

Dicen que ganaron con cambios en Acuerdos de Suspensión

Beneficia a cañeros el pacto azucarero

Se negoció elevar el precio piso de azúcar cruda que se manda a EU

FRIDA ANDRADE

Con los nuevos términos acordados en los Acuerdos de Suspensión, que rigen las exportaciones de azúcar de México a Estados Unidos, el sector cañero fue uno de los más beneficiados, consideró Juan Cortina, presidente de la Cámara Nacional de las Industrias Azucarera y Alcohólica (CNIAA).

“Si alguien salió ganón en todo esto fueron los cañeros”, manifestó el directivo.

Recordó que el precio al que se paga la caña depende del valor al que se vende el azúcar, el cual, en el caso de los crudos se pudo negociar en mayor magnitud.

Destacó que el precio mínimo que se tenía antes para vender el azúcar cruda era de 22 centavos por libra y ahora con la renegociación de los Acuerdos, concluida en junio pasado, se pudo llegar a 23 centavos que multiplicado por los grandes volúmenes representa un valor considerable.

“En las negociaciones,

uno de los puntos que pudimos sacar es que subimos el precio piso del azúcar cruda hacia Estados Unidos, que es donde está fijado el precio de la caña, antes estaba en 22 centavos de dólar la libra, en esta última negociación se subió a 23, entonces el precio piso que reciben los cañeros por las exportaciones es más alto y por ende reciben un precio más alto ellos”, detalló.

Sin embargo, Carlos Blackaller, presidente de la Unión Nacional de Cañeros manifestó que cuando los precios en Estados Unidos estén bajos, incluso inferiores a los 23 centavos, podría ser que México no pudiera venderle azúcar a ese país, ya que preferirá las ofertas menos costosas.

Mientras que México no podrá bajar de los 23 centavos, pues fue un valor mínimo que ya se acordó y se debe cumplir.

“No nos beneficia, pero sí corre el riesgo de poder nos perjudicar en ciertos momentos que el mercado esté en bajos precios”, resaltó el presidente de la Unión Nacional de Cañeros.

El precio del azúcar es

importante para los cañeros porque por cada kilo de azúcar recuperable base estándar, el cañero recibe 57 por ciento de lo que se determinó como precio de referencia (el precio de referencia se determina por tonelada), puntualizó Blackaller.

Cortina, por su parte, consideró que las opiniones que se han emitido, acerca de las afectaciones a los cañeros, encuentran una relación con el momento político que comienza a vivir el País, derivado de las elecciones que están próximas a desarrollarse en este año.

“Desgraciadamente, yo creo que, hoy en día estamos en un momento de temas políticos, donde todo mundo quiere jalar agua a su molino y tratar de crear controversias donde no existen”, indicó.

Dulce caída

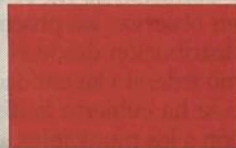
El ciclo azucarero que acaba de concluir presentó ligeras caídas respecto a su periodo anterior.

PRODUCCIÓN NACIONAL

SUPERFICIE COSECHADA

(Hectáreas)

778,929



Ciclo 15/16

750,000

777,078



Ciclo 16/17

AZÚCAR PRODUCIDA

(Toneladas)

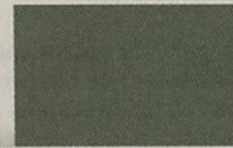
6,117,048



Ciclo 15/16

5,500,000

5,957,170



Ciclo 16/17

Fuente: Conadesuca



Cabildea México con EU evitar aranceles

WASHINGTON. Guajardo negocia con Ross sobre acero, aluminio y jitomate

La reunión entre Ildelfonso Guajardo y Wilbur Ross fue de cabildeo.

El titular de Economía y el de Comercio de EU discutieron lo que impondrá ese país, en escasos días, para “proteger” su acero y aluminio de importaciones. Trataron el acuerdo de suspensión del jitomate, que vence el domingo, y que impediría que EU aplique cuotas. Todo esto en medio del TLCAN.

“Por un lado está la renegociación y por otro, la agenda proteccionista” de Trump, dijo Luz María de la Mora, de LMM Consulting.

D. Blanco / V. Pi...

CABILDEO

México busca evitar arancel de EU al acero

Guajardo se reunió con autoridades de ese país para discutir las acciones que éstas tomarán sobre las importaciones

Evalúan imponer un gravamen universal o enfocarse en una lista de países

DANIEL BLANCO
dblanco@elfinanciero.com.mx

JASSIEL VALDELAMAR
jvaldelamar@elfinanciero.com.mx



La visita a Estados Unidos del secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, para dialogar sobre el sector siderúrgico con Wilbur Ross, secretario de Comercio estadounidense, fue bien recibida por la industria mexicana, que espera se excluya a México de los gravámenes que podrían aplicarles, de lo contrario podría desatarse una guerra comercial.

La Cámara Nacional de la Industria del Hierro y del Acero (Canace-ro) espera que México sea excluido de la sección 232 de Comercio de

Estados Unidos, la cual contempla opciones arancelarias globales de al menos 24 por ciento para todos los productos de acero y de 7.7 por ciento para los de aluminio de cualquier nación.

“La industria del acero espera que México sea excluido de la sección 232 por lo que hace a las exportaciones mexicanas de productos siderúrgicos a ese país, a fin de evitar una guerra comercial que afectaría a las cadenas productivas de ambos países, ya que México no podría evitar tomar acciones inmediatas y recíprocas”, aseguró la Cámara a El

FINANCIERO vía correo electrónico.

Guajardo viajó esta semana a Washington DC para reunirse con el secretario Ross, lo que levantó dudas sobre la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, pues la séptima ronda de conversaciones se realiza actualmente en la Ciudad de México.

Salvador Behar, jefe negociador adjunto de la delegación mexicana, dijo que el tema del acero es aislado a la negociación del TLCAN, aunque reconoció que sí podría influir pues

todo está conectado. “Son temas aislados, el tema del acero es una medida que quiere implementar Estados Unidos en la regla 232, pero esto es muy separado de las negociaciones del Tratado. La negociación del TLCAN está aquí y la discusión de la regla 232 está en Washington”.

Por su parte, la Secretaría de Economía informó en un comunicado que el secretario realizó una gira de trabajo a Washington, DC para reunirse con su contraparte el Secretario de Comercio de Estados Unidos, Wilbur Ross, “y discutir las acciones que Estados Unidos tomará respecto a las investigaciones realizadas sobre el impacto en la seguridad nacional de EU de las importaciones de acero y aluminio”.

LA PROPUESTA DE EU

Estados Unidos planea imponer un gravamen universal o, en su defecto, específicamente a las ventas de este tipo de metales provenientes de países como Rusia, China, Venezuela, Brasil, entre otros, ya que según una investigación, impactan a la seguridad nacional de su país.

Julio César Martínez, especialista en comercio y profesor del Tecnológico de Monterrey, dijo que si Estados Unidos impone el arancel global a estos metales “habrá una oferta bastante alta del bien una vez que no se pueda internar a EU y eso puede ocasionar que el precio del acero baje, es una ley de mercado”

El Departamento de Comercio de EU, en un escenario, propone aplicar un gravamen a las importaciones de acero, independientemente del país del que provengan; la segunda sugerencia es aplicar aranceles del 53 por ciento en 12 países entre los que están Sudáfrica, Tailandia, Corea del Sur, China, Brasil, Rusia, entre otros; y la tercera opción establecería una cuota de 63 por ciento a todas las importaciones que provienen de cada país.

En materia de aluminio, el departamento liderado por Ross propone que haya un gravamen de mínimo 7.7 por ciento para todos los países o de 23.6 por ciento a este tipo de importaciones provenientes de Venezuela, Hong Kong, China, Vietnam y Venezuela; o establecer cuotas de 86.7 por ciento a las importaciones de cada país.

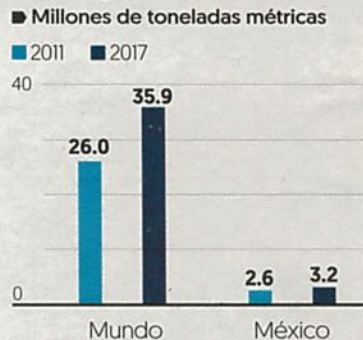
Otros temas que trataron Guajardo y Ross fueron los relacionados a los acuerdos de suspensión de tomate y azúcar, con los que se impide que EU aplique aranceles a los productos mexicanos.

Guajardo Villarreal también se reunió con el representante Comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, para intercambiar ideas sobre la reunión ministerial del 5 de marzo en la Ciudad de México.

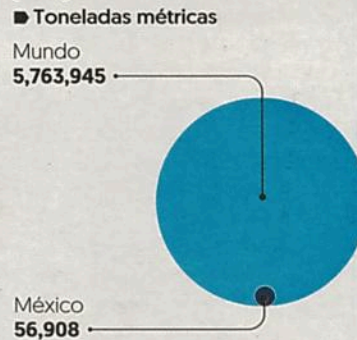
Medidas de presión

EU podría aplicar aranceles al aluminio y acero, productos cuyas exportaciones desde México han crecido más de 20% en los últimos años.

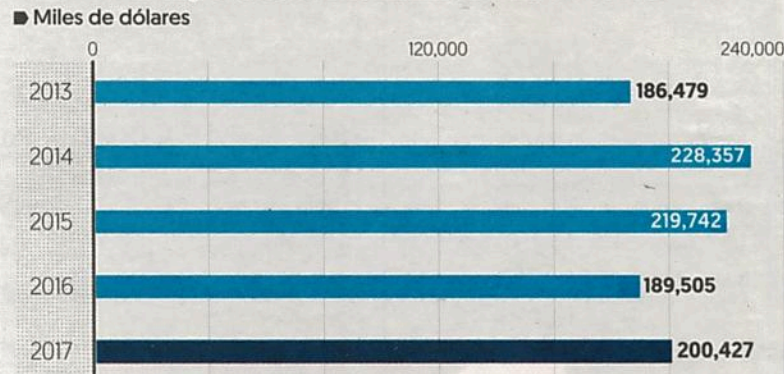
Importaciones de acero hechas por Estados Unidos



Compras de aluminio por parte de Estados Unidos



Valor de las importaciones de aluminio desde México




Fuente: Departamento de Comercio de Estados Unidos

Gráfico: Esmeralda Ordaz

SÉPTIMA RONDA DEL TLCAN

**TEMAS AGRÍCOLA
Y AUTOMOTRIZ,
CON REZAGOS**

Los capítulos agrícola y automotriz en la séptima ronda del TLCAN tienen rezagos. Salvador Behar, jefe negociador adjunto de la delegación mexicana, dijo que el sentimiento es que ha sido una ronda difícil y complicada, pero que tratan de que existan avances.

— Jassiel Valdelamar / 

RENEGOCIACIÓN

AUTOS Y AGRO CON REZAGO EN DISCUSIÓN

En el cuarto día de negociaciones para modernizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), los temas complejos como el sector automotriz y agrícola siguen estancados, de acuerdo con Salvador Behar, jefe negociador adjunto de la delegación mexicana.

“El sector agrícola ya terminó de sesionar y no tienen grandes avances, pero siguen en un buen diálogo y con una visión muy optimista”, dijo a la prensa en la sede de la séptima ronda.

Sobre el sentimiento de los negociadores mexicanos en esta ronda para modernizar el TLCAN, señaló que ha sido difícil y complicada, pero que sin embargo siguen

avanzando, principalmente en el capítulo laboral, mejores prácticas regulatorias y reglas de origen, excluyendo las de autos, debido a que no ha regresado el negociador principal de Estados Unidos.

SERVICIOS FINANCIEROS, CON AVANCES

Los temas de servicios financieros y mejores prácticas regulatorias tienen avances muy importantes en las negociaciones, y posiblemente se cierren estos temas en la séptima ronda, aseguró el presidente del Consejo Coordinador Empresarial, Juan Pablo Castañón en el Club de Industriales. “(...) hay la oportunidad de lograr consensos”.

— Jassiel Valdelamar

Gira. El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo se reunió con dos funcionarios en la capital de EU, mientras, sigue la ronda siete en la CDMX



WASHINGTON.- El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, discutió este miércoles con su homólogo de Estados Unidos, Wilbur

Ross, posibles aranceles al acero y aluminio, así como las medidas impuestas al tomate y al azúcar mexicanos, en el marco de las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

En la capital estadounidense puso sobre la mesa las medidas que tomará EU respecto a las investigaciones que realizó sobre el impacto en su seguridad nacional de las importaciones de acero y aluminio. Además, ambos funcionarios "entablaron conversaciones sobre el estado que guardan importantes temas de la relación comercial bilateral, en particular, los acuerdos de suspensión de tomate y azúcar", precisó un comunicado de la dependencia.

En el caso de estos últimos productos se mantienen al margen del TLCAN debido a que productores estadounidenses acusaron a México de exportar a precios dumping y así se llevaron a cabo investigaciones bajo las leyes de ese país. En 1996 se firmó el acuerdo de suspensión que se modifica cada cinco años.

En el caso del azúcar, en 2013, tras exportaciones récord, los productores de Estados Unidos acusaron a México de prácticas desleales. En 2014 se firmó un acuerdo que se renovó el año pasado y estableció cuo-

TRUMP QUIERE SEGUIR EN MESA DEL TLCAN

Acero, aluminio, tomate y azúcar, en discusión paralela en EU

tas para exportar a ese país y para aumentar los envíos de azúcar cruda.

En el marco de la renegociación comercial del TLCAN, Guajardo se reunió también con el Representante Comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, para discutir la agenda de la reunión ministerial que sostendrán el lunes en la Ciudad de México.

Este mismo miércoles, la Oficina del Representante de Comercio envió al Congreso su agenda comercial para este año en la que anuncia que pedirá la extensión hasta 2021 de las amplias atribuciones concedidas al presidente para negociar acuerdos comerciales, que llevan por nombre "Trade Promotion Authority" (Autoridad de Promoción Comercial, TPA).

Estas facultades permiten al mandatario estadounidense negociar acuerdos comerciales y someterlos después a votación en el Congreso,

que puede aprobarlos o rechazarlos en su totalidad, sin posibilidad de hacer enmiendas.

La intención de seguir renegociando el TLCAN expresada en el documento contrasta con las amenazas lanzadas por el Presidente Donald Trump para poner fin al acuerdo.

TEMA LABORAL

En la Ciudad de México, el secretario del Trabajo y Previsión Social, Roberto Campa, dijo que el capítulo laboral no será obstáculo en las negociaciones.

En conferencia conjunta con el vocero de la Presidencia, Eduardo Sánchez, mencionó que "las condiciones (de la negociación) apuntan a que el viento está a favor y habrá conclusión de ese proceso de negociación que ha sido muy complejo, que ha sido muy difícil, pero que pareciera haber ya puerto por delante".

Lento avance en capítulo agropecuario

El sector agropecuario mexicano espera reunirse con sus contrapartes de Estados Unidos y Canadá después de la séptima ronda de renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), a fin de continuar con el cabildeo y avanzar en el acuerdo, informó el integrante del Cuarto de Junto, Salvador Álvarez Morán.

El capítulo agropecuario lleva pocos avances en las discusiones para actualizar el TLCAN en ese ramo, a pesar de que cada una de las partes planteó sus posturas durante los dos primeros días de sesiones, subrayó en entrevista.

Dijo que si bien el tema agrícola es importante para la industria y los productores mexicanos, de-

bido a la propuesta proteccionista de Estados Unidos respecto a la limitación de exportaciones de alimentos frescos, se tienen otros asuntos de igual relevancia, como las reglas de origen del sector automotriz.

Son asuntos que podrían llevar la renegociación a extenderse más allá de la octava ronda, programada para finales de marzo en Washington D.C. "Creo que esto va a continuar. No sé si nos convenga más o no. Yo estoy muy escéptico", manifestó.

Apuntó que en esta reunión se reiterará la postura mexicana de tener "piso parejo" para el intercambio comercial de los productos lácteos hacia el vecino país del norte. (Notimex)

Guajardo negocia en Washington

TLCAN, acero, tomate y azúcar

- ▶ Se reunió con Wilbur Ross, secretario de Comercio, y con Robert Lighthizer, representante Comercial para dialogar sobre la agenda del Tratado
- ▶ Este jueves continúan mesas sobre comercio electrónico y acceso a mercados

[ADRIÁN ARIAS]

El secretario de Economía, Ildelfonso Guajardo, viajó a Estados Unidos para discutir con Wilbur Ross, secretario de Comercio de ese país, sobre las medidas que podría imponer la Unión Americana a las exportaciones de acero y aluminio, además de los acuerdos de suspensión de tomate y azúcar, así como la agenda del TLCAN.

“Se entablaron conversaciones sobre el estado que guardan importantes temas de la relación comercial bilateral, en particular, los acuerdos de suspensión de tomate y azúcar”, informó la dependencia.

Guajardo también aprovechó su visita a Washington, para reunirse con el representante Comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, para conversar sobre la agenda de la próxima reunión ministerial de América del Norte en el marco de la Séptima Ronda de Negociaciones de la modernización del Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN) que se realiza en la Ciudad de México.

El viaje del titular de Economía se da en un momento de tensiones dentro de las discusiones del TLCAN en donde el tema de reglas de origen de la industria automotriz ha quedado en suspenso, luego de que los negociadores de ese país están consultando los detalles del asunto con su gobierno.

Por separado, Andrés Conesa, director general de Aeromé-

xico, confió en que las renegociaciones del Tratado tendrán una conclusión positiva, debido a que el acuerdo comercial es necesario para la actividad económica. Consideró que la tensión en las discusiones no representa un riesgo para las operaciones de la aerolínea, por lo que mantiene sus planes de operación en EU.

Ayer continuó la séptima ronda de discusiones del TLCAN en la Ciudad de México con los temas de comercio transfronterizo de servicios, competitividad, obstáculos técnicos al comercio, medio ambiente, ámbito legal e institucional, textiles y acceso a mercados, de acuerdo con la agenda del encuentro.

Este jueves seguirán las negociaciones con las mesas de compras de gobierno, comercio electrónico, anexos sectoriales, empresas propiedad del Estado y acceso a mercados, entre otros.



TLCAN: LA BATALLA

Aplazan la discusión con EU para exportar jitomate

- El acuerdo que está vigente vence el próximo 4 de marzo
- Advierten de prórroga por más de 200 días sobre el tema

**IVETTE SALDAÑA
Y MIGUEL PALLARES**

—cartera@eluniversal.com.mx

Para evitar que la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) contamine la discusión del acuerdo para comerciar jitomate entre México y Estados Unidos (EU), se acordó prorrogar la revisión quinquenal del proceso, según fuentes cercanas.

La decisión de postergar la discusión se da en medio de la séptima ronda de renegociación del TLCAN y porque el 4 de marzo próximo vence el acuerdo actual. Así que se prefirió recurrir al recurso que permite mantener el convenio bilateral como está, hasta que en los próximos días se determine cuáles serán los nuevos tiempos de negociación. De acuerdo con fuentes, esta prórroga pudiera llevarse más de 200 días.

Esta negociación se da a la par de que el gobierno mexicano plantea al secretario de Comercio estadounidense Wilbur Ross no imponer aranceles de protección de 24% al acero y aluminio mexicano, ya que la autoridad de EU determinó que debe aumentar la producción nacional y frenar importaciones con arancel.

Ayer, el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, se reunió con su homólogo para conversar sobre el "estado que guardan importantes temas de la relación bilateral comercial, en particular, los acuerdos de suspensión de tomate y azúcar", además de revisar el tema del acero, según un comunicado oficial.

Cabe mencionar que el acuerdo del jitomate, conocido como "de suspensión", se firmó hace más de dos décadas entre los gobiernos de los dos países, y se denomina así porque EU aceptó no llevar a cabo una investigación en contra del producto mexicano, por supuestas prácticas anticompetitivas, bajo la condición de que las exportaciones de México de dicho alimento entren a precios que se definen cada cinco años.

A los exportadores mexicanos se les acusó en 1996 de exportar el jitomate por abajo del precio real de mercado, lo que pudo haber llevado al Departamento de Comercio de EU a investigar por *dumping*, afirmaron fuentes ligadas a la negociación.

Para resolver el conflicto cada cinco años se definen los precios de exportación mediante el acuerdo de suspensión, y en 2018 se deben revisar los precios impuestos desde marzo de 2013, para definir los que se aplicarán hasta 2023.

Actualmente las negociaciones se dan entre dicha secretaría estadounidense y los exportadores de jitomate mexicano, quienes desde el 1 de febrero negocian un posible aumento tanto de precio de las exportaciones, dependiendo del tipo.

Bajo este acuerdo se fijó un precio para el jitomate cultivado a campo abierto en invierno de 0.31 centavos de dólar por libra y de 0.24 centavos para verano. Para el jitomate gourmet o de especialidad empacado, el precio sube en invierno a 0.59 centavos de dólar por libra y a 0.46 centavos en verano. ●



Granjeros se unen a favor del TLCAN

● Estadounidenses destacan beneficios para los precios de productos en los tres países socios

**IVETTE SALDAÑA
Y MIGUEL PALLARES**

—cartera@eluniversal.com.mx

Directivos de la organización Agricultores en Favor del Libre Comercio (FFT), que representa a productores agrícolas y ganaderos de Estados Unidos, se pronunciaron a favor de los beneficios del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

“Es crítico para nosotros demostrar que es un acuerdo trilateral que se beneficia de la apertura de los mercados. Hay temas que todavía necesitan ser resueltos en el capítulo de agricultura, por eso mucha de la preocupación es la posición contra el libre comercio”, dijo Angela Hofmann, subdirectora de FFT.

La directiva dijo que la séptima ronda en México es clave para la modernización del acuerdo, aunque existen preocupaciones sobre la posibilidad de que Estados Unidos decida salir del tratado.

Brian Kuehl, director ejecutivo de la FFT, declaró que es necesario destacar los beneficios que genera el TLCAN en los precios de los productos en los tres países socios, además de que las exportaciones dan una

“Es crítico demostrar que es un acuerdo trilateral que se beneficia de la apertura de los mercados. Hay temas que todavía necesitan ser resueltos en agricultura”

ANGELA HOFMANN

Subdirectora de FFT

ventana de crecimiento en medio de decrecimientos demográficos y otros indicadores negativos.

La visita de los representantes de la organización se enfocará en pláticas con productores mexicanos y concluirá mañana.

“El tema es apoyar al TLCAN, ésta es una organización presidida por un ex senador demócrata de Montana, Max Baucus, y un republicano de Indiana, Richard Lugar, que provienen de dos estados muy importantes para la producción agrícola. Han recolectado miles de firmas y representan estados muy identificados con Trump, pero apoyan el TLCAN”, aseguró la organización a EL UNIVERSAL.

Entre las asociaciones que secundan la postura de la FFT están el Consejo de Granos de Estados Unidos, la Asociación de Proveedores de Productores Agropecuarios México (APPAMEX) y Southern Potato Co., de Canadá.

Reporte estadounidense. Ayer el gobierno estadounidense emitió su reporte anual de comercio, en el que reiteró que parte de sus objetivos es rebalancear los intercambios con Canadá y México para lograr un trato más justo y reducir el déficit comercial.

“En la actualidad, la Oficina del Representante Comercial está tratando de garantizar que los inversores estadounidenses no tengan incentivos adicionales para operaciones extraterritoriales, que las disposiciones laborales sólidas se hagan cumplir y se incluyan en el texto del acuerdo”, indicó el documento del gobierno de EU. ●

EL DATO



Encuentro.

La asociación agrícola de EU se va a reunir con productores mexicanos.

■ Ya hay puerto por delante, asegura el secretario del Trabajo

En la negociación del TLCAN, “se disiparon los nubarrones”

■ PATRICIA MUÑOZ RÍOS

“Se disiparon los nubarrones negros” en el proceso de renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y hay confianza en que el capítulo laboral no será un obstáculo para que se pueda concluir este acuerdo, sostuvo el secretario del Trabajo, Roberto Campa Cifrián.

En conferencia de prensa conjunta con el vocero de la Presidencia de la República, Eduardo Sánchez Hernández, el encargado de la política laboral del país dijo que hace apenas unas semanas se registró un periodo muy duro en las negociaciones, “pero hoy las condiciones apuntan a que el viento está en favor y habrá conclusión en este acuerdo, cuyo proceso ha sido complejo y difícil, pero ya hay puerto por delante”.

Campa planteó que los temas laborales en los que se continuará trabajando en los próximos meses, son la formalización de trabajadores, ya que actualmente 57.1 por ciento de quienes tienen un empleo están en la economía informal, con salarios

bajos y sin prestaciones.

Además, se convocará a los sectores al análisis y revisión del monto del salario mínimo, y se seguirá trabajando para sacar adelante las leyes secundarias de la reforma laboral.

Otro punto fundamental para la dependencia es el de los jornaleros agrícolas, ya que hay 1.7 millones de estos trabajadores en todo el país y de éstos, 60 por ciento están en la informalidad, expuso en la rueda de prensa que tuvo lugar en la residencia oficial de Los Pinos.

Por ello se trabajará en integrar padrones de estos jornaleros, de quienes demandan la mano de obra y de los “enganchadores” que conectan a los dos sectores, a fin de crear políticas públicas al respecto, sobre todo

porque el país está todavía muy lejos de que la mayoría de estos trabajadores y sus hijos estén atendidos por los sistemas educativos, de salud y desarrollo social, así como de vivienda.

De hecho son muy bajas las tasas de jornaleros que están inscritos ante el Seguro Social, dijo.

El funcionario y el vocero hicieron una radiografía del sector laboral y reiteraron que en pocos meses se llegará a la cifra de 3.5 millones de empleos creados en este gobierno, por lo que el sexenio cerrará con una marca “histórica” de 4 millones de nuevas plazas, que es más que la cifra alcanzada en las dos administraciones anteriores (Felipe Calderón y Vicente Fox).

Incluso comentaron que los salarios de los trabajadores registrados ante el IMSS, muestran una recuperación real de 4.8 por ciento en esta administración, y actualmente sólo se tiene registro de 12 huelgas vigentes.

Por último, Campa planteó que en cifras reales, en este gobierno han pasado a la formalidad un millón y medio de trabajadores.

MÉXICO, SU PRINCIPAL MERCADO

Sector lácteo de EU, en alerta por TLCAN

Roberto Morales
EL ECONOMISTA

LOS EXPORTADORES de productos lácteos de Estados Unidos advirtieron que si su país se sale del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), estarán obligados a pagar aranceles de entre 10 y 45% en sus ventas a México, su principal destino mundial.

“Si Estados Unidos abandona el TLCAN y pierde su ventaja arancelaria, las exportaciones estadounidenses a México estarán en riesgo”, alertó la Asociación de Exportadores de Leche de Estados Unidos (USDEC, por su sigla en inglés) en un reporte.

El documento también señala el riesgo de competencia en el mercado mexicano frente a la Unión Europea y países del Acuerdo Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP o TPP 11), que se firma la siguiente semana.

En virtud del TLCAN, las exportaciones estadounidenses de productos lácteos a México están libres de impuestos. Esto proporciona una gran ventaja a Estados Unidos porque sus competidores en el mercado de México están sujetos a aranceles de Nación Más Favorecida (NMF) de 20 a 45% en queso, 45% en leche en polvo y 10% en productos de suero de leche.

De retirarse Estados Unidos del TLCAN, los exportadores estadounidenses estarían sujetos a las mismas tarifas NMF que sus competidores.

Como parte de su política comercial, el presidente estadounidense, Donald Trump, sacó a su país del Acuerdo de Asociación

Transpacífico (TPP, por su sigla en inglés) y mantiene negociaciones para actualizar el Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos y Corea del Sur (KORUS, por su sigla en inglés) y el TLCAN, cuya séptima ronda se lleva a cabo en la Ciudad de México.

Trump ha hecho de la renegociación del TLCAN una prioridad inicial prominente de su gobierno. Lo ha considerado como el “peor acuerdo comercial” y ha declarado que puede tratar de retirar a Estados Unidos del mismo. Sus críticas las ha centrado en el déficit comercial de su país.

MERCADO APETITOSO

México es el destino de exportación número uno para los productos lácteos de Estados Unidos, con un valor de 1,200 millones de dólares en el 2016, lo que significa 25% de todas las exportaciones estadounidenses de ese sector.

También México se ubica como el mercado de exportación de más rápido crecimiento en Estados Unidos, con una tasa de crecimiento anual de 13.7% (desde 2002-2016), y es destino de 45% de las exportaciones totales de leche desnatada y de 30% del total de las exportaciones de queso de Estados Unidos.

México está colocado como el quinto importador mundial de productos lácteos en términos de valor. A su vez, Estados Unidos representó dos tercios de las importaciones de productos lácteos de México en el 2016.

El vecino país del norte participó con 93% de las importaciones de leche en polvo descremada de México, 84% de las compras de productos de suero y 75% de las adquisiciones de queso.

rmorales@eleconomista.com.mx

MÉXICO: PRINCIPALES PROVEEDORES DE PRODUCTOS LÁCTEOS

MILES DE DÓLARES

País	Importaciones
Estados Unidos	1'161,366
Nueva Zelanda	278,298
Unión Europea	240,587
Uruguay	38,166
Chile	20,722
Argentina	13,394
Canadá	9,052
Australia	4,499
Otros	3,262
Total mundial	1'769,346

FUENTE: USDEC

SE REÚNE GUAJARDO CON SU HOMÓLOGO

Comercio con EU tiene nueva amenaza



Los funcionarios abordaron el amago del presidente Trump de imponer aranceles en acero y aluminio

POR KARLA PONCE Y LINDSAY H. ESQUIVEL
nacional@gtmm.com.mx

El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, se reunió con su contraparte de Estados Unidos, Wilbur Ross, y el representante comercial, Robert Lighthizer, en Washington, para abordar la amenaza del presidente Donald Trump de imponer un arancel de 24% a las importaciones de acero y de 7% a las de aluminio, las cuales afectarían a las industrias mexicanas dedicadas a la producción de estos insumos.

La sugerencia de imponer estos gravámenes surgen de un estudio del Departamento de Comercio que concluye que el aumento en las importaciones de estos metales supone un "riesgo para la seguridad nacional" ya que amenaza la viabilidad de la industria estadounidense.

El mandatario de Estados

Unidos tiene hasta el 11 de abril para emitir una conclusión sobre el caso del acero y hasta el 19 del mismo mes para el aluminio, por lo que este tiempo es vital para que las autoridades mexicanas negocien que el país quede exento de esta medida.

Los aranceles propuestos además repercutirían en las reglas de origen que se discuten en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, que celebra su séptima ronda en la Ciudad de México, debido a que ambos metales son materia prima para la manufactura de automóviles, aviones y electrodomésticos fabricados en Estados Unidos. Mientras que el sector de la construcción, petróleo y servicios públicos los utiliza para fabricar vigas, tuberías y cables.

Asimismo, los funcionarios entablaron conversaciones

sobre el acuerdo de suspensión por dumping de jitomate, el cual es revisado cada cinco años ante una denuncia contra productores mexicanos por vender tomate rojo debajo de su costo de producción. Además del cumplimiento del acuerdo de suspensión de azúcar que fue firmado el año

pasado entre México y Estados Unidos a solicitud de los productores estadounidenses.

Al respecto, Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario, indicó que espera que estos temas no presionen las negociaciones del capítulo agropecuario en el Tratado de Libre Comercio pues la revisión de ambos temas es en paralelo a las discusiones del acuerdo comercial.

Guajardo y Lighthizer aprovecharon para preparar la agenda de la próxima reunión ministerial de América del Norte que se llevará a cabo el próximo 5 de marzo, junto con Chrystia Freeland, ministra del Exterior de Canadá, al término de la séptima ronda de negociaciones del TLCAN en la Ciudad de México.

REACCIONES

Por otro lado, si Estados Unidos impusiera aranceles al acero de México, el país buscaría tomar acciones.

Ross dijo que espera que los países impugnen cualquier arancel al acero en la Organización Mundial del Comercio.

Entre las opciones que maneja Washington está un arancel de al menos 24% a los productos extranjeros de acero. Sin embargo, Trump podría decidir eximir a algunos países, incluidos sus socios del TLCAN.

El primer ministro de Canadá, Justin Trudeau, afirmó

en julio que Trump le dijo que no esperaba someter el acero y el aluminio canadiense a aranceles por razones de seguridad nacional.

Existen temores de que aranceles rígidos de EU puedan elevar los precios mundiales del acero, lo que golpearía a México. Si bien el país es un gran importador de acero, también exportó unas 4.5 millones de toneladas en 2016.

— (Con Información de Reuters)

4.5

MILLONES

de toneladas exportó México en 2016, no obstante que es un gran importador en América Latina.

71

MIL MDD
es el déficit comercial de EU con México en 2016.

24

POR CIENTO
de arancel pretende imponer EU al acero mexicano.

7

POR CIENTO
de arancel busca imponer EU a importaciones de aluminio de México.



(Los secretarios) Ildelfonso Guajardo y Wilbur Ross también entablaron conversaciones sobre el estado que guardan importantes temas de la relación comercial bilateral, en particular, los acuerdos de suspensión de tomate y azúcar.”

SECRETARÍA DE ECONOMÍA
COMUNICADO

BREVES

Sector agropecuario seguirá cabildeo después de séptima ronda del TLCAN

El sector agropecuario mexicano espera reunirse con sus contrapartes de Estados Unidos y Canadá después de la séptima ronda de renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), a fin de continuar con el cabildeo y avanzar en el acuerdo, informó el integrante del Cuarto de Junto, Salvador Álvarez Morán, representante de la Confederación Nacional de Organizaciones Ganaderas (CNOG).

El capítulo agropecuario lleva pocos avances en las discusiones para actualizar el TLCAN en ese ramo, a pesar de que cada una de las partes planteó sus posturas durante los dos primeros días de sesiones, subrayó en entrevista. Dijo que, si bien el tema agrícola es importante para la industria y los productores mexicanos, debido a la propuesta proteccionista de Estados Unidos respecto a la limitación de exportaciones de alimentos frescos, se tienen otros asuntos de igual relevancia, como las reglas de origen del sector automotriz.

Son asuntos que podrían llevar la renegociación a extenderse más allá de la octava ronda, programada para finales de marzo en Washington D.C. "Creo que esto va a continuar. No sé si nos convenga más o no. Yo estoy muy escéptico", manifestó.

Sector automotriz, el más activo en las discusiones

Reglas de origen, sin avances luego de 4 días de negociación

LA AMIA espera que el tema de reglas de origen se retome el sábado; las pláticas entre los fabricantes seguirán adelante

RENEGOCIACIÓN **TLCAN**

Redacción > La Razón

En el marco del cuarto día de negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) los esfuerzos por cerrar el acuerdo comercial no han logrado avances sustanciales, sólo han quedado en pláticas, principalmente entre el sector automotriz y los equipos negociadores de México y Estados Unidos, que se han reunido para determinar el tema de reglas de origen, uno de los capítulos más complejos del acuerdo comercial.

Hace unos días Ford y General Motors mencionaron que mantienen un diálogo, por separado, con el gobierno estadounidense sobre la importancia del pacto y de incluir reglas que sean totalmente viables en el sector; sin embargo, y aunque ya pasó un día de la plática, la armadora no se ha pronunciado sobre los acuerdos o temas alcanzados.

El portavoz de General Motors, Pat Morrissey, precisó que estas reuniones con el departamento del representante de Comercio de los Estados Unidos son regulares y se dan en el contexto de cualquier acuerdo comercial importante y con la finalidad de que se asegure el punto de vista de la automotriz.

A su vez, el presidente de la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), Eduardo Solís, señaló que las ideas que planteó Canadá respecto a este tema se siguen analizando entre el sector automotriz y el gobierno mexicano.

"Estamos revisando las ideas; como

saben, el jefe negociador de las reglas de origen de Estados Unidos fue llamado por parte de su representante comercial para revisar sus propias ideas, esperamos nosotros que las reuniones trilaterales se retomen el fin de semana", dijo.

Es importante recordar que un día después de que comenzó esta séptima ronda de negociaciones, Jason Bernstein, jefe negociador de este tema regresó a Washington, Estados Unidos, para reunirse con empresas y el representante comercial de esa nación, Robert Lighthizer.

Al siguiente día el secretario de Economía, Ildefonso

Guajardo, también voló a Estados Unidos para reunirse con su contraparte, el secretario de Comercio del vecino país, Wilbur Ross, a fin de discutir, entre otras cosas, las acciones que ese país tomará respecto a las investigaciones realizadas sobre el impacto en la seguridad nacional de las importaciones de acero y aluminio, así como temas de la relación comercial bilateral, en particular, los acuerdos de suspensión de tomate y azúcar.

*eltip

MÉXICO aplicaría aranceles en represalia a los productos provenientes de EU.

Por otra parte, el jefe negociador técnico de Canadá, Steve Verheul, aseguró que hay un progreso considerable en las mesas que se llevan a cabo

durante esta séptima sesión y lo calificó como razonable. Por otro lado, este miércoles comenzaron las discusiones sobre la cláusula de muerte súbita o cláusula sunset, en la cual Estados Unidos propuso que el acuerdo comercial se terminara cada cinco años, y que México respondió con una contrapropuesta para que no se terminara el acuerdo.

En tanto, la Confederación de Cámaras Industriales (Concamin) informó que los sectores industriales de las tres naciones están muy coordinados y prácticamente compartiendo la visión de importancia del TLCAN, de respetar las reglas del juego y mantener una dinámica de apertura comercial y global a través de este tratado.

Intercambio comercial entre México y sus socios del TLCAN

Los productos manufacturados, como autos y camionetas, encabezan las ventas de México para sus socios del TLCAN, seguido de alimentos frescos, como el aguacate.



EU

Ventas

Autos y camionetas	7,741
Camiones de carga	4,693
Petróleo crudo	4,105
Pantallas planas	2,520
Cerveza de malta	1,344
Aguacates	1,075
Mercancías para ensamble y fabricación de aeronaves y aeropartes	733.5

Compras

Gasolina	4,743
Diésel	2,343
Gas natural	1,444
Maíz amarillo	1,050
Autos y camionetas	468
Partes y componentes para ensamble de autos	230
Trigo común	309



Canadá

Cifras en millones de dólares

Ventas

Autos y camionetas	471
Camiones de carga	365
Mercancías para ensamble y fabricación de aeronaves y aeropartes	133
Cigarros de tabaco	54
Minerales de plata	42

Compras

Semillas de nabo	309
Autos y camionetas	90
Trigo común	96
Mercancías para ensamble y fabricación de aeronaves y aeropartes	45
Polietileno	29

Fuente: SE, US Census Bureau y Statistics Canada

México cierra capítulo laboral

NEGOCIADORES MEXICANOS DICEN QUE NO HABRÁ INJERENCIA SINDICAL EN EL TEMA LABORAL DE LOS TRABAJADORES NACIONALES EN LA NEGOCIACIÓN DEL TLC

LOS PUNTOS

- Sindicatos de EU piden mejorar los salarios de los trabajadores mexicanos en la negociación del TLCAN.

- EU dice que han perdido empleos por la mano de obra más barata en sectores como el automotriz.

- México dice que no permitirá la injerencia de sindicatos ni modificaciones laborales.

POR ENRIQUE HERNÁNDEZ

ENRIQUE.HERNANDEZ@
HERALDODEMEXICO.COM.MX

La exigencia para mejorar las condiciones de los trabajadores mexicanos presentadas por los sindicatos de Estados Unidos (EU) no serán un obstáculo para llegar a un acuerdo del capítulo laboral en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Durante la séptima ronda de la modernización del TLCAN los negociadores mexicanos indicaron que no habrá intrusión de otros países en el tema laboral en México. "En el capítulo laboral no aceptaremos injerencias sindicales ni modificaciones salariales", afirmó Bosco de la Vega Valladolid, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA).

Roberto Campa Cifrián, secretario del Trabajo y Previsión Social (STPS), dijo que el capítulo laboral no será un obstáculo para la conclusión de la negociación del TLCAN.

El funcionario recordó que el gobierno de Enrique Peña Nieto tiene un esquema alternativo al TLCAN, pero pareciera que hoy las condiciones y el viento están a favor de una conclusión del proceso de negociación: "Hoy estamos lejos de los nubarrones", declaró.

75%

DE AVANCE TIENE EL TEMA LABORAL EN LA SÉPTIMA RONDA.

19%

HA RECUPERADO EL SALARIO EN MÉXICO.

MEJORES SALARIOS

Sin embargo, representantes demócratas y la oficina del representante de Comercio de EU insisten en mejorar las condiciones de los trabajadores mexicanos, especialmente los de la industria automotriz establecida en el país.

"Si México no deja de reprimir los salarios de sus trabajadores, no sólo será un obstáculo para un nuevo acuerdo comercial, será una sentencia de muerte para cualquier acuerdo que apruebe el Congreso", comentaron los representantes demócratas Bill Pascrell de Nueva Jersey, y Sandy Levin, de Michigan.

El TLCAN ha demostrado ser muy diferente para los trabajadores estadounidenses, ya que se generaron menos plazas de trabajo, con los dañinos subsidios a la exportación mexicana, expuso la agencia del gobierno de los Estados Unidos responsable de recomendar y desarrollar una política comercial.

En tanto, la Secretaría de Economía de México informó a través de un comunicado que su titular, Ildelfonso Guajardo, se encuentra en Washington, para reunirse con su contraparte, el secretario de Comercio de ese país, Wilbur Ross, para discutir las acciones que tomará ese país con respecto a las investigaciones que realizaron sobre el impacto de las importaciones de acero y aluminio, y sobre los acuerdos de suspensión de tomate y azúcar, ante lo que México tomaría represalias comerciales, informó la agencia Reuters. ■

Se compromete a vender su operación de hortalizas de semillas

Bayer cede ante la UE para tener a Monsanto

Las condiciones de los reguladores europeos han mantenido en suspenso el acuerdo por 66 mil mmd por la firma de agroquímicos

Tobias Buck y Rochelle Toplensky/
Berlín y Bruselas

Bayer dijo que está listo para hacer concesiones adicionales para obtener la aprobación regulatoria de su acuerdo de 66 mil millones de dólares para adquirir Monsanto, el gigante de semillas de Estados Unidos, pero advirtió que se puede tomar un poco más de tiempo de lo que se esperaba lograr la autorización de las autoridades antimonopolio.

El grupo alemán de productos farmacéuticos y químicos originalmente pronosticó que la histórica adquisición podrá sortear todos los obstáculos de los reguladores a principios de año. "Ahora el objetivo que tenemos es poder cerrar la transacción en el segundo trimestre de 2018", dijo ayer Werner Baumann, director ejecutivo de Bayer. "Esto no afecta la expectativa que tenemos de llegar a una conclusión exitosa de la revisión regulatoria, tampoco nuestra convicción de que este es el paso correcto".

Los comentarios de Baumann se realizaron en un momento en el que Bayer anunció una caída en las ventas del cuarto trimestre de 8 mil 800 millones de euros en 2016 a 8 mil 600 millones de

euros el año pasado. Para el año completo, las ventas del grupo se mantuvieron sin cambio, en 35 mil millones de euros.

Las ganancias antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización, y excluyendo las partidas excepcionales, tuvieron una caída de 1.3 por ciento para llegar a mil 800 millones de euros en el cuarto trimestre.

Los resultados se ubicaron por debajo de las expectativas del mercado, lo que provocó que los inversionistas hicieran que las acciones de Bayer cayeran más de 3 por ciento para llegar a un valor de 95 euros en las operaciones de mediodía en Frankfurt.

"Bayer registró un trimestre débil en ventas sin lograr objetivo en todas partes", dijeron los analistas de Berenberg en una nota de investigación. "El panorama para 2018 es notablemente malo".

Peter Verdult, analista de Citi, dijo que "Bayer no alcanzó las expectativas del cuarto trimestre en términos de ventas y Ebitda, así que no fue un buen trimestre. Pero en términos del acuerdo de Monsanto, parece que cada vez están más cerca de la aprobación regulatoria".

Las operaciones farmacéuticas de Bayer, que representan alrededor de la mitad de las ventas del grupo, mostraron un ligero repunte de ventas para todo el año. Pero los resultados generales fueron arrastrados por las divisiones de salud de consumo y de investigación de cultivos, cuyas ventas y ganancias tuvieron una

caída en el transcurso de 2017.

"Operativamente, 2017 fue un año de altibajos", dijo Braumann. Señaló una "debilidad persistente en el desarrollo de negocios" en la división de atención de salud de consumo en Estados Unidos como un área problemática, junto con las operaciones de investigación de cultivos que tiene Bayer en Brasil.

Pero el jefe de Bayer presentó una evaluación generalmente optimista de la situación regulatoria en torno al acuerdo de Monsanto. El grupo alemán dijo que obtuvo el respaldo de más de la mitad de las 30 autoridades antimonopolio que se necesitan para que se autorice la adquisición. En un esfuerzo para abordar las preocupaciones de los reguladores, Bayer ya acordó vender partes de su operación de investigación de cultivos a BASF, el grupo alemán de productos químicos.

"Ahora también nos comprometimos a vender toda nuestra operación de semillas de hortalizas. Se pueden conceder licencias para ciertas actividades comerciales adicionales de Bayer y Monsanto", dijo Baumann.

El comisionado de competencia de la Unión Europea inició en agosto pasado una investigación detallada para analizar las preocupaciones de que el acuerdo puede reducir la competencia y aumentar los precios, bajar la calidad, reducir las operaciones y disminuir la innovación. Las autoridades antimonopolio se centraron en los mercados de pesticidas, semillas y las llamadas características (*traits*)—las características paten-

tadas de las semillas modificadas genéticamente— y tecnologías digitales para granjas, como el uso de datos para personalizar los métodos agrícolas.

El 2 de febrero Bayer presentó una propuesta confidencial a los funcionarios de la Unión Europea para mitigar sus preocupaciones; a la semana siguiente esto se hizo llegar a los clientes y competidores para que hicieran comentarios. Se espera que ofrezca ventas significativas para obtener la aprobación.

Las autoridades de la Unión Europea requirieron concesiones sustanciales antes de aprobar los otros acuerdos recientes del sector agroindustrial: la fusión de Dow Dupont y la adquisición de Syngenta por parte de ChemChina. Las autoridades antimonopolio van a incluir en su análisis de impacto sobre la competencia de la compra de Monsanto por parte de Bayer la mayor consolidación del mercado que se deriva de estos dos acuerdos anteriores.

El plazo actual de Bruselas para tomar una decisión sobre la fusión es el 5 de abril, aunque puede extenderse, la fecha ya se aplazó varias veces.

Influyen energéticos y agro

Advierte Banxico mayor inflación

Prevé Díaz de León que precios suban 5.5% durante el primer trimestre

BELÉN RODRÍGUEZ

El Banco de México (Banxico) elevó su pronóstico de inflación para 2018 y 2019 debido a un repunte de los precios durante los últimos meses de 2017.

De acuerdo con la información presentada por Banxico en su Informe Trimestral, correspondiente al cuarto trimestre de 2017, la inflación para el primer trimestre del año se ubicará en 5.5 por ciento, desde un pronóstico anterior que la ubi-

caba en 4.6 por ciento anual.

Para el segundo y tercer trimestre, el pronóstico señala que los precios tendrán una variación por arriba de 4 por ciento anual, mientras que en el cuarto trimestre ésta variable alcanzará 3.8 por ciento, 0.8 puntos porcentuales por arriba del pronóstico previo.

Lo anterior indica que durante buena parte del año la inflación se encontrará por arriba del objetivo de Banxico y será hasta el segundo trimestre de 2019 cuando alcance el 3 por ciento.

El Gobernador de Banxico, Alejandro Díaz de León, explicó en conferencia que el incremento en el pronóstico de la inflación está motivado

por los precios de energéticos y productos agropecuarios.

“Es importante destacar que estos choques incrementaron la inflación al cierre de año y dieron lugar a un diferimiento de la trayectoria de reducción que se anticipa”, señaló.

En el reporte elaborado por Banxico, se indica que el pronóstico del comportamiento de la inflación depende de un comportamiento ordenado del tipo de cambio y la ausencia de presiones provenientes del mercado laboral.

En cuanto al crecimiento económico, el Banco Central dejó sin cambios los pronósticos publicados en el Informe anterior.

Lo anterior implica que se prevé que la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) en 2018 se ubique entre 2 y 3 por ciento y en 2019 entre 2.2 y 3.2 por ciento.

Así, para 2018 se espera un aumento de entre 680 y 780 mil puestos de trabajo, mientras que para 2019 se prevé un incremento de entre 690 y 790 mil plazas.

Además, se señala que entre los riesgos que pueden afectar este crecimiento están que se postergue la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) o bien que esta no resulte favorable para el sector productivo mexicano.

“En particular, un acuerdo que conduzca a un nuevo esquema de relaciones comerciales que afecte la formación de cadenas globales de valor podría incidir no sólo en el crecimiento de corto

plazo, sino incluso en el potencial de expansión de largo plazo”, anticipó.

También señala como riesgo para la economía los posibles episodios de volatilidad en los mercados financieros asociados al proceso electoral en México.

DURANTE FEBRERO

Se encarece la canasta alimentaria

Los productos considerados indispensables para un hogar aumentaron, en conjunto, 0.9%

POR KARLA PONCE
karla.ponce@gimm.com.mx

El costo de canasta alimentaria básica, la cual contempla productos considerados indispensables para la despena de un hogar, encareció 0.9% mensual durante febrero.

De acuerdo con un levantamiento de precios realizado por **Excelsior**, para adquirir esta canasta básica se necesitó erogar mil 575.80 pesos el 31 de enero pasado, cantidad que sufrió una variación de 14.60 pesos en un mes, al ubicarse mil 590.40 pesos, tomando como referencia los precios de los mismos alimentos.

El kilo de limón fue el que más se incrementó durante el segundo mes del año, pues de costar 24.90 pesos el 31 de enero pasado terminó en 35.90 el 28 de febrero, lo que

BIENES

(Var. % acumulada a febrero)

Limón	33.5	Leche entera de vaca	2.6
Bolillo	25.0	Jugos y néctares	2.1
Plátano Tabasco	24.3	Pechuga de pollo	1.3
Huevo	15.6	Pasta para sopa	0.0
Pan dulce	14.3	Pan para sándwich	0.0
Aceite vegetal	11.7	Jamón	0.0
Papa	9.7	Yogur	0.0
Chorizo y longaniza	9.1	Manzana	0.0
Queso fresco	7.7	Azúcar	0.0
Pollo rostizado	6.7	Agua embotellada	0.0
Frijol	6.4	Pescado fresco	-2.1
Arroz	4.3	Costilla de cerdo	-6.5
Bistec de res	3.9	Naranja	-6.7
Tortilla de maíz	3.8	Chile	-24.3
Cereal	3.6	Cebolla	-37.2
Refrescos	3.1	Jitomate	-60.5
Pollo entero o piezas	3.1	Costo total	0.9

representó un alza de 44 por ciento.

Al listado de mayores aumentos se suma el bolillo, ya que pasó de 2.00 a 2.50 pesos en el mismo periodo, lo que significó un alza de 25%, mientras que el kilo de naranja registró un aumento de 16%, dado que hasta el último

día de enero se comercializaba en 12.00 pesos, en tanto que el día de ayer su precio promedio fue de 13.90.

Los precios que más disminuyeron durante el segundo mes del año fueron el kilo de jitomate, al pasar de 20.90 pesos el último día de enero a 15 pesos este 28 de febrero, lo

que representó una disminución de 28 por ciento.

El kilo de cebolla descendió 15%, al transitar de 19.90 a 16.90 pesos en el mismo periodo, en tanto que el precio del kilogramo de papa se redujo 13%, dado que el último día de enero se comercializó en 33.90 pesos en tanto que ayer fue vendida en 29.50.

CONTROL

El aumento acumulado de la canasta alimentaria durante el primer bimestre es de 0.9% debido a que en el mes de enero ésta se estabilizó.

Manuel Herrera Vega, presidente de la Confederación de Cámaras Industriales (Concamin), explicó que los ajustes de precios al alza de alimentos, frescos y procesados durante el segundo mes del año se deriva del aumento que registraron los combustibles.

Sin embargo, consideró que éstos son mínimos, debido a que las fluctuaciones del tipo de cambio son menores, además de que la competencia obliga a contenerlos.

Altibajos en la canasta alimentaria

El costo de la canasta alimentaria, que contempla bienes considerados indispensables para la despensa de un hogar, cerró febrero con alza de 0.9% mensual durante febrero.

El sondeo mensual de **Excélsior** arrojó que en el mes que terminó ayer, se necesitaron mil 590.40 pesos para adquirir una cesta de 33 bienes alimenticios, lo que implicó un aumento de 14.60 pesos respecto a lo que requería erogar en el último día de enero. El kilo de limón, lo que más aumentó. ■

PRODUCTOS

(Var. % acumulada a febrero)

Lo que más subió

Limón	33.5
Bolillo	25.0
Plátano tabasco	24.3
Huevo	15.6
Pan de dulce	14.3

Lo que más bajó

Jitomate	-60.5
Cebolla	-37.2
Chile	-24.3
Naranja	-6.7
Costilla de cerdo	-6.5

Urgen apoyo a campesinos de Jalisco

La directora general adjunta Vinculación, Cul-

tura y Educación de la Conapred pide incluir a los trabajadores del campo, en temas de responsabilidad social.

Urgen mejorar condiciones de los productores campesinos de Jalisco

Guadalajara.- Los trabajadores del campo, que de acuerdo con el Inegi son alrededor de 5.9 millones, incluyendo a sus familias, deben ser incluidos en temas de responsabilidad social, afirmó Tania Ramírez, directora general adjunta Vinculación, Cultura y Educación de la Conapred.

En entrevista, en el marco de su participación en el Foro Internacional Ahifores 2018, resaltó que a pesar de que se ha avanzado falta mucho por resolver en cuanto a la situación laboral de los jornaleros del país, en el sentido de inclusión y no discriminación.

La funcionaria del Consejo Nacional para Prevenir la Discriminación (Conapred), indicó que es importante que este sector de la población se vea incluido en los beneficios que marca la Constitución como cualquier otro trabajador.

Añadió que la participación de Conapred en este foro es precisamente abrir los canales con los diferentes organismos relacionados con el sector hortofrutícola para acordar mejores prácticas de no discriminación en el trabajo para la gente que labora en el campo.

Puntualizó que debido a que los jornaleros presentan características y problemáticas particulares, es importante realizar

una investigación más profunda para conocer las condiciones en las que viven y las situaciones más comunes que enfrentan.

Agregó que Conapred ha realizado investigaciones sobre estudios hechos por otras dependencias al respecto y ha detectado que en 2016 el Inegi reportó a tres millones 885 mil trabajadores agropecuarios, de ellos 2.5 millones son peones o jornaleros. Sin embargo, debido a que los trabajadores del campo suelen viajar con sus familias esta labor impacta a 5.9 millones de personas, es decir, el 5 por ciento de la población en México. "Más de la mitad de los jornaleros son originarios de Chiapas, Guerrero, Michoacán, Oaxaca, Puebla y Veracruz".

Comentó que un tercio son personas migrantes, por lo que alrededor del 24 por ciento de esos jornaleros habla una lengua indígena, lo que les hace enfrentar todavía mucho más barreras, sobre todo porque reciben menos salario y mayor discriminación. Destacó que en general los jornaleros tienen la posibilidad de percibir un salario mayor al de la media nacional, pero considerando que trabajan por temporada y viven periodos largos de desempleo les es insuficiente para sostener a sus familias.

Manifestó que en general estos trabajadores deberían recibir prestaciones sociales y de salud como cualquier otro empleado, lo que se ve impedido a causa de la informalidad y la migración, ya que no tienen en su mayoría contrato escrito y viajan de un estado a otro para desempeñar su trabajo.

Consideró que son muchos los retos pero por lo pronto consideró importante llevar a cabo una profunda investigación por parte de académicos e investigadores para conocer con exactitud la dinámica de este sector poblacional y poder así generar mejores políticas públicas que los apoyen.

El 2° Foro Internacional Ahifores, que se realiza este 28 de febrero y 1 de marzo en esta ciudad, es la reunión de mayor relevancia para el futuro del campo hortofrutícola al que acuden desde jornaleros hasta los directivos de las empresas hortofrutícolas más grandes.

Se trata de un evento convocado por la Alianza Hortofrutícola Internacional para el Fomento de la Responsabilidad Social (Ahifores), que en este Foro tiene como meta construir una discusión detallada sobre el estado que guardan las condiciones laborales del campo mexicano, a fin de elevar estándares.



Campesinos buscan mejorar sus condiciones de vida

MODUS OPERANDI

Alerta CNC sobre lavado con terrenos

RAFAEL RAMÍREZ

Ismael Hernández advirtió que Ricardo Anaya debe suspender su campaña

El líder nacional de los campesinos priistas, Ismael Hernández Deras, se mostró preocupado por la construcción de parques industriales en terrenos ejidales como ocurre en el caso que implica al candidato presidencial Ricardo Anaya de la coalición Por México al Frente (PAN-PRD-MC), debido a que "puede estar generando una variable superficial de precios en terrenos que colindan con ciudades en el país" y que esté siendo aprovechada por criminales.

Hernández Deras declaró que con esta sobrevaloración que se le ha dado a terrenos "puede haber más grupos del crimen organizado que comienzan a desdoblarse acciones ilícitas de compra de terrenos con vocación industrial cercanos a los centros de población", mismos que generen un mercado en el que se identifique un nuevo concepto para lavar dinero a partir de terrenos que tienen la posibilidad de desarrollar parques industriales.

El líder campesino afirmó que Anaya debe suspender su campaña por salud del Proceso Electoral que está en curso para aclarar esta situación y que "no haya entre candidatos ningún mínimo riesgo de vínculos con asuntos ilícitos que genere un cuadro mínimo de corrupción".

"Anaya debe suspender su campaña



Ismael Hernández Deras, líder de la CNC / FERNANDO LÓPEZ

para que haya una aclaración contundente y transparente, por salud política de la campaña presidencial en la que uno de los temas fundamentales que hoy provoca la exigencia de la sociedad para los candidatos de la presidencia de la República", indicó el líder de la Confederación Nacional Campesina (CNC).

En cuanto a las inconsistencias de las declaraciones de Ricardo Anaya, hechas el domingo pasado, el senador Hernández, recordó que, de acuerdo a la escritura pública de compra-venta de la nave industrial propiedad de Ana-

ya, el que firmó a nombre de Manhattan Master Plan Development, fue Luis Alberto López López, empleado de Manuel Barreiro y no el empresario Carlos Reyes García, como habría afirmado el candidato panista en el video difundido en sus redes sociales.

Asimismo, el dirigente de la Confederación Nacional Campesina (CNC) reiteró que la empresa Manhattan Master Plan Development, fue declarada en 2017 por el SAT como una empresa fantasma, aprovechada para evadir impuestos y lavar dinero.

INDUSTRIA DEL CAFÉ

Tu 'venti' del día beneficia sólo a algunos productores

DANIEL BLANCO
 dblanco@elfinanciero.com.mx

Tu parada diaria en Starbucks, Italian Coffee, Cielito Querido, Café Punta del Cielo, Bola de Oro, o cualquier otra cafetería trajo resultados positivos a los productores del grano, pero sólo a algunos.

Según un reporte de Euromonitor Internacional, las cadenas de tiendas especializadas en café presentaron un crecimiento anual de 45 por ciento desde 2011, y esto también ha influido los volúmenes de venta y el precio del café, coincidieron participantes del mercado.

"A nivel internacional, el precio no ha subido, pero sí ha subido a nivel nacional, estos centros han con-

tribuido a que se valore el nivel de calidad, antes el valor principal era el precio; hoy el comprador busca calidad, ubica el término orgánico, café de especialidad. Sí contribuyen estas cafeterías o barras de especialidad, y están dispuestos a pagar un precio más elevado que antes, pagan el precio justo por el café que eligen", aseguró Silvia Herrera, directora de ventas de la Organización Unión de Ejidos y Comunidades San Fernando, Chiapas.

Sin embargo, explicó que el beneficio no ha llegado a todos los productores.

"Nosotros estamos a veces 15 o 10 pesos por arriba en lo que le pagamos a un productor agremiado (por su café) de lo que le pagan a un

productor que no está asociado", comentó Herrera.

Detalló que el café nacional hace cinco años costaba 90 pesos y hoy día se cotiza en 110.

"Hay un precio que se llama 'precio de plaza', que es el que nos sirve a nosotros también como una guía para saber cuánto es lo menos que le podemos pagar a un productor, que siempre estamos por arriba. El precio de plaza es de 35 y nosotros estamos pagando 47 (por kilo)", agregó Herrera.

De acuerdo con la directiva, la organización de productores chiapanecos vende 36 mil kilos al año, cifra que ha aumentado 15 por ciento en los últimos tres años.

José Faustino Juárez, quien es

productor y trabaja en una cooperativa de café, señaló que el precio del aromático que maneja ha subido de 25 y 30 pesos el kilo hace cinco años, a entre 65 y 75 hoy en día, abundó que es un producto que se destina a Estados Unidos, Francia, Alemania, México, entre otros países.

El productor no tiene contacto directo con cafeterías, pero aseguró que sus clientes que son proveedores y comercializadores, han aumentado un 50 por ciento en los últimos cinco años.

"Nosotros hemos impulsado a nuestra manera, ni siquiera hemos sido buscados o nos hemos beneficiado de alguna dependencia o lugar", refirió Juárez.

A nivel nacional, según Euromonitor, las cafeterías que tienen las participaciones más amplias son Starbucks, que cuenta con 39 por ciento del mercado; Punta del Cielo, que maneja el 12.9 por ciento de las cafeterías especializadas a nivel nacional e Italian Coffee, con 12.9 por ciento.

De jefes

Opine usted:
empresas@elfinanciero.com.mx

Agricultores uníos por el 'Free Trade'

Uno de los temas más difíciles en la renegociación del TLCAN ha sido el agrícola, donde los avances andan en apenas 10 por ciento, según estimados de ProMéxico.

En el marco de la 7ª ronda de renegociaciones del TLCAN, que tienen lugar en México, el pasado domingo y lunes se tocó el tema de biotecnología, con la intención de que los socios del TLCAN tengan equivalencia en orgánicos. Sin embargo, no se cuantificaron los progresos. En este entorno, hoy estará en la CDMX la organización estadounidense Agricultores en Favor del Libre Comercio (Farmers For Free Trade). ¿El objetivo? Mostrar cómo el libre flujo de productos agrícolas entre México y Estados Unidos apoya el empleo y desde luego, el crecimiento económico en ambos países.

Uno de los personajes que estará en México es Brian Kuehl, director ejecutivo de Farmers for Free Trade y **Herb Karst**, presidente de Karag, Inc., empresa familiar productora de cebada, trigo, canola y heno. ¡A echarle montón!

Según datos del USDA, en 2017 las exportaciones agrícolas de México a Estados Unidos crecieron 7.1 por ciento respecto a un año antes, cuando avanzaron 9.1 por ciento. En tanto que las importaciones subieron 4.4 y 0.8 por ciento, respectivamente. Así, el saldo de la balanza fue favorable a México y avanzó 16 por ciento el año anterior.

MICHOACÁN

Van michoacanos a Expo ANTAD

MORELIA.- Los productores del sector alimentos mostrarán el potencial que tiene Michoacán en este sector en la Expo ANTAD que se realizará del 6 al 8 de marzo en Guadalajara. Los secretarios de Desarrollo Económico y de Desarrollo Rural y Agroalimentario, Jesús Melgoza Velázquez y Pascual Sigala Páez, compartieron que 24 empresarios estarán presentes en este evento que organiza la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales. **Silvia Hernández/** El Sol de Morelia

Impacta a pescadores inversión en seguridad

FRIDA ANDRADE

Las cooperativas pesqueras de Baja California Sur, que comercializan especies de alto valor, tienen que invertir al año 20 millones de pesos para vigilar la zona, señalaron empresarios.

José Camacho, presidente de la Confederación Mexicana de Cooperativas Pesqueras (Connecoop) explicó que esto sucede porque el Gobierno federal no cuenta con los recursos suficientes.

El área que va de isla Cedros a Punta Abreojos, Baja California Sur, es una concesión de 11 cooperativas de la región, en la cual se capturan especies de alto valor como la langosta, pepino de mar, abulón y caracol, por lo que es necesario vigilar que no sean extraídas por personas que no cuentan con el permiso y regulaciones.

Son los altos valores de estas especies lo que incenti-

va la pesca furtiva, pues son productos de exportación, en el caso de la Conneccop vende al exterior 99 por ciento de sus capturas.

Por ejemplo, un kilo de langosta viva se le paga al productor en 48 dólares en el mercado de exportación, mientras que la escama es un artículo que sólo se comercializa a nivel nacional y a pie de playa se paga entre 15 y 20 pesos, destacó Camacho.

Dijo que la vigilancia, en un primer momento, es obligación del Gobierno federal, pero reconoció que no cuenta con los recursos suficientes.

“Es obligación de la autoridad en primera instancia, ellos son los que tendrían que hacer ese tipo de vigilancia, pero sabemos que le es imposible porque no tienen los elementos necesarios, no tienen el presupuesto necesario, entonces nosotros como primeros interesados, pues tenemos que hacer la labor”, detalló.

ANÁLISIS DE EXPERTOS

Ven riesgo en cadenas productivas y de valor

POR JORGE RAMOS
jorge.ramos@gimm.com.mx

La propuesta de Estados Unidos sobre reglas de origen del sector automotriz para incrementar de 62.5% a 85% el contenido regional de los vehículos producidos en América del Norte rompería las cadenas productivas y de valor, advirtió la Coordinadora de la licenciatura de negocios internacionales de la Universidad Iberoamericana, Aribel Contreras.

Explicó que la mayor parte de los componentes electrónicos que se ensamblan en los automotores producidos en América del Norte son importados de países asiáticos,

como China, Japón y Corea del Sur, porque en la zona del TLCAN no hay proveedores, en lo que coincidió Salvador Rivas, secretario académico de la Escuela de Gobierno y Economía de la Universidad Panamericana.

PROBLEMA
Dejar de importar los componentes electrónicos de Asia significaría romper esa cadena productiva y tener que sustituirla.

Como consecuencia de lo anterior, aumentar el contenido regional de los automóviles implicaría tener que sustituir importaciones de componentes electrónicos; esto es, dejar de importarlos de Asia y adquirirlos en América, principalmente en Estados Unidos, donde no los hay.

Así, en dicho supuesto, dejar de importar los componentes electrónicos de los países asiáticos significaría

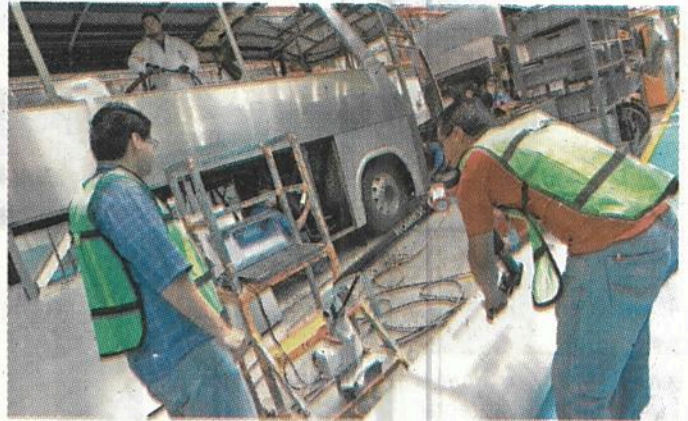


Foto: Archivo

La mayor parte de los componentes electrónicos que se ensamblan en los automotores vienen de Asia; en la zona del TLCAN no hay.

romper esa cadena productiva de valor y tener que sustituirla por otra en Estados Unidos donde, como no los hay, habría que crear y desarrollar productores-proveedores de dichas piezas.

En cuanto a la propuesta de EU para que el comercio de productos agropecuarios se realice en un esquema de estacionalidad, esto es, por temporadas, si prospera, causaría un grave daño a la economía de los productores mexicanos que exportan a EU.

Lo anterior, debido a que los productores mexicanos sólo podrían exportar cuando EU lo demande y no todo el año como ahora, coincidieron.

Contreras advirtió que en ese caso es probable que otros países interesados en exportar productos agropecuarios a Estados Unidos comiencen a competir con México, cuyo gobierno tendría que recurrir a la Organización Mundial de Comercio a exigir y hacer valer su derecho al trato de nación más favorecida.

PROTESTAS EN 15 ESTADOS

Lecheros alistan más bloqueos carreteros

Exigen cobrar 8 pesos por litro de lácteo y no los 2 o 3 que obtienen actualmente

Eduardo de la Rosa/**México**

En los próximos días productores de 15 estados de la República intensificarán bloqueos y obstrucción de carreteras y caminos donde operan plantas de recepción de leche, advirtió Álvaro González Muñoz, presidente del Frente Nacional de Productores y Consumidores de Leche.

En un comunicado, el representante del sector señaló que esto es por la falta de capacidad de negociación del secretario de Desarrollo Social, Eviel Pérez Magaña, que ha hecho caso omiso a la solicitud de pagar 8 pesos el litro de leche.

"Esto ha derivado en el enojo de más de 10 mil productores que aportan su producto a la empresa Liconsa y de alrededor de 140 mil que la entregan a la industria privada por la falta de un precio de referencia", aseveró.

Destacó que en varias zonas del país los compradores aprovechan esta coyuntura para pagar precios que oscilan entre

2 y 3 pesos por litro; "en muchos casos no la compran y en otros la reciben, pero sin el pago respectivo; esto ocurre por tratarse de un producto perecedero y no se cuenta con redes de frío".

Puntualizó que a pesar de que no existe un precio de garantía se sigue una costumbre de que la industria se apega al precio que paga la empresa Liconsa, regularmente bajo, e incluso insuficiente para recuperar costos de producción.

Maiceros pierden

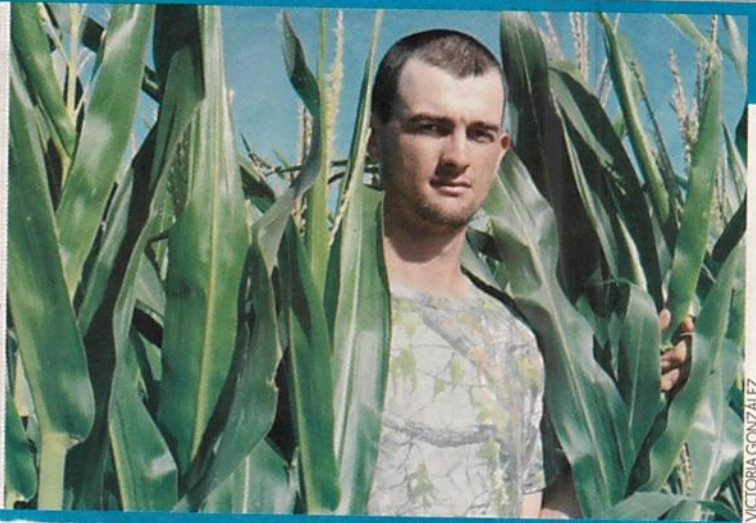
Por su parte, el presidente de la Confederación Nacional de Productores Agrícolas de Maíz, Juan Rosas, afirmó que las pérdidas de su sector por los bloqueos de los lecheros aumentaron 20 por ciento, al ir de 440 millones de pesos a 520 millones, pero dijo que se trabaja por tierra, aunque aclaró que el transporte por tráileres es más caro y tiene más riesgos.

Por lo anterior, dijo que buscan que el gobierno los apoye con los costos operativos del transporte. **M**

**Bloomberg
Businessweek** México

LA MIGRACIÓN MENONITA

LA VIOLENCIA OBLIGÓ A ESTA
COMUNIDAD A MIGRAR DE
CHIHUAHUA A YUCATÁN.
AHÍ, ENCAJARON A LA
PERFECCIÓN CON EL SECTOR
AGRÍCOLA QUE CONQUISTA
ASIA Y COINCIDIERON
CON UNO DE LOS FUERTES
ASESORES DE AMLO.



VICTORIA GONZÁLEZ

Beneficiados 39 municipios mexiquenses con el Programa Integral de Desarrollo

Rubén Pérez

METEPEC, Méx., 28 de febrero.- Con el Programa Integral de Desarrollo de Infraestructura Agropecuaria, en 39 municipios mexiquenses, productores del campo y ayuntamientos se están viendo beneficiados con el préstamo de maquinaria pesada, permitiéndoles ahorros superiores a los 250 mil pesos mensuales.

Este programa que promueve la Secretaría de Desarrollo Agropecuario (Sedagro), cuenta con 81 máquinas que pueden ser prestadas, entre excavadoras, retroexcavadoras, motoconformadoras, tractores, dragas, cosechadora de lirio, pipas, volteos, compactadoras y lanchas.

Ignacio Beltrán, titular de Sedagro, explicó que éste es un programa permanente que se puede solicitar a través de las 11 delegaciones regionales que

tiene la dependencia en todo el Estado de México. Mencionó que con la debida documentación y tras la firma de un convenio de colaboración, los interesados pueden acceder al préstamo de la maquinaria por un lapso no mayor a tres meses. En ese tiempo, podrán ocupar la maquinaria para la construcción de obras de impacto rural como bordos, apertura de caminos sacacosechas, terraceo, excavación, desazolve de ríos y drenes, así como la construcción de ollas de captación de agua, entre otros.

Actualmente son 59 las máquinas que se encuentran fuera de Sedagro y que están beneficiando a municipios como Acambay, Acolman, Aculco, Amatepec, Atlacomulco, Capulhuac, Cuautitlán, El Oro, Ixtapan de la Sal, Ixtlahuaca, Jilotepec, Jiquipilco, Joquicingo, Lerma, Luvianos, Malinalco, Metepec, Morelos.

EL DOCUMENTO ESTÁ DISPONIBLE EN LÍNEA DE MANERA GRATUITA

Científicos mexicanos abonan a la discusión de transgénicos

Una publicación conjunta del Colegio de México y la Academia Mexicana de Ciencias abona al diálogo sobre estas prácticas en la cadena alimenticia

Nelly Toche
EL ECONOMISTA

RECIENTEMENTE SE dio a conocer el libro *Transgénicos. Grandes beneficios, ausencia de daños y mitos*, coordinado por Francisco Bolívar Zapata, miembro del Colegio Nacional. La publicación es editada por la Academia Mexicana de Ciencias (AMC) con apoyo del Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología y el Instituto de Biotecnología de la UNAM Morelos. El documento está basado en el libro *Por un uso responsable de los OGM*, publicado por la AMC en el 2011, actualiza los capítulos originales e incluye seis que presentan información y análisis derivados de seis años de compilar evidencia científica que sustenta el uso y consumo de los mismos. Además expone los beneficios económicos, ecológicos y sociales derivados de la utilización responsable y sustentable de estos organismos y sus productos.

Es una obra de 500 páginas, con publicación de libre acceso, en las que se incluyen una presentación-declaración, 11 capítulos dedicados a la evidencia científica y 10 anexos que complementan los planteamientos. También se agrega un anexo de preguntas frecuentes, la presentación de listados de premios Nobel firmantes de declaratorias en

apoyo a biotecnología agrícola y al uso de los organismos transgénicos y citas de decenas de artículos científicos que sustentan la ausencia de daño en los alimentos transgénicos.

Esta parece una lectura obligada, tanto para el que está a favor como en contra. “Los propósitos de la publicación son proporcionar de manera sistematizada a la sociedad mexicana la información científica y técnica que sustenta la ausencia de daños y los amplios beneficios de los OGM, construidos por las técnicas de ingeniería genética”, explicó el también doctor en Química, exdirector del Instituto de Biotecnología y expresidente de la AMC.

Este grupo de expertos reconoce la falta de información sobre el tema, la cual ha creado desconfianza, por ello en esta publicación sustentan que los transgénicos, por ser organismos vivos creados por procesos de transferencia horizontal de ADN y reorganización del genoma —similares a los procesos que ocurren en la naturaleza— son organismos con niveles de riesgo parecidos a los que ya existen en los procesos naturales de la biota.

Agregan que el ser humano ha utilizado la domesticación y el mejoramiento genético de las plantas y los animales durante los últimos 8,000-10,000 años, y las plantas transgénicas que se usan en el campo implican una tecnología perfeccionada, también llamada “agricultura de precisión, más avanzada, más segura y precisa que las anteriores”.

En la publicación participan 17 expertos en diversas disciplinas y miembros del Comité de Biotecnología de la AMC. “Hasta ahora, no hay evidencia científica sería que compruebe el daño causado por los OGM”, ésta es la premisa de los autores.

CIENCIA CONTRA CREENCIAS

Sobre la satanización de los transgénicos, Enrique Galindo Fentanes, doctor en Biotecnología y secretario de Vinculación del Instituto de Biotecnología (IBT) de la UNAM, aseguró que el rechazo del público en general se debe a una campaña persuasiva por parte de los detractores del tema, y eso ha trascendido a los tomadores de decisiones. “Se quiere hacer ver que transgénico es sinónimo de transnacional y de riesgo sin algún elemento científico, es simplemente dogmático. Tenemos una oportunidad única como país en vías de desarrollo, pues contamos con la posibilidad de tener nuestros propios transgénicos para resolver problemas no resueltos por ninguna compañía transnacional; por ejemplo, hacer transgénicos para dejar de usar herbicidas. Tenemos científicos en la materia de clase mundial, de manera que si esta campaña negativa persiste vamos a dejar pasar una oportunidad de oro”, agregó Galindo.

Por su parte, el doctor Xavier Soberón Mainero, director del Instituto Nacional de Medicina Genómica, fue tajante: “La política pública debe centrarse en evidencia científica (...) Me preocupa y ocupa su uso socialmente responsable, por eso es importante que todos comprendamos los elementos que están involucrados en temas como los transgénicos”. Y agregó que lo que se requiere es una regulación congruente, adecuada a la potencialidad que tienen los OGM para generar bienestar y beneficios en general.

Francisco Bolívar aclaró que el libro no busca propiciar la sustitución de los cultivares de los cuales México es centro de origen por cultivares transgénicos, “sino señalar que hay

que sumar experiencias, tecnologías responsables como la biotecnología y conocimientos mexicanos, para contender con las grandes demandas, injusticias y problemas que enfrentamos y que se agravarán”.

Dijo que esta discusión se ha atrasado entre demandas, amparos y bloqueos contra los cultivos transgénicos, lo que ha causado que el uso en el campo de estas tecnologías disminuya, al tiempo que se mantienen e incrementan las importaciones de alimentos transgénicos.

Luis Herrera Estrella, investigador de Langebio Cinvestav Irapuato, quien junto con su equipo de investigación descifró el genoma del maíz, expresó no sentir arrepentimiento ni remordimiento por haber participado en la elaboración de la nueva publicación. Por el contrario, dijo sentir orgullo y añadió que contribuir a esta tecnología no significa un apoyo a empresas multinacionales. “Vemos la importancia y la trascendencia de esta tecnología de cómo puede ayudar al agricultor mexicano, pero no favorecemos ni las prácticas ni los intereses de las transnacionales. Apoyamos el desarrollo de las plantas transgénicas propias, de nuestra propia tecnología (...) Es una herramienta muy poderosa para ayudar a la economía y producción de alimentos”.

nellytoche@eleconomista.mx

☞ *Se quiere hacer ver que transgénico es sinónimo de transnacional y de riesgo sin algún elemento científico, es simplemente dogmático”.*

Enrique Galindo, secretario de vinculación del IBT.

PERSISTE PREOCUPACIÓN POR CLIMA

Granos ganan en el mercado de Chicago

Reuters

LOS FUTUROS de la soya subieron el miércoles en el mercado de Chicago por temores a que las condiciones secas limiten el volumen de la cosecha argentina y reduzcan los envíos desde uno de los principales exportadores.

El trigo repuntó a máximos en más de siete meses, sostenido por preocupaciones de que las condiciones secas en los Grandes Llanos estadounidenses puedan dañar los cultivos del cereal en esa importante región productora. Los futuros de maíz subieron, acompañando las alzas del trigo.

Los futuros de harina de soya subieron a su nivel más alto desde julio del 2016, estableciendo nuevos máximos en varios contratos, pero cerraron por debajo de los picos de sesión.

La soya para mayo subió 6 centavos, a 10.5550 dólares por bushel, tras encontrar resistencia cerca de los máximos del lunes. El contrato más activo cerró el mes con un avance de 6 por ciento.

El trigo blando rojo de invierno para mayo en Chicago registró los mayores avances, con un alza de 3.3%, porque compras técnicas aparecieron en el mercado luego de que el contrato superó su promedio de movimiento de 200 días por primera vez desde el 10 de agosto.

El contrato cerró con un alza de 18 centavos, a 4.95 dólares por bushel. El trigo duro rojo de invierno en Kansas subió 17.5 centavos, o 2.82%, y terminó a 5.2225 dólares.

En el mes, el trigo ganó 10.1% en Chicago, 9.9% en Kansas, y en Minneapolis cerró plano.

El maíz para mayo subió 2.75 centavos, o 0.53%, y cerró a 3.82 dólares por bushel.

Durante febrero los futuros del grano registraron un avance de 5.5%, su mayor ganancia mensual desde septiembre del 2016.

GRANOS Y OLEAGINOSAS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
MAÍZ * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
MAR18	370.50	374.50	4.00	19,589	22,046
MAY18	379.25	382.00	2.75	283,567	736,246
JUL18	387.00	389.50	2.50	120,406	378,323
TRIGO * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
MAR18	463.25	484.50	21.25	5,716	5,418
MAY18	477.00	495.00	18.00	134,449	227,334
JUL18	491.25	507.25	16.00	49,531	94,937
SOYA * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	1,038.00	1,045.00	7.00	14,226	15,767
MAY18	1,049.50	1,055.50	6.00	120,612	386,997
JUL18	1,058.50	1,064.25	5.75	53,573	178,430
EXÓTICOS					
CAFÉ * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	119.95	121.05	1.10	0	95
MAY18	121.10	122.00	0.90	746	135,729
JUL18	123.30	124.10	0.80	10	40,450
AZÚCAR * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	13.01	13.48	0.47	0	18,703
MAY18	12.87	13.38	0.51	175	456,603
JUL18	13.03	13.49	0.46	377	159,437
ALGODÓN * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
MAY18	82.25	82.93	0.68	104	128,903
MAR18	81.76	81.65	-0.11	0	114
MAY18	82.25	82.93	0.68	104	128,903