

LA CIFRA NO SE HABÍA REGISTRADO Y, SEGÚN LA CANILEC, SEGUIRÁ AL ALZA

Por escasez de agua crece importación de lácteos en 35%

◆ De acuerdo con los industriales, producir un litro de leche requiere 300 litros del vital líquido. La Cámara, que agrupa 86% de los industriales, advierte que el consumo se ha incrementado más que la producción, lo que ha convertido a México en un país deficitario

LECHE ABRE DEBATE

La importación de lácteos crece; ya representan 35%

Mercado. Industriales justifican esta tendencia por las limitaciones hídricas en el país; pequeños productores aseguran que hay suficiente producto nacional

Las importaciones de leche, principalmente de Estados Unidos, alcanzaron un nivel sin precedentes, y ya representan 35% del consumo nacional.

Cifras de la Cámara Nacional de la Indus-

tria de la Leche (Canilec), que aglutina a 130 empresas que procesan aproximadamente 86% de la producción en el país, indican que tan sólo entre 2015 y 2016 las importaciones se incrementaron 11% y, según sus previsiones esta tendencia continuará.

El consumo ha tenido un avance mucho mayor en relación a la producción nacional, situación que convierte a nuestro país en deficitario, "condición que se seguirá manteniendo e irá en aumento debido a las limitaciones propias que como país tenemos en

recursos naturales, principalmente agua". Según sus cifras, la producción tecnificada de un litro de leche requiere de 300 litros de agua (bebederos, lavado de instalaciones, riego, forrajes, etc), lo que plantea retos para la producción nacional debido a las condiciones hidrológicas en el país.

Bajo este escenario, se seguirá necesitando importar materias primas complementarias a la producción nacional. Se calcula que para 2025 deben producirse 14 mil 200 millones de litros al año de leche fresca, para abastecer un mercado de 18 mil 200 millones de litros anuales en un México de 126 millones de habitantes.

El crecimiento de las importaciones de lácteos ha sido objeto de críticas por parte de pequeñas empresas agrupadas en el Frente Nacional de Productores y Consumidores de Leche, quienes acusan el desplazamiento de su producto.

Este lunes se manifestaron en 20 estados de la República para demandar la revisión de la política de precios para la leche que entregan para cubrir programas sociales de la empresa Liconsa.

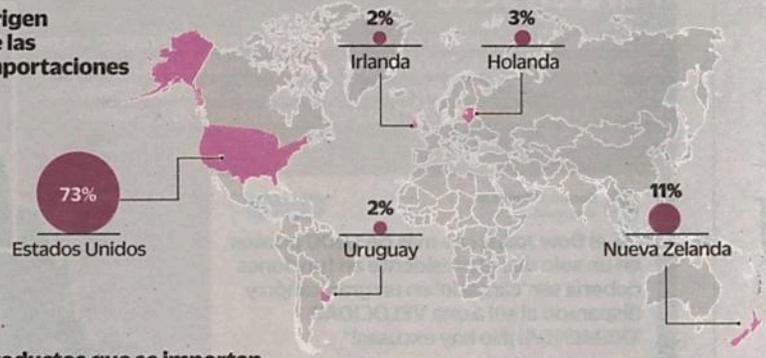
Los demandantes piden que se les pague ocho pesos el litro y no los 6.05 pesos que reciben, cuando producirlo cuesta 7.30 pesos.

Según declaró el vocero de esa agrupación, Álvaro González, a nivel internacional el producto se compra en ocho pesos, pero se vende al consumidor final en alrededor de 18 pesos. /REDACCIÓN

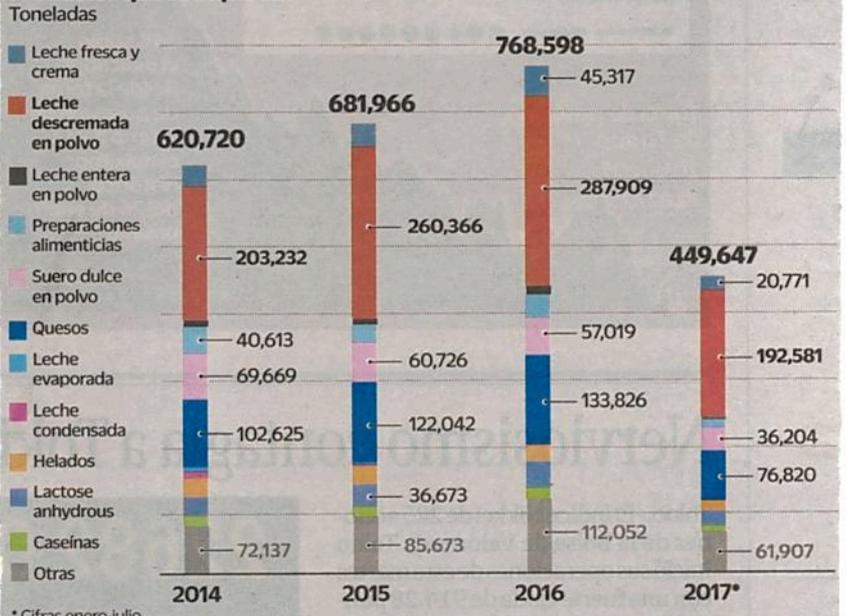
En polvo

De las compras totales de lácteos, 37% corresponde a leche descremada en polvo

Origen de las importaciones



Productos que se importan



* Cifras enero-julio.

Destino de las exportaciones



Fuente: Cámara Nacional de Industriales de la Leche / Administración General de Aduanas.



Saúl Ramírez



Frenaprocol

BLOQUEAN LECHEROS

PEDRO SÁNCHEZ BRIONES

CHIHUAHUA.- Productores de leche bloquearon ayer las vías del tren en la Ciudad de Delicias para demandar al Gobierno federal un aumento en el precio de cada litro.

El bloqueo se realizó con un tractor y un remolque y fue parte de una protesta convocada por el Frente Nacional Lechero en siete estados.

Los productores deman-

dan que el precio de la leche que se compra para Liconsa se incrementa 70 centavos, para que quede en 8 pesos, ya que actualmente vale 7.30, equivalente al costo de producción.

El representante del

Frente, Miguel Franzoni Hernández también llamó a controlar las importaciones de fórmulas.

En Veracruz, los productores llevaron ganado para cerrar de manera intermiten-

te la carretera estatal Xalapa-Perote, mientras que en Jalisco tomaron la caseta Lagos de Moreno-Encarnación de Díaz. Protestaron también en Jalisco, Aguascalientes, Guanajuato, Zacatecas y Michoacán.



Frenaprocol

■ Reclaman también a Liconsa reducir importación del líquido.

Inician lecheros movilizaciones por mejor precio

FRIDA ANDRADE

Productores de leche en el País se están movilizandoy realizando actos de protesta.

Reclaman a Liconsa un mayor precio por la compra del líquido y que reduzca sus importaciones.

El pasado 24 de enero productores pertenecientes al Frente Nacional de Productores y Consumidores de Leche (Frenaprocol), acudieron a la Secretaría de Desarrollo Social (Sedesol) para exponer sus demandas.

Por lo que el personal de

la dependencia solicitó ocho días para dar respuesta, pero a los productores sólo se les comentó que su petición había sido turnada a la Secretaría de Gobernación y estaban en espera de alguna solución, lo cual no convenció a los ganaderos y comenzaron las movilizaciones, relató Álvaro González, dirigente del (Frenaprocol).

Ante la falta de respuesta, están cerrando carreteras, vías de tren y algunas viaductos, en Chihuahua, Jalisco, Veracruz, Coahuila y Durango.

Mañana miércoles reto-

marán Aguascalientes, Querétaro y Guanajuato, comentó González.

Sus peticiones fueron que el precio de compra de la leche, por parte de Liconsa, suba de 6.05 el litro, valor al que se pagó en 2017, a 8 pesos, ya que el costo de producción de un litro es de alrededor 7.30 pesos, refirió González.

“Tenemos cinco años que no hemos recibido el aumento del precio de la leche.

“Hace cinco años el tipo de cambio estaba en 13 pesos, ahora está en 19 pesos y todos nuestros insumos son en dó-

lares y no podemos subsistir de esa manera”, detalló Andrés Valle, representante del Frenaprocol en Chihuahua.

Asimismo, solicitaron que Liconsa reduzca sus niveles de importación.

“Hoy Liconsa compra un 30 o 40 por ciento menos de lo que había comprado en el 2015. Había llegado ya a comprar 860 millones de litros (nacionales) anuales, que era prácticamente el 80 por ciento de la leche que necesita y ya para 2017 compró, escasamente 500 millones de litros”, explicó González.

Demandan disminuir fructosa de EU

MOISÉS RAMÍREZ

Para evitar que el mercado interno de edulcorantes se sature más, y genere daños a los ingenios y menores ingresos a los cañeros, la Secretaría de Economía (SE) debe reducir cuanto antes la entrada de fructosa estadounidense al País, urgió Carlos González Bolio.

El vicepresidente de comercialización de Ingenios Santos, uno de los principales productores de azúcar en México, refirió que los inventarios de azúcar en México se están acumulando cada vez más debido de los candados que impuso el Gobierno de EU para la ex-

portación de azúcar mexicana a ese país, a través del Acuerdo de Suspensión firmado en junio.

El año pasado, la SE aceptó que a partir de la zafra 2017/2018 los ingenios exportaran 70 por ciento de azúcar cruda (de baja calidad) y 30 por ciento de refinada.

Hasta la zafra anterior, los ingenios exportaban 53 por ciento de azúcar estándar y 47 por ciento de refinada. No producían azúcar cruda.

Además, Economía también aceptó que el azúcar cruda sólo debería salir por barco a EU; y que para exportar azúcar refinada a

ese país, primero debería salir la cruda.

El pasado miércoles 31 de enero, REFORMA publicó que, de acuerdo con la Comisión Nacional para el Desarrollo Sustentable de la Caña de Azúcar (Conadesuca), las exportaciones se han retrasado debido a las grandes inversiones que requieren hacer los ingenios para adecuar sus máquinas a la producción de azúcar cruda.

Reportes de este organismo detallan que, al 28 de enero del 2018, las exportaciones totales de azúcar llevaban un avance del 12.1 por ciento respecto al cupo autorizado por EU.

Lecheros se manifiestan

Las diferentes organizaciones de productores de leche del país realizaron protestas en varios estados y bloquearon carreteras en demanda de un incremento al precio del lácteo; indicaron que desde hace cinco años mantienen el mismo costo, que oscila entre los 5.20 y los 6 pesos por litro; refieren que empresas se basan en el precio que paga Liconsa, por lo que solicitan que lo eleve 2 pesos. Diario de Xalapa y El Occidental

■ **Insostenible el costo de \$6.20 desde hace 4 años, ante encarecimiento de insumos, dicen**

Protestan lecheros de 4 estados; exigen que Liconsa les pague 8 pesos por litro

**E. GÓMEZ, J.C. GARCÍA,
C. BAÑUELOS Y R. VILLALPANDO**

Corresponsales

Lecheros de Veracruz, Aguascalientes y Chihuahua se manifestaron este lunes para exigir incrementos en los precios que les paga Liconsa, con el argumento de que están al borde de la quiebra debido a sus altos costos de producción.

La protesta fue convocada por el Frente Nacional de Productores y Consumidores de Leche, porque Liconsa y la Secretaría de Desarrollo Social mantienen desde hace cuatro años el costo del litro a 6.20 pesos, insostenible ante el aumento de precio de insumos, en especial el de combustible, y demandaron que se les pague a 8 pesos el litro.

Una docena de ganaderos protestaron regalando leche a los transeúntes en la plaza Lerdo de Xalapa, Veracruz, donde aseguraron que les resulta mejor observar su producto que venderlo.

Sostuvieron que más de 2 mil productores de la región de La Joya, que obtienen diariamente 30 mil litros de leche, están a punto de quebrar debido a los altos costos de elaboración, que contrastan con los bajos precios en el mercado.

Noé Hernández, uno de los manifestantes, afirmó que sus costos de producción son de 7 pesos por litro. "Estamos pidiendo

al gobierno federal revisar el costo, estamos al borde de la quiebra, pedimos el apoyo del gobierno porque vamos a desaparecer, no queremos que nos regale nada, simplemente que nos ayude a colocar el lácteo y se dé el precio justo".

Además de la protesta en Xa-

lapa, otro grupo de ganaderos veracruzanos se manifestó en el tramo carretero Xalapa-Perote a la altura de la comunidad La Joya, municipio de Acajete.

En la zona Altos de Jalisco, estado que produce casi 20 por ciento del total nacional de leche, cientos de ganaderos ocupa-

ron las casetas de la autopista Aguascalientes-León en los municipios de Encarnación de Díaz y Jalostotitlán, por las cuales permitieron que los vehículos pasaran sin pagar peaje durante casi una hora.

Los inconformes se quejaron de que el gobierno federal pre-

fiere flexibilizar la importación de fórmulas lácteas en polvo de Estados Unidos, para no contrariar las negociaciones y exigencias del gobierno que encabeza Donald Trump.

En la caseta de la autopista Aguascalientes-León que se ubica en el municipio de Encarnación Díaz el presidente de la Asociación de Productores de la demarcación, David García, sostuvo: "El gobierno ya tiene seis años dándonos atole con el dedo, tenemos tiempo exigiendo que nos paguen lo que debe de ser, pues cada día desaparecen lecheros porque están acabando con el campo, debido a que los insumos están subiendo y el trato no es equitativo".

A su vez, decenas de productores del municipio de Delicias, Chihuahua, bloquearon con tractores las vías del tren que comunica a la entidad con Ciudad de México, además que productores de frijol de la región noroeste de Chihuahua tomaron la caseta de peaje del municipio de Cuauhtémoc, para exigir a los gobiernos federal y estatal que respalden a los campesinos.

Andrés Valles, dirigente de los lecheros y presidente del módulo cuatro del distrito de riego 005, con sede en la ciudad de Delicias, reprochó que durante 2017 su gremio se manifestó en la capital de Chihuahua para solicitar al gobernador panista Javier Corral Jurado que interviniera ante la Federación para solucionar la situación; sin embargo el mandatario estatal los ha ignorado.

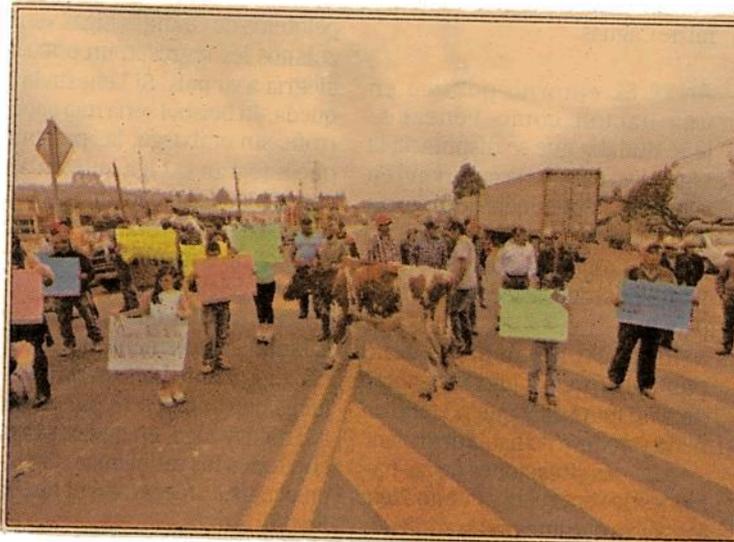
Advirtió que las vías del ferrocarril permanecerán tomadas hasta que autoridades federales atiendan la demanda de incrementar el precio de la leche.

23

Pág. _____ Col. _____ Secc. _____ Fecha. -6 FEB 2018



Productores bloquearon ayer la carretera Xalapa-Perote, a la altura de La Joya, para exigir controlar la importación de fórmulas lácteas; además regalaron leche fresca frente al palacio de gobierno en Xalapa, como parte de su protesta por mejores precios para su producto ■ Foto Cuartoscuro



MIRADA INDISCRETA

Bloquean carretera y reparten leche

● **Veracruz.** Productores de leche del municipio de La Joya bloquearon la carretera Xalapa-Perote y regalaron leche fresca afuera del Palacio Municipal, en demanda de un mejor precio para el lácteo y con el fin de exigir el control de la importación de fórmulas sintéticas que han modificado el mercado.

FOTO: CUARTOSCURO

PULSO NACIONAL



Foto: Cortesía Arriba el Campo

Protestan productores de leche

Productores de leche protestaron en todo el país para pedir mejor precio de venta. La imagen, de Chihuahua.



MÁS AGUACATE A ESTADOS UNIDOS

LA RENEGOCIACIÓN del TLCAN no ha repercutido en las exportaciones de aguacate hacia EU. Incluso crecerán 15 por ciento este año, dijo el asesor estratégico de la APEAM, Ramón Paz Vega. **Notimex**

TRATADO COMERCIAL CON 10 PAÍSES

TPP se firmó sin consultar a agricultores, dice la CNA

Lo que más preocupa al sector es el tema de la industria de lácteos

Luis Moreno/México

El sector agrícola mexicano no fue consultado para firmar el Acuerdo Amplio y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP), tratado de México con otros 10 países, afirmó el presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), Bosco de la Vega.

“El TPP —antes así conocido— para el sector automotor no fue nada bueno, y para el agroalimentario tampoco, porque nosotros no recibimos información. Sí sabíamos que estaba en proceso y todo, pero no teníamos noticias”, subrayó.

Ante los frentes de renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC), el acuerdo con Europa, así como con países sudamericanos, México se encuentra en el momento más importante de su apertura, dijo.

“Estamos inmersos en la coyuntura más importante en la historia del

México atraviesa por el mejor momento de su apertura comercial: Bosco de la Vega

país de demasiados tratados en poco tiempo, con complejidades como las del TLC”, subrayó.

De la Vega precisó que en el CPTPP preocupa el tema de la industria de lácteos, al cual se suman las diferencias con Europa en el ramo, mismo que ha impedido que se cierre la negociación.

“En el TPP se dan cuotas en el tema de leche, luego con Europa es la presión que traemos con ese producto y el queso; no tenemos un panorama claro, porque no se define el TLC y estamos con Brasil, Argentina y la costa del Pacífico”, indicó.

A finales del mes pasado, en

Tokio, Japón, los jefes negociadores de los 11 países participantes en el Acuerdo Amplio y Progresista de Asociación Transpacífico resolvieron los temas pendientes, con lo que lograron un texto final.

En noviembre de 2017, en el contexto de la Reunión Ministerial del Foro de Cooperación Asia-Pacífico (APEC), celebrada en Da Nang, Vietnam, los ministros de los 11 países que forman parte del tratado dejaron pendientes únicamente cuatro temas, que quedaron resueltos.

La Secretaría de Economía dijo que, en los últimos meses, el equipo negociador mexicano ha tenido un papel relevante en el esfuerzo para atender dichos temas y materializar los beneficios de ese tratado.

Señaló que el siguiente paso es que los países miembros realicen sus procedimientos internos para avanzar en los preparativos rumbo a la suscripción del tratado. **M**

ARANCELES QUE APLICARÍA MÉXICO

75% para los productos avícolas

provenientes de EU; en el caso del pollo, unos 653 millones de dólares adicionales al año

25% para la carne que representaría

217 mdd adicionales

45% para el queso y otros productos

lácteos, lo que representaría 76.5 mdd más

nos en sus bolsillos, gastan menos en tiendas, restaurantes y contribuyen menos a las escuelas locales y organizaciones comunitarias. Los empleos a lo largo del ciclo de producción agrícola que dependen del comercio sufren, incluidos los productores, cosechadores, procesadores y empaquetadores”, expone. /NOTIMEX

Agricultores de EU salen en defensa del TLCAN

DALLAS.- Agricultores por Libre Comercio (Farmers for Trade), un grupo bipartidista dedicado a apoyar y expandir los beneficios económicos del libre comercio, difundió un nuevo reporte que describe las amenazas específicas que enfrentarían entidades agrícolas si Estados Unidos se retira del TLCAN.

El informe, *The NAFTA Withdrawal Tax* (El Impuesto a la Retirada del TLCAN), identifica los 10 estados cuyos sectores agrícolas serían más negativamente afectados por el retiro del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) con respecto a México y esboza el alto precio que pagarían de terminar el acuerdo.

El reporte señala que México impondría tarifas arancelarias a las exportaciones agrícolas que conducirían a menos productos vendidos y ganancias decrecientes.

Estos aranceles “darían como resultado que nuestros agricultores vendieran menos a México y ba-

ESTADOS EXPUESTOS

Porcentaje de exportaciones agrícolas a México

Missouri	51%
Nuevo México	41%
Dakota del Sur	39%
Texas	37%
Nebraska	36%
Iowa	35%
Kansas	28%
Arkansas	27%
Dakota del Norte	25%
Minnesota	24%

jaran los precios, que es lo último que los agricultores pueden pagar, especialmente cuando los precios ya son bajos y los suministros globales son altos”, indica el reporte.

Y advierte que “no sólo los agricultores pagarían el precio por la retirada del TLCAN. Las comunidades rurales, que funcionan con el motor de la economía agrícola, también sufrirían”.

“Si los agricultores tienen me-

AGENDA CONFIDENCIAL



#OPINIÓN

AGENDA PREVIA: El Grupo Consultor de Mercados Agrícolas, que dirige **Juan Carlos Anaya**, presentará mañana miércoles sus **Perspectivas 2018**, una visión sobre la situación y oportunidades que este año tendrá el sector agroalimentario de México. En los últimos años dicho sector ha registrado un crecimiento mayor al de la economía en general. El evento será en Insurgentes Sur 1038, colonia Insurgentes San Borja, en la Ciudad de México, de 8 a 10 de la mañana.

LUISAGENDA@HOTMAIL.COM
@LUISSOTOAGENDA

■ Misuri, Nuevo México, Dakota del Sur y Texas, los más perjudicados: agricultores

Al menos 10 estados de EU se verían afectados por eventual fin del TLCAN

■ México impondría aranceles hasta de 75% a productos avícolas y de 25 a carne de bovino

NOTIMEX

DALLAS. Agricultores por el Libre Comercio (Farmers for Trade), grupo bipartidista dedicado a apoyar y expandir los beneficios económicos de éste, difundió un nuevo reporte que plantea las amenazas

específicas para las entidades del campo si Estados Unidos se retira del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

El informe *The NAFTA withdrawal tax (El impuesto a la retirada del TLCAN)* identifica a los 10 estados cuyos sectores agrícolas serían más negativamente afectados por el fin del TLCAN y esboza el alto precio que pagarían.

Según el documento, los más perjudicadas serían Misuri, que envía a México 51 por ciento de todas sus exportaciones agrícolas; Nuevo México, 41; Dakota del Sur, 39, y Texas, 37.

La lista incluye a Nebraska, con 36 por ciento; Iowa, tres; Kansas, 28; Arkansas, 27; Dakota del Norte, 25, y Minnesota, 24.

El reporte señala que México impondría tarifas arancelarias a las exportaciones agrícolas, lo que derivaría en menos productos vendidos y ganancias decrecientes.

Los impuestos serían, en el caso de los productos avícolas, hasta de 75 por ciento, lo que representaría, en el caso del pollo, unos 653 millones de dólares adicionales al año.

La carne bovina sería castigada con 25 por ciento, lo que supondría 217 millones de dólares adicionales. Para el queso y otros productos lácteos sería de 45, lo que implicaría unos 76.5 millones más.

Esos aranceles "darían como resultado que nuestros agricultores vendieran menos a México y bajarán los precios, que es lo último que los productores pueden pagar, especialmente cuando los precios ya son bajos y los suministros globales son altos", subraya el reporte.

Advierte que "no sólo los agricultores pagarían el precio por la retirada del TLCAN. Las comunidades rurales, que funcionan con el motor de esa economía, también.

"Si los agricultores tienen menos en sus bolsillos reducen sus gastos en tiendas, restaurantes y contribuyen menos a las escuelas locales y organizaciones comunitarias. Los empleos a lo largo del ciclo de producción agrícola que dependen del comercio sufren, incluidos productores, cosechadores, procesadores y empaquetadores", expone.

BREVES

Agricultores de EEUU advierten que salida del TLCAN afectaría 10 estados

Agricultores por Libre Comercio (Farmers for Trade), un grupo bipartidista dedicado a apoyar y expandir los beneficios económicos del libre comercio, difundió un nuevo reporte que describe las amenazas específicas que enfrentarían entidades agrícolas si Estados Unidos se retira del TLCAN. El informe, "The NAFTA Withdrawal Tax" (El Impuesto a la Retirada del TLCAN), identifica los diez estados cuyos sectores agrícolas serían más negativamente afectados por el retiro del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) con respecto a México y esboza el alto precio que pagarían de terminar el acuerdo.

Según el informe, las entidades más perjudicadas serían Missouri, que envía a México el 51 por ciento de todas sus exportaciones agrícolas, seguido por Nuevo México, con el 41 por ciento de sus exportaciones, Dakota del Sur con el 39 por ciento y Texas con el 37 por ciento.

#AGRICULTORESDEEU

Advierten caída de exportaciones

NOTIMEX

MERK2@HERALDODEMEXICO.COM.MX

Agricultores por Libre Comercio (Farmers for Trade) de Estados Unidos advierten de las amenazas que enfrentarían las entidades agrícolas de ese país si Trump se retira del TLCAN.

El informe, El Impuesto a la Retirada del TLCAN, identifica los 10 estados cuyos sectores agrícolas serían afectados y esboza el alto precio que pagarían sin el acuerdo.

Las entidades más perjudicadas serían Missouri, que envía a México 51 por cien-

to de todas sus exportaciones agrícolas, seguido por Nuevo México, con 41 por ciento, Dakota del Sur con 39 por ciento y Texas con 37 por ciento. Además de Nebraska, Iowa, Kansas, Arkansas, Dakota del Norte y Minnesota.

Según el reporte, México impondría tarifas arancelarias a las exportaciones agrícolas que conduciría a bajas ventas y ganancias decrecientes.

Los aranceles para los productos avícolas serían de hasta 75 por ciento, lo que representaría en el caso del pollo unos 653 millones de dólares adicionales al año. ■

MISSOURI, EL ESTADO MÁS PERJUDICADO

Puntualizan impactos a agricultores si EU sale del TLCAN

De acuerdo con Farmers for Trade, en productos avícolas, por ejemplo, habría costos adicionales por 653 mdd debido a los aranceles

Notimex

AGRICULTORES POR Libre Comercio (Farmers for Trade), un grupo bipartidista dedicado a apoyar y expandir los beneficios económicos del libre comercio, difundió un nuevo reporte que describe las amenazas específicas que enfrentarían entidades agrícolas si Estados Unidos se retira del TLCAN.

El informe "The NAFTA Withdrawal Tax" (El Impuesto a la Retirada del TLCAN), identifica los 10 estados cuyos sectores agrícolas serían más negativamente afectados por el retiro del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) con respecto a México y esboza el alto precio que pagarían de terminar el acuerdo.

Según el informe, las entidades más perjudicadas serían Missouri, que envía a México 51% de todas sus exportaciones agrícolas; seguido por Nuevo México, con 41% de sus exportaciones; Dakota del Sur con 39% y Texas con 37 por ciento.

La lista incluye también a Nebraska, con 36%; Iowa, con 35%; Kansas, con 28%; Arkansas, con

Para el grupo Farmers for Trade, no sólo los agricultores pagarían las consecuencias de una ruptura en el TLCAN, sino también las comunidades rurales.

27%; Dakota del Norte, con 25% y Minnesota con 24 por ciento.

El reporte señala que México impondría tarifas arancelarias a las exportaciones agrícolas que conducirían a menos productos vendidos y ganancias decrecientes.

Los aranceles, de acuerdo con el reporte, serían en el caso de los productos avícolas de hasta 75%, lo que representaría en el caso del pollo unos 653 millones de dólares adicionales al año. En la carne bovina, que sería castigada con 25% de arancel, el impuesto representaría 217 millones de dólares adicionales. En el queso y otros productos lácteos, el arancel sería de 45%, lo que representaría unos 76.5 millones de dólares más.

Estos aranceles "darían como resultado que nuestros agricultores

vendieran menos a México y bajarán los precios, que es lo último que los agricultores pueden pagar, especialmente cuando los precios ya son bajos y los suministros globales son altos", indica el reporte.

"No sólo los agricultores pagarían. Las comunidades rurales, que funcionan con el motor de la economía agrícola, también sufrirían". "Si los agricultores tienen menos en sus bolsillos, gastan menos en tiendas, restaurantes y contribuyen menos a las escuelas locales y organizaciones comunitarias. Los empleos a lo largo del ciclo de producción agrícola que dependen del comercio sufren, incluidos los productores, cosechadores, procesadores y empaquetadores", advirtieron.

En enero del 2008, los tres países miembros del TLCAN completaron su programa de desgravación iniciado en 1994 al eliminar los aranceles sobre productos agrícolas de alta sensibilidad. México dismanteló los aranceles sobre el maíz, el frijol y la leche en polvo provenientes de EU y Canadá, al igual que sobre el azúcar proveniente de EU.

#CANDADOSALCOMERCIO

Prevén alza en la carne sin TLCAN

UN ESTUDIO DE LA CÁMARA DE DIPUTADOS CITA QUE EL PRECIO DE LA PROTEÍNA SE ELEVARÁ 45 POR CIENTO

SECTOR BAJO PRESIÓN

• Somos el cuarto destino de las exportaciones de carne de EU, en el mundo.

• Nuestro comercio agroalimentario se centra con Estados Unidos.

• Los aranceles para la carne proveniente del país vecino era cero antes del TLCAN.

POR ENRIQUE HERNÁNDEZ

ENRIQUE.HERNANDEZ
@HERALDODEMEXICO.COM.MX

El rompimiento del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) provocará un incremento de 45 por ciento del precio de la carne fresca, refrigerada, congelada, salada o en salmuera, así como las salchichas y preparados de bovino, revela la Cámara de Diputados.

“La carne fresca, refrigerada, congelada, salada o en salmuera, así como las salchichas y preparados de bovino estadounidenses ingresarían a nuestro país después de cubrir aranceles de 45 por ciento”, señala el estudio del Centro de Estudios para el Desarrollo Rural Sustentable y la Soberanía Alimentaria (CEDRSSA).

“Si EU sale del TLCAN, y sin algún otro acuerdo regional o bilateral, la relación comercial con nuestro país sería normada por los pactos multilaterales suscritos en el marco de la Organización Mundial del Comercio (OMC), lo cual implicaría erosionar las ventajas que tenemos para exportar a ese mercado”, manifestó.

EXPORTACIONES DE EU

MÉXICO ES EL CUARTO MERCADO MÁS IMPORTANTE EN LA DEMANDA DE CARNE DE BOVINO QUE VENDE ESTADOS UNIDOS EN EL EXTERIOR.

Ventas en el exterior de carne de bovino
(millones de dólares)



Fuente: USDA's Global Agricultural Trade System (GATS).

511%

CRECIÓ LA DEMANDA DEL MERCADO, EN 23 AÑOS.

13%

DE LA CARNE QUE EXPORTA EU ES PARA MÉXICO.

Donald Trump amenazó con salir del TLCAN y aunque ha decidido sentarse en la mesa y renegociar "generó mucha incertidumbre sobre el resultado de los diálogos entre los tres países miembros, debido a que

EU quiere lograr concesiones en temas en los que Canadá y México no desean ceder", refiere el Centro de Estudios.

Según el documento, desde 1994, México aumentó más de 510 por ciento la compra de carne y salchichas a Estados Unidos, citan cifras del organismo, ya que en 1993, los proveedores mexicanos compraban 116 millones de dólares de carne de res y otros alimentos bovinos a los productores estadounidenses, algo que cambió para 2016, cuando se adquirieron 711 millones de dólares de productos bovinos, además en volumen el aumento fue mayor en 54 mil toneladas a hasta 179 mil toneladas. Así, en 1993, México compró 6 por ciento del valor de las ventas de carne estadounidense, y ahora adquiere 13 por ciento, de los más de cinco mil millones de dólares de carne exportada por EU al mundo, según el informe. •

COMERCIO UE-MEXICO

20.8

mil millones de dólares,
antes del acuerdo

61.7

mil millones de dólares,
después del acuerdo

Quesos, eje de la nueva ronda de diálogo México-UE

BRUSELAS, Bélgica.- México y la Unión Europea (UE) inician aquí una nueva ronda de negociación para la modernización de su tratado de libre comercio, con la expectativa de superar las diferencias con respecto a las indicaciones geográficas protegidas para los quesos europeos.

La delegación mexicana está encabezada por el subsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker.

Según Miguel Angel García Paredes, presidente de la Cámara Nacional de Industriales de Leche (Canilec), México y la UE ya han alcanzado un acuerdo con respecto a 53 quesos cuyos nombres el bloque europeo pretendía prohibir usar en el país, debido a la protección de las indicaciones geográficas o denominación de origen.

La mancomunidad estaría dispuesta a flexibilizar su posición para que México mantenga el uso del nombre comercial de algunos productos, afirmó García Paredes en entrevista con Notimex, la pasada semana, en México.

Las discusiones de esta semana deben centrarse en los cinco tipos de queso cuyos nombres siguen bajo disputa: Manchego, Parmesano, Feta, Morbier y Gruyère, originarios de algunas regiones de España,

Italia, Grecia y Francia.

La solución barajada sería que los quesos europeos tengan exclusividad de apelaciones como "Manchego español", "Manchego de Oveja" o "Producto español", mientras que los mexicanos podrían emplear los términos "Manchego" a secas o incluir el logotipo "Hecho en México" para diferenciar sus productos.

Esta será la novena ronda de negociación para modernizar el pacto comercial, en vigor desde julio de 2000.

Del 12 al 16 de febrero, una delegación europea viajará a México para proseguir las conversaciones.

Además de las indicaciones geográficas, quedan abiertos los temas de acceso a mercados agrícolas, sistema de protección de inversiones y reglas de origen.

La pasada semana, luego de un encuentro en Ciudad de México, el canciller mexicano Luis Videgaray y el vicepresidente de la Comisión Europea (CE) para el Empleo, Crecimiento, Inversión y Competitividad, Jyrki Katainen, reiteraron "la importancia de concluir en las próximas semanas las negociaciones del nuevo

acuerdo, así como de lograr su rúbrica en los próximos meses".

Bruselas considera que la actualización del tratado bilateral con México enviará "una señal de fuerte apoyo a un comercio abierto, justo y basado en reglas, con el que la UE está firmemente comprometida a promover".

El comercio entre la UE y México aumentó en un 170 por ciento desde la entrada en vigencia del actual acuerdo, pasando de 20.8 mil millones a 61.7 mil millones de dólares, de acuerdo con la Secretaría mexicana de Economía (SE). (Notimex)

Arranca novena ronda para renegociar TLCUEM

Notimex

MÉXICO Y la Unión Europea (UE) iniciaron ayer lunes en Bruselas una nueva ronda de negociación para la modernización de su tratado de libre comercio, con la expectativa de superar las diferencias con respecto a las indicaciones geográficas protegidas para los quesos europeos.

La delegación mexicana está encabezada por el subsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker. Según Miguel Ángel García Paredes, presidente de la Cámara Nacional de Industriales de Leche,

México y la UE ya han alcanzado un acuerdo con respecto a 53 quesos cuyos nombres el bloque europeo pretendía prohibir usar en el país, debido a la protección de las indicaciones geográficas o denominación de origen.

La mancomunidad estaría dispuesta a flexibilizar su posición para que México mantenga el uso del nombre comercial de algunos productos, afirmó García Paredes en entrevista con Notimex, la pasada semana, en México.

Las discusiones de esta semana deben centrarse en los cinco tipos de queso cuyos nombres siguen

bajo disputa: manchego, parmesano, feta, morbier y gruyer, originarios de algunas regiones de España, Italia, Grecia y Francia.

La solución barajada sería que los quesos europeos tengan exclusividad de apelaciones como manchego español, manchego de oveja o producto español, mientras que los mexicanos podrían emplear los términos manchego a secas o incluir el logotipo Hecho en México para diferenciar sus productos. Ésta será la novena ronda de negociación para modernizar el pacto comercial, en vigor desde julio del 2000.

México y UE retoman debate sobre tipos de queso

Bruselas. México y la Unión Europea (UE) iniciaron ayer una nueva ronda de negociación para la modernización de su tratado de libre comercio, con la expectativa de superar las diferencias con respecto a las indicaciones geográficas protegidas para los quesos europeos.

La delegación mexicana está encabezada por el subsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker.

Según Miguel Ángel García Paredes, presidente de la Cámara Nacional de Industriales de Leche (Canilec), México y la UE ya han alcanzado un acuerdo con respecto a 53 quesos cuyos nombres el bloque europeo pretendía prohibir usar en el país,

debido a la protección de las indicaciones geográficas o denominación de origen.

La mancomunidad estaría dispuesta a flexibilizar su posición para que México mantenga el uso del nombre comercial de algunos productos, afirmó García Paredes en entrevista con Notimex, la pasada semana, en México.

Las discusiones de esta semana deben centrarse en los cinco tipos de queso cuyos nombres siguen bajo disputa: Manchego, Parmesano, Feta, Morbier y Gruyère, originarios de algunas regiones de España, Italia, Grecia y Francia.

La solución barajada sería que los quesos europeos tengan exclusividad de

apelaciones como "Manchego español", "Manchego de Oveja" o "Producto español", mientras que los mexicanos podrían emplear los términos "Manchego" a secas o incluir el logotipo "Hecho en México" para diferenciar sus productos.

Esta será la novena ronda de negociación para modernizar el pacto comercial, en vigor desde julio de 2000.

Del 12 al 16 de febrero, una delegación europea viajará a México para proseguir las conversaciones.

Además de las indicaciones geográficas, quedan abiertos los temas de acceso a mercados agrícolas, sistema de protección de inversiones y reglas de origen. /NOTIMEX



Desde el piso de remates

**MARICARMEN
CORTÉS**

milcarmencm@gmail.com
Twitter: @mcmaricarmen

Insiste CCE en no suspender negociaciones del TLCAN

Juan Pablo Castañón, presidente del CCE, no duda en reconocer que la prioridad del sector privado en las negociaciones del TLCAN con Estados Unidos y Canadá no es cuándo cerrarlas, sino que no se suspendan durante los procesos electorales de México. La Ronda 7a está ya programada en la Ciudad de México a fines de febrero y la 8a en Washington a principios de abril. El CCE confía en que en las próximas rondas se puedan cerrar entre 6 y 10 capítulos que están ya muy avanzados, pero **Castañón** reconoce que es muy difícil avanzar en los temas más álgidos, como reglas de origen, aranceles temporales en el sector agropecuario y solución de controversias.

“Se han cerrado tres capítulos y se ha avanzado en 90% en otros como reglas fitosanitarias, telecomunicaciones y facilitación comercial, pero no se han logrado cerrar por la parte política” sostiene.

Sin embargo, **Castañón** se mantiene optimista y considera que la 6a Ronda de Montreal sí fue satisfactoria, porque los tres socios de América Latina están juntos para hacer un contrabalance frente a China y Estados Unidos, que ya reconoce la necesidad de continuar con una alianza comercial de los tres países.

Lo que le preocupa al CCE y así se lo ha expresado al secretario de Economía, **Ildelfonso Guajardo**, es que se pretendan suspender las negociaciones en mayo y junio en espera de que se realicen las elecciones en México, porque, si se suspenden —dice—, será muy complicado volverlas a arrancar, ya que habrá elecciones en Estados Unidos en noviembre y en diciembre entrará ya el nuevo gobierno en México.

CONTROVERSIA CONTRA ARÁNCLES EN PANELES Y LAVADORAS

En torno a los aranceles a lavadoras y paneles solares que impuso Estados Unidos, las exportaciones mexicanas, el CCE —informó **Juan Pablo Castañón**— prepara una controversia hacia lo que calificó como una agresión innecesaria, porque la autoridad de comercio recomendó dejar fuera a México y Canadá de estas sanciones arancelarias.

Es una decisión que sienta un mal precedente y el CCE acompañará a la Secretaría de Economía en la presentación de la controversia contra el gobierno de Estados Unidos.

Castañón se pronunció también porque desaparezcan los acuerdos paralelos como el del tomate, porque en un acuerdo de libre comercio no deberían existir este tipo de arreglos paralelos o de excepciones.

TOMATE, PREOCUPA QUE SE REPITA EL CASO DEL AZÚCAR

En el sector agropecuario hay, por cierto, gran preocupación porque está por vencer el plazo para la renovación del acuerdo de suspensión dumping a las exportaciones de tomate mexicano, que está vigente desde 2008 y que se ha renovado cada cinco años. Los productores tomateros temen que se repita lo que sucedió con la renovación en el acuerdo del azúcar, en la que **Wilbur Ross**, secretario de Comercio de Estados Unidos, se mostró inflexible y logró doblegar a los productores azucareros mexicanos bajo la amenaza de imponer aranceles dumping si no aceptaban vender azúcar en menor cantidad y de menor calidad.

Se ha avanzado en 90% en otros capítulos como reglas fitosanitarias, telecomunicaciones y facilitación comercial, pero no se han logrado cerrar por la parte política.

Impacta Brasil precio del café

Para la próxima cosecha de café en Brasil, en el mes de abril, el País

sudamericano registrará un aumento en su producción, lo que ha impactado a la baja en un 31 por ciento en promedio el precio del grano, en México, e incluso en el mundo, dicen productores. **PÁGINA 3**

Mejora su producción

Tira Brasil el precio del café mexicano

Advierten caída de casi 31 por ciento en el valor del aromático

FRIDA ANDRADE

La recuperación del principal productor de café en el mundo, es decir, Brasil está provocando una caída de casi 31 por ciento en los precios en México.

Desde 2014 hasta 2017, Brasil había sufrido una sequía que redujo sus volúmenes de producción, pero se espera que para su cosecha de abril comience a recuperarse, situación que hizo que disminuyeran los precios del aromático en la Bolsa de Nueva York, explicó Fernando Celis, asesor de la Coordinadora Nacional de Organizaciones Cafetaleras (CNOC).

El país sudamericano es

uno de los jugadores importantes en los precios del café arábigo, los cuales se cotizan en dicha bolsa, ya que es el principal productor en el mundo de esta variedad, pues su producción representa entre el 35 y 40 por ciento del volumen internacional, destacó Celis.

Así que mientras en la cosecha pasada los precios en esa Bolsa estuvieron en 145 dólares las 100 libras, en esta cosecha están en 122 dólares, casi 16 por ciento menos.

Los valores de la Bolsa de Nueva York son importantes, porque sirven de referencia para determinar el precio al que se comercializa el grano de manera interna en México.

Por lo que en el País el precio promedio nacional del quintal del café pergamino (575 kilos), el cual se lava para luego tostar y moler, para esta cosecha es de mil 800 pesos, mientras que en la anterior se vendió en 2 mil 600, 31 por ciento menos, según la Coordinadora Nacional de Organizaciones Cafetaleras (CNOC).

Estas caídas traerán problemas para los productores mexicanos, pues se verán reducidos sus ingresos.

Además, ahora los costos de producción son mayores porque las nuevas varieda-

des que se usan tienen el fin de controlar la roya del café, pues son más resistentes al hongo, pero a la vez demandan más gasto para efectuar su fertilización.

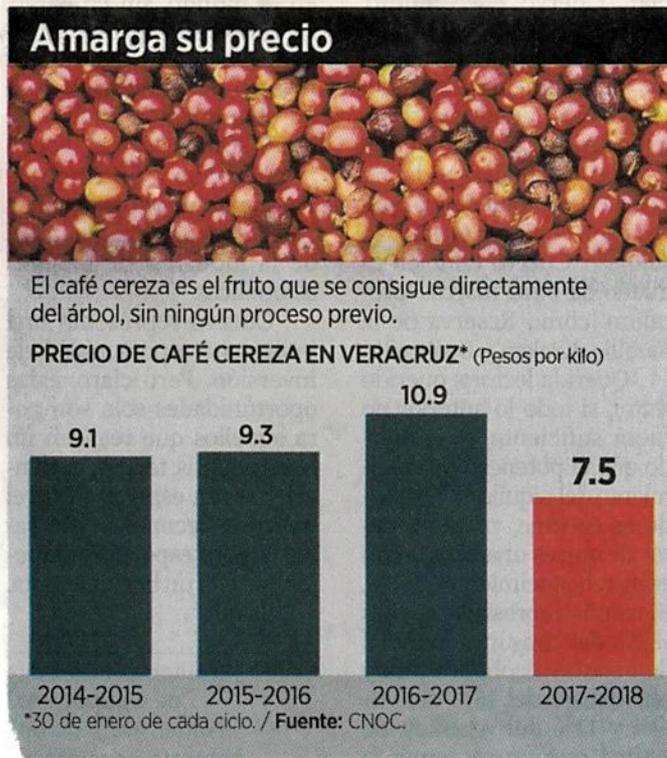
“Para controlar la roya se metieron unas variedades que se llaman catimores y esas requieren más fertilización, entonces si no se fertilizan, pues tendrían menos producción”, afirmó Celis.

Asimismo, dijo que aunque en México existen cafés de calidad, se ha hecho una idea generalizada de que son todo lo contrario, ya que se pueden llegar a hacer mezclas sin control o vigilancia.

En consecuencia, el café nacional alcanza menores precios que sus competidores sudamericanos.

“El café mexicano tiene menos precios que el colombiano o el guatemalteco, o el de Costa Rica, porque se considera que es un café más revuelto.

“El café debe ser tostado maduro, porque si le metes verde y pasado de maduros agarra mal sabor y en México no hay control, o sea es un café más revuelto, tiene imagen de menos calidad”, detalló.





Desarrollan el “agrocoin” para invertir en negocios sustentables

● Con 500 pesos se adquiere y equivale a un metro cuadrado de cultivo de chile

ANTONIO HERNÁNDEZ

—cartera@eluniversal.com.mx

Empresarios del sector agro en México aprovecharon la popularidad de las criptomonedas para desarrollar un activo virtual que permite invertir en la producción de chile habanero en Quintana Roo.

Con un costo de 500 pesos, cualquier interesado puede adquirir un “agrocoin”, equivalente a un metro cuadrado del cultivo. Según los desarrolladores, se puede obtener hasta 30% de rendimiento anual, el cual se respalda con la producción.

“Agrocoin es una criptomoneda que pulveriza hectáreas en metros cuadrados. La inversión de 10 mil metros ahora la hacemos por metro”, explicó Rodrigo Domenzain, presidente de Amar Hidroponia, empresa creadora del concepto.

La idea surgió a partir de la necesidad de encontrar más inversionistas que pudieran adquirir el modelo de franquicia con el cual operan, donde una hectárea alcanza un valor de 3 millones 100 mil pesos.

“Estamos vendiendo una participación de la producción de chile habanero hidropónico a través de este mecanismo. Creamos todo el concepto en una plataforma digital don-



CORTESÍA

De acuerdo con Amar Hidroponia, las “agrocoin” pueden dar un rendimiento anual de hasta 30%, el cual se respalda con la producción de chile habanero.

de se puede pagar con tarjeta de crédito o transferencia”, explicó.

Actualmente tiene 100 hectáreas destinadas a la inversión a través de “agrocoin” y a días de su lanzamiento cuenta con 800 usuarios.

Al igual que otras monedas digitales, el “agrocoin” funciona con la tecnología del *block-chain*, sistema que permite la inversión y monitoreo en tiempo real. Así, en el sitio agrocoin.com.mx desde cualquier parte del mundo se puede invertir en la producción de chile habanero.

Para el empresario el desarrollo de tecnología financiera, conocida como *fintech*, da alternativas de crecimiento en sectores como el agroa-

limentario, con la posibilidad de ofrecer mejores rendimientos tanto a productores como inversionistas.

Sustentable. Amar Hidroponia es una empresa mexicana que abastece de chile habanero hidropónico al mercado estadounidense, gran consumidor de productos orgánicos.

Cuenta con el primer parque industrial hidropónico del país en Quintana Roo con 120 hectáreas y más de 40 franquiciarios.

Tiene planes de expansión a Canadá, Asia y Sudamérica. En tanto, promueve la agricultura sustentable con cursos de hidroponia en la Ciudad de México y Cancún. ●

17

China analiza fijar impuesto al sorgo de Estados Unidos

REUTERS

Con una investigación sobre las importaciones de sorgo de Estados Unidos, China ha enviado una advertencia a su principal socio comercial: los agricultores de estados que votaron por el presidente estadounidense, Donald Trump, podrían ser los más afectados en caso de una guerra comercial.

El Ministerio de Comercio chino anunció el domingo el inicio de una investigación *antidumping* y antisubvenciones que podría llevar a establecer fuertes aranceles a las importaciones del producto, el cual se usa para alimentar ganado y crear *baijiu*, licor chino.

El anuncio se hizo menos de 15 días después de que Trump impuso aranceles a las importaciones de paneles solares y lavadoras, y dos meses después de la decisión de investigar planchas chinas de aleaciones de aluminio, primera pesquisa antisubvenciones y *antidumping* iniciada por Estados Unidos en décadas.

Las medidas han alentado el temor a una guerra comercial entre ambas naciones.

El sorgo de Estados Unidos representa más de 90 por ciento del que llega a China, y su importación supuso poco más de mil millones de dólares el año pasado.

El Ministerio de Comercio dijo que comenzó la investigación de oficio, porque la gran cantidad de pequeños productores locales no podía preparar la documentación necesaria.

La poco utilizada táctica de usar la propia iniciativa para la investigación, en lugar de responder a las quejas de los agricultores, sugiere que estuvo siendo considerada bastante tiempo, y expertos en comercio lo interpretan como represalia por las recientes acciones de Estados Unidos.

IN VERSIONES



:: Moneda agrícola

Esta semana se dará a conocer un nuevo modelo de negocio para el sector agrícola que se manejará de manera similar al bitcoin como se conoce en el mundo; la criptomoneda será conocida como Agrocoin.

Granos tienen una jornada roja en el Mercado de Chicago

Reuters

LOS FUTUROS de trigo cayeron el lunes a mínimos en una semana en Chicago arrastrados por ventas técnicas y una mejor perspectiva de clima, que incluye una benéfica humedad en la zona triguera de la región central de Estados Unidos.

La soya alcanzó mínimos en dos semanas por pronósticos meteorológicos de una muy necesaria humedad en partes de Argentina, mientras que los futuros de maíz bajaron por ventas técnicas.

Los futuros bajaron luego de que el reporte semanal de la Comisión de Comercio de Futuros de Materias Primas mostró que los fondos de inversión han recortado sus posiciones netas agresivamente en granos y soya, dejando el mercado abierto en una ronda de ventas cortas.

El trigo blando rojo de invierno en Chicago para marzo bajó 6.5 centavos a 4.4025 dólares por bushel. En Kansas, el trigo duro rojo de invierno cayó 1.5 centavos a 4.6175 dólares por bushel, mientras que el trigo de primavera en Minneapolis bajó 2 centavos a 6.0175 dólares.

Los futuros de soya fueron

0.87

POR CIENTO

bajo el futuro de la soya con entrega en marzo.

presionados por las lluvias pronosticadas para la semana próxima en áreas secas de Argentina, el tercer más grande productor mundial de soya y principal exportador de harina de soya.

"Habrá lluvias este fin de semana y algo entre jueves y viernes de la semana que viene en el centro agrícola del país. Esto es lo que contendría el daño", señaló a Reuters el experto meteorológico Eduardo Sierra.

La soya para marzo bajó 9 centavos, o 0.87%, a 9.6975 dólares por bushel.

Los futuros de maíz encontraron soporte en la demanda exportadora del grano de EU. El Departamento de Agricultura de EU informó que las inspecciones para exportación de maíz alcanzaron 1.07 millones de toneladas, ligeramente por encima de un rango de estimaciones previas.

El maíz para marzo cerró con caída de 0.76%, a 3.5875 dólares por bushel.

Invertirá Constellation 600 mdd en México

REFORMA/ STAFF

El productor de las marcas de cerveza de Grupo Modelo para Estados Unidos, Constellation Brands, invertirá en México alrededor de 600 millones de dólares este año para incrementar su capacidad e innovación, aseguró el presidente de la compañía, Daniel Baima.

El objetivo de la empresa es seguir posicionándose como el líder en el segmento premium y continuar ganando participación, ya que este sector representa el 50 por ciento del mercado.

“Cuando tomamos la producción y comercialización de nuestros productos, nuestro market share en EU era alrededor de 4 por ciento de todo el paquete de cerveza,

hoy es aproximadamente 12 por ciento, hemos triplicado nuestro market share en los últimos cuatro años, y nuestro objetivo es ir sumando 1.0 por ciento anual”, afirmó.

El directivo indicó que como parte de su estrategia prevén hacer inversiones de entre 500 a 600 millones de dólares anuales, únicamente en el tema de capacidad e innovación en materia cervecera.

Y es que, dijo, hay un nicho de innovación muy importante, y para el próximo año esperan vender entre ocho y nueve millones de cartones de cerveza en productos nuevos.

Como parte de este plan, Constellation lanzó en EU variantes como Modelo Chelada Spicy, Corona familiar de



■ Suman capacidad.

12 onzas, Corona Premier y quiere posicionar a Pacífico.

Respecto a la renegociación del TLC, dijo que tienen una sólida estructura entre México y EU, con una cadena de producción balanceada entre productos mexicanos e insumos americanos, por lo que no es algo que les “haga perder sueño”, afirmó.

CON INFORMACIÓN DE NOTIMEX

Bayer venderá activos para concretar compra de Monsanto



EMPRESAS Y NEGOCIOS
GLOBALES

Reuters

BAYER HA ofrecido vender negocios de semillas y herbicidas para tratar de aplacar las preocupaciones de las autoridades de competencia de la Unión Europea, generadas por su oferta de comprar a su rival estadounidense Monsanto por 63,500 millones de dólares.

Las soluciones propuestas "son muy importantes y estamos confiados en que abordan completamente las preocupaciones de la Comisión Europea", indicó Bayer

en un comunicado.

La Comisión Europea prorrogó el proceso de revisión de la adquisición hasta el 5 de abril, desde el plazo original previsto del 12 de marzo.

Bayer destacó que todavía tenía el objetivo de cerrar el trato con Monsanto "a principios del 2018".

Ni la Comisión Europea ni Bayer quisieron informar qué activos ofreció vender la empresa alemana para satisfacer a los reguladores europeos.

La oferta incluye activos que se venderán a BASF y desinversiones en el negocio de semillas de hortalizas en algunos países de la UE, di-

jo una persona familiarizada con el asunto. "Este es un paquete muy diverso. No se trata sólo de desinvertir activos", detalló la persona, que no quiso proporcionar detalles.

Bayer llegó en octubre del año pasado a un acuerdo con BASF para venderle sus negocios de semillas y herbicidas por 5,900 millones de euros (7,360 millones de dólares), pero ha dicho que está dispuesto a hacer más para obtener la aprobación de la UE.

El acuerdo de Monsanto ha provocado la oposición de varios agricultores y ecologistas que han enviado más de 50,000 correos electrónicos y más de 5,000 cartas a la Comisión Europea.

13

NO TE PIERDAS POR



ELFINANCIERO | Bloomberg TV®

**LA COBERTURA ESPECIAL DENTRO DE
NUESTRA PROGRAMACIÓN
Y EN VIVO VÍA WEB EN:**

www.elfinanciero.com.mx/foros/agro/index.html

150  160 sky 150HD  987HD  157 y 1157HD  604 