, y sigue en pie el conato de una guerra comercial entre ambos países. Eso significa que las presiones comerciales mexicanas —que son potencialmente costosas para el gobierno de Trump, porque le pegan a la economía de algunas regiones que lo respaldan— aumentarán los costos políticos y económicos que tendrá que aceptar Trump si se lanza a una guerra comercial con China. Es verdad que esto podría llevar a Trump a abandonar las hostilidades con China y en lugar de ello cebarse contra México, pero el costo económico de largo plazo para Estados Unidos sería grave, si en lugar de competir con China, ese país optara por competir contra México. México no representa un peligro para la situación de Estados Unidos en la economía mundial; China sí. Cebarse contra México y perdonar a China sería una victoria pírrica.

Segundo, los aranceles que Trump le impuso a México los impuso también a Canadá y a la Unión Europea, y Europa difícilmente va a querer dejar a México solo en el pleito, no únicamente por razones económicas, sino también por motivos políticos. La relación de Estados Unidos con Alemania,

23

06 JUN 2018

Pág. \_\_\_\_\_ Col. \_\_\_\_\_ Secc. \_\_\_\_\_ Fecha. \_\_\_\_\_

en especial, está en su punto más tirante desde el final de la Segunda Guerra Mundial. Ayer mismo, una serie de políticos alemanes pidieron la expulsión del embajador de Washington en su país, Richard Grenell, por haber declarado que pensaba dedicarse a "empoderar" a las "fuerzas conservadoras" en toda Europa, y por haber llevado a cabo una reunión con el primer ministro austriaco, Sebastian Kurz, en territorio alemán; Kurz gobierna Austria en una alianza con la ultraderecha cuasi fascista de ese país.

En otras palabras, Trump está buscando intimidar a México e imponerse tanto en el tema comercial como en el de la política migratoria y fronteriza, al mismo tiempo de que tiene en puertas una posible guerra comercial con China, y un conflicto grave y cada vez más profundo con la Unión Europea.

En un contexto así, el gobierno de México hace bien en jugársela, y en presentar una reacción medida y sobria, pero también firme y coherente. Esperar y no reaccionar sería claudicar ante presiones que en realidad no tienen límite, porque responden finalmente a una lógica política y electorera, antes que a una estrategia económica de largo plazo. Para Trump, México no es un objetivo en sí mismo, sino un recurso político útil, al que acudirá cada vez que le falle cualquier otra cosa. México es como el niño enclenque en que se ceba el *bully* de la clase, cada vez que su papá le pega a su mamá. Importa imponerle al *bully* respeto y cautela ante semejantes excesos, y este es un buen momento para hacerlo.

Por eso, importa también apoyar al gobierno de México en esta acción, y ponerle al mal tiempo buena cara. ¡Enhorabuena! ■



► México, abierto a resolver el TLC con diálogos bilaterales, pero el acuerdo debe mantenerse trinacional: I. Guajardo.

“ Ha habido diálogos con EU y Canadá (...) son útiles. Las contrapartes quieren esperar a que pase la elección ”.

**Ildefonso Guajardo,**  
secretario de Economía.



FOTO: EF. ATRILIA HERNÁNDEZ

RESPONDE A LA CASA BLANCA

# “El diálogo bilateral es útil, pero el TLCAN es trinacional”

- La negociación ministerial podría entrar en una pausa las próximas semanas hasta desvelarse el resultado de la elección presidencial en México, admitió el titular de Economía
- Este gobierno seguirá firme al frente de la negociación hasta el 30 de noviembre, pero después del 1 de julio deberá haber acompañamiento del gobierno de transición

Luis Miguel González, Octavio Amador y Roberto Morales • EL ECONOMISTA

**ENTREVISTA**

**Ildefonso Guajardo,**  
secretario de Economía.

LOS DIÁLOGOS bilaterales podrían ser muy útiles para resolver el TLCAN, dice el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo: “Estamos de acuerdo con ellos, de hecho, és-

tos han sido la tónica en las últimas reuniones ministeriales. Ha habido diálogos México-Estados Unidos, Canadá-Estados Unidos y México-Canadá... son muy útiles, siempre que se mantenga el carácter trinacional del TLCAN”.

La propuesta de una negociación a través de acuerdos bilaterales fue hecha ayer por el asesor economí-

co de la Casa Blanca, Larry Kudlow. Éste fue uno de los temas de la **entrevista** entre **El Economista** y el jefe del equipo negociador mexicano. Ildefonso Guajardo reconoce que junio será un mes donde la negociación de alto nivel tiene pocas posibilidades de avanzar, pues “nuestras contrapartes quieren esperar a saber qué pasa con las elecciones en

Continúa en siguiente hoja



Página 1 de 4  
\$ 224613.00  
Tam: 1269 cm2

México”, pero seguirán los trabajos técnicos. En la hoja de ruta del secretario Guajardo, a partir de julio se incorporará un representante del ganador de la elección presidencial al equipo negociador. “Podríamos tener un acuerdo este mismo año. Creo que iniciar con un TLCAN resuelto sería lo mejor para el próximo gobierno”, afirma.

Antes de iniciar esta conversación, el funcionario abrió las cortinas de su oficina, en el piso 27 del edificio sede de la Secretaría de Economía en Paseo de la Reforma, desde donde se ve el Ángel de la Independencia. Habla con la seriedad que ameritan las circunstancias. Al final, muestra dos *souvenirs* que le reglaron, ambos con la imagen del presidente Donald Trump. Una muestra del protagonismo de éste, quien es el epicentro de las reflexiones de Guajardo.

**Larry Kudlow, asesor económico de la Casa Blanca, afirmó que Trump quiere pactar por separado con México y Canadá, ¿qué opina?**

La manera en la que yo leo a Kudlow es que quiere tener dos diálogos bilaterales. Sabemos que históricamente el presidente Trump ha dicho que él prefiere acuerdos bilaterales, que regionales, trilaterales o multilaterales. Hemos sido claros que para nosotros la etiqueta NAFTA (TLCAN, en inglés) tiene un alto valor, es una etiqueta apreciada por los inversionistas. Canadá, de alguna manera, se ha posicionado a favor de la trilateralidad del acuerdo.

Cuando lees a Kudlow, él dice que quieren manejar esta negociación con dos frentes bilaterales. Hay muchos temas que están en las agendas bilaterales. Por ejemplo, la discusión laboral en términos de algunos aspectos específicos. La relevancia del tema que le dan los demócratas es muy fuerte y es parte del diálogo México-Estados Unidos. Los temas del sector lácteo, el sistema de administración de Canadá hacen que sea un tema más de la relación Estados Unidos-Canadá.

Hay temas bilaterales que son los que toman buena parte de las discusiones bilaterales entre los tres países. Los temas trilaterales de es-

te acuerdo están ahí, todos definimos una posición en la cláusula de terminación (*sunset*) y en materia de arbitraje, que evidentemente son parte de una agenda de diálogo de tres.

Estados Unidos está diciendo quiero invertirme más en resolver la agenda con México y en resolver la agenda con Canadá. En este momento, México ha sido muy claro: nos interesa un tratado trilateral.

**¿No lo toma por sorpresa Kudlow?**

¿Por qué por sorpresa?, si ha sido una permanente del presidente Trump.

**¿Le ve el lado bueno a la propuesta de Kudlow?**

Yo sólo escucho que el mensaje que está mandando Trump es que le quiere invertir muy fuerte en tratar de alinear la posición que tiene con Canadá y con México. Si en un momento determinado, ellos no quieren mantener un diálogo trilateral, pues se va a dar. La preferencia de cómo organizar estas negociaciones de parte de Washington es muy su posición, pero finalmente lo que termine pasando en las mesas es que, dado el vínculo Canadá-México, automáticamente los temas se trilateralizan.

**¿Esta fue parte de la tónica de las negociaciones del TLCAN en la última etapa de encuentros ministeriales?**

Las negociaciones han estado a nivel técnico perfectamente avanzando en el ámbito trilateral y a nivel ministerial dando los espacios en los temas bilaterales, en los temas más complejos y en los temas trilaterales con mucho énfasis en los temas bilaterales. ¿Qué cambiaría? Explicitar un posicionamiento de Estados Unidos de que quiere mantener diálogos por separado con Canadá y México.

Oficialmente, no se han pronunciado en cómo conducir las reuniones ministeriales. Leemos que están mandando una preferencia sobre la organización del diálogo. No leo en las declaraciones de Kudlow que estén marcando un ultimátum en términos de decir que el NAFTA debe

Continúa en siguiente hoja

ser bilateralizado. Las declaraciones de Kudlow dicen: el presidente manifestó su deseo por trilateralizar el diálogo.

**¿Cómo determinaron las represalias?**

Nosotros entramos con todos los bienes en automático, con excepción de dos. En los productos de puerco, que entraron primero con 10% y, en un mes, entrarán con otro 10 por ciento. ¿Por qué? Para dar el espacio a que los productores de embutidos organicen sus fuentes alternativas de oferta, sobre todo, de los países europeos, dado que se requiere un tiempo de adecuación.

Y la otra excepción son los quesos, que van en una primera etapa de 15 a 25%, para que los usuarios de quesos, sobre todo, maduros y algunos frescos, puedan relocalizar sus cadenas de suministro.

Pero, a la vez, estamos dando tiempo a nuestros aliados en Estados Unidos que están involucrados en estos sectores, para que puedan tener una estrategia de movilización, alentando a que las partes nos sentemos a buscar soluciones que no tengan este tipo de distorsiones en la economía.

**¿Tienen previsto retomar las reuniones ministeriales y, si es así, cuándo?**

Sin duda, eso se está procesando. No podría yo decirles que estamos tratando para vernos mañana, pero es parte de un diálogo permanente. Nuestros grupos técnicos siguen negociando temas específicos, no complejos.

**¿Cree que no hay fisuras en el equipo negociador mexicano?**

No vería por qué. Yo siempre he creído que las negociaciones de esta naturaleza deben hacerse con responsabilidad para el Estado mexicano y que, independientemente de qué equipo negocia con Estados Unidos, ese equipo se llama México.

**¿Van a escuchar al equipo negociador del gobierno entrante?**

La responsabilidad del Estado

mexicano reside en el presidente de México hasta el 30 de noviembre. Un proceso de transición responsable, en cualquiera de los temas importantes para la nación, implica un proceso de transición con certidumbre, transparencia y de involucramiento.

Quiere decir que se tiene que sentar a la mesa a quien eventualmente tome la estafeta para entender el proceso y la estrategia de negociación.

Eso no quiere decir que relegamos nuestra responsabilidad de la toma de decisiones siendo gobierno, simplemente que sumamos a quien en su momento ejercerá este gobierno a partir del 1 de diciembre

próximo. Al sumarlo a la mesa, claramente se le quiere para enriquecer el proceso.

empresas@eleconomista.mx

“ No leo en las declaraciones de Kudlow que estén marcando un ultimátum en términos de decir que el NAFTA debe ser bilateralizado”.

“ Podríamos tener un acuerdo este mismo año. Creo que

*iniciar con un TLCAN resuelto sería lo mejor para el próximo gobierno”.*

“ (Se) tiene que sentar a la mesa (de negociación del TLCAN) a quien eventualmente tome la estafeta para entender el proceso y la estrategia de negociación”.



FOTO: EL ADRIANA HERNANDEZ



# NO IMPACTAR EN LA INFLACIÓN, EL PLAN Economía consultó a la IP sobre represalias a EU

Disponibilidad de más fuentes de proveeduría,  
entre los criterios para determinar los productos

MÉXICO DECIDIÓ aplicar aranceles de represalia a importaciones originarias de Estados Unidos por alrededor de 3,000 millones de dólares, tratando de tener el menor impacto posible en la economía mexicana, informó Ildelfonso Guajardo, secretario de Economía.

“Tomamos la determinación con criterios muy claros: el menor impacto inflacionario posible, la mayor efectividad en la actividad de los intereses asociados y que se puedan encontrar fuentes de sustitución de insumos para evitar el daño en las cadenas”, dijo el funcionario, entrevistado por **El Economista**.

Guajardo dijo que a diferencia de otros gobiernos que no toman en cuenta a los sectores involucrados, la Secretaría de Economía consideró las opiniones de distintos sectores, entre ellos los productores de embutidos, agroalimentos, acero y aluminio.

“La respuesta es proporcionada, justo al nivel de los daños generados, y adicionalmente proporcionada en cuanto a niveles arancelarios ejecutados. Y claramente está basada en un derecho del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), en donde tenemos derecho a la restitución de daños; por otra parte, se inició el caso en la Organización Mundial de Comer-

cio”, comentó.

El presidente estadounidense, Donald Trump, impuso el 23 de marzo del 2018 aranceles de 25% a las importaciones de acero y de 10% a las de aluminio, argumentando preocupaciones de seguridad nacional, pero dejó abierta la opción de excepciones para México y Canadá.

La exclusión temporal de sus dos vecinos estuvo condicionada a la re-negociación (o avance de la misma) de un TLCAN actualizado y beneficioso para la economía estadounidense. Trump dijo que las excepciones permanentes a estos aranceles podrían incluirse en el TLCAN, dependiendo de lo que México y Canadá estén dispuestos a comprometer.

“Ellos lo ven como un mecanismo de presión sobre la negociación del TLCAN, diciendo de alguna manera: ‘Si no quieren los aranceles, lleguemos rápidamente a un acuerdo en el NAFTA y las cuotas desaparecen’”.

“Nosotros siempre hemos dicho que estamos tratando estos temas en rutas paralelas. En el momento en que se decide la suspensión, nosotros tenemos que perfilar las soluciones”, dijo Guajardo.

Estados Unidos aplicó los aranceles sobre el acero y aluminio importados de México y Canadá a partir de este viernes, al no registrarse avances en las negociaciones del

TLCAN en peticiones estadounidenses como la cláusula del *sunset*, con la cual se terminaría automáticamente el acuerdo comercial cada quinquenio, a menos que los tres países acordaran antes renovarlo y cambios en los mecanismos de resolución de controversias.

Estados Unidos ha pedido adicionalmente aumentar el valor general de envío, llamado de *minimis*; restringir las compras gubernamentales de su país a importaciones desde México y Canadá, y quitar cupos de textiles otorgados a sus dos vecinos.

Guajardo confió en que se puede llegar a “una pista de aterrizaje” en las negociaciones sobre reglas de contenido regional en el sector automotriz y dijo que no habrá mesas de negociación separadas para tratar la actualización del TLCAN, por una parte, y los aranceles al acero y el aluminio y las represalias, por otra parte, dado que son los mismos equipos negociadores.

**México aún tiene derecho a imponer represalias por los aranceles a las lavadoras y a los paneles solares decretados por EU, pero por el momento sólo se aplicarán las dirigidas a los aranceles, al acero y aluminio.**



**FOTONOTA**

**PETICIÓN AL GOBIERNO FEDERAL**

**Va Quirino por más recursos para pesca**

**Por apoyo.** El gobernador de Sinaloa, Quirino Ordaz Coppel, pidió al gobierno federal apoyo para el sector pesquero, que incluya subsidios al diésel marino y un mayor impulso a Propesca. Durante una reunión con la Conago, el mandatario propuso retomar a nivel nacional lo que hace Sinaloa con recursos propios, un Programa de Empleo Temporal en campos pesqueros. Foto: Especial



## QUIRINO PIDE MEJORAR PESCA

● Al encabezar la reunión ejecutiva de la Comisión de Pesca y Acuicultura de la Conferencia Nacional de Gobernadores, el **gobernador Quirino Ordaz Coppel** solicitó mayor presupuesto que incluya subsidios al diésel marino, mayor impulso al Propesca, y que se pueda retomar a nivel nacional lo que hace Sinaloa con recursos propios, como es el Programa de Empleo Temporal en campos pesqueros, todo ello para apoyar al sector. **REDACCIÓN**

## INFORME SEDESOL

# Liconsa incrementa la cobertura

**POR DAVID VICENTEÑO**  
david.vicenteno@gmm.com.mx

Eduardo Sánchez Hernández, vocero de la Presidencia, aseguró que Liconsa "continuará aumentando la cobertura de la estrategia 'A peso por litro', y antes de que se termine esta administración se pasará de 400 a 600 municipios que tienen índices por debajo de la línea de bienestar".

Asimismo, Javier García Bejos, subsecretario de Planeación, Evaluación y Desarrollo Regional, de la

Secretaría de Desarrollo Social, consideró que los programas sociales que atienden a 43 millones de mexicanos no deben de detenerse ni condicionarse.

"Con amplia responsabilidad y sensibilidad social, ellos (los trabajadores de la Sedesol) son motores de un esfuerzo que no debe detenerse, que no debe de condicionarse y que debe mantenerse lejos de cualquier presión que aleje la buena posibilidad de entregar cuentas y resultados", afirmó el subsecretario.

### EXPANSIÓN

Liconsa opera en 602 comunidades urbanas y seis mil 123 rurales, donde se venden tres millones 100 mil litros diariamente, en 10 mil 136 expendios.

Acompañado del vocero presidencial y del director general de Liconsa, Abelardo Manzo González, presentaron un balance de los trabajos en materia de asistencia social

por parte del gobierno federal, en el marco del Día del Trabajador de la Sedesol.

"En ese camino, la Sedesol y sus organismos sectorizados asumieron la tarea de atender cada día a más de 43 millones de mexicanos en todo el país, hasta en el más pequeño núcleo de población", dijo el subsecretario, quien informó que en la presente administración la Sedesol ha ejercido un presupuesto histórico de más de 642 mil millones de pesos, 28% más que el sexenio pasado.

## UN MONTÓN DE PLATA

#OPINIÓN



### “NOS HUNDIMOS”: PRODUCTORES DE PUERCO DE EU

Se decía desde el fin de semana previo que México seleccionaría productos que “le dolerían” a Estados Unidos

CARLOS MOTA

**C**ertero, como un tiro de alta precisión, fue lo que logró la Secretaría de Economía al elegir los productos estadounidenses a los que se aplicarán aranceles como respuesta a las medidas de **Donald Trump** de la semana pasada contra el acero y aluminio de nuestro país. Se decía desde el fin de semana que México seleccionaría productos que “le dolerían” a Estados Unidos.

Así fue. Para probarlo, considérese la declaración que presentó ayer el National Pork Producers Council (NPPC), en voz de su presidente **Jim Heimerl** —uno de los productores más importantes de carne de puerco en el estado de Ohio—:

“México es el destino número uno de las exportaciones estadounidenses de puerco; representó 25 por ciento de todos los embarques el año pasado. Un arancel de 20 por ciento elimina nuestra capacidad para competir con efectividad en México. Esto es devastador para mi familia y para las familias productoras a lo largo del territorio estadounidense [...] A pesar de que los productores estamos tratando de ser soldados leales, nos estamos hundiendo.

El presidente dijo que no abandonará a los productores agroindustriales. Confiamos en su palabra”.

Vaya que dolió la decisión mexicana. El NPPC señaló también que ese sector representa medio millón de empleos en Estados Unidos y que 110 mil de esos empleos están directamente relacionados con la exportación de puerco.

**EL GOBIERNO MEXICANO TIENE QUE SER CAUTELOSO**

Los otros aranceles también fueron certeros. De hecho, el trabajo de **Ildefonso Guajardo** y **Juan Carlos Baker** fue meticulosamente dirigido hacia quienes tienen voz de peso en el escenario del comercio norteamericano.

En materia de manzanas, por ejemplo, **Jim Bair**, presidente de la U. S. Apple Association, dijo recientemente que las exportaciones de manzana a México se habían cuadruplicado gracias al TLCAN, y que las guerras comerciales que el gobierno estadounidense había empezado a librar este año “no las empezamos nosotros”.

El gobierno mexicano tiene que ser muy cauteloso en la etapa de implantación de las medidas arancelarias, sobre todo para que la inflación de 4.55 por ciento no tenga un repunte.

Esto será sumamente complicado tras la volatilidad en el dólar en semanas recientes y por la lentitud temporal que pueden mostrar las importaciones sustitutas de los productos tasados que provengan de otros mercados (en Estados Unidos Goldman Sachs estimó que si **Donald Trump** instrumenta todos los aranceles que ha mencionado, habría un impacto de 0.15 puntos porcentuales a la inflación en ese país).

Sí, las guerras comerciales tienen efectos en el bolsillo. Y ya estamos en el inicio de una. La vida será más cara.

#### SAMSUNG IoT

La firma surcoreana prepara un gran lanzamiento en México de una solución de Internet de las Cosas (IoT) en los siguientes meses: “es ahí hacia donde vamos”, expuso **Claudia Contreras**, su directora de Mercadotecnia.

MOTACARLOS100@GMAIL.COM  
@SOYCARLOSMOTA

# CAPITANES

## Efectos Colaterales

Es tanto el nerviosismo que está generando el enfrentamiento comercial del Gobierno de **Donald Trump** con México y con otros países, que diversos sectores económicos ven riesgos si crece el conflicto.

Los productores estadounidenses de granos, que tienen a México como su principal cliente, están inquietos porque podrían ser 'blanco de algún misil'.

La Secretaría de Economía, de **Ildelfonso Guajardo**, anunció ayer la aplicación de aranceles a productos de acero y algunos alimentos procedentes de EU.

Por ahora no se han mencionado que se incluirán granos como el maíz, soya o trigo de EU, pero antes de que pase eso, el U.S. Grains Council que preside Tom Sleight alzó la voz y dijo que los produc-

tos que representa podrían ser los primeros afectados por dichas medidas.

También recalcó que la relación comercial y de confianza entre México y EU se ha construido durante varios años, por lo que esperan que no se dañen los envíos estadounidenses.

Por su lado, US Wheat Associates, que representa a los productores de trigo y que preside **Mike Miller**, coincidió, pues este organismo está decepcionado porque no se tomaron en cuenta las advertencias que hizo sobre las posibles consecuencias de las medidas adoptadas por EU.

Son los grupos de productores agroalimentarios y otros sectores de la economía estadounidense, los únicos que podrían frenar este nuevo conflicto comercial.

## SIN RECURSOS

### **Campesinos "cierran" simbólicamente Sedesol**

A sólo una calle del plantón de la CNTE sobre Reforma, cientos de carpas y casas de campaña de campesinos de las cuatro organizaciones que integran el FAC cerraron simbólicamente las oficinas centrales de la Sedesol porque no ha liberado los recursos del Programa de Impulso Productivo 2018. **Margarita Rodríguez**

**SUSPENDE TRATO PREFERENCIAL**

# México toma represalias

Los aranceles a productos estadounidenses afectarán en 3 mil millones de dólares al comercio de ese país, explicó Ildefonso Guajardo, secretario de Economía >6



Fuente: Secretaría de Economía/Gráfico: Daniel Rey

## NADA PERSONAL, SOLO NEGOCIOS

**BÁRBARA ANDERSON**

barbara.anderson@milenio.com ▶ Twitter: @ba\_anderson



### Aranceles comerciales o cómo perder la reelección en EU

La imposición de aranceles al aluminio y al acero que despachó el gobierno de Donald Trump para México, Canadá y la Unión Europea recién reflejarán su impacto real en unos dos o tres meses, afirman algunos analistas de comercio internacional. Este es justo el tiempo para las elecciones intermedias en EU, con lo que "se desmorona la posibilidad de una reelección. Con esta decisión, en noviembre perderá mayoría en la Cámara de Representantes y a partir de allí le ponen una camisa de fuerza en el Congreso para aprobar cualquier legislación importante hasta 2020", explicaba desde Washington un analista que sigue tanto la política como la economía bilateral.

Ante la imperiosa necesidad de demostrar cambios comerciales en el país, la imposición arancelaria buscaba sin dudas empujar a que Canadá y México aceptaran en el río revuelto que generan estas medidas aceptar algunas

ideas inaceptables de la renegociación (incluida la posibilidad que se barajaba ayer de separar en dos al tratado y tener dos TLC separados).

Lo cierto es que no son pocos los que comenzaron a ver una escalada en la guerra comercial con la administración Trump, sobre todo por la celeridad con la que México —sobre todo— impuso aranceles cruzados e inició las acciones correspondientes ante la Organización Mundial de Comercio. "Si bien ayer el presidente de EU amenazó con imponer aranceles a productos agropecuarios a sus socios del TLC y a China, lo cierto es que no tiene un vehículo legal para hacerlo a otras importaciones que no sean acero y aluminio. Cualquiera otra operación sería una burda violación a la OMC", explica el especialista.

¿Funcionan estos mecanismos de represalias? ¿Realmente sirve denunciar ante la OMC? Hay ejemplos de que sí: en 2011 México impuso medidas y quejas similares por el caso de

autotransporte de carga hasta por mil 400 millones de dólares y EU terminó cediendo y se restableció el acceso a los camiones mexicanos. Algo parecido ocurrió hace cuatro años en una demanda conjunta con Canadá contra el etiquetado de carne de res y el Congreso de EU eliminó la medida. Una de las grandes dudas es si estas acciones unilaterales arancelarias afectan la llegada de IED al país, "la verdad es que no creo a no ser de que haya una amenaza creíble de Trump que saldrá del TLCAN. Es costo político para que lo haga ha subido demasiado en EU, por eso prefirió usar el acero como mecanismo de presión, antes de seguir insistiendo en que se saldrá del tratado", agrega mi fuente desde el otro lado de la frontera.

Aunque aplicar la lógica no es lo mejor para entender las jugadas comerciales de Donald Trump, lo cierto es que sus cartuchos al parecer se están agotando. **M**

## Devastadora, la política comercial de Donald Trump, señalan granjeros

**E**l Consejo Nacional de Productores Porcinos (NPPC) de Estados Unidos advirtió al presidente Donald Trump sobre el impacto "devastador" de su política comercial con países como México, a raíz de los aranceles que detonaron represalias comerciales.

El presidente del NPCC y granjero de Johnston, Ohio, Jim Heimerl, dijo en un mensaje a Trump que el impacto de sus múltiples "disputas comerciales" está teniendo un perjuicio "creciente" en el medio rural de Estados Unidos, donde el sector porcino sostiene 500 mil empleos, 110 mil derivados de las exportaciones de carne.

"México es el mayor mercado de puercos estadounidenses, con casi el 25% de exportaciones el año pasado. Un arancel del 20% elimina nuestra capacidad de competir eficientemente en México. Esto es devastador para mi familia y los productores de puerco de EU", alertó.

El gobierno mexicano formalizó el inicio de acciones de represalia en respuesta a la decisión de la administración Trump de imponerle un arancel de 25% a las importaciones de acero y de 10% a las de aluminio. Estados Unidos tomó una acción similar contra Canadá y la Unión Europea (UE).

En el caso del cerdo procedente de Estados Unidos, México impondrá un arancel de 20% a las importaciones definitivas de piernas, paletas y otros tipos de carne de cerdo. China había anunciado en abril aranceles de 25 por ciento al puerco estadounidense.

En 2017, México importó unas 650 mil toneladas de piernas y paletas de cerdo por un valor de más de mil millones de dólares. (Notimex en Washington)

**UNESCO**

## Posponen protección de la vaquita

**POR ERNESTO MÉNDEZ**  
*ernesto.mendez@gimm.com.mx*

A pesar de que la vaquita marina se acerca rápidamente a la extinción y de los pobres resultados en el combate a la pesca ilegal de Totoaba, que es la principal causa de su mortandad, el Comité de Patrimonio Mundial de la Unesco y su brazo ejecutor, la Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza (UICN), decidieron posponer la declaratoria de "Patrimonio en Peligro" a las islas y Áreas Protegidas del Golfo de California.

En su argumentación, consideraron que "es demasiado pronto para determinar si los esfuerzos realizados por el Estado Parte han evitado el riesgo de extinción de la vaquita", por lo que decidieron tomar una decisión hasta 2019, para tener más datos de la captura furtiva de pez Totoaba y nuevos estudios poblacionales sobre esta especie y el mamífero marino en mayor peligro.

Los expertos expresaron su preocupación porque no se ha avanzado lo suficiente en el desarrollo y la introducción de artes de

pesca alternativos, múltiples y viables, que no pongan en peligro a la vaquita y otros mamíferos marinos, tiburones y tortugas no objetivo.

Además, lamentaron que el Programa Vaquita CPR (Conservación, Protección y Recuperación) haya tenido que abandonarse después de que una hembra capturada muriera.

# Tensión comercial, una oportunidad de negocio: Yara

María Alejandra Rodríguez  
EL ECONOMISTA

YARA, LA empresa noruega de fertilizantes, refirió que la guerra comercial puede ser una oportunidad para la proveeduría nacional y diversificación para el sector agroalimentario. Actualmente en México, su venta asciende a 650 millones de toneladas de producto, lo que le da una participación de 13.5% del mercado nacional; la meta es llegar a 20% de mercado en el 2023 con 1,000 millones de toneladas.

“México está en el top 10 de productores a nivel mundial, el producto interno agrícola está creciendo, igual las exportaciones, se estiman 32,000 millones de dólares. Entonces sí, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) puede afectar a toda la parte agrícola, pero también se crea un área de oportunidad para agricultores, por ejemplo, en maíz tenemos un déficit, si logramos hacer que el productor produzca más, ese maíz lo podemos comercializar dentro”, dijo Rodrigo Prom, gerente de Marketing de Yara México.

Agregó que la economía en México es sólida, por lo que existe confianza en el desarrollo nacional, con inversiones anuales de aproximadamente 1 millón de dólares, enfocados principalmente en los ensayos locales, donde participan 14 agrónomos, quienes hacen la investigación de campo.

“México está en la mira a nivel global para que en un futuro pueda

## 650

### MILLONES

de toneladas de producto es lo que vende Yara Fertilizantes en México; la meta al 2023 es llegar a 1,000 millones de toneladas.

haber inversiones de plantas productivas”, comentó el directivo. En México sólo cuentan con centros de distribución, dos en Veracruz, uno en Manzanillo y otro en Topolobampo y en el 2019 esperan sumar Puerto Chiapas y Puerto Progreso.

Yara en el continente de América cuenta con dos plantas de producción en Brasil, dos más en Colombia, una en Trinidad y Tobago y una más en Canadá.

En México, el modelo de negocio es con distribuidores: 150 de ellos hacen 80% de su cartera de clientes, además de venderles a empresas como Neumann Group, que es exportadora de café en California. Prom dejó entrever que no se descarta el crecimiento orgánico para la compañía en nuestro país; es decir, la compra de algunas empresas para fortalecer su oferta y presencia, aunque el crecimiento orgánico continuará siendo una prioridad rumbo a la meta del 2023. Para este 2018, esperan alcanzar los 700 millones de toneladas, siendo su principal sector maíz, seguido de café y aguacate.

maria.rodriguez@eleconomista.mx

### GRANOS Y OLEAGINOSAS

APERTURA CIERRE CAMBIO VOLUMEN INT. AB.

**MAÍZ** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]

JUL 18	380.75	383.75	3.00	194,052	719,201
SEP 18	389.75	393.00	3.25	80,870	387,039
DIC 18	401.25	404.00	2.75	110,696	553,287

**TRIGO** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]

JUL 18	505.25	510.00	4.75	103,428	223,929
SEP 18	522.75	527.50	4.75	35,207	128,749
DIC 18	545.00	549.50	4.50	37,694	117,597

**SOYA** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]

JUL 18	1,001.75	1,001.25	-0.50	116,200	365,297
AGO 18	1,006.75	1,006.50	-0.25	32,707	67,826
SEP 18	1,011.50	1,011.50	0.00	14,740	26,276

#### EXÓTICOS

**CAFÉ** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]

JUL 18	121.50	119.45	-2.05	308	111,799
SEP 18	123.75	121.75	-2.00	326	69,713
DIC 18	127.25	125.30	-1.95	80	41,983

**AZÚCAR** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]

JUL 18	11.90	12.02	0.12	5,859	357,889
OCT 18	12.22	12.33	0.11	129	299,522
MAR 19	13.11	13.17	0.06	0	190,570

**ALGODÓN** \* CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]

JUN 18	92.10	89.84	-2.26	359	97,903
OCT 18	91.74	89.86	-1.88	359	97,903
DIC 18	90.94	88.98	-1.96	88	172,103