

Pegaría sospecha de salmonela

Advierten menor envío de papaya

Prevén que caigan 25% exportaciones de esta fruta en próximas semanas

FRIDA ANDRADE

Las exportaciones mexicanas de papaya podrían disminuir, advirtieron productores.

Esto, debido al brote de salmonela que la Administración de Alimentos y Medicamentos de Estados Unidos (FDA, por sus siglas en inglés) detectó y que podría estar vinculado con la papaya originaria del País.

Desde el 21 de julio, la FDA dio a conocer una alerta sobre un brote de salmonela que podría estar relacionado con la papaya que se importa de México.

Antes de que se diera a conocer el anuncio, en promedio México enviaba 200 camiones por semana, cada uno con un volumen de entre 20 y 22 toneladas, refirió Nazario Rodríguez, socio y encargado de producción de la empresa Red Starr, dedicada a la producción, empaque, exportación y distribución de la papaya mexicana en EU.

Derivado de la incertidumbre que provocó la alerta sanitaria, Rodríguez consideró que el volumen podría disminuir alrededor del 25 por ciento durante las próximas semanas.

“Hay una disminución en el consumo y venta de papaya, desde luego, por la publicidad que se le ha dado por el caso”, dijo Rodríguez.

Sin embargo, destacó que la reducción no ha sido total y uniforme, pues algunas cadenas de autoservicio como H-B-E cancelaron sus pedidos el lunes de la semana pasada, pero los retomaron al día siguiente.

“Nos pidieron (tiendas de autoservicio en EU) información de pruebas de salmonela que les hacemos (periódicamente) a las plantaciones y a la fruta, desde nuestros procesos, certificaciones y con ello ha estado moviéndose el producto”, explicó Miguel Ángel Espinosa, representante del Sistema Producto Papaya en Colima.

Colima es el principal exportador de ese fruto y representa entre 50 y 60 por ciento de los envíos nacionales.

Espinosa dijo que pese

a las detecciones que se han hecho de salmonela, no se ha comprobado si tuvieron su origen en la producción en México o en algún eslabón.

“Ya tuvieron un positivo en papaya en anaquel en una tienda (en Maryland), pero no saben si se contaminó en la tienda, en el almacén del autoservicio, en el distribuidor de Estados Unidos o acá en México y mientras no puedan probar eso no pueden cerrar la frontera”, dijo.

Consideró que es prematuro considerar que esta alerta es una barrera para la exportación mexicana.

De importancia



Por una gran diferencia, EU es el principal destino de exportación de la papaya mexicana.

PRINCIPALES DESTINOS DE EXPORTACIÓN

(Dólares, ene-may 2017)

EU	37,978,270
Canadá	64,949
Alemania	41,044
Países Bajos (Holanda)	8,763
España	3,785

Fuente: SIAVI.

Exportaciones

EU retrasa la entrada de papaya de México

Luego de que EU atribuyera un brote de salmonela a papaya producida en México, la Administración de Alimentos y Medicamentos de ese país (FDA) realiza pruebas aleatorias a envíos mexicanos en la frontera, lo que resta vida de anaquel a la fruta mexicana, de acuerdo con productores.

Normalmente, esta fruta tiene una vida de anaquel de 12 días y llevar un tráiler de este producto desde el sur del país, donde se produce la gran mayoría, hasta la frontera con Texas tarda cerca de 48 horas, de acuerdo con Didier Ibarra, de Agromod Produce, que se ubica en Chiapas.

“Ya (el tiempo de vida) queda muy corto, unos cuatro cinco días para que la puedas vender, y se reducen los días de anaquel porque tienes que descargar y todo eso”, dijo Hernández.

Según Hernández, una vez que los camiones llegan a la frontera, a Texas, la FDA hace exámenes aleatorios a los camiones a los cuales no deja pasar hasta que finalicen, lo que sucede hasta siete días después.

No obstante, el Consejo Nacional Agropecuario (CNA) no ve que el tema del brote se vaya a colar en las negociaciones del TLCAN, en detrimento de México.

— Valente Villamil

DISMINUYE POBLACIÓN

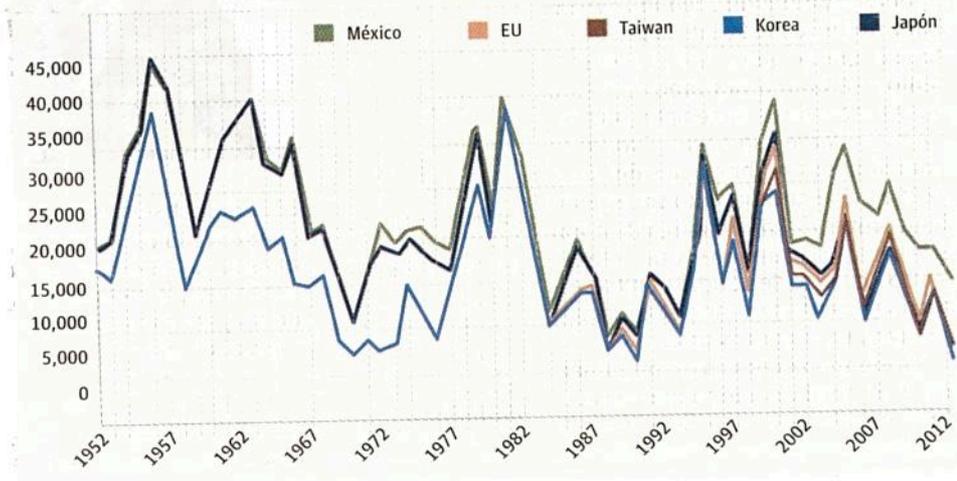
Alerta: atún aleta azul en peligro de extinción

Gráficos **Giovanni Ascencio** y **Alfredo Peralta**

DEBIDO A LA SOBREEXPLOTACIÓN de aguas y ranchos marinos mexicanos, la especie se encuentra en peligro de extinción. La población que se captura para consumo humano se encuentra en una etapa juvenil en la que se puede reproducir con mayor facilidad. Diversas instituciones privadas solicitan una veda de 3 años con el fin de recuperar la especie.

SOBREEXPLOTACIÓN

En los últimos 70 años la población de esta especie ha disminuido drásticamente, debido al aumento de su consumo, especialmente en Japón.



ESTADO DE CONSERVACIÓN

La UICN considera al atún aleta azul en peligro de extinción.



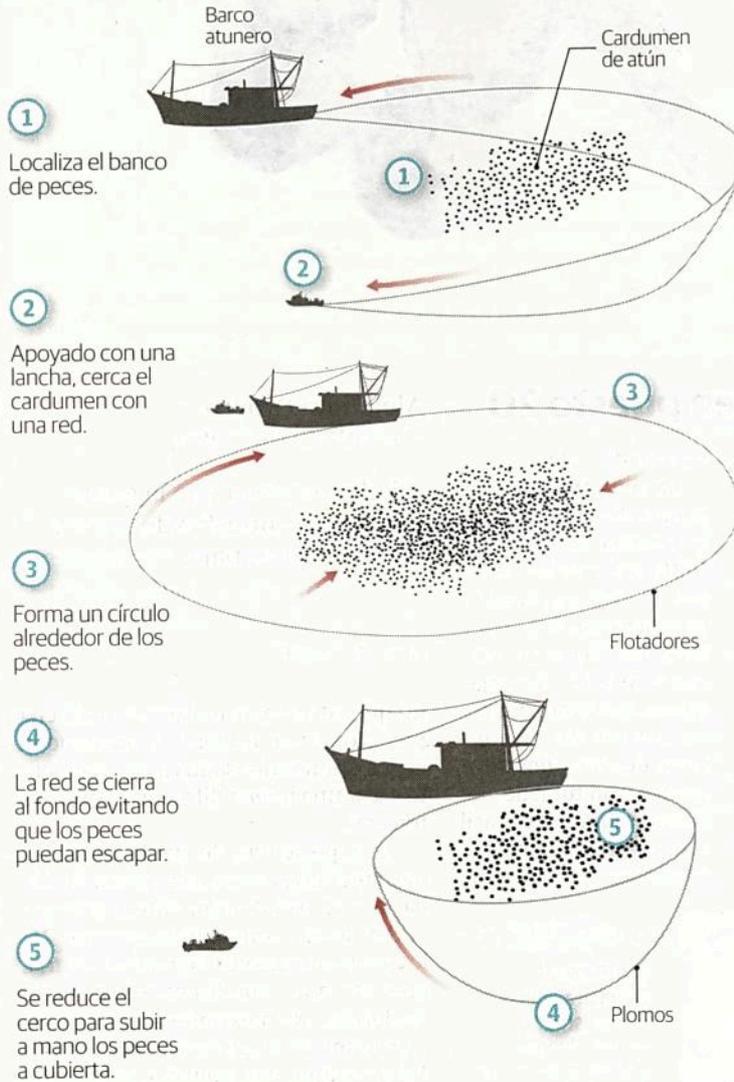


Pescadores
Suben de forma manual la red al barco.

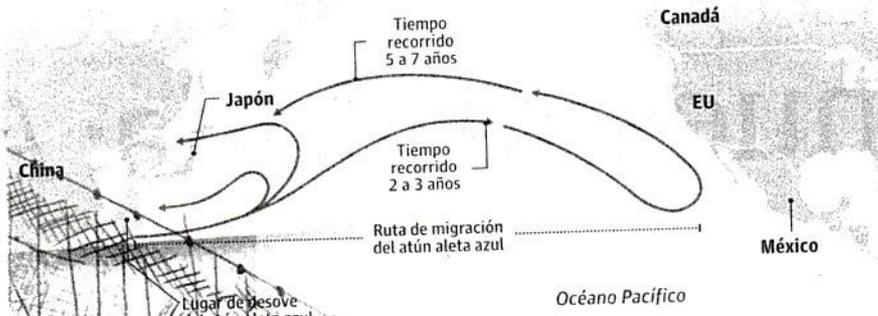
Red pesquera
Fabricada de fibras naturales como algodón o sintéticas como el nylon.

PESCA

Los barcos pescadores se apoyan de pequeñas lanchas para encapsular la especie, evitando que escape.



MIGRACIÓN
Recorre más de 10,000 kilómetros en el océano Pacífico.



EL MÁS CONSUMIDO

Este espécimen es buscado para la elaboración de platos orientales y por el alto valor nutricional de su carne.

Carne
Se recomienda su consumo en caso de enfermedades cardiovasculares.

Cada porción de 100 gramos otorga 143 kCal

Aletas rígidas
Aportan estabilidad a la especie.

Atún azul
Thunnus orientalis
Peso máximo: 450 kg
Longitud: Hasta 3 m

Ácidos grasos Omega 3

Proteínas 23 g

Respiración
Mantiene la boca abierta, permitiendo la entrada de agua a las branquias.

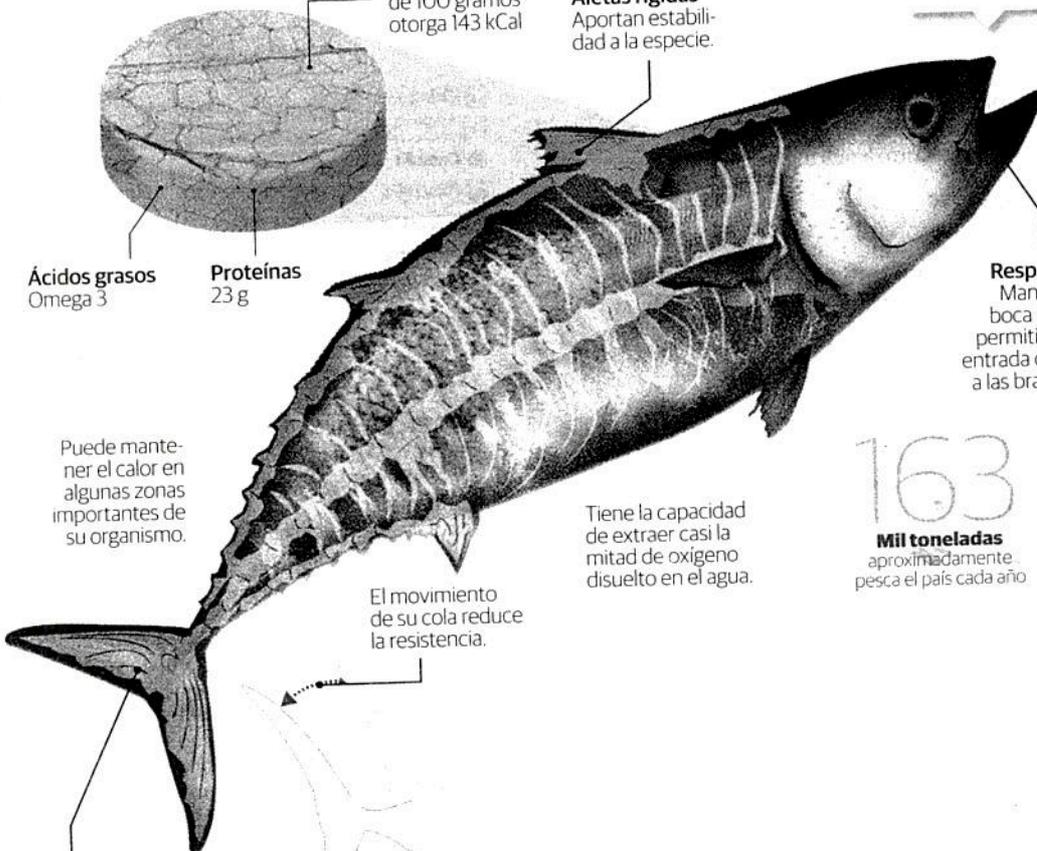
Puede mantener el calor en algunas zonas importantes de su organismo.

Tiene la capacidad de extraer casi la mitad de oxígeno disuelto en el agua.

163
Mil toneladas aproximadamente pesca el país cada año

El movimiento de su cola reduce la resistencia.

Aleta caudal
Se mantiene alineada al cuerpo, otorgando gran impulso.



RENEGOCIACIÓN DEL TLCAN

Integración, meta de empresarios

Sectores de negocios de México, EU y Canadá acordaron defender la relación comercial, que genera un intercambio de 1.3 billones de dólares

POR KARLA PONCE

karla.ponce@gimm.com.mx

La Alianza Económica de América del Norte, conformada por los sectores empresariales de México, Estados Unidos y Canadá, impulsa una modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) enfocada en aumentar la integración regional.

Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), indicó que acordó con sus homólogos de las Cámaras de Comercio de Estados Unidos, Thomas J. Donohue, y de Canadá, Perrin Beatty, que durante las negociaciones, que iniciarán el próximo 16 de agosto buscarán que las autoridades no dañen la relación comercial ya existente. "Esto significa que no debemos perturbar el intercambio comercial anual de 1.3 billones de dólares entre nuestras fronteras y que todos los esfuerzos de modernización deben estar enfocados en incrementar esta cifra".

Durante una entrevista con **Excelsior** indicó que también están comprometidos

DÉFICIT. Juan Pablo Castañón, presidente del CCE, destacó que el éxito del TLCAN no se puede medir con el déficit comercial de EU.



Foto: David Hernández/Archivo

a defender la "trilateralidad" del documento debido a que las compañías han realizado sus planes de inversión bajo esta condición durante más de dos décadas. "Crear reglas divergentes debilitaría la competitividad de la región al aumentar los costos para las empresas", consignó el empresario.

Detalló que otro principio asumido por la Alianza es que la modernización del acuerdo, que entró en vigor en 1994, debe realizarse manteniendo los beneficios que ya existen dentro del pacto comercial.

"Lo que significa que nos oponemos a la imposición de aranceles así como de cualquier tipo de cuotas".

Respecto a la velocidad con la que se negociará el convenio acordaron impulsar ésta debido a que "estamos conscientes de que la incertidumbre" en el comercio de América del Norte dañaría el crecimiento económico de los tres países.

Asimismo, refirió que compartirán recomendaciones con los tres gobiernos durante las negociaciones a fin de que el proceso sea "más

predecible y fácil de implementar debido a que nosotros somos los que desarrollamos las actividades económicas".

De acuerdo con el dirigente también están comprometidos en convencer a los gobiernos de que el déficit comercial no es la vara con la que debe medirse el éxito del TLCAN, sino el crecimiento económico y la creación de empleos. "Después de todo, la llegada de más inversiones provocará un crecimiento económico más veloz, lo que puede causar una reducción en el déficit comercial".

Para lograrlo destacó que se impulsarán nuevas oportunidades de inversión, la creación de fronteras inteligentes y la formación de talento competitivo.

"El lenguaje que tenemos los empresarios de cada una de las naciones es común porque queremos impulsar la modernización del documento con la incorporación del sector energético, telecomunicaciones y comercio electrónico, además de acordar mejoras para el tránsito de las mercancías a fin de ser más competitivos y capacitar al recurso humano para que nuestros colaboradores tengan las mejores competencias".



A la defensa del TLCAN, cuidado, nos pasó con azúcar

Claro que el secretario de Economía, **Ildefonso Guajardo**, tiene razón al no revelar su estrategia de negociación del TLCAN. Sólo la conocerán algunos senadores.

Ildefonso es buen negociador, tiene conocimiento en el tema (estuvo en Washington durante la primera negociación del acuerdo comercial hace 17 años) y conoce la industria mexicana. Sin embargo, sí hay un tema que no hemos resuelto, y es el de decir exactamente qué queremos de la renegociación.

Hasta el momento somos receptivos, estamos a la defensiva con el tema de mantener acceso al mercado estadounidense. Pero no hemos dicho públicamente, y sí lo podríamos decir, qué metas queremos.

AZÚCAR, ACCESO SÍ, VALOR POCO

Con el tema del azúcar fuimos receptivos, y no fue el mejor acuerdo que pudimos alcanzar. Sí logramos mantener nuestro acceso al mercado estadounidense.

Sí pudimos lograr un precio sostenible para la cadena productiva ingenios-industria. Sí se logró que si EU necesita más dulce, antes que a otro país, le deba comprar a México. Pero lo cierto es que perdimos el principal punto: el de tener mayor cuota de exportación del azúcar refinada.

Fuimos receptivos.

En cambio, **Wilbur Ross**, secretario de Comercio de EU, en todo momento dijo lo que querían: bajar la cuota mexicana de exportación del azúcar refinada, la de mayor valor. Y lo lograron.

¿POR QUÉ NO DECIMOS OBJETIVOS ESPECÍFICOS?

En la renegociación general del acuerdo comercial sucede algo similar. Somos receptivos. Sólo decimos que queremos mantener el acceso al mercado más grande del mundo de manera preferente.

Y claro que eso queremos en general, pero podríamos definir objetivos mucho más específicos en sectores que somos altamente competitivos: apertura total a las exportaciones agropecuarias mexicanas o mejores garantías para la industria automotriz. Por dar dos ejemplos. En cambio, estamos esperando para defendernos.

EU ESPECIFICÓ: DESAPARECER SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS

Estados Unidos ya dijo lo que quiere: Reducir el déficit comercial con México, desaparecer el capítulo 19 del TLCAN sobre solución de controversias y evitar el manejo cambiario para promover exportaciones.

En todos esos capítulos, lo más seguro, es que nos podamos defender. En solución de controversias podríamos ir a la Organización Mundial del Comercio. El manejo cambiario para estimular exportaciones no lo hacemos, pues nuestro régimen cambiario es de libre flotación y la cotización la va poniendo el mismo mercado.

Sin embargo, volvemos a lo mismo: somos receptivos. No proactivos. Estamos a la defensiva, sólo esperando dónde nos va a doler menos el golpe estadounidense. Pero carecemos de objetivos específicos.

El mencionar, a grandes rasgos y tan general, que sólo queremos tener acceso al mercado de Estados Unidos, no basta. Y menos cuando nos da pavor que en la negociación salga el tema del bajo régimen salarial, ya sea por *dumping* laboral o porque la industria estadounidense alegue maquiladora en la industria automotriz por bajo nivel salarial.

Hasta el momento somos receptivos, estamos a la defensiva con el tema de mantener acceso al mercado estadounidense.

MÉXICO, PARTE DE LA SOLUCIÓN FRENTE A CHINA

México puede dar el salto a una poderosa política de competitividad, donde dejemos de recargarnos en el bajísimo costo de mano de obra, o en tener acceso al mercado estadounidense, sino en productividad, competitividad, capacitación, y que sepamos que somos parte de la solución productiva de la región norteamericana para competir con China.

Estamos llegando a la renegociación de agosto sin decir públicamente nuestros objetivos específicos. Está bien tener acceso al mercado estadounidense. Está bien que **Ildefonso Guajardo** no nos diga la estrategia, e insistimos, es un buen negociador y conocedor. Pero el problema es que ya nos pasó con el azúcar: fuimos a la defensiva, sólo queríamos mantener el acceso al mercado estadounidense, sin dar puntos específicos de negociación, y así nos fue: mantuvimos el acceso al mercado estadounidense, cierto, pero perdimos cuota de mercado en el principal proceso de valor, el del azúcar refinada.

Gobierno reporta el primer superávit fiscal en 9 años

Favorecen el remanente de Banxico y los esfuerzos de consolidación fiscal

Se registraron 477 mil mdp de ingresos presupuestarios mayores a lo estimado

ZENYAZEN FLORES
zflores@elfinanciero.com.mx

Por primera vez desde hace nueve años el sector público presentó un superávit en sus finanzas en el primer semestre del año. La última vez que se observaron números negros fue en el primer semestre de 2008, según los registros de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP).

Con esto, el país rompió la racha de déficit que acumulaba desde hace nueve años, para cumplir, hasta la fecha, con lo previsto en el Paquete Económico 2017.

Al primer semestre de 2017, el sector público presentó un superávit de 141 mil 853 millones de pesos, que contrasta con el déficit previsto en el programa de gasto presupuestal por un monto de 319

mil 229 millones de pesos y al déficit registrado en el mismo lapso de 2016 de 116 mil 594 millones de pesos.

Hacienda detalló que el superávit público se compone del superávit del gobierno federal por 104 mil 968 millones de pesos, el superávit de IMSS e ISSSTE por 81 mil 209 millones de pesos y del superávit de las entidades bajo control presupuestario indirecto por 17 mil 424 millones de pesos, que se compensan con el déficit registrado por Pemex y CFE por 61 mil 749 millones de pesos.

En el Informe Trimestral de las Finanzas Públicas y la Deuda Pública a junio de 2017, la dependencia indicó que el superávit es el resultado del esfuerzo hacia la consolidación fiscal previsto en el programa económico para el año, de la evolución de los ingresos tributarios y del remanente de operación por 321 mil 653 millones de pesos que el Banco de México enteró al gobierno.



Anual subieron los ingresos tributarios en el primer semestre.



Se elevaron en el periodo los ingresos provenientes del petróleo.



Mil millones de pesos se destinaron al pago de la deuda a junio.

FOCOS

Superávit primario. Fue de 416 mil 691 millones de pesos, lo que implicó un crecimiento real de 213.3 por ciento con respecto al mismo periodo de 2016.

Mejorará balance. Se estima que el superávit primario al cierre de 2017 pase del 0.4% del PIB previsto originalmente a 1.5%.

Deuda. Al cierre del segundo trimestre el saldo de la deuda neta del Gobierno Federal se ubicó en 6 billones 973 mil 492.2 millones de pesos.

La dependencia especificó que sin considerar el remanente, el balance del sector público en la primera mitad de este año registró un déficit de 179 mil 801 millones de pesos, mientras que al excluir la inversión de alto impacto económico y social se obtiene un superávit que suma 318 mil 386 millones de pesos.

El escenario base para la economía mexicana es que a finales del presente año se registre un superávit primario equivalente al 0.4 por ciento del Producto Interno Bruto (PIB).

Sin embargo, en el informe trimestral la dependencia que encabeza José Antonio Meade espera que, en caso de no existir movimientos imprevistos en el marco macroeconómico, el superávit primario del sector público podría pasar a 1.5 por ciento del PIB.

MÁS INGRESOS DE LO PREVISTO

Los ingresos presupuestarios del sector público se ubicaron en 2 billones 655 mil 650 millones de pesos durante enero-junio de 2017, monto superior en 477 mil 203 millones a los previstos en el programa para este año y mayor en 7.6 por ciento términos reales respecto a igual periodo de un año antes.

Los mayores ingresos se explican por más ingresos no tributarios no petroleros, por el entero del remanente de operación de Banxico y por mayores ingresos tributarios, en particular el ISR, que compensó los menores ingresos por el IEPS a los combustibles.

Los ingresos tributarios sumaron un billón 472 mil millones de pesos, un incremento de apenas 0.1 por ciento anual en términos reales. Este avance leve se explica a que hubo una disminución de 27.4 por ciento real en la recaudación de IEPS a combustibles.

GASTO PÚBLICO

El gasto presupuestario alcanzó un monto de 2 billones 531 mil millones de pesos en el primer semestre, que es 33 mil 246 millones de pesos superior a lo programado.

No obstante, en términos reales el monto representó una disminución de 2.7 por ciento, versus igual lapso de 2016. Al interior, el gasto programable se contrajo 6.7 por ciento real en el primer semestre de 2017 o 17 mil 964 millones de pesos, siendo

los rubros de subsidios, inversión física y áreas de desarrollo económico como agropecuario y laboral los que mayores caídas reportaron en el gasto.

Menos deuda

La SHCP espera una reducción en la proyección del Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público de 50.1% en 2016 a 48% del PIB en 2017.

IN VERSIONES



⚡ A diversificar mercados

El presidente de la Asociación Mexicana de Secretarios de Desarrollo Agropecuario, Héctor Padilla Gutiérrez, consideró que ante las negociaciones del TLC, la apuesta de México está en la diversificación de su mercado agropecuario; ésta es la fórmula complementaria en caso de que el TLC sufra cambios en la materia, por lo que también se buscará elevar la competitividad de los productores.

4

Disciplina financiera

Por primera vez desde la crisis financiera global de 2008, el balance del sector público registró un superávit en los primeros seis meses del año.

Balance del sector público

► Miles de millones de pesos reales. Primer semestre de cada año

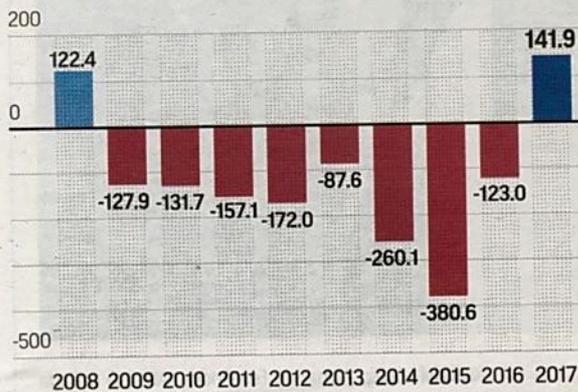
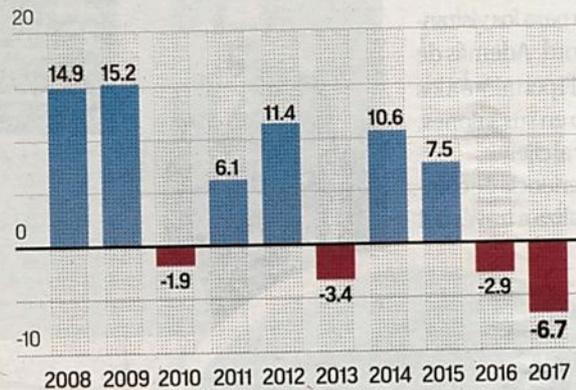


GRÁFICO: ESMERALDA ORDAZ

Gasto programable

► Var. Real anual. Primer semestre de cada año



Gasto por dependencias

► Var. Real %. Primer semestre 2017



FUENTE: SHCP

RAMO AGROALIMENTARIO

Productores diversifican su mercado externo

Se enfocarán a Arabia, Malasia e India en caso de haber modificaciones al TLCAN

Patricia Romo
EL ECONOMISTA

Guadalajara, Jal. EL SECTOR agroalimentario del país enfocará sus baterías a la diversificación de mercados internacionales y apostará principalmente por Arabia, Malasia e India, que suponen un mercado potencial de 1,000 millones de consumidores.

El presidente de la Asociación Mexicana de Secretarios de Desarrollo Agropecuario, Héctor Padilla, indicó que no obstante que hay optimismo en la revisión del Tratado de Libre Comercio

de América del Norte (TLCAN) que iniciará el próximo 16 de agosto, México seguirá diversificando mercados como una fórmula complementaria.

En caso de que el TLCAN sufra cambios en materia agroalimentaria, México ya se prepara elevando la competitividad de los productores mexicanos, afirmó el también titular de la Secretaría de Desarrollo Rural de Jalisco.

Destacó que los estados productores de alimentos insistirán en la conquista de mercados como China, Japón, Corea y los países árabes, sin descuidar Estados Unidos y Canadá.

Según Padilla Gutiérrez, al cierre del 2017, por tercer año consecutivo, las exportaciones agroalimentarias registrarán cifras positivas. Detalló que en los últimos cinco años han registrado crecimiento de 10% anual y este año se espera superar los 30,000 millones de dólares.

El funcionario jalisciense citó el ejemplo del Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea, que supone flujos, dijo, por 1,500 millones de dólares.

GIGANTE

Sólo en Jalisco, en los últimos tres años las exportaciones de productos del campo crecieron a doble dígito. Según estadísticas del Instituto de Información Estadística y Geográfica, durante el año pasado el crecimiento de las exportaciones de este sector fue de 33.2% a tasa anual y en el primer cuatrimestre del 2017 las ventas al exterior de productos del reino vegetal ascendieron a 1,174.1 millones de dólares.

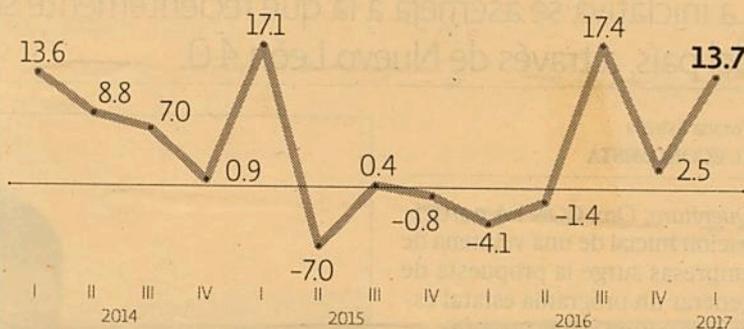
Al respecto, el Consejo Agropecuario de Jalisco apostará por el valor agregado en los productos exportables para dejar de vender sólo perecederos, para lo cual, el sector se enfocará a la certificación en aspectos como sanidad e inocuidad alimentaria.

promo@eleconomista.com.mx

RETOMA FUERZA

Las actividades primarias en el estado aumentaron 13.7% a tasa anual en los primeros tres meses de este año, frente a una caída de 4.1% en igual periodo del año pasado.

Indicador trimestral de la actividad económica estatal:
Actividades primarias de Jal (VARIACIÓN ANUAL % - SERIE ORIGINAL)



FUENTE: INECI

GRÁFICO: EE-STAFF

1,174
MILLONES

de dólares se exportaron de productos del reino vegetal de Jalisco en el primer cuatrimestre del año en curso; este sector es el tercero en importancia.

17.8
PUNTOS

porcentuales anuales registró de más el indicador de la actividad económica primaria del estado en el periodo enero-marzo del 2017.

Agricultura lidera dinamismo económico de QR

Jesús Vázquez
EL ECONOMISTA

CAMPO INCENTIVA ECONOMÍA

EL ECONOMISTA

Cancún, QR. EL GOBERNADOR de Quintana Roo, Carlos Joaquín González, informó que de acuerdo con datos del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (Inegi), el estado está posicionado en el primer lugar nacional en actividades primarias, segundo en las industriales y sexto en servicios.

El mandatario explicó que las actividades primarias, que incluyen agricultura, cría y explotación de animales, aprovechamiento forestal, pesca y caza, reportaron un incremento anual de 23.2% en el primer trimestre de este año, debido, sobre todo, al comportamiento de la agricultura, lo que marcó la pauta para que Quintana Roo se ubique en la primera posición.

Por otra parte, las actividades industriales que corresponden a los sectores dedicados a la minería, manufactura, construcción y electricidad, en su conjunto reflejaron una variación a tasa anual de 12.3%, debido al comportamiento de la construcción, de las industrias

manufactureras y de la generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y gas al consumidor final, agregó.

En relación con las actividades terciarias, el Inegi reporta un ascenso anual de 5.3% en el primer trimestre de este año, alentado principalmente por el comercio, los servicios inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles, los servicios de apoyo a los negocios, los transportes, correos, servicios profesionales, científicos y técnicos, entre otros.

“Derivado de estos resultados, Quintana Roo se posicionó en el sexto lugar en este rubro. Los resultados son producto de la diversificación económica que se impulsa en la entidad para que la gente tenga más y mejores oportunidades”, precisó el Ejecutivo.

GENERACIÓN DE EMPLEOS

Carlos Joaquín refirió que la Secretaría del Trabajo y Previsión Social de Quintana Roo reporta que el índice de empleos generados en junio ha sido el más alto en relación con los dos sexenios anteriores. “En

el 2017 se crearon 7,980; en el 2016 5,182 y en el 2015, 2,077”, afirmó.

Asimismo, el Instituto Mexicano del Seguro Social también registra que los empleos generados durante el primer semestre de trabajo en cada año, este 2017 tiene el más alto nivel que los dos sexenios pasados. En dicho periodo de este año, se crearon 32,426 plazas; en el 2016, 26,990, mientras que en el 2015 sólo 14,884.

Los trabajos generados durante los primeros meses de trabajo de las administraciones ha tenido el siguiente comportamiento: en el lapso 2016-2017 fueron 32,085; en el 2011, 2,597, y en el 2005 se perdieron 5,176 lugares.

“Desde el inicio de la administración trabajamos por más estímulos fiscales para generar diversificación económica y más empleos”, concluyó el mandatario.

jvazquez@eleconomista.com.mx

CAMPO INCENTIVA ECONOMÍA

La economía de Quintana Roo creció 6.3% a tasa anual en el primer trimestre del 2017, impulsada principalmente por el aumento de 23.2% de las actividades primarias.



FUENTE: INEGI

GRÁFICO EE: STAFF

#CIENCIA Y AGRO

Congelán lluvia para el campo

DESARROLLAN TÉCNICA PARA CAPTAR Y SOLIDIFICAR AGUA PLUVIAL PARA REDUCIR COSTO DE RIESGO EN CULTIVOS DE EDOMEX

POR LETICIA RÍOS

LETICIA.RIOS@HERALDODEMEXICO.COM.MX

CORRESPONSAL

15

PESOS POR HECTÁREA ES LA INVERSIÓN MÍNIMA.

TLALNEPANTLA. La lluvia sólida es una técnica mediante la cual el agua pluvial es recolectada para convertirla en una especie de hielo triturado que puede almacenarse en costales, permitiendo un ahorro superior a 90 por ciento en los gastos de producción del campo, aseguró su creador Sergio Jesús Rico Velasco.

Precisó que los ahorros obtenidos son sobre el costo de agua, fertilizantes, mano de obra y energía para el bombeo requerido en los sistemas de riego. Además de que su invento eleva la productividad.

En la actualidad, se utilizan los denominados "silos de agua" en municipios como Villa Guerrero, San José del Rincón y Atizapán de Zaragoza. Sin embargo, las autoridades estatales y municipales no han apoyado el desarrollo

de dicha técnica, "debido al populismo e intereses políticos", aseguró Rico Velasco, ingeniero químico egresado del IPN.

En entrevista, sostuvo que su invento podría ser la solución para el hambre y la pobreza que enfrentan el campo mexiquense y nacional.

El científico destacó que por cada kilo de la fórmula que creó a base de carbón, hidrogeno, nitrógeno y potasio, añadida al agua de lluvia, puede obtener 500 litros de agua solidificada.

En el Edomex, se utiliza esta técnica para la plantación de árboles en los nuevos fraccionamientos de la zona Esmeralda, en Atizapán; para floricultura en Villa Guerrero y en San José del Rincón, para cultivar hortalizas. ■



**Frente
Auténtico
del Campo**



**Al amigo,
Al camarada,**
Al servidor público que demostró en todo momento una verdadera vocación de servicio, así como su compromiso y convicción de que mediante el diálogo, se lograban alcanzar acuerdos para la solución de conflictos políticos y sociales. Al gran ser humano que mostró hacia con nosotros, cualidades difíciles de encontrar en un funcionario público hoy en día. Las organizaciones que integramos el Frente Auténtico del Campo, (CIOAC, CODUC, MST y la UNTA), lamentamos con profunda tristeza la irreparable pérdida de nuestro querido amigo

David Vera

Acaecido el pasado 25 de julio de 2017 en la CDMX, Ciudad a la que sirvió incansablemente durante toda su trayectoria. A sus familiares y amigos les expresamos nuestras condolencias, esperando encuentren pronta resignación.

Descansa en paz compañero.

Julio 2017



**“ ORGULLOSA DE
alimentar a México,
procesando 120 mil
pollos diarios y
de calidad ”**

Pollo GRO



“Esta obra, programa o acción es de carácter público, no es patrocinado ni promovido por partido político alguno y sus recursos provienen de los ingresos que aportan todos los contribuyentes. Está prohibido el uso de esta obra, programa o acción con fines políticos, electorales, de lucro y otros distintos a los establecidos. Quien haga uso indebido de los recursos de esta obra, programa o acción deberá ser denunciado y sancionado de acuerdo con la ley aplicable y ante la autoridad competente”.

