

Hallan alta competitividad en productos mexicanos

ULISES DÍAZ

En los productos que México produce, hay 130 que por su alta competitividad se podrían exportar a todo el mundo, en lugar de concentrarlos en un sólo destino.

Esto, de acuerdo con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y la consultora IQOM.

En esta canasta están bienes industriales como automóviles y sus partes, equipos eléctricos, unidades de proceso y de memoria, refrigeradores y aire acondicionado, compresores y secadoras y equipos ópticos y médicos, así como algunos productos agropecuarios, agroindustriales y minerales.

Según el BID, existe un

potencial considerable para aumentar la participación en el mercado, entre los que destacan Canadá, Nueva Zelanda y Australia, Noruega, Japón y los países de la Alianza del Pacífico (Perú, Colombia, Chile).

Sin embargo, a pesar de este potencial, 81 por ciento de las exportaciones mexicanas son destinadas a los EU y si se considera a Canadá este porcentaje crece hasta 84 por ciento.

Paolo Giordano, economista principal de Integración y Comercio del BID, señaló que el reto de diversificación es independiente de lo que siga con el TLC.

“México es un país que está muy concentrado en EU y desde hace tiempo se plantea la necesidad de diversificar mercados”, dijo.

Freno lechero

Productores de leche mexicanos solicitan en la renegociación del TLC, con

EU y Canadá, que se agilicen los procesos para poder exportar sus productos a Estados Unidos. Actualmente, sólo una planta mexicana envía producto al país vecino.

Dicen que sólo una planta de leche envía su producto a EU

Piden para lácteos agilizar exportación

#TLCAREVISIÓN

Acusan productores que se ha impedido un libre comercio para el sector

FRIDA ANDRADE

Productores de lácteos del País sugieren que se agilicen procesos para exportar sus productos a Estados Unidos.

Por ello, en la quinta ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) México puso un texto sobre la mesa en el que se pide hacer cambios a la ley Grado A que rige la importación de lácteos por parte de Estados Unidos.

Por ejemplo, la ley pide que se certifique toda la cadena productiva desde el proceso para generar la materia prima hasta el artículo ya terminado, lo cual no hace ágil las exportaciones mexicanas, explicó Vicente Gómez, presidente de la Federación Mexicana de Lechería (Femeleche).

“Que lo que se certifique sea el producto con su proceso (final), no toda la cadena productiva, dado que lo que estamos enviando es un producto procesado y terminado, tiene las características de inocuidad y contenidos. Eso es lo que puso México sobre la mesa”, puntualizó Vicente Gómez.

Esta ley data desde la década de los 30 y en su momento EU la formó para proteger su sector lácteo de

posibles enfermedades que pudieran atacar su producción, pero con las exigencias en las certificaciones se convirtió en una barrera no arancelaria, detalló.

“Es una ley muy antigua y que además está hecha para proteger y para que no entre producto a Estados Unidos, o sea, es una barrera no arancelaria”, afirmó Gómez.

Así que ha impedido el libre comercio para el País, por ejemplo, no puede aprovechar el mercado de la nostalgia, conformado por los mexicanos que viven en EU y que demandan los productos y sabores a los que están acostumbrados, resaltó Salvador Álvarez, presidente del Gremio de Productores Lecheros de la República Mexicana.

En septiembre, la Femeleche también declaró que EU no permite el libre acceso de leche mexicana y en cambio, México se convirtió en un importador neto, afectando con ello la producción nacional.

Gómez dijo que sólo una planta de Alpura, ubicada en Chihuahua y que comercializa leche pasteurizada, ultrapasteurizada, leche en polvo y quesos, es la única en el mundo que puede exportar a EU ya que es muy costoso cumplir con todas las certificaciones.

“Sólo una planta de Alpura cumple con los requisitos porque es muy cara la certificación como hay que certificar cada uno de los eslabones de la cadena, pues lo hace muy caro y lo hace inviable poder estar exportando hacia

Estados Unidos porque encarecen nada más por el tema de la certificación”, resaltó.

Si bien es cierto que las certificaciones también las deben cumplir los productores y empresas estadounidenses, en este caso los requisitos son menores que los solicita-

dos a los demás países.

“México no tiene por qué cumplir una ley de Grado A como la tienen ellos porque además sus certificaciones para los productores americanos son inferiores que lo que tienen para terceros países”, refirió Gómez.

Ventas internacionales

El queso y requesón son algunos de los productos lácteos que México exporta y Estados Unidos es el principal destino para estos envíos.

EXPORTACIONES DE QUESO Y REQUESÓN

(Miles de dólares / enero-septiembre 2017)



Fuente: SIAVI.



Pegan a futuros de maíz sobreoferta y el Tratado

MOISÉS RAMÍREZ

La fuerte oferta de maíz en el mundo, y ahora también el riesgo de que Estados Unidos se salga del TLCAN con México, están presionando a la baja el precio internacional de este grano.

Así lo afirmó Caridad García, presidenta de Traders Group, con sede en Chicago.

EU es el mayor productor de maíz en el mundo, su principal cliente es México, y ayer los futuros del maíz para entrega en diciembre y marzo bajaron 5.6 por ciento, respecto a la cotización del pasado viernes.

Los de diciembre cerraron en 3.39 dólares por bushel, acumulando una caída del 18.5 por ciento desde mediados de julio del presente

año, según la Bolsa de Granos de Chicago.

En términos de dólares y toneladas, en ese periodo, estos futuros bajaron de 162.77 dólares a 133.46, es decir, 29.31 dólares menos. Esta cifra no incluye el costo de las bases (fletes, costos de almacenaje, seguro y otros).

García explicó que por el lado del TLCAN, el riesgo de que las exportaciones de maíz estadounidense puedan reducirse por la imposición de los aranceles de la OMC está metiendo ruido a los futuros por la sobreoferta que pudiera generar en ese mercado.

A esto añadió las compras de maíz que México (el principal cliente de maíz de EU) ya está haciendo a otros países como Argentina y Brasil.

EL BID DETECTA 130 PRODUCTOS DE ALTA COMPETITIVIDAD EN TRES SECTORES

México, con margen para diversificarse

Notimex

Si bien Estados Unidos es y seguirá siendo el principal socio comercial de México, existen oportunidades para diversificarse, destacó un estudio que la consultoría IQOM Inteligencia Comercial realizó por encargo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID).

La investigación, presentada por sus coautores y directivos de IQOM Inteligencia Comercial, Herminio Blanco y Jaime Zabudowsky, señala que esta diversificación amerita un esfuerzo adicional de análisis por parte de empresarios y gobierno mexicanos.

El documento, titulado "Oportunidades de diversificación comercial de México", identifica los bloques económicos y los sectores productivos del país con potencial para lograr una mayor diversificación comercial.

Para diversificar su comercio, plantea, México debe aprovechar su extensa red de acuerdos comerciales para ofrecer productos en los que es altamente competitivo, a países a los que tradicionalmente ha exportado poco.

Al respecto, el informe destaca que 81% de las exportaciones mexicanas es destinado a Estados Unidos, cifra que se incrementa a 84% si se incluye a Canadá.

Mientras que en 130 productos de los sectores agropecuario, agroindustrial e industrial, México demuestra alta competitividad, los cuales representan 59% del total exportado por el país.

Refiere que los sectores que se destacan con potencial exportable son el automotriz (vehículos y partes) y equipos eléctricos (que incluyen monitores, teléfonos, radios, motores, bocinas y partes).

Siguen máquinas y aparatos mecánicos (unidades de proceso y de memoria, refrigeradores y aire acondicionado, compresores y secadoras), equipos ópticos y médicos, artículos manufacturados y otros sectores, que van desde el agropecuario a los minerales y envases.

El estudio del BID también identifica diversos países y regiones que ya compran esos productos, pero donde existe potencial para aumentar la participación en el mercado.

Entre dichos países y regiones se menciona Canadá, Nueva Zelanda, Australia, Noruega, Japón, los países de la Alianza del Pacífico (Perú, Colombia, Chile), varios países de América Central y el Caribe, así como el Medio Oriente.

Para lograr una mayor penetración, los investigadores recomiendan que gobierno y sector privado profundicen su conocimiento para identificar formas de superar las barreras no arancelarias, mejorar los canales de distribución y disminuir los costos de transporte, entre otros.

La representante del BID en México, Verónica Zavala, comentó que en los últimos 25 años México ha logrado armar una red de acuerdos comerciales y atraer inversión extranjera.

RENEGOCIACIÓN DEL TLCAN

México evita guerra comercial con EU

México no busca una guerra comercial en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, por ello ha rechazado propuestas como la de imponer "temporalidad" a los productos agrícolas nacionales.

En entrevista con **Excelsior**, el jefe negociador adjunto del equipo mexicano, Salvador Behar, comentó que aceptar la propuesta de Estados Unidos para limitar las estaciones del año en las que se comprarán productos agropecuarios nacionales, da pauta para que México también frene las importaciones provenientes del país vecino.

"No podemos firmar un acuerdo que por sí mismo es violatorio a las reglas de la Organización Mundial de Comercio, además si aceptamos tenemos derecho a imponer nuestra propia lista de productos perecederos, lo que se volverá una guerra comercial, por eso no lo estamos aceptando", refirió.

Luego de una reunión pri-

No acepta limitantes para las exportaciones agrícolas debido a que ambas naciones son complementarias

POR LINDSAY H. ESQUIVEL

lindsay.hernandez@gmm.com.mx



Foto: AFP

Equipo nacional

Juan Carlos Baker, subsecretario de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía; Ildefonso Guajardo Villarreal, secretario de Economía; Kenneth Smith, jefe negociador técnico, y Salvador Behar, jefe negociador adjunto.

vada con representantes de la industria gráfica, el negociador sostuvo que tanto México como Canadá han rechazado categóricamente el tema de la temporalidad agrícola.

Recordó que en 2003 Estados Unidos llevó al interior de la Organización Mundial del Comercio un planteamiento similar, el cual fue desestimado por 180 naciones, al considerarlo violatorio de los tratados internacionales.

“El secretario de Agricultura estadounidense, Sonny Perdue, ha dicho claramente que en el tema agropecuario somos complementarios, importamos el 90% de granos desde el norte de Estados Unidos y les exportamos producto hortícola y frutícola, por lo que habría un impacto negativo si comenzamos a cerrar las fronteras a los frutos rojos, jitomate, aguacate y maíz”.

RESOLVERÁN TEMAS

Behar confirmó que del 11 al 15 de este mes se celebrará la ronda intersesional de

LO MÁS VENDIDO

Principales exportaciones agropecuarias y agroindustriales de México a Estados Unidos

(Millones de dólares)

Producto	2016	Producto	2016
Cerveza de malta	2,814	Producto de panadería	1,097
Jitomate fresco o refrigerado	2,105	Azúcar	724
Aguacate	2,103	Bovinos	661
Tequila y mezcal	1,245	Artículos de confitería sin cacao	664
Pimiento	1,106	Almendras, nueces, pistaches	635

Fuente. Banco de México

renegociaciones en Washington, Estados Unidos, en la que espera destrabar temas en los que no se avanzó durante la quinta ronda, como el de la regla de origen de la industria automotriz.

De acuerdo con el jefe negociador adjunto, el equipo estadounidense debe explicar el método con el que plantea subir el contenido regional automotriz.

La propuesta consta de tres elementos: elaborar una lista de rastreo, que 50% de contenido sea de Estados Unidos e incrementar la regla de 62.5 a 85 por ciento.

Al respecto, Behar dijo que es “inaceptable” el contenido estadounidense para la fabricación de autos, y antes de discutir la lista de rastreo y la regla de origen, Estados Unidos tiene que explicar de dónde obtuvo sus cálculos.

El funcionario señaló que México no llevará contrapropuesta a la ronda intersesional sobre este tema, pues primero quieren respuestas.

Respecto a la cláusula de extinción, comentó que México mantiene la contrapropuesta de que se revise cada cinco años, pero sin una muerte súbita.

Buscan aliados

La iniciativa privada mexicana busca nuevas fuentes de negocio en Argentina.

Para lograr este objetivo, los presidentes del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), Juan Pablo Castañón, y del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), Bosco de la Vega, sostuvieron reuniones en el país sudamericano con dirigentes de la Cámara de Comercio Mexicano-Argentina.

“El objetivo es estrechar una relación que en 2016 representó intercambios por 2 mil 306 millones de dólares, y que posee un enorme potencial de crecimiento”, sostuvo Castañón.

-Lindsay H. Esquivel

Observan 7 riesgos en TLCAN

POR SILVIA BAUTISTA

De acuerdo con Kenneth Smith Ramos, jefe negociador técnico de la Secretaría de Economía, en la renegociación del Tratado de Libre Comercio en América del Norte (TLCAN), México tiene siete riesgos como: la fijación por el déficit comercial, la solución de controversias, reglas de origen, compras de gobierno, autotransporte y cláusulas de extinción.

Al dictar una conferencia en la Comisión Sonora-Arizona, el funcionario detalló también que de terminar el TLCAN se encuentran en riesgo cerca de 15 millones de empleos generados durante la vida del acuerdo comercial e hizo énfasis en que 90 mil de estos trabajos se han generado a causa de la relación entre los estados fronterizos de Sonora y Arizona.

Destacó que el intercambio comercial entre México y Arizona suma 16 mil 700 millones de dólares al año, cifra superior al comercio de México con países como España y Reino Unido y que los principales productos negociados son agrícolas, equipos de transporte, componentes eléctricos y que lo que se debe hacer es tratar de girar lentamente minerales, productos frescos del campo, entre otros.

Indicó que en la sexta ronda de negociaciones entrarán con la estrategia de desmenuzar los temas más difíciles y resolver con contrapropuestas cada oposición del país vecino.

Indicó además que México asumirá posturas en las próximas rondas como privilegiar la competitividad regional; certidumbre al comercio e inversiones; revisar las oportunidades de la economía actual; privilegiar el comercio incluyente y responsable.

Finalmente dijo que Estados Unidos se ha manifestado en contra de promover el libre comercio, por lo que los negociadores mexicanos han propuesto internacionalizar las pequeñas y medianas empresas.

#AGROALIMENTOS

El país rechaza plan de Trump

EL JEFE DE NEGOCIACIÓN ADJUNTO DEL TLCAN DE LA SECRETARÍA DE ECONOMÍA DICE QUE HAY QUE EVITAR UNA GUERRA COMERCIAL Y DAÑAR EL ESPÍRITU DE LA OMC

POR ENRIQUE HERNÁNDEZ

ENRIQUE.HERNANDEZ
@HERALDODEMEXICO.COM.MX

Salvador Behar Lavalle, jefe de negociación adjunto del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), aseguró que México no aceptará la propuesta de temporalidad para las exportaciones de agroalimentos presentada por el gobierno de Estados Unidos, porque se desatará una guerra alimentaria y violaría el espíritu de la Organización Mundial de Comercio (OMC).

"Si yo aceptara el principio (de EU), pues (México) pondría su propia lista de percederos; se vuelve una guerra comercial y entonces esa es la razón por la que no estamos aceptando (la propuesta)", expresó a **El Heraldo de México**.

Durante la tercera ronda del TLCAN en Ottawa, Canadá, el equipo negociador de Donald Trump presentó una propuesta para cerrar el mercado por ciertos periodos de cada año a productos de temporada como

tomate, *berries*, espárragos, entre otros más.

Los primeros en rechazar la propuesta de Trump fue Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), quien afirmó que era la embestida más grande para México, que provocaría una crisis geopolítica.

En ese momento, Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), planteó que podrían abandonar las mesas de la renegociación por la embestida de la Unión Americana al sector agroalimentario.

"México y Canadá hemos rechazado las propuestas de EU; y no sólo las rechazamos nosotros", recordó Behar.

La Unión Americana presentó en 2003 esas propuestas ante la OMC, las cuales fueron rechazadas por 183 países al considerarlas violatorias al espíritu comercial, expresó.

"Yo no puedo aceptar por principio una disposición que

me va llevar violar las disposiciones de la OMC", agregó el negociador del TLCAN.

El país importa 90 por ciento de los granos de la Unión Americana, dijo. "Entonces cuál será el impacto si cerramos toda las fronteras: México es el proveedor número uno de *berries* de EU, así como somos el proveedor número uno de tomate y 8 de cada 10 aguacates consumidos en ese país son de México", comentó.

Sonny Perdue, secretario de Agricultura del vecino país del norte, ha afirmado que en el tema agroalimentario, México y esa nación son complementarios.

El gobierno del presidente Enrique Peña Nieto nunca ha dejado de negociar nuevos tratados de libre comercio: "ya tenemos más de 45 socios comerciales y queremos profundizar el comercio con la Unión Europea, Brasil y Argentina", concluyó Salvador Behar Lavalle. ●



Continúa en siguiente hoja

Página 1 de 2
\$ 76875.00
Tam: 375 cm2



FOTO: CORINA HERRERA

• **EQUIPO.** Salvador Behar, jefe negociador adjunto del TLCAN de Economía (quinto de izq. a der.), se ha esforzado por defender los derechos comerciales de México ante Estados Unidos y Canadá.

OPCIÓN

• El CCE y el CNA buscan hacer negocios agroalimentarios en Argentina.

• En 2016, 2,306 mdd fueron las relaciones comerciales entre México y el país sudamericano.

• Coca-Cola FEMSA, Mabe, Alsea, Mabe, Bimbo, Carso y Cemex invierten en Argentina.

“

Existe gran interés de los empresarios mexicanos en fortalecer las relaciones y generación de nuevos negocios con Argentina”.

JUAN PABLO CASTAÑÓN
PRESIDENTE
DEL CCE

■ Con el TLCAN se importa hasta 40% de alimentos, señala un estudio

En México hay dependencia alimentaria por falta de políticas agroecológicas: FAO

■ La autosuficiencia se perdió hace más de medio siglo y cambió el patrón productivo

En México prácticamente no hay políticas dedicadas a la agroecología que permitan una producción agropecuaria sustentable sin daño al medio ambiente, indica un estudio sobre las políticas públicas de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO).

El documento *Políticas públicas a favor de la agroecología en América Latina* señala que la pérdida de la autosuficiencia en alimentos "ha marcado un derrotero de dependencia alimentaria creciente que se ha decantado al ritmo de la aplicación de modelos tecnológicos también dependientes de insumos y equipos".

Esto agudiza la polarización entre la producción agrícola de corte industrial y las agriculturas familiares y coloca a México en una reducción de exportaciones a Estados Unidos.

En México, la degradación de las tierras es importante y avanza, aunque se tiene poca información detallada que permita establecer con qué velocidad.

Desde 2002 la Secretaría del Medio Ambiente y Recursos Naturales contaba con informes sobre la degradación de 45.2 por ciento de la superficie del país, así como 17 por ciento con pér-

didada de fertilidad y una erosión hídrica de 11 por ciento.

Parte del cambio en la tierra se debe a los niveles de producción a raíz de la firma del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

"El patrón de producción del campo mexicano ha sufrido un profundo cambio desde la pérdida de suficiencia alimentaria en 1964 y, sobre todo, desde la firma del TLCAN, lo que ha significado exportar productos hortofrutícolas e importar hasta 40 por ciento de los alimentos necesarios para el consumo interno", indica el texto.

El estudio agrega que "en México no existen políticas públicas específicamente dedicadas a la agroecología, pero sí hay un interés creciente por la problemática ambiental, en parte derivada de la multiplicidad de acuerdos internacionales que establecen compromisos de sustentabilidad; de la insistencia, desde el sector ambiental, para un enfoque transversal, de nuevas preferencias del mercado y de la presión de organizaciones de productores y de organismos civiles".

El patrón productivo que se ha registrado en el país en las últimas décadas genera un efecto general de intensificación productiva en las zonas de mayor productividad; sin embargo, en las zonas de productividad marginal, gestionadas generalmente en pequeñas unidades familiares, la reducción de los márgenes de utilidad, la migración y otros procesos, tienden a degradar tanto la base productiva como la aplicación de conocimientos.

NÉSTOR JIMÉNEZ

MERCADO DE DESTILADOS

Raicilla gana terreno en el estado de Jalisco

Patricia Romo
EL ECONOMISTA

Guadalajara, Jal. PESE A que Jalisco es la cuna del tequila, primera Denominación de Origen mexicana, la raicilla, otro destilado de agave que se produce en 16 municipios de las regiones Costa y Sierra de la entidad, avanza en el proceso para obtener dicho reconocimiento.

La bebida, que cuenta desde hace 17 años con la marca colectiva Raicilla Jalisco, ha ganado cada vez más terreno entre los consumidores tanto nacionales como extranjeros, y actualmente los productores jaliscienses están a la espera que el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial (IMPI) resuelva la solicitud.

“En el año 2000 se formó el Consejo Mexicano Promotor de la Raicilla (CMPR) con el fin de hacerla una actividad sustentable y entrar al tanto mercado nacional como internacional”, indicó Jorge Orozco, secretario del consejo.

“Al ser el consejo propietario de esa marca, para que cualquier producto se llame raicilla, debe cumplir con las Reglas de Uso de la marca que propone el mismo consejo mexicano”, precisó.

Actualmente, CMPR cuenta con 25 marcas registradas que produ-

“Estamos trabajando desde hace algún tiempo en la Denominación de Origen. Hasta el día de hoy, hemos entregado al IMPI, desde principios de este año, toda la documentación completa; ya está entregada y recibida toda la documentación ante el IMPI”.

Benjamín Baumgarten,
director jurídico del CMPR.

cen anualmente 150,000 litros de la bebida; hay 70 integrantes de la cadena productiva afiliados y entre 250 y 300 familias de la región que viven de esa actividad desde el proceso de plantación, elaboración, comercialización y promoción del producto.

“Estamos trabajando desde hace algún tiempo en la Denominación de Origen. Hasta el día de hoy, hemos entregado al IMPI, desde principios de este año, toda la documentación completa; ya está entregada y recibida toda la documentación ante el IMPI”, señaló por su parte, el director jurídico del consejo, Benjamín Baumgarten.

FESTIVAL

Con el objetivo de promover tanto la bebida como el turismo en los Pueblos Mágicos de Mascota y San Sebastián del Oeste donde se produce el destilado, los próximos 9 y 10 de diciembre se realizará la décima edición del Festival de la Raicilla en Mascota.

Actualmente este Pueblo Mágico cuenta con 33 establecimientos con capacidad para alojar 900 visitantes, así como 58 de alimentos y bebidas.

“Para este año se espera que Mascota pueda tener una derrama económica aproximada de 80 millones de pesos, la visita de 100,000 turistas. Cuenta con una capacidad de alojamiento para 900 personas en 33 establecimientos de hospedaje; contamos también con 58 establecimientos de alimentos y bebidas”, refirió por su parte, Martín Corona, promotor del festival.

“Fuera del país estamos logrando tener espacios de comercialización interesantes. En la edición 2017 del Festival de la Raicilla, tendremos invitados de Nueva York, California y Alemania que son importadores y comercializadores de la bebida”, detalló.

promo@eleconomista.com.mx

Productores de mezcal inician siembra sustentable de agave

Oaxaca, Oax. Ante el posible riesgo de escasez de agave en Oaxaca, grandes productores de mezcal han emprendido la siembra sustentable de esa planta del tipo espadín, por ser la más usada para la producción de esa milenaria bebida. Said Jiménez, jefe de campo en la planta de Casa Armand, explicó que la empresa tiene una capacidad para 180 mil plantas que germinan, en principio, en un invernadero. Sin embargo, de ese total sólo entre 13 y 26 por ciento de plantas de la variedad espadín, que se siembran bajo cuidados especiales, logran ser usadas en la producción. Mediante ese proceso evitan que la planta haga de forma natural "copias exactas o clones" —llamados "hijuelos"—, porque la planta es más resistente y corre menos riesgo de tener plaga. Agregó que si bien no es modificado genéticamente, el agave espadín que producen es más dependiente de quien la siembra. Jiménez explicó que las productoras grandes de mezcal han comenzado a hacer eso, porque se ha explotado el agave que se encuentra en Oaxaca, lo cual pone en riesgo la producción del mezcal, sobre todo por productores independientes. En ese sentido, Raymundo Chagoya Villanueva, presidente de la Cámara Nacional de la Industria Mezcalera, sostuvo que en los pasados 10 años han proliferado los cargadores de magueyes, quienes cortan los agaves sin que se siembren más.

ALEJANDRO ALEGRÍA, ENVIADO

IN VERSIONES

Mezcaleros

Oaxaca es conocida por su exquisito mezcal, y para presumirlo, el gobierno de la entidad y productores de marcas como Oro de Oaxaca, Embajador, Dos Garras, Benzaa, Casa Parada, Don Natalio, Matateco y Don Agave, preparan la exposición Oaxaca Tierra de Mezcal, con la cual pretenden presumir sus diferentes bebidas y de paso reactivar la economía local.

CONSERVACIÓN

La CITES enviará delegación para revisar protección de vaquita marina

[EFE EN GINEBRA]

■ El secretario general de la Convención sobre el Comercio Internacional de Especies Amenazadas de Fauna y Flora Silvestres (CITES por sus siglas en inglés), John Scanlon, llevará a cabo una misión a México el próximo febrero para verificar los esfuerzos por preservar a las vaquitas marinas, informó la institución en un comunicado.

La CITES, cuyo comité permanente se reunió la semana pasada en Ginebra, abordó como uno de los temas principales temas el de la desaparición de las vaquitas marinas.

La vaquita se ve afectada por la pesca ilegal del pez totoaba, declarado en peligro de extinción y por cuya vejiga natatoria se pagan elevados precios en los mercados asiáticos.

Después de revisar la actuación de México, Estados Unidos (país por donde pasan los peces totoaba de forma ilegal) y de China (nación de destino), el comité decidió mandar una misión especial, encabezada por el secretario general.

El comercio de ambas especies está prohibido por la CITES desde la década de los años 70 y, a pesar de ello, al día de hoy sólo quedan 30 ejemplares en libertad de la vaquita.

Según la estimaciones de la CITES, la totoaba se paga a mil dólares por kilo en México, en Estados Unidos a cinco mil dólares y en China la cifra alcanza hasta 20 mil dólares.

COAHUILA

CNDH pide garantizar los derechos de los jornaleros

POR LAURA TORIBIO

laura.toribio@gimm.com.mx

La CNDH emitió una recomendación al gobernador de Coahuila y a los secretarios de Desarrollo Social (SEDESOL), del Trabajo y Previsión Social (STPS), y al Director General del Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) en la que les pide, entre otras acciones, la integración de un padrón de empresas y patrones agrícolas.

Lo anterior, tras documentar violaciones a los derechos humanos, al trabajo, seguridad social, a un nivel de vida adecuado y al interés superior de la niñez de jornaleros agrícolas, atribuibles a la omisión de las autoridades federales y estatales de inspeccionar y adoptar medidas legislativas, administrativas, económicas, educacionales y sociales.

El organismo advirtió falta de coordinación institucional que favorezca la implementación de acciones puntuales, eficaces y eficientes para atender la problemática de las personas jornaleras agrícolas, residentes o migrantes.

Además de omitir la realización de un diagnóstico para identificar causas, problemas y áreas de oportunidad para canalizar estratégicamente los apoyos individuales y colectivos,

para lo cual es importante integrar sistemas de información que permitan tener padrones específicos.

En sus investigaciones, la CNDH advirtió que la STPS identificó a un menor de 12 años que laboraba como jornalero agrícola, a quien se retiró de sus labores y se le garantizó la liquidación respectiva, lo que confirmó que la autoridad del trabajo local omitió adoptar acciones para prevenir el trabajo infantil en condiciones contrarias a la ley e implementar aquellas correctivas, respecto de los patrones y empresas agrícolas.

En este contexto, pidió al gobernador de Coahuila, Miguel Ángel Riquelme, la integración de un padrón de empresas y patrones agrícolas en la entidad; conformar un grupo de trabajo interdisciplinario que incorpore autoridades federales para elaborar un diagnóstico de la situación socioeconómica y laboral de los jornaleros.

RESPUESTA

El IMSS respondió que colaborará "ampliamente" con la CNDH en el seguimiento y cumplimiento de la Recomendación emitida a diversas autoridades.

Acusa organismo desinterés por resolver problema

Padecen jornaleros esclavitud.- CNDH

Emite organismo recomendación y pide dignificar trabajo en campos

ROLANDO CHACÓN

SALTILLO.- La Comisión Nacional de Derechos Humanos (CNDH) encontró en Coahuila varios campos de jornaleros agrícolas con condiciones "esclavizantes".

Además de que trabajan menores de edad y niños, la situación tiene como un agravante el poco interés de las autoridades locales y federales, que conocen el problema, pero no hacen nada por solucionarlo.

En su Recomendación 60/2017, dirigida al ahora ex Gobernador Rubén Moreira, al director del IMSS, Mikel Arriola; al Secretario del Trabajo, Alfonso Navarrete Prida; y a Luis Enrique Miranda, Secretario de Sedesol, la CNDH pide una verdadera coordinación para que las instancias realicen un padrón detallado de campos agrícolas, donde deberán vigilar que se cumplan las condiciones laborales.

A raíz de la queja de un jornalero en 2015, la CNDH inició una investigación, donde encontró a un niño de 12 años laborando en un campo de La Laguna de Coahuila, situación que se repitió en otros de la zona.

Además del trabajo de menores de edad, también encontraron que la mayoría de los jornaleros, quienes hablan náhuatl, otomí o tepehua, no firmaban documento alguno para trabajar, ganaban 100 pesos o menos por jornada, pero les descontaban dinero para una comida diaria, dormían en galeras, sin para los niños, quienes se quedaban solos por 10 o más horas de lunes a domingo.

La Sedesol estimó que en 2015 había en Coahuila 28 mil 339 jornaleros agrícolas, de los cuales, 6 mil 747 eran migrantes de Veracruz, San Luis Potosí e Hidalgo.

Luego de pedir informes al IMSS, a la Sedesol, a la Secretaría del Trabajo federal y a la Secretaría del Trabajo del Estado de Coahuila, durante 2015, 2016 y 2017, la CNDH encontró que no existe el interés por frenar el fenómeno de la explotación laboral en campos agrícolas.

"Este organismo nacional advierte con preocupación que el Gobierno del Estado de Coahuila y diversas dependencias federales, incurren en responsabilidad institucional porque frente a una problemática recurrente y conocida.

"Han omitido cumplir sus atribuciones de inspección así como adoptar medidas legislativas, administrativas, económicas, educacionales y sociales para la atención de las personas jornaleras agrícolas", establece la CNDH.

Además de pedir un padrón detallado, la CNDH solicitó que le anexas pruebas del cumplimiento de soluciones a campos agrícolas.

A la Sedesol le pide construir espacios dignos para alojar a jornaleros agrícolas y en general a todas las dependencias, instruir a sus empleados en el conocimiento de los derechos humanos de los trabajadores.



Pide CNDH mejorar situación de jornaleros en Coahuila

● Organismo emite recomendación para mejorar condiciones en las que laboran

DIANA LASTIRI

—justiciaysociedad@eluniversal.com.mx

En Coahuila la problemática de los jornaleros agrícolas, migrantes o residentes no es atendida por las autoridades, afirmó la CNDH.

La Comisión Nacional de los Derechos Humanos (CNDH) afirma que existe evidencia de que las instituciones en el estado y federales no han implementado acciones "puntuales, eficaces y eficientes" para atender su situación ni han realizado un diagnóstico para identificar causas, problemas y áreas de oportunidad para apoyarlos.

El organismo emitió una recomendación al gobierno de Coahuila; a los secretarios de Desarrollo Social y del Trabajo y Previsión Social, así como al Instituto Mexicano del Seguro Social para la integración de un padrón que permita identificar las necesidades específicas de ese sector.

"La omisión de las autoridades federales y estatales de inspeccionar y adoptar medidas legislativas, administrativas, económicas, educacionales y sociales dio lugar a la violación de los derechos humanos al trabajo, a la seguridad social, a un nivel de vida adecuado y al interés superior de la niñez de personas jornaleras agrícolas", indicó la CNDH.

"Las omisiones detectadas confirmaron el incumplimiento de las obligaciones que le son atribuidas a autoridades del orden federal y del estado de Coahuila para garantizar, de

manera efectiva, los derechos humanos de esa población, lo cual refleja una violación directa respecto a las personas jornaleras agrícolas en general y de las personas indígenas,

mujeres y niñez en particular en los ámbitos estructural y cultural".

El padrón propuesto por la CNDH deberá integrar a empresas y patrones agrícolas de la entidad con quienes se recomendó crear un grupo de trabajo que incorpore autoridades federales para elaborar un diagnóstico sobre la situación socioeconómica y laboral de los jornaleros.

A la STPS federal y al IMSS, la CNDH les recomendó que a través de su delegación en el estado se coordine con el gobierno local y coadyuve en la elaboración del padrón.

La recomendación derivó de una queja presentada por un jornalero ante la Comisión Estatal de Derechos Humanos de San Luis Potosí, quien señaló las condiciones de trabajo, seguridad e higiene de las habitaciones donde pernoctaba en el campo agrícola en el que laboró en Coahuila.

La CNDH decidió investigar y advirtió que la Secretaría del Trabajo local identificó a un niño de 12 años que laboraba como jornalero y lo retiró de sus labores, previa liquidación.

Para la comisión, esto confirmó que la autoridad local omitió adoptar acciones para prevenir el trabajo infantil ilegal, como el agrícola, porque esta actividad es considerada de labor ardua que puede tener repercusiones en el desarrollo integral de la niñez.

El organismo recomendó instruir a la Secretaría del Trabajo estatal para que incremente las inspecciones anuales en los centros de trabajo e inicie los procedimientos correspon-

dientes contra los patrones o empresas agrícolas que incumplan con sus obligaciones e implementen los distintivos relacionados con la erradicación del trabajo infantil. ●

EL CNA ACOMPAÑA LA VISITA

Con gira, CCE impulsa negocios en Argentina

Durante 2016, el intercambio comercial entre ambos países sumó 2 mil 306 mdd

Eduardo de la Rosa/**México**

Empresarios mexicanos realizarán hoy una gira de trabajo a Buenos Aires, Argentina, la cual contempla reuniones entre las cúpulas empresariales de ambos países para fortalecer la vinculación y oportunidades de negocios entre las dos naciones.

En un comunicado, el Consejo Coordinador Empresarial (CCE) informó que su presidente, Juan Pablo Castañón, así como el presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), Bosco de la Vega, y dirigentes de la Cámara de Comercio Mexicano Argentina visitarán a sus contrapartes sudamericanas para estrechar su relación comercial.

“Existe un gran interés por parte de los empresarios mexicanos en retomar y fortalecer las relaciones con Argentina, tanto en la generación de nuevos negocios, como en el intercambio de experiencias con nuestros colegas de ese país”, indicó Castañón.

Añadió que ese país sudamericano tiene una nueva política de apertura hacia el mundo y que México sigue firme en el modelo de apertura y libre comercio que ha sostenido por más de dos décadas.

Recordó que 2016 representó intercambios comerciales por 2 mil 306 millones de dólares, y esa entidad posee un enorme potencial de crecimiento, dado el nuevo contexto internacional y las políticas de apertura de ambos países. **M**

Granos suben por preocupaciones en cosecha argentina

Reuters

LOS FUTUROS de soya cerraron con alzas el lunes en el mercado de Chicago, impulsados por el fuerte avance de los precios de la harina y preocupaciones de que el clima seco podría disminuir los rendimientos de la cosecha en Argentina.

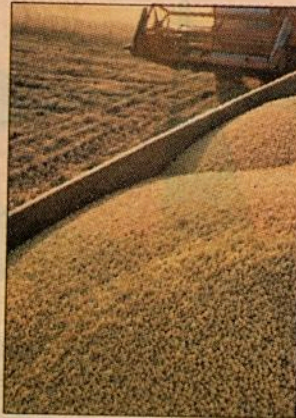
En cambio, los futuros de maíz bajaron más de 1% por ventas técnicas y menos exportaciones que las esperadas, revirtiendo un alza temprana que los llevó a máximos en tres semanas.

El precio del trigo también cedió terreno, presionado por la abundancia global de inventarios.

La soya a enero subió 4.25 centavos a 9.9850 dólares por bushel, una ganancia de 0.4 por ciento.

La harina de soya para enero ganó 7.30 dólares a 337.50 dólares por tonelada, impulsada por las preocupaciones por la cosecha de la oleaginosa en Argentina.

El maíz para marzo —el contrato más activo del grano en Chicago— cayó 5.25 centavos, a 3.5350 dólares por bushel, cerrando cerca de mínimos en la sesión y lejos de máximos intradiarios



El precio de la soya está cerca de romper la barrera de 10 dólares por bushel en Chicago. FOTO: SHUTERSTOCK

a 3.6050 dólares. El contrato a diciembre, que está en entrega, bajó 5.25 centavos a 3.3950 dólares.

El trigo rojo blando de invierno en Chicago para marzo bajó 3.25 centavos, a 4.3525 dólares por bushel.

El trigo duro rojo de invierno en Kansas para marzo cayó 3.5 centavos a 4.34 dólares, y el trigo de primavera en Minneapolis bajó 2.5 centavos a 6.29 dólares.

Los contratos de trigo revirtieron las ganancias de la apertura y de fines de la semana pasada relacionadas con coberturas de posiciones cortas.

GRANOS Y OLEAGINOSAS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
MAÍZ * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	341.75	339.50	-2.25	9,360	7,367
MAR18	355.75	353.50	-2.25	230,656	859,178
MAY18	363.75	362.00	-1.75	72,759	205,572
TRIGO * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	409.25	410.25	1.00	945	1,777
MAR18	433.00	435.25	2.25	57,680	292,611
MAY18	445.00	447.50	2.50	16,183	77,491
SOYA * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
ENE18	985.75	998.50	12.75	151,847	291,354
MAR18	997.75	1,010.25	12.50	77,437	181,311
MAY18	1,008.50	1,021.00	12.50	33,726	100,884
EXÓTICOS					
CAFÉ * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
DIC17	126.30	126.75	0.45	0	1,370
MAR18	128.50	128.50	0.00	2,042	114,476
MAY18	130.65	130.70	0.05	22	38,978
AZÚCAR * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	15.08	15.06	-0.02	1,079	384,322
MAY18	15.03	15.00	-0.03	35	137,708
JUL18	15.03	14.97	-0.06	35	66,994
ALGODÓN * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
DIC 17	75.04	75.03	-0.01	0	70
MAR18	72.81	72.58	-0.23	87	171,140
MAY 18	73.48	73.29	-0.19	0	41,831

PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS

Vencimiento	Productos	Cierre	Vencimiento	Productos	Cierre
18-feb	Oro NY (dls. Por onza troy)	1,277.70	18-may	Aceite de Soya CBOT (cts. Por libra)	33.85
18-abr	Oro NY (dls. Por onza troy)	1,282.10	18-ene	Harina de Soya CBOT (dls. Por bushel)	3.38
18-jun	Oro NY (dls. Por onza troy)	1,286.50	18-mar	Harina de Soya CBOT (dls. Por bushel)	3.41
18-mar	Plata NY (dls. Por onza troy)	16.37	18-may	Harina de soya CBOT (dls. Por bushel)	3.43
18-may	Plata NY (dls. Por onza troy)	16.44	18-mar	Cacao ICE (dls. Por tonelada)	2,003.00
18-jul	Plata NY (dls. Por onza troy)	16.51	18-may	Cacao ICE (dls. Por tonelada)	2,003.00
18-ene	Platino NY (dls. Por onza troy)	926.00	18-jul	Cacao ICE (dls. Por tonelada)	2,014.00
18-abr	Platino NY (dls. Por onza troy)	930.20	18-mar	Avena CBOT (dls. Por bushel)	2.57
18-jul	Platino NY (dls. Por onza troy)	934.50	18-may	Avena CBOT (dls. Por bushel)	2.62
18-mar	Cobre NY (dls. Por libra)	3.09	18-jul	Avena CBOT (dls. Por bushel)	2.69
18-may	Cobre NY (dls. Por libra)	3.10	18-ene	Arroz CBOT (cts. Por libra)	12.18
18-jul	Cobre NY (dls. Por libra)	3.12	18-mar	Arroz CBOT (cts. Por libra)	12.48
18-ene	Aluminio SHFE (dls. port tonelada)	2,215.79	18-may	Arroz CBOT (cts. Por libra)	12.74
18-feb	Aluminio SHFE (dls. port tonelada)	2,228.65	18-mar	Algodón ICE (cts. Por libra)	72.58
18-mar	Aluminio SHFE (dls. port tonelada)	2,240.00	18-may	Algodón ICE (cts. Por libra)	73.29
18-ene	WTINY (dls. Por barril)	57.47	18-jul	Algodón ICE (cts. Por libra)	73.71
18-feb	WTINY (dls. Por barril)	57.49	18-ene	Robusta LIFFE (dls. Por tonelada)	1,722.00
18-mar	WTINY (dls. Por barril)	57.42	18-mar	Robusta LIFFE (dls. Por tonelada)	1,720.00
18-feb	Brent ICE (dls. Por barril)	62.45	18-may	Robusta LIFFE (dls. Por tonelada)	1,731.00
18-mar	Brent ICE (dls. Por barril)	62.24	18-mar	Arabiga ICE (dls. Por libra)	1.29
18-abr	Brent ICE (dls. Por barril)	62.04	18-may	Arabiga ICE (dls. Por libra)	1.31
18-ene	Gas Nat. Henry Hub (Dls./mmbtu)	2.99	18-jul	Arabiga ICE (dls. Por libra)	1.33
18-feb	Gas Nat. Henry Hub (Dls./mmbtu)	2.99	18-ene	J. de Naranja (cts. Por libra)	161.80
18-mar	Gas Nat. Henry Hub (Dls./mmbtu)	2.96	18-mar	J. de Naranja (cts. Por libra)	161.85
18-ene	Aceite de Cal. NY (dls. Por galón)	1.89	18-may	J. de Naranja (cts. Por libra)	161.70
18-feb	Aceite de Cal. NY (dls. Por galón)	1.90	18-mar	Azúcar 5 (cts. Por libra)	386.40
18-mar	Aceite de Cal. NY (dls. Por galón)	1.89	18-may	Azúcar 5 (cts. Por libra)	390.00
18-ene	Gasolina NY (dls. Por galón)	1.69	18-ago	Azúcar 5 (cts. Por libra)	395.00
18-feb	Gasolina NY (dls. Por galón)	1.71	18-mar	Azúcar 11 (cts. Por libra)	15.06
18-mar	Gasolina NY (dls. Por galón)	1.73	18-may	Azúcar 11 (cts. Por libra)	15.00
18-mar	Maíz CBOT (dls. Por bushel)	3.54	18-jul	Azúcar 11 (cts. Por libra)	14.97
18-may	Maíz CBOT (dls. Por bushel)	3.62	18-mar	Azúcar 16 (cts. Por libra)	27.05
18-jul	Maíz CBOT (dls. Por bushel)	3.70	18-may	Azúcar 16 (cts. Por libra)	27.22
18-mar	Trigo CBOT (dls. Por bushel)	4.35	18-jul	Azúcar 16 (cts. Por libra)	27.17
18-mar	Trigo CBOT (dls. Por bushel)	4.35	18-feb	Res CME (cts. Por libra)	121.18
18-mar	Trigo CBOT (dls. Por bushel)	4.35	18-abr	Res CME (cts. Por libra)	122.40
18-ene	Soya CBOT (cts. Por bushel)	998.50	18-jun	Res CME (cts. Por libra)	115.15
18-mar	Soya CBOT (cts. Por bushel)	1,010.25	18-may	Cerdo CME (cts. Por libra)	71.68
18-may	Soya CBOT (cts. Por bushel)	1,021.00	18-abr	Cerdo CME (cts. Por libra)	75.45
18-ene	Aceite de Soya CBOT (cts. Por libra)	33.44	18-may	Cerdo CME (cts. Por libra)	80.30
18-mar	Aceite de Soya CBOT (cts. Por libra)	33.66			