

## GUERRA ARANCELARIA

# Agroproductores de Jalisco esperan contraofensiva de EU

El CAJ advierte que la entidad federativa sería la más afectada al ser uno de los principales actores del sector en el país

Patricia Romo  
EL ECONOMISTA

Guadalajara, Jal. EL SECTOR agropecuario de Jalisco, que aporta 12% al Producto Interno Bruto (PIB) sectorial del país, será el más afectado en caso de una contraofensiva del gobierno de Estados Unidos luego de los aranceles que México impuso a agroproductos procedentes de ese país, advirtió el presidente del Consejo Agropecuario de Jalisco (CAJ), Jacobo Cabrera Palos.

Luego de reprochar a la Secretaría de Economía por no haber tomado en cuenta la opinión del Consejo Nacional Agropecuario antes de decidir los productos estadounidenses a los que impondría aranceles, el dirigente de ese sector anticipó que se avecina una contraofensiva de la Unión Americana, con la cual el principal afectado sería Jalisco.

“Creemos que al ser el primer productor del país, donde 12% del PIB agropecuario lo genera nuestro estado y principalmente en berries, que somos el quinto productor mundial, y si en la balanza comercial 76% va a la Unión Americana, si viniera alguna medida compensatoria posterior a la sanción de México a Estados Unidos, pudiera afectar algunos temas de frescos y en el tema de las bebi-

das”, explicó.

Detalló que los productos más afectados serían aquellos en los que Jalisco es líder nacional como pollo, huevo, carne de cerdo, berries y bebidas, principalmente, tequila.

“Al día de hoy, el beneficio que tienes para exportar a Estados Unidos ha hecho que la industria tequilera tenga garantizados hasta el 2024 las cuotas de producción de agave para poder generar la bebida y que la mayoría se esté exportando porque es mucho más benéfico exportarlo, ya que no les pega el IEPS (Impuesto Especial sobre Producción y Servicios). Entonces, que venga una medida compensatoria aumentando el arancel a bebidas alcohólicas, a berries, a carne de cerdo, pudiera inhibir al país pero principalmente afectando a Jalisco que es el principal productor”, puntualizó el presidente del CAJ.

## MEDIDAS

Ante la medida del país vecino de aplicar aranceles al acero y aluminio procedentes de México, Canadá y la Unión Europea en 25 y 10% respectivamente, la semana pasada se publicó en el *Diario Oficial de la Federación* el decreto por el que se modifica la Tarifa de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y de Exportación, decreto por el que se establece la Tasa Aplicable durante el 2003, del Impuesto General de Importación, para las mercancías originarias de América

del Norte, y el decreto por el que se establecen diversos programas de promoción sectorial.

Es decir, México impondrá aranceles de entre 5 y 25% a la Unión Americana en productos de acero.

modalidades de carne de puerco, tipos de queso, manzanas, papas, arándanos rojos, whisky Tennessee y Bourbon, por citar algunos.

## PRONÓSTICO RESERVADO

Según Cabrera Palos, la expectativa agropecuaria para el cierre del 2018 es “reservada” y poco optimista debido a los efectos que traería consigo el futuro comercial entre México y Estados Unidos, así como el proceso electoral en el país.

Refirió que sólo la volatilidad cambiaría ya está golpeando al sector debido a que importa materias primas como fertilizantes y productos veterinarios.

“Mientras Jalisco no tenga una base sólida en la producción de materias primas, siempre va a estar en riesgo de volatilidad. El pronóstico entonces es reservado; no sabemos porque tenemos un entorno nacional y uno internacional que se puede convertir en una tormenta perfecta que pudiera inhibir el tema de la inversión, y eso hace especular a los mercados”, dijo el presidente del consejo.

estados@eleconomista.mx



**México impulsa acuerdos agro con China. LEA MÁS**  
[eleconomista.mx/empresas](http://eleconomista.mx/empresas)



## Concamin advierte riesgos para continuidad del TLCAN

Llama a la serenidad ante diferencias entre Donald Trump y Justin Trudeau  
EU no quiere dejar acuerdo, pero endurece su relación con el libre comercio: CCE

### TLCAN: LA BATALLA

**IVETTE SALDAÑA**

—maria.saldana@eluniversal.com.mx

El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) puede terminarse luego de los recientes acontecimientos internacionales, advirtió el presidente de la Confederación de Cámaras Industriales (Concamin), Francisco Cervantes.

“En el contexto de la complicada renegociación del TLCAN debemos modificar la estrategia política para que paulatinamente podamos evitar que los desequilibrios del exterior nos generen escenarios complicados que lastimen a las empresas”, expuso el líder de los industriales.

Para Cervantes, la dirección que ha tomado la renegociación del acuerdo comercial y los enfrentamientos entre los presidentes de Canadá y Estados Unidos, entre otros eventos, deben llevar a la serenidad.

“Se debe ser sereno y objetivo. Reconocer que el TLCAN puede llegar a su fin no significa la terminación del intercambio comercial, pero si el inicio de la construcción de otro esquema legal para la integración de la región”, añadió el empresario.

El presidente del Consejo Coordinador Empresarial, Juan Pablo Castañón, dijo que el enfrentamiento entre los presidentes de Canadá y de Estados Unidos no es que abone a una terminación del TLCAN, sino que “es una variable más. Pero no vemos que quiera salirse (Estados Unidos) del acuerdo. Lo que si vemos es que si endurece la relación con el libre comercio y el mundo”.

Para el líder de la máxima cúpula

empresarial los hechos de la reunión del G-7, en los cuales el mandatario estadounidense, Donald Trump, se negó a firmar la declaración final que promovía la apertura comercial y sus comentarios con los del líder canadiense, Justin Trudeau, “afectan negativamente el posible avance de la negociación del TLCAN”.

En torno a las declaraciones que hizo el representante comercial estadounidense, Robert Lighthizer, de que se abre la posibilidad de terminar la renegociación del TLCAN después de las elecciones de México, Castañón comentó que si se llega a un acuerdo tienen que derogarse los aranceles al aluminio y al acero.

El director general del Instituto para el Desarrollo Industrial y el Crecimiento Económico (Idic), José Luis de la Cruz, dijo que empresas del sector acerero, del aluminio y del agrícola detienen proyectos de inversión, derivado de la guerra comercial entre México y Estados Unidos.

“El presidente de Estados Unidos manda el mensaje de que no va bien la renegociación del TLCAN, porque el alza de aranceles la utiliza para presionar a que México firme el acuerdo. Además, de que no se puede ver aislado lo que se vio con Trudeau (en la reunión del G-7) de que no le da confianza a Trump”, dijo.

El presidente de la Cámara Nacional de la Industria Textil (Canaintex), José Cohen, expuso que ven con preocupación la pausa en la renegociación del TLCAN, pues 80% de las exportaciones van a EU.

El encargado del Comité de Comercio Exterior de la Concamin, Eugenio Salinas, dijo que hay presión de diversos sectores productivos estadounidenses por los costos de una salida del TLCAN. ●

**“El presidente de EU manda el mensaje de que no va bien la renegociación del TLCAN, porque el alza de aranceles la utiliza para presionar a que México firme el acuerdo”**

**JOSÉ LUIS DE LA CRUZ**

Director del Idic

**GRANOS Y OLEAGINOSAS**

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
<b>MAÍZ</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHEL POR CONTRATO [1]					
JUL 18	377.75	367.25	-10.50	260,177	589,007
SEP 18	386.50	376.25	-10.25	126,161	441,102
DIC 18	398.00	388.25	-9.75	139,785	587,840
<b>TRIGO</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHEL POR CONTRATO [1]					
JUL 18	520.00	514.50	-5.50	90,515	179,640
SEP 18	536.75	530.75	-6.00	50,807	139,056
DIC 18	559.00	553.50	-5.50	32,749	136,888
<b>SOYA</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
JUL 18	969.25	953.75	-15.50	124,053	329,296
AGO 18	974.75	959.00	-15.75	21,518	68,559
SEP 18	980.50	964.75	-15.75	11,616	31,752
<b>EXÓTICOS</b>					
<b>CAFÉ</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
JUL 18	115.70	117.25	1.55	427	85,011
SEP 18	118.00	119.50	1.50	444	96,814
DIC 18	121.50	123.00	1.50	16	50,810
<b>AZÚCAR</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
JUL 18	11.73	12.25	0.52	7,216	283,663
OCT 18	12.02	12.52	0.50	0	350,405
MAR 19	12.79	13.19	0.40	30	212,092
<b>ALGODÓN</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
JUN 18	93.72	94.94	1.22	205	72,479
OCT 18	93.79	93.66	-0.13	205	72,479
DIC 18	92.79	92.60	-0.19	0	184,743

EL PRINCIPIO DE ESTA ACTIVIDAD ES PRODUCIR SIN DESTRUIR

## Crianza de trucha arcoíris, una forma de pesca sustentable

Nelly Toche

EL ECONOMISTA

LA CRIANZA de trucha arcoíris en la zona limítrofe entre el Estado de México y Michoacán se ha convertido no sólo en una fuente de empleo para cientos de familias que encontraron en esta actividad una forma de subsistir, también ha fortalecido el tejido social en estas áreas naturales rurales marginadas de clima frío.

Pareciera increíble que a 140 kilómetros de la ciudad de México se puede encontrar un pescado con la calidad de un salmón, pero con beneficios agregados como la huella de carbono, que es mucho menor, es producto fresco que se pesca hoy y en la tarde ya está a la venta y con una calidad del agua muy buena, por lo que es directamente proporcional a la limpieza de la carne, “eso en realidad no se puede garantizar con un salmón”, platican los habitantes de la región, la cual hoy cuenta con 46 granjas de trucha.

“Hace 40 años mi papá taló el monte, cuando se inició lo de la trucha paró y en vez de cortar reforestábamos. Año tras año, como 10 años, así se acabaron los talamontes y llegaron las truchas, incluso entre municipios nos hemos apoyado, pues nosotros reforestábamos y las demás comunidades metieron vigilancia”, dice Alfredo Hinojosa Malvaez, propietario de la granja El Pozo y habitante de la localidad de Rincón del Ahorcado, en Zitácuaro, Michoacán.

Al finalizar su jornada matutina, platica que ahora se vive mejor, “talar es un dinero que te lo ganas rápido, pero no te ayuda para mu-

cho, con las truchas es constante el dinero y, aunque no se gana el dinero porque se invierte, podemos vivir mejor. Yo nada más acabé la primaria, pero mi hijo ya va a la prepa, como tengo mi granja hay más entradas, por eso mi esposa me dice que no batalle, ‘hay que darle lo que nosotros no tuvimos y que no estudie con hambre’, si no las letras no entran (ríe)”.

Alfredo asegura que no ha sido un camino fácil, pues no todos son productores de trucha “y a los demás, pues les vale y seguían talando monte, lo que nosotros hicimos es ayudar a combatirlos, avisando, estando al pendiente y hoy es muy distinto, incluso hasta producimos agua limpia para los chillangos”, bromea.

### YA COMETIMOS

#### TODOS LOS ERRORES

Manuel Sarmiento, director de Ne-minatura y miembro de la granja Trucha Sustentable, una sociedad de producción rural, cuenta que este esfuerzo inició hace 26 años “esto comenzó con un proyecto de gobierno para sacar a los talamontes y darles una forma de vida distinta y funcionó”, aunque asegura que el trabajo posterior ha sido meramente de la comunidad. “Cometimos todos los errores básicos y hemos modificado nuestras prácticas —la ingeniería de las estanquerías, la calidad de los alimentos, la calidad genética—, hoy es mucho más controlado y sustentable”, explica.

La trucha es una especie de alta calidad, pues no es fácil producirla. “Le llamamos el chillón de los pescados”, dice Manuel, se trata de un producto muy sensible, de manera natural únicamente vive y se desarrolla en aguas de manantiales

bien oxigenadas, frías y sin contaminación en bosques de pinos, encinos y oyameles, no tolera ninguna sustancia ajena y los procedimientos requieren precisión, atención y cuidados. “Es un proceso largo. Para tener una trucha de kilo y medio, se tiene que criar durante poco más de un año”. Así, su delicada carne está libre de químicos, pesticidas, antibióticos y hormonas.

Estas buenas prácticas han llevado a sus productores a colocarse en el mercado nacional “hoy la trucha arcoíris tiene tan alta calidad que compite directamente con el salmón y eso tiene un punto a favor, pues el producto se vende a relativamente buen precio y el dinero llega directamente al productor”, expone Manuel, quien también es biólogo de profesión.

La región está al límite de lo que naturalmente se puede producir (de 10 a 12 toneladas al año por productor) y sus pobladores así lo quieren conservar. Éste fue otro punto por el que se decidió crear una asociación de productores y generar una marca colectiva llamada Michín para vender en conjunto a restaurantes, tiendas de autoservicio y distribuidores de público en general, así se colocan alrededor de 250 a 300 toneladas de producto al año y sin intermediarios “eso nos ha servido, primero, para producir y vender y, segundo, para regular la calidad, ya que nos hemos homogeneizado y capacitado para cumplir con los estándares que requiere un mercado exigente”.

Éste es un ejemplo considerado pesca sustentable, pues además de satisfacer las necesidades de quienes dependen de este recurso, se

garantiza la continuidad de la pesca y de la biodiversidad. Está avalada por el Consejo Mexicano de Promoción de los Productos Pesqueros y Acuícolas AC, que, a su vez, lidera el primer esfuerzo en México para la promoción de estas prácticas a través del hashtag #PescaConFuturo, en el cual está incluida la trucha arcoíris y comparte el espacio con la langosta roja de Baja California, la sardina crinuda, el mero rojo, el barrilete, entre otros productos que pueden ser consultados desde la página de esta institución.

#### LOS PROBLEMAS

A pesar de que la acuicultura ha demostrado grandes beneficios en otros países, en México el apoyo “es de medio pelo”, denuncian los productores. “Las autoridades no han entendido que el futuro de la generación proteínica para la alimentación humana es la acuicultura, otros países incluso tienen grandes legislaciones sobre el tema, donde incluso se obliga a tener un aprovechamiento acuícola antes que el agropecuario, pues, por ejemplo, 1 kilo de carne de res cuesta 12,000 litros de agua, mientras que 1 kilo de trucha requiere 40 litros”.

La competencia por el uso del agua y las grandes cantidades de bosque que se han talado para la producción de aguacate y guayaba también es un constante riesgo en esta zona; además, la parte legal para estas prácticas sigue siendo un desastre, concluyen.

nelly.toche@economista.mx

“Con las truchas es constante el dinero y, aunque no se gana el dineral porque se invierte, podemos vivir mejor”.

**Alfredo Hinojosa,**  
granja El Pozo.

**La trucha arcoíris tiene la calidad del salmón, pero su producción en Zitácuaro, Michoacán, tiene un bajo impacto ambiental.**

LOS ESPECIALISTAS REVISARON SISTEMÁTICAMENTE 174 ESTUDIOS

# Advierten escasez de verduras por calentamiento global

Una investigación de la Academia Nacional de Ciencias de EU señala que las cosechas de vegetales se reducirán hasta 31.5 por ciento para el año 2100

AFP/Tampa

**E**l calentamiento global hará que las hortalizas sean significativamente más escasas a escala global, a menos que se adopten nuevas prácticas y variedades de cultivo resistentes, advirtió ayer un grupo de investigadores.

A finales de este siglo la combinación de que haya menos agua y aumente el aire caliente reducirá en casi un tercio las cosechas de los vegetales cruciales para una dieta correcta, de acuerdo con una investigación publicada ayer en la revista *Actas de la Academia*

*Nacional de Ciencias*, de Estados Unidos.

Un aumento de 4 grados centígrados, lo que los científicos esperan para 2100 si el calentamiento global continúa, puede reducir las cosechas promedio en un 31.5 por ciento, indica el texto.

## Es una amenaza

"Nuestro estudio muestra que los cambios ambientales como el aumento de la temperatura y la escasez de agua pueden representar una amenaza real para la producción agrícola mundial, con mayores impactos en la seguridad alimentaria y la salud de la población", aseveró la autora principal

del estudio, Pauline Scheelbeek, de la London School of Hygiene and Tropical Medicine.

Los hallazgos se apoyan en una revisión sistemática de 174 estudios que evalúan el efecto de las exposiciones ambientales sobre las cosechas y el contenido nutricional de hortalizas y legumbres desde 1975.

Algunas investigaciones previas señalan un aumento probable en los rendimientos de las cosechas a medida que aumenta el dióxido de carbono, pero la revisión actual encontró que cualquier aumento de ese tipo se vería anulado por un incremento de los gases de efecto invernadero,

una menor disponibilidad de agua para el riego y el aumento de las temperaturas.

"Hemos reunido por primera vez toda la evidencia disponible sobre el impacto del cambio ambiental en las cosechas y la calidad de los vegetales y las legumbres", dijo Alan Dangour, otro de los autores del estudio.

"Nuestro análisis sugiere que con un escenario del tipo 'todo sigue igual', los cambios ambientales reducirán sustancialmente la disponibilidad global de estos importantes alimentos", agregó Dangour.

"Es necesario tomar medidas urgentes, incluyendo trabajar para apoyar al sector agrícola a fin de aumentar su resiliencia a los cambios ambientales, y esto debe ser una prioridad para los gobiernos de todo el mundo", advirtió.

## Maíz en peligro

Los investigadores también confirmaron en un segundo estudio que el incremento de las temperaturas aumentará la volatilidad del maíz, el cultivo más extendido en el planeta.

Otras investigaciones ya habían mostrado que el calentamiento global probablemente reducirá el crecimiento del maíz.

También mostraron que las olas de calor pueden aumentar la inconsistencia y la volatilidad en varias regiones de un año a otro, lo que puede conducir a aumentos de precios y escasez global.

"Los estudios previos a menudo se han centrado en el clima y las plantas, pero aquí analizamos el clima, los alimentos y los mercados internacionales", dijo Michelle Tigchelaar, autora principal e investigadora posdoctoral en ciencias atmosféricas de la Universidad de Washington.

"Encontramos que a medida que el planeta se calienta se hace más probable que diferentes países experimenten simultáneamente grandes pérdidas de cultivos, lo que tiene grandes implicaciones para los precios de los alimentos y la seguridad alimentaria", agregó.

El informe concluye que, "con un calentamiento de 4 grados centígrados, que el mundo está en camino de alcanzar para fines de siglo si continúan las tasas actuales de emisiones de gases de efecto invernadero, hay 86 por ciento de posibilidades de que los cuatro países que más exportan maíz (Estados Unidos, Brasil, Argentina y Ucrania) sufran simultáneamente un mal año en la cosecha de ese cereal".

## Soriana evalúa aumento en sus productos

JUAN GARCIAHEREDIA

La cadena mexicana de supermercados y almacenes Soriana evalúa si habrá algún impacto en los precios de algunos de sus productos luego de que México impuso aranceles a manzanas, algunos quesos, piernas de cerdo, entre otros provenientes de Estados Unidos.

En entrevista con *El Sol de México* por parte de la oficina de prensa de Soriana, se aclaró que la tienda sólo importa 5% de los productos que vende en todo el país y el resto es de origen nacional.

"Como Soriana nada más importa 5%, están viendo cuánto de ese porcentaje representa la manzana, la carne de cerdo, etcétera", aclaró.

La oficina de comunicación social también expuso que por ahora el área comercial evalúa un posible impacto y esta semana se podría dar a conocer un postura.

De acuerdo con el secretario técnico del Cuarto de Junto para la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), Eugenio Salinas, aún es prematuro saber el impacto que tendrán las



Así se vendió la carne de cerdo en Soriana Híper de La Villa /ROBERTO HERNÁNDEZ

# 5%

**DE LOS** productos que la empresa vende los importa y el resto son de origen nacional.

medidas arancelarias, pues apenas la semana pasada fue definida la lista de ellas.

El presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), Juan Pablo Castañón, dijo en entrevista con medios que la Secretaría de Economía platicó con las industrias para que haya importaciones de otros países y no afecte los precios al consumidor.

## ¿'Mareará el arancel a Cuervo?

Ayer en este espacio le platicamos del riesgo que corre una empresa como Sigma, dueña de las marcas San Rafael y Fud, por el arancel que desde la semana pasada aplicó México a la carne de puerco que se importa de EU.

Con base en lo que platicamos con expertos y fuentes del sector, el impacto que tendría esto en Sigma -fabricante de embutidos y carnes frías-, sería marginal, dado que es muy poco lo que importa de carne de cerdo, además de que abrieron los cupos para traer el producto desde Europa.

Pero otro tema que ha despertado inquietudes, es el efecto que puede tener el arancel aplicado al whiskey en una empresa como Cuervo.

Aunque se da por descontado que el impuesto tendrá un impacto pequeño en el sector de bebidas espirituosas en México -ya que el whiskey americano tiene una participación marginal en el país-, los expertos creen que se trata de una 'bandera amarilla' para Cuervo, el mayor productor de tequila del mundo.

¿Por qué? El arancel al whiskey puede detonar la aplicación de impuestos adicionales de ambos lados de la frontera. Imagine

## De jefes

Opine usted:  
empresas@elfinanciero.com.mx



un escenario donde se le ocurra al presidente de EU, Donald Trump, aplicar un arancel al tequila.

El más perjudicado sería Cuervo, que dirige **Juan Domingo Beckmann Legorreta**, ya que el 60 por ciento de sus ingresos los genera con los envíos que hace a la Unión Americana.

Sin embargo, los expertos creen que este riesgo sería compensado parcialmente dado que la estadounidense Brown-For-

man -fabricante del tequila Herradura- tiene una participación de mercado fuerte en México, por lo que le afectaría un impuesto recíproco.

Así que Trump deberá de pensarlo dos veces, antes de aplicar un impuesto al tequila.

14

12 JUN 2018

Pág. \_\_\_\_\_ Col. \_\_\_\_\_ Secc. \_\_\_\_\_ Fecha. \_\_\_\_\_

**GOLPE A REPUBLICANOS**

# Productores de carne de cerdo en EU, víctimas de 'guerra arancelaria'

**GREGORY MEYER**

La industria de la carne de cerdo estadounidense está siendo perjudicada después de que sus dos mercados extranjeros más importantes impusieran elevados aranceles en represalia por los aranceles aplicados al acero y al aluminio por parte de la administración Trump.

La semana pasada, México declaró un arancel del 20 por ciento sobre las importaciones de carne de cerdo de EU. Previamente no aplicaba arancel alguno. En abril, China elevó los aranceles sobre la carne de cerdo estadounidense del 12 por ciento al 37 por ciento, lo cual pone la carne en desventaja en el mercado mundial.

Los aranceles se enfocan en una industria con una fuerte presencia en los estados que votaron por el presidente Donald Trump, incluyendo Iowa, Indiana y Carolina del Norte. Antes del anuncio de México, el gobierno estimaba que EU exportaría casi un cuarto de

sus 12.2 millones de toneladas de carne de cerdo este año.

México ha sido el mayor cliente de la industria por volumen, pues recibió más de 800,000 toneladas de jamones y otros cortes valorados en 1.5 mil millones de dólares el año pasado. China compró casi medio millón de toneladas, según la Federación de Exportadores de Carne de EU. Canadá, cuyo primer ministro, Justin Trudeau, recibió una andanada de críticas por parte del Sr. Trump el fin de semana, es el cuarto mayor mercado de exportación de carne de cerdo de EU.

Los nuevos aranceles se aplican en momentos en que la industria porcina estadounidense ya enfrenta problemas. Se están sacrifican-

do demasiados cerdos después de cuatro años de expansión de la ganadería porcina. Los productores perderán 11 dólares por cabeza en 2018 y 14 dólares por cabeza en 2019, pronosticó Chris Hurt, economista agrícola de la Universidad Purdue en Indiana.

“Cualquier pérdida de demanda resultante de un arancel chino o mexicano se sumaría a esas pérdidas”, dijo el profesor Hurt. “Nunca es un buen momento para que ataquen tu industria. Pero cuando ya estás débil, es peor”.

Una disminución de las ventas afectaría a aproximadamente 60,000 poricultores, así como a las plantas empacadoras de carne de EU como Tyson Foods,

**Perspectivas de la industria se están debilitando conforme los mercados extranjeros toman represalias contra las políticas comerciales de Trump**

Seaboard y JBS de Brasil. "Con la actual volatilidad en las relaciones comerciales, hemos sufrido una incertidumbre cotidiana en nuestra capacidad para llevar productos y servicios a los clientes", dijo Tyson.

The Maschhoffs, una empresa cárnica con sede en Illinois, posee 2.7 millones de cerdos criados en granjas en el medio oeste estadounidense y se los vende a las empacadoras. Ken Maschhoff, presidente, dijo que apoya al Sr. Trump, pero que se está agotando su paciencia con el deterioro de las relaciones comerciales.

"En este momento, los productores de carne de cerdo sienten que están en una isla", dijo el Sr. Maschhoff. "Hemos recibido dos grandes aranceles compensatorios por algo que no hicimos".

México actuó estratégicamente al no aplicarles aranceles a las importaciones de maíz y soja, dijeron los economistas, dos ingredientes del pienso para sus industrias domésticas de ganado y aves de corral.

También declaró un contingente arancelario libre de derechos de 350,000 toneladas de carne de cerdo en 2018 para evitar la inflación doméstica, según un informe de diplomáticos estadounidenses. Aunque está abierta a los exportadores estadounidenses, la cuota probablemente ya se ha cubierto, dijo un funcionario del gobierno mexicano.

La Casa Blanca ha intentado estimular las exportaciones agrícolas, una de las pocas industrias en las que el país tiene un superávit comercial. Argentina acordó recientemente permitir las importaciones de carne de cerdo estadounidense por primera vez desde 1992.

Los nuevos aranceles podrían dificultar esos esfuerzos.

En declaraciones a los agricultores de Iowa la semana pasada, Gregg Doud, principal negociador agrícola del Representante Comercial de EU, describió la perspectiva inmediata como "muy, muy difícil", según un informe de REUTERS.

Los mercados de futuros de Chicago no se han visto afectados por la retórica comercial. El precio de los cerdos magras para la entrega en diciembre ha oscilado alrededor de los 0.60 dólares por libra durante el mes hasta la fecha y apenas se ha movido tras el anuncio de México.

México ha penalizado previamente a los poricultores. En 2010, impuso aranceles a los jamones y las pieles de cerdo para presionar a EEUU para que les permitiera a los camiones mexicanos transportar mercancías a través de la frontera. Ambos países resolvieron esta disputa en el año 2011.