

Suman días a la sexta ronda del TLCAN en Montreal

Se adelanta al 21 de enero y se prolonga al 29; tocará reglas de origen.

México, listo para la nueva ronda: **González Anaya**, en Canadá.

SE REALIZARÁ DEL 21 AL 29 DE ENERO

Alargan sexta ronda del TLCAN; tocará regla de origen

La discusión de los requisitos de componentes regionales en el sector automotriz se abordará durante tres días; Donald Trump fustigó ayer nuevamente el acuerdo trilateral y lo calificó como "un mal chiste"



Octavio Amador
EL ECONOMISTA

A UNOS días de realizarse la sexta ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, la posición del gobierno estadounidense atizó su ambivalencia.

Por un lado, el presidente Donald Trump cargó por segundo día consecutivo contra el acuerdo, y por otro, lejos de defenestrar las pláticas, la delegación negociadora estadounidense acordó con sus contrapartes mexicana y canadiense extender el sexto episodio de negociaciones, en el que se discutirán formalmente temas polémicos como las reglas de origen automotrices.

De acuerdo con el portal especializado Inside US Trade, los trabajos de la sexta ronda, que se celebrará en Montreal, Canadá, iniciarán este domingo 21 de enero y no el día 23, como se había acordado previamente, en tanto que la conferencia ministerial fi-

nal será el lunes 29 y no el domingo 28.

El sábado 27 se dedicará específicamente para charlas entre los jefes negociadores, mientras que el domingo 28 será un día libre previo a la conferencia ministerial del lunes 29. En suma, habrá dos días más de actividades respecto del calendario original.

En tanto, Trump calificó al TLCAN como un "mal chiste" y sugirió de nuevo, a través de su cuenta de Twitter, que el muro divisorio que pretende construir en la frontera de Estados Unidos con México será pagado por nuestro país con un reequilibrio de la balanza comercial bilateral.

"(El muro) será pagado, directa o indirectamente, o mediante un reembolso a más largo plazo, por México, que tiene un ridículo superávit comercial con Estados Unidos de 71,000 millones de dólares. El muro de 20,000 millones de dólares equivale a cacahuates comparado con lo que gana México con Estados Unidos".

Así, Trump desmintió a su jefe de gabinete, John Kelly, quien

en la víspera declaró que México no pagaría el muro fronterizo que pretende construir.

Se trató de la segunda vez en esta semana que Trump despotricó contra el TLCAN, pues el miércoles afirmó a la agencia Reuters —después de varias semanas de no tocar el tema— que podría sacar a su país del acuerdo, pues esa sería la mejor vía para negociar uno nuevo, más favorable a sus intereses.

De acuerdo con un cronograma de trabajo de la sexta ronda al que Inside US Trade tuvo acceso, varios de los temas más polémicos de las charlas hasta el momento se discutirán la siguiente semana en Canadá, como las reglas de origen automotriz, que se tratará por tres días del 24 al 26 de enero.

En este punto, Estados Unidos propone una regla de contenido regional automotriz de 85% y 50% de contenido estadounidense. Los temas de inversión, servicios financieros y buenas prácticas regulatorias se discutirán los primeros tres días, mientras que los textiles, los primeros dos. El comercio digi-



Página 1 de 2
\$ 84429.00
Tam: 477 cm2

Continúa en siguiente hoja

tal y las empresas estatales se discutirán los días 22 y 23, mientras que el tema agrícola estará presente del 21 al 23. El apartado energético será discutido únicamente el primer día de conversaciones.

**DESTACA GONZALEZ ANAYA
IMPORTANCIA DEL TLCAN**

El secretario de Hacienda y Crédi-

to Público, **Jose Antonio Gonzalez Anaya**, realizó una visita de trabajo a Canadá, donde sostuvo reuniones con el Ministro de Finanzas canadiense, Bill Monreau, así como acercamientos con inversionistas y empresarios de aquel país.

Luego de la reunión privada entre ambos funcionarios, el titular

de la SHCP destacó la importancia que el TLCAN ha tenido para los tres países y manifestó su confianza en que las rondas de negociaciones del propio TLCAN han tenido progresos. "México está listo para una nueva ronda en Montreal, próximamente", dijo.

octavio.amador@eleconomista.mx



Las cabezas negociadoras de Canadá, EU y México se reunirán el lunes 29 de enero, en el marco de la sexta ronda.

Se agrupan 36 organismos, asociaciones, institutos y Walmart

Crea IP otra coalición a favor de TLC en EU

#TLCAREVISIÓN

Busca cabildear con Donald Trump sobre las ventajas del Tratado

SILVIA OLVERA

Un grupo de 36 organismos entre federaciones, asociaciones e institutos, además de la cadena Walmart, crearon una nueva coalición a favor del Tratado de Libre Comercio de América del Norte.

La coalición "Americans for Farmers and Families" fue creada con el objetivo de cabildear ante Donald Trump las ventajas que ha tenido el Tratado en su país.

Entre los miembros están la Asociación Americana de Panaderos, la Federación Americana de la Oficina de Agricultura, el Consejo de Licores Destilados, la Asociación de Ferrocarriles Americanos, la Asociación de Fabricantes de Comestibles.

Así como la Asociación Nacional de Abarrotes, el Consejo Nacional de Productores de Cerdo, la Asociación Nacional de Restaurantes, la Asociación Nacional de Alimentos Lácteos y la Coalición Americana de Procesadores y Productores de Frutas y Ve-

getales, entre otros.

"Americans for Farmers and Families" es una coalición de productores, proveedores, transportistas, minoristas y consumidores dedicados a preservar el TLCAN y trabajar con el Presidente Trump para negociar un acuerdo modernizado acorde con el siglo XXI.

"Nuestra coalición reconoce que el TLCAN ha promovido muchos beneficios económicos para los exportadores y consumidores estadounidenses, que incluyen el soporte de más de 43 millones de empleos en Estados Unidos, que generan ingresos cercanos a los 40 mil dólares de exportación por cada trabajador de alguna fábrica estadounidense", detalla en su portal.

Este sector, añade, aporta a la economía de su país 127 mil millones de dólares anuales y exporta más de 43 mil millones de dólares en alimentos y productos agrícolas.

"Desde su implementación en 1994 el TLCAN ha beneficiado enormemente a EU mediante un fuerte crecimiento laboral, salarios más altos y precios bajos al consumidor, y una economía de exportación agrícola y energética que ha mantenido la independencia de Estados Unidos", indica.

La coalición resalta que el acuerdo les ayudó a eli-

minar las barreras que prohibían que los productos fabricados en EU cruzaran a México y Canadá.

"Para ser una voz impactante en el debate sobre el futuro del TLCAN y cambiar las percepciones sobre el acuerdo comercial, nos enfocaremos en apoyar las negociaciones con líderes políticos, a construir coaliciones y campañas publicitarias en los estados republicanos en todo el país.

"La movilización de una coalición única de nuestra in-

dustria y los partidarios del Presidente Trump y los gobernadores republicanos, los Senadores y los miembros del Congreso serán fundamentales para el éxito de las negociaciones", resaltó.

A mediados de 2017 también se creó "The Texas-Mexico Trade Coalition", con el objetivo similar de defender el TLCAN y principalmente los lazos comerciales con México.

Alianza que pesa

La nueva Coalición pro TLC destaca los beneficios que ha traído el Tratado y recuerdan su importancia económica.

- Se han creado 43 millones de empleos en Estados Unidos.
- Destacan mayores salarios.
- Desde que se implementó el TLC, en 1994, ha habido un fuerte crecimiento laboral.
- Menores precios al consumidor.
- Eliminación de barreras que prohibían que los productos fabricados en EU cruzaran a México y Canadá.

La genética...

...al rescate de la vaquita marina

[BLANCA ESTELA BOTELLO]

En caso de no lograr preservar a la vaquita marina en vida silvestre, se podría hacer uso de la genética para reproducir esta especie endémica de México.

Rafael Pacchiano, secretario de Medio Ambiente y Recursos Naturales, dijo que hay con el tejido y sangre que se recolectó durante el programa Vaquita CPR se abre la posibilidad de preservar la especie, que habita el Alto Golfo de California.

“Un resultado muy importante de lo que no se ha hablado del proyecto que tuvimos de las capturas fue que tenemos muestras de sangre y tejido vivo de dos ejemplares diferentes.

“Eso nos abre puertas a escenarios en los que podemos garantizar que la vaquita no desaparecerá”, aseguró Pacchiano.

Entrevistado en el marco de la inauguración de la exposición fotográfica “Revillagigedo: Legado de México”, en el Bosque de Chapultepec, Pacchiano dijo que es posible pensar en la reproducción genética de la vaquita, pero mientras haya ejemplares en vida silvestre se procurará mantener la reproducción natural.

De ahí que aún se enfocan los esfuerzos en garantizar un entorno libre de amenazas para la vaquita, como las redes para pesca.

“Ya no las vamos a capturar para tenerla en cautiverio, porque el objetivo de tenerlas en cautiverio era que se reprodujeran, pero se tenían que liberar y para poderlas liberar tenemos que garantizar un entorno sin redes y sin pesca de totoaba.

“Lo único que estamos haciendo es brincarnos ese paso y

lo que estamos haciendo es generar un ambiente libre de redes y libre de pesca de totoaba para que las vaquitas se puedan reproducir de manera natural”, dijo Pacchiano. Afirmó que hará hasta el último esfuerzo para evitar la extinción de la marsopa.

Añadió que se realiza monitoreo acústico para tener en tiempo real la ubicación de ejemplares y que la Secretaría de Marina enfoque ahí la vigilancia.

“También estamos trabajando en un proyecto para poder criar totoaba en cautiverio y poder abrir un mercado legal de totoaba, con los mercados que la están demandando y así evitar la pesca de vida silvestre, que es la que afecta a la vaquita”, refirió Pacchiano.

Mencionó que se calcula la población de vaquitas marinas entre 60 y 30 ejemplares.

“Cuando estuvimos haciendo las expediciones, todos los días vimos a varios ejemplares de vaquita y casi todos los avistamientos eran de parejas con crías, eso es lo que nos da la señal de que el entorno está bien y solamente hay que garantizar que no tengan amenazas”, señaló.

“Mientras
haya ejemplares
se procurará la
reproducción natural”



Ruptura del TLCAN traería riesgos al comercio global

CARLOS
SERRANO
HERRERA*

La próxima semana inicia la sexta ronda de renegociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) que se llevará a cabo en Canadá. De acuerdo con miembros del equipo negociador mexicano, en las rondas previas se han dado avances significativos en varios capítulos. Sin embargo, persisten grandes obstáculos que surgieron cuando Estados Unidos puso en la mesa algunas peticiones que México y Canadá han calificado de inaceptables. Entre estas resaltan tres: i) exigir que para que un automóvil sea considerado como producido en la región de Norteamérica —y que por tanto se pueda beneficiar del arancel cero—, tenga al menos un 50% de contenido estadounidense; ii) introducir una cláusula para que el acuerdo sea revisado cada cinco años y, en caso de que alguna de las partes no encuentre que el acuerdo beneficioso, este quede revocado; y iii) eliminar el mecanismo de resolución de controversias que se incluyó en el tratado original. El primero es particularmente proteccionista. No existe algo así en ningún tratado de libre comercio en el mundo.

Esta ronda se dará en un contexto que nos permite ser más optimistas con respecto a las posibilidades de que se logre una renegociación exitosa. Trump declaró recientemente a *The Wall Street Journal* que está buscando una negociación que sea favorable para Estados Unidos y que, de no lograrla, abandonaría el acuerdo. Esto no es nuevo. Lo que es nuevo es que mencionó que, entre ambas

opciones, prefiere la primera. Además, dijo estar consciente de que en México se llevarán a cabo elecciones presidenciales este año, lo cual puede complicar las negociaciones y que, por ello, está dispuesto a ser paciente y esperar para lograr un buen acuerdo. Además, el secretario de agricultura de Estados Unidos recientemente declaró que Trump ya es plenamente consciente de las ventajas que el TLCAN ha traído para el sector agropecuario de su país. Por otra parte, diversos senadores y congresistas republicanos han emitido declaraciones contundentes a favor de no terminar el acuerdo.

En México, el tipo de cambio ha fluctuado fundamentalmente en respuesta a las expectativas de lo que pueda ocurrir con el TLCAN. En los últimos días, el peso se depreció cuando funcionarios canadienses declararon que era inminente la salida de Estados Unidos del acuerdo, mientras que se apreció cuando apareció la citada entrevista de Trump. De hecho, el principal determinante de lo que le ocurre al tipo de cambio peso-dólar desde hace un año y medio es Trump. Primero fluctuaba dependiendo las percepciones de su posibilidad de ganar la elección presidencial de 2016; después de las percepciones de cuáles serían sus acciones respecto al TLCAN.

Desde luego que una renegociación exitosa para todas las partes es el escenario más deseable. Creo que una ruptura sería negativa, pero no por las razones que frecuentemente se citan. Sin

el TLCAN, México podría seguir comerciando con Canadá y Estados Unidos bajo las reglas de la Organización Mundial de Comercio. Esto no sería disruptivo para la relación comercial entre México y Estados Unidos ya que el aumento en aranceles no sería muy alto (creo que la mejor estrategia de México en este escenario sería mantener sus aranceles a las importaciones estadounidenses y canadienses en cero, beneficiando así a consumidores y a productores que utilizan insumos importados).

Me parece que el problema de fondo radica en la obsesión de la administración Trump con reducir el déficit comercial que su país tiene con el resto del mundo. Este déficit se explica por desequilibrios macroeconómicos y no por cómo se han diseñado los acuerdos comerciales. Si la administración Trump decide abandonar el TLCAN, eventualmente se daría cuenta que eso no resultaría en una reducción del déficit que Estados Unidos tiene con México y Canadá. Su reacción a esto bien podría ser ir contra las reglas de la Organización Mundial de Comercio, y a tratar de reducir el déficit con China. Todo esto podría resultar en escenarios de disminución del comercio e incluso en guerras comerciales a escala global. La última vez que eso ocurrió, el resultado fue la Primera Guerra Mundial. La aversión de Trump hacia los déficits comerciales es muy peligrosa. La ruptura del TLCAN puede ser muy grave para el comercio global y por tanto del

Fecha: 19/01/2018

Opinión

Página: 10

Articulistas

El Financiero

Area cm2: 312

Costo: 29,640

2 / 2

Carlos Serrano Herrera

crecimiento y bienestar global.

*Economista Jefe de BBVA Bancomer

Aguacate de Jalisco entrará a Estados Unidos

Patricia Romo
EL ECONOMISTA

Guadalajara, Jal. INDEPENDIENTEMENTE DE lo que suceda con el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), el aguacate cultivado en Jalisco se exportará a Estados Unidos tarde o temprano; lo único que variará será el impuesto que, en todo caso, deberán pagar los consumidores de ese país, afirmó el director de la Asociación de Productores Exportadores de Aguacate de Jalisco (Apeajal), Ignacio Gómez Arregui.

“Definitivamente sí. Nosotros creemos que pase lo que pase con el TLCAN, el aguacate de Jalisco seguirá insistiendo en entrar a ese mercado con cualquiera que sea el escenario”, refirió.

“Se sigue trabajando, cabildeando el tema de la autorización para la entrada de aguacate de Jalisco al mercado de Estados Unidos, que es un tema de mucha importancia para nosotros y, aunque se ha politizado mucho, estamos confiados en que tarde o temprano va a entrar”, destacó Gómez Arregui.

De acuerdo con el director de Apeajal, si se mantiene el TLCAN, sólo se tendrá que incorporar al fruto producido en Jalisco el protocolo existente con el aguacate de Michoacán y, en caso de que desaparezca, dijo, lo más seguro es que se imponga algún arancel en perjuicio, sobre todo, del consumidor estadounidense.

Pese a que pudiera presentarse ese escenario, descartó una posible reducción en el consumo del fruto verde en EU.

Durante el 2017, los productores de Jalisco cosecharon 140,000 toneladas de aguacate, de las cuales exportaron 80,000, la mayoría a Canadá, Japón y los países europeos.

“De 80,000 toneladas que se exportaron en el 2017, 35% se fue a Canadá; 30%, a diversos países en Europa; 25%, a Japón, y 10% restante se fue entre Centroamérica, Sudamérica, Hong Kong y Medio Oriente”, detalló el directivo.

MERCADO ASIÁTICO

Sobre la apertura del mercado chino, otra de las grandes apuestas del sector, Ignacio Gómez manifestó que tras la visita, el año pasado, de autoridades sanitarias de ese país a México para analizar las condiciones de producción, control de plagas cuarentenarias, empaque y exportación del aguacate jalisciense, “se fueron muy satisfechos”, por lo que Apeajal espera que “en unos cuantos meses” se concrete el envío al gigante asiático.

“No sé si se vaya a firmar un nuevo protocolo entre México y China para el aguacate o si solamente vaya a haber un *adendum* al protocolo existente. Eso lo determinan las autoridades federales, pero el tema va caminando”, puntualizó.

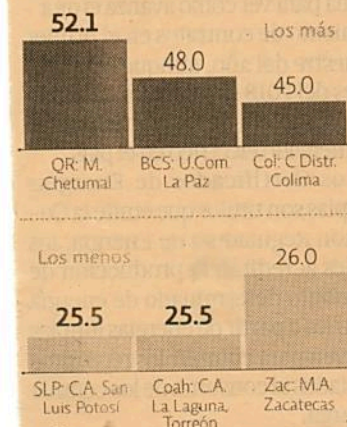
promo@eleconomista.com.mx

FRUTO CARO

El precio del fruto en los mercados y centrales de abasto del país alcanzó, por ejemplo, los 52.1 pesos por kilogramo en Chetumal, la cotización más elevada en la segunda semana del 2018, aunque la mayor variación anual se registró en La Laguna (283.4 por ciento). Las exportaciones del aguacate jalisciense continúan con una tendencia de aceleración.

Aguacate Hass Primera (SEGUNDA SEMANA DEL 2018 - PROMEDIO)

Pesos por kilogramo



FUENTE: SNIIM

Variación anual %

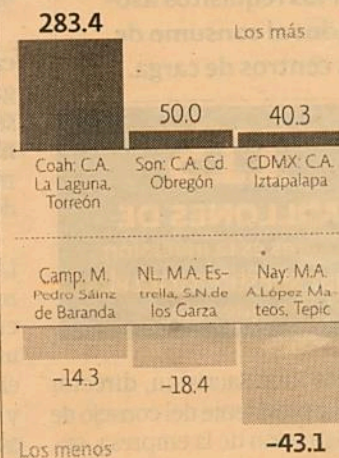


GRÁFICO EE: STAFF

“APARTADO CÁRNICO, DE LOS MÁS SENSIBLES EN TLC”

Ganaderos del Mercosur piden a la UE mejorar su acceso en carne

AFP

EL MERCOSUR (Uruguay, Argentina, Brasil y Paraguay) se apresta a firmar un demorado Tratado de Libre Comercio (TLC) con la Unión Europea (UE) en el cual el apartado cárnico es de los más sensibles.

Productores y frigoríficos tienen una visión contundente: si la oferta cárnica de la UE no mejora, el TLC tiene poca razón de ser.

“El negocio está apretado (...) los márgenes son muy ajustados y dependemos del clima”, explicó Luis Marfurt, ganadero uruguayo, a 135 km al oeste de Montevideo.

Asegura que si el TLC no se firma, se podrá subsistir apostando a los mercados actuales y otros que eventualmente puedan abrirse.

La propuesta europea habilita el ingreso de 70,000 toneladas anuales de carne bovina con arancel cero del Mercosur, cuyos cuatro socios están entre los 10 mayores exportadores del producto en el planeta, según el Departamento de Agricultura de Estados Unidos. El temor de los ganaderos europeos es que estos competidores golpeen su negocio.

El TLC “sin duda va a repercutir porque va a exigir mejor calidad de carne. La diferencia la podemos hacer por la calidad”, estima

Marfurt. El criador cree que en su caso el potencial de crecimiento es de 30 a 40 por ciento. El acuerdo Mercosur-UE podría incidir, tal vez, en 10 puntos.

LA BIG MAC

“La última oferta en materia de carne fue de 70,000 toneladas. Estamos hablando de algo que es 0.1% de lo que son los dos bloques (en producción y consumo), y estamos hablando de sacarle los aranceles a eso. Es absolutamente ridículo decir que una producción puede ser cuestionada por el ingreso de 70,000 toneladas que hoy pagan 4.03 euros por kg y que pasen a pagar cero euros; que eso va a desbalancear un mercado de 500 millones de personas”, señaló Daniel Belerati, vicepresidente del Foro Mercosur de la Carne, un organismo formado por productores y frigoríficos que asesora a los gobiernos del bloque en las negociaciones con la UE.

La oferta de la UE es de “138 gramos per cápita por año. Esa es la oferta. Para hablar con claridad, es lo mismo que comer una Big Mac”, y “eso es una tomadura de pelo. No se puede ofrecer una hamburguesa por año”. “Si la UE no mejora el tema de la carne y del etanol para Brasil, este acuerdo está seriamente cuestionado”, afirmó.

Brasil, segundo exportador mundial, exportó 1.2 millones de toneladas de carne bovina y derivados por 5,000 millones de dólares en el 2017.



Jornaleros van a Canadá con su esperanza en una maleta

● Mexicanos viajan a ese país como parte de programa de empleo temporal

ASTRID RIVERA

—justiciaysociedad@eluniversal.com.mx

Una maleta y una mochila que carga al hombro es el equipaje que Luis Alberto Rosales llevará a Canadá, donde permanecerá seis meses.

Con 57 años, Luis Alberto estará una vez más en ese país, al cual ha viajado para laborar desde hace 24 años. Por segunda ocasión irá al estado de Columbia Británica, donde labora en una granja que cultiva flores de ornato, así como verduras como jitomate y perezil; permanecerá toda la temporada agrícola y regresará a México el 17 de junio.

CRÓNICA

Originario de Temascalcingo, Estado de México, se ha dedicado al campo desde temprana edad, su familia sembraba maíz. Sólo estudió la primaria, pero eso no lo ha detenido para buscar mejores oportunidades para su familia.

“He sacado adelante a mis seis hijos, todos tienen carrera, ya saben defenderse. Tienen estudios, sólo me falta que mi hijo el menor, de 20 años, termine sus estudios de chef. Es una carrera muy cara, pero poco a poco ha ido saliendo”, dice.

Luis Alberto es uno de los 102 jornaleros agrícolas que viajarán a Canadá como parte del Programa de Trabajadores Agrícolas Tempora-

les México-Canadá (Ptat). Las malas condiciones en el agro mexicano, las largas jornadas de trabajo y la baja paga lo llevaron a buscar información sobre ese programa.

Naciones de contrastes. En México, la jornada de Luis Alberto comenzaba con el amanecer y concluía cuando el sol se ocultaba. Ganaba 600 pesos a la semana, a veces más y otras menos, dependiendo de la cantidad de trabajo, porque había temporadas en las que por alguna sequía o por las lluvias no había cosecha y debía emplearse en algún otro cultivo.

“Era muy poco, no salía; el dinero que ganaba no era suficiente para mantener a mi familia, a veces hasta tenía que vender cosas o meterme a trabajar en otros cultivos para sacar algo de dinero, era muy difícil, tenía que mantener a mis seis hijos y a mi esposa”.

En Canadá gana —en promedio— 10.80 dólares canadienses la hora, en una jornada de ocho. Un dólar canadiense equivale a 14.80 pesos, con lo que por semana gana 7 mil 600 pesos. “Es una diferencia enorme, las ganancias son mucho mejores allá que aquí, no hay comparación. Con lo que gano he podido sacar adelante a mi familia, darles estudios a mis hijos y hasta terminar de hacer mi casa”, dice.

Mediante el Ptat, 26 mil jornaleros de todo el país irán a Canadá en 2018 para trabajar en actividades del campo, los primeros 102 partieron el miércoles del Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México.

Los trabajadores que viajarán a ese país provienen de estados como Tlaxcala, Tabasco, Puebla, Oaxaca, Estado de México, Querétaro, Guanajuato, entre otros; irán a granjas

agrícolas de Ontario, Quebec, Toronto y Columbia Británica.

Su inspiración. Israel Hernández Vázquez es originario de Veracruz y sólo estudió hasta segundo año de secundaria. Desde niño comenzó a trabajar en el campo en cultivos de

plátano, naranja y caña. Tiene 34 años, está casado, tiene dos hijos, uno de 12 y otro de seis, a quienes considera su mayor inspiración.

“Es muy difícil estar lejos tanto tiempo, ocho meses fuera es demasiado, los extraño mucho, pero es necesario para salir adelante. Si me quedo aquí no voy a poder mantenerlos”, comenta.

Israel lleva 14 años viajando a Canadá; ha trabajado en el cultivo de flores de ornato, jitomate, perezil, rábano y col. Normalmente permanece ocho meses en ese país, labora todo el ciclo agrícola, desde la siembra hasta la cosecha.

Su flor favorita es la begonia, le gusta cultivarla por los cuidados que requiere y sus colores. Comenta que en la empresa donde labora le han dado capacitación para la siembra de perezil y jitomate.

El programa tiene 43 años de vida, inició en junio de 1974, se ha consolidado como una política pública binacional que garantiza la movilidad de trabajadores agrícolas mexicanos de manera segura, legal, ordenada, al tiempo que les garantiza el respeto a sus derechos laborales, sociales y humanos.

Los trabajadores firman contratos de entre tres y ocho meses cada año y son beneficiados por el sistema laboral de Canadá, lo que les permite incluso jubilarse —con 80% de su salario base— bajo ese régimen si cumplen más de 60 años, siempre y cuando hayan trabajado al menos ocho años en ese país. ●

GRANOS Y OLEAGINOSAS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
MAÍZ * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
MAR18	353.00	351.50	-1.50	174,921	819,147
MAY18	361.00	359.50	-1.50	49,942	273,130
JUL18	369.25	367.75	-1.50	33,064	248,078
TRIGO * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
MAR18	421.50	425.25	3.75	51,901	294,922
MAY18	434.50	438.25	3.75	15,074	103,058
JUL18	447.75	451.25	3.50	10,970	77,170
SOYA * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
ENE18	944.00	944.00	0.00	172	177
MAR18	968.75	973.00	4.25	66,271	362,569
MAY18	980.00	984.25	4.25	16,540	182,305
EXÓTICOS					
CAFÉ * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	123.10	121.10	-2.00	355	122,278
MAY18	125.55	123.55	-2.00	320	57,534
JUL18	127.95	125.90	-2.05	3	25,768
AZÚCAR * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	13.42	13.08	-0.34	4,524	385,190
MAY18	13.58	13.24	-0.34	2	209,233
JUL18	13.78	13.48	-0.30	0	98,373
ALGODÓN * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
MAY18	82.39	82.99	0.60	0	67,950
MAR18	82.14	82.63	0.49	94	168,602
MAY18	82.39	82.99	0.60	0	67,950