

**PRECISIÓN SOBRE ATÚN**

En relación con la columna "Industria atunera vs Parque Nacional de Revillagigedo", de Gabriel Quadri, publicada el 19 de octubre, precisamos lo siguiente:

Rechazamos la iniciativa de cambiar el estatus del archipiélago Revillagigedo de área protegida a parque nacional, porque la decisión no está basada en ciencia, es opaca y está impulsada por intereses que buscan desarrollarla turísticamente.

Estamos en desacuerdo con el señor Quadri en que cada vez pescamos atunes más pequeños. El promedio de atún que pesca México es de 20.8 kilos, ya maduro, y las poblaciones de atún aleta amarilla y barrilete que pescamos son saludables según La Comisión Interamericana del Atún Tropical, el regulador internacional que mide esas poblaciones.

En relación con el apoyo al precio del diesel otorgado por el gobierno federal, sus beneficios se trasladan al consumidor. En otros países, una lata de atún es hasta dos veces más cara que en México.

Estamos de acuerdo con mantener el Área Protegida como "Reserva de la Biosfera" según lo establecido por la UNESCO, pero no apoyamos su conversión a parque nacional; convertir el archipiélago en un parque nacional está basado en información incorrecta y con intereses financieros no claros en el proyecto, y pone en riesgo a la economía regional. Atentamente: Alianza del Pacífico por el Atún Sustentable (Grupomar, Herdez del Fuerte, Pesca Azteca, y Procesa).

#REPOSICIONDELSECTORAGRICOLA

# México sin TLC es fuerte: Téllez

**POR PIERRE-MARC RENÉ**

PIERRE.RENE@HERALDODEMEXICO.COM.MX

Luis Téllez, presidente institucional de Everis México y quien fue responsable de las negociaciones del sector agrícola para el TLCAN a principios

de los años 90, afirmó que no habrá grandes cambios, aunque podría haber impactos en los precios de los espárragos o de las camionetas pick-up.

Recordó que México es ahora un importante exportador de uva y de nuez de China,

entre otros productos agrícolas de gran demanda.

“El presidente George Bush padre, cuando lanzó el tratado de libre comercio, lo lanzó como un esfuerzo para tener relación extraordinaria con su vecino y para generar mayor bienestar y creación de valor en su frontera sur; el presidente Trump no comprende eso y por eso está tratando de imponer ciertas condiciones. Vamos a perder un lazo de unión con EU, pero Estados Unidos también lo pierde con nosotros. Queremos que esto se resuelva y México está haciendo lo correcto”, dijo el empresario. “



## PREOCUPA A SECTORES DE EU EVENTUAL ROMPIMIENTO

# Aumenta incertidumbre por TLCAN

**GREGORIO A. MERAZ**



24 HORAS DESDE WASHINGTON

**Advertencia.** Deshacer el acuerdo comercial tendrá repercusiones en materia de empleo y precios, consideran expertos

Ante la creciente complejidad de la renegociación del TLCAN debido el mayor proteccionismo que se haya visto en Estados Unidos, funcionarios y expertos analizan escenarios sobre un desenlace en la quinta ronda de conversaciones, que inicia el 17 de noviembre en México, o una eventual decisión precipitada del presidente Donald Trump de que retire a su país del tratado comercial de 23 años.

El Buró de Granjeros Americanos, la más grande organización de cabildo de los productores agrícolas de EU, firmó una carta con sus contrapartes de México y Canadá, urgiendo a Robert Lighthizer, Representante Comercial de EU, a negociar sin dañar a los productores agrícolas, informó la organización.

Mientras fabricantes de autos, abastecedores de autopartes y vendedores de autos anunciaron esta semana que formaron una coalición: Driving American Jobs, que tiene como objetivo pelear por el mantenimiento y crecimiento de empleos de esa industria, presionando al pre-

sidente Donald Trump para mayor flexibilidad en las medidas radicales que propone, a fin de mantener vigente el acuerdo comercial.

“Estados Unidos es competitivo a nivel global, gracias a muchas de las reformas logradas con el TLCAN que no creemos inteligente cambiar ahora” dijo Wes Battle, vocero de esa organización, de la que forman parte el Consejo Americano de Políticas Automotrices, la Asociación Americana Internacional de Vendedores de Autos, la Alianza de Fabricantes de Autos, la Asociación Global de Fabricantes de Automóviles y la Asociación de Fabricantes de Motores y Equipos que por primera vez se unen en defensa de lo que consideran uno de los más importantes acuerdos comerciales, de los que dependen millones de empleos en EU.

En conferencias, reportes y artículos, estudiosos de la relación de México, EU y Canadá recogen el rechazo generalizado de los sectores político, empresarial y sindical de la Unión Americana a propuestas como la Cláusula de Caducidad, eliminación de mecanismos de controversias, el cambio de reglas de origen y otras, que no aportan más que tensión e incertidumbre a las tres rondas de conversaciones pendientes.

Externan abiertamente preocupación de que el eventual rompimiento del TLCAN pueda erosionar también la relación y cooperación con EU y conducir a una guerra comercial, que vulneraría la competitividad de las 3 naciones, haría caer exportaciones,

afectaría la confianza de inversionistas extranjeros, ocasionaría desempleo, pérdidas económicas y dispare costos al consumidor.

“La eliminación del Capítulo 19 sobre mecanismos de solución de disputas comerciales, como propone EU, facilitaría la implementación de prácticas proteccionistas de manera expedita y el cambio de reglas de origen, reduciría la competitividad de la industria automotriz de la región, por aumentos al costo”.

Además, la exigencia de que México incremente su salario mínimo para contrarrestar el incentivo de bajos salarios que llevó a empresas estadounidenses a abrir plantas en México afecta la soberanía del gobierno mexicano en política interna, de acuerdo a información de Mariana Sánchez Ramírez, difundida por el Instituto México, del Centro Woodrow Wilson.

Sin embargo, otros analistas, estudiosos del comercio de América del Norte consideran que Trump realmente no quiere terminar el tratado, sino presionar por sus demandas, ya que requiere de la aprobación del Congreso; y, de hacerlo, enfrentaría numerosos desafíos legales, económicos y políticos.

Además, no ha presentado la carta de terminación, que se requiere con seis meses de anticipación, y si la enviara, muchas provisiones quedarían en un limbo que permitiría al Congreso, bajo presión de fabricantes, repeler la medida, de acuerdo con Jennifer Hillman, profesora de Derecho y Comercio Internacional de la Universidad de Georgetown.

“Las amenazas que han generado tensión son parte de la táctica negociadora de Trump, para obtener con-



cesiones" dice Adam Austen, vocero de la embajada canadiense.

Quizás por eso funcionarios de los tres países evitan hablar de la hipotética ruptura, ya que muchos negociadores consideran que las "propuestas venenosas de Estados Unidos" sólo buscan presionar, intimidar o hasta confundir a México y Canadá para conseguir más flexibilidad en temas de su interés.



Escanea y lee la colaboración completa en tu dispositivo móvil

www.24-horas.mx

## PROTECCIÓN A DREAMERS

### Insiste Trump en condicionar el DACA

● El presidente Donald Trump sostuvo ayer que le "encantaría" alcanzar un acuerdo con los demócratas para proteger a los beneficiarios del programa DACA, pero dejó en claro que debe obtener "algo muy sustancial" a cambio, incluido el dinero para un muro en la frontera con México.

"Estamos revisando lo del DACA. Tenemos que obtener algo a cambio", dijo a los reporteros en la Casa Blanca antes de una visita a Dallas, Texas.

"Me encantaría lograr un acuerdo sobre DACA (Programa de Acción

Diferida para los Llegados en la Infancia), pero tenemos que obtener algo muy sustancial por ello, incluyendo el muro, incluyendo seguridad, incluyendo una frontera fuerte. Tenemos que ser capaces de evitar que las drogas entren a nuestra nación", insistió.

En tanto, un grupo de 39 senadores demócratas pidieron ayer a la secretaria interina de Seguridad Nacional (DHS), Elaine Duke, que no use los datos personales de los jóvenes indocumentados conocidos como dreamers para deportarlos. /AGENCIAS

### Consecuencias de fin del TLCAN

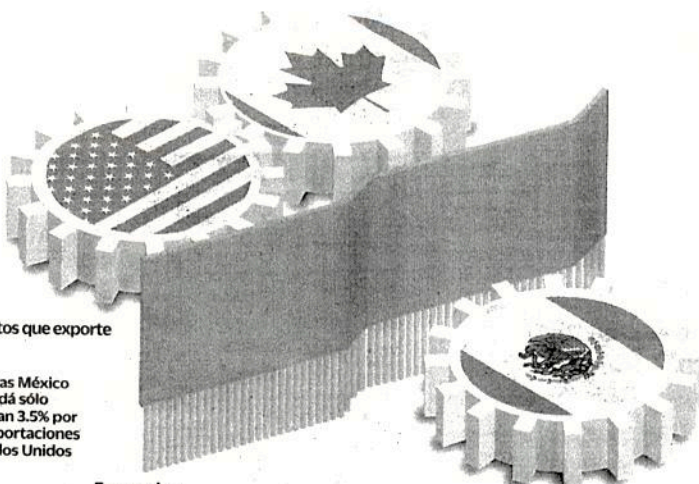
De acuerdo con los analistas, hay múltiples escenarios, según el momento y términos en que se produzca

#### Generales

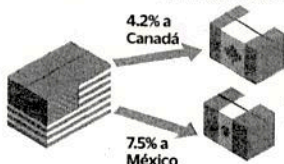
Se prevé un rompimiento de las cadenas de abastecimiento de productos que se fabrican y ensamblan en los 3 países

Aumento de precios a una gran variedad de productos, en perjuicio del consumidor

Reducción de la cooperación México-EU en materia de narcotráfico, y cruce de indocumentados centroamericanos



Estados Unidos tendría que pagar mayores impuestos a productos que exporte



Mientras México y Canadá sólo pagarían 3.5% por sus exportaciones a Estados Unidos

En algunos casos hasta de 150% a productos como carne y pollo

#### Difícil camino para sacar a EU del acuerdo comercial

Requiere de la aprobación del Congreso para terminar unilateralmente el TLCAN

Habría numerosos desafíos legales, presiones económicas y políticas

#### Escenarios:

Canadá y EU firmen tratados bilaterales

La continuación del TLCAN por parte de Canadá y México

Volver a los términos que establece la OMC

No ha presentado la carta de terminación que se requiere con 6 meses de anticipación

Si la enviara, muchas provisiones quedarían en un limbo que permitiría al Congreso, bajo presión de fabricantes, repeler la medida

Aislado  
Doctrina del Retiro de Donald Trump, según Javad Zarif, ministro de Relaciones Exteriores de Irán

Salió de:

Acuerdo Transpacífico

UNESCO

Busca retirarse también del Acuerdo Nuclear P5+1

Tratado de París sobre calentamiento global

Tratado Comercial de Corea del Sur



## Sector pecuario tiene oportunidad de fortalecerse sin TLCAN: CNA

María del Pilar Martínez  
EL ECONOMISTA

CÉSAR QUESADA Macías, vicepresidente pecuario del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), estimó que este sector tienen oportunidad de fortalecerse aún en el caso una cancelación del Tratado de Libre Comercio, (TLCAN) por lo que, dijo, “será vital el apoyo que las autoridades de la Secretaría de Economía (SE) para la implementación de políticas públicas que generen mayor valor a la cadena productiva”.

En ese sentido, se refirió a que

la utilización de cupos de importación debe ser una estrategia complementaria para equilibrar el mercado nacional. Ejemplificó que la SE ha utilizado cupos unilaterales para la importación de: huevo en el 2012, pollo en el 2013, pavo en el 2014 y en carne de res en el 2017.

Quesada Macías, quien también preside la Unión Nacional de Avicultores, argumentó que una medida de apoyo al sector pecuario mexicano de: huevo, carne de pollo, res, cerdo, pavo, ovino y caprino, leche y miel, sería que el otorgamiento de cupos de importación de libres de arancel para produc-

tos de los sectores mencionados, se efectuará de manera ordenada, programada y mediante consultas con los productores nacionales.

“Este mecanismo permitiría, por un lado, satisfacer la demanda de alimentos en el mercado nacional, al tiempo que generaría certidumbre en las inversiones de los productores en México”, dijo.

En el mismo escenario, una medida adicional de apoyo, sería que los casos de *dumping*, que presentarán los productores nacionales, fueran analizados y aplicados con prioridad en el caso de que así resulte.

[pmartinez@eleconomista.com.mx](mailto:pmartinez@eleconomista.com.mx)



## TLCAN, el punto de quiebre

ANA DE ITA\*

**L**os resultados de la cuarta ronda de negociación aumentan la probabilidad de que Estados Unidos abandone el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Las píldoras venenosas enviadas a la negociación por el presidente Trump muestran que ese país exige más concesiones a sus llamados socios comerciales, México y Canadá.

Los funcionarios mexicanos antes paladines orgullosos del libre comercio, que por más de 20 años sostuvieron era la única alternativa para el desarrollo y modernización del país, empiezan a escurrirse de lado y como el canciller Luis Videgaray declaran que: "México es sólido y es más grande que el tratado y vamos a salir adelante".

Lo cierto es que los resultados de la negociación enmarcarán el difícil proceso electoral que se avecina, a pesar de los esfuerzos del gobierno mexicano por concluirla y sacarla de la mesa.

Varios analistas y calificadoras adelantan pronósticos de los efectos de la reversión del TLCAN y apuntan que México será la economía más golpeada. Anticipan la reducción de la inversión, la caída del PIB, la depreciación del peso frente al dólar, la reducción de las exportaciones y de las importaciones lo que redundará en una pérdida de cerca de 951 mil empleos según ImpactEcon. Para Krugman, premio Nobel de Economía, la cancelación del TLCAN provocará que la economía sufra tanto como sufrió cuando el tratado fue establecido.

El reacomodo de los capitales estadounidenses y sus prioridades

marca un cambio. El gobierno mexicano sostiene que aún hay esperanzas pues todavía están sentados a la mesa. Lo cierto es que México no debería ceder y otorgar más concesiones a cambio de mantener el TLCAN, que como hemos apuntado únicamente ha significado beneficios para unos pocos sectores de exportación, la mayoría de ellos transnacionales, enclavados en México para aprovechar la falta de condiciones laborales y ambientales, en tanto ha provocado la ruina de muchas pequeñas y medianas empresas nacionales, de los obreros, de los productores agrícolas de cultivos básicos pequeños y medianos, de las cadenas de producción endógenas. Reconstruir lo destruido y apostar por la producción y el mercado interno no será fácil después de 23 años de desmantelamiento pero siempre fue necesario y ahora es ineludible.

En el sector agrícola por ejemplo en caso de que el TLCAN se cancele, el presidente Trump buscará eliminar el déficit fiscal en aumento durante los dos últimos años que asciende a más de 5 mil millones de dólares en 2016. Las exportaciones

mexicanas a Estados Unidos estarán gravadas con el arancel de la Nación Más Favorecida de la Organización Mundial del Comercio (OMC) que asciende para cultivos agrícolas y forestería a 3.8 por ciento y en ganado y pesca a 0.6 por ciento. Los exportadores de jitomates, aguacates, pimientos, uvas, pepinos, melones, berries, cebollas y otras frutas o verduras, que aumentaron su valor de 4 mil 324



millones de dólares en 2005, a 10 mil 413 en 2015, serán gravados. Algunas empresas de productos de exportación, quizá no la mayoría pero sí las más fuertes, por ejemplo Driscoll son empresas estadounidenses relocalizadas en México para aprovechar los salarios miserables y las condiciones casi esclavas de los jornaleros agrícolas, además de aprovechar recursos como el agua, y la falta de regulaciones ambientales. Es posible que Estados Unidos proponga aranceles estacionales o cuotas de importación para proteger a los productores y empresas domésticas y presionar a las que se ubican en México.

En correspondencia el gobierno mexicano debería imponer los aranceles permitidos en la OMC para las importaciones estadounidenses, en promedio para agricultura y forestaría de 11.6 por ciento y para ganado y pesca de 7 por ciento, sin importar que en su mayoría sean productos básicos. Por ejemplo los más de 10 millones de toneladas de maíz que se importan anualmente, según Kurczyn de Citibanamex podrían ser gravadas hasta con 37 por ciento de arancel. Gruma, la trasnacional mexicana mayor productora de harina de maíz, declaró que el abasto de maíz para tortillas —alrededor de 6 millones de toneladas— está garantizado con la producción nacional. Quienes podrían tener problemas son los ganaderos industriales productores de res, puerco y pollo, que acostumbran alimentar a sus animales con maíz, soya y derivados importados. Las necesidades reales de importación, pero no las importaciones especulativas, que se benefician del libre comercio y los subsidios en Estados Unidos, podrían abastecerse con producción de otros países pagando el costo de comercialización. Esto daría un nuevo impulso a la producción nacional que debería ser fomentada.

El peor escenario sería que Estados Unidos cancelara el TLCAN y México mantuviera unilateralmente la libre entrada de importaciones, como ya lo hizo con el maíz durante la administración del doctor Zedillo, bajo el argumento de que convenía más comprar la producción de maíz sin arancel y subsidiada, que proteger a casi 3 millones de productores mexicanos del productos básico para la alimentación. La eliminación del TLCAN es un punto de quiebre. ■

\*Directora en Centro de Estudios para el Cambio en el Campo Mexicano (Ceccam)



**REPENSAR**  
>

ALEJANDRO  
GIL RECASENS

## Madera, leche y aviones

Con sustento en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), el comercio de Estados Unidos con México y Canadá se incrementó considerablemente en las dos décadas pasadas. Con una diferencia: el déficit con nuestro país es creciente mientras que con Canadá disfrutaban de un superávit. Eso no ha evitado que el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, trate a su vecino del norte con la misma desconsideración que nos ha dispensado a los del sur. Quizá porque su economía, como la nuestra, es muy dependiente de la suya.

Ejemplos recientes nos permiten apreciar la actitud abusiva e intransigente con la que Estados Unidos está procediendo con el país que es su primer cliente.

Desde los años ochenta los productores de madera de Estados Unidos traen una disputa con los de Canadá. Los inculpan de estar subsidiados, porque los gobiernos provinciales les cobran derechos de tala moderados en las tierras públicas. Esto ha llevado a innumerables controversias, en las que se repite el mismo ciclo: Estados Unidos aplica impuestos punitivos a las maderas cana-

dienses; Canadá reclama y gana la mayoría de los casos; llegan a un acuerdo de compromiso.

Pero ahora Estados Unidos está llevando las cosas al extremo. En abril el secretario de Comercio, Wilbur Ross, anunció la aplicación de un arancel de hasta 24 por ciento a las maderas canadienses y en junio les asestó un impuesto antidumping de hasta 24 por ciento y además, retroactivo. Esto creo una situación de emergencia, sobre todo en la Columbia Británica, que produce la mitad de lo que se exporta.

A Ross no le importó que esas medidas impliquen que sus conciudadanos tengan ahora que pagar entre mil y siete mil dólares adicionales para construir una casa. Lo que pretende es que Canadá acepte una cuota máxima de participación en su mercado del 27 por ciento, mucho menos de lo que ahora suministra.

### MILK WARS

Viejo es también el pleito con los lácteos (por ello, ni estos ni las maderas entraron al TLCAN). Ambos países protegen a sus granjeros, tratando de estabilizar los precios. Canadá administrando la oferta: productores, distribuido-

**Opine usted:**  
opinion@  
elfinanciero.  
com.mx



res y consumidores (“el cartel de la leche”) se ponen de acuerdo en un precio “justo” y en función de ello establecen cuotas de producción y limitan las importaciones. Los precios altos benefician a los productores y perjudican a los consumidores. En cambio, Estados Unidos tiene una política de oferta ilimitada y precios bajos, lo que le deja mucha leche para exportar y castiga a los contribuyentes, porque con su dinero el gobierno cubre los precios de garantía y compra la sobreoferta.

La discordia más reciente empezó porque los canadienses impusieron un arancel de 270 por ciento a la leche ultradescremada (concentrado de alta proteína que se usa para elaborar quesos y yogur). Esto afectó gravemente a los lecheros de Wisconsin. Como fue uno de los estados que, por muy poquito, le dieron el triunfo a Trump hace un año, el presidente acusó a los canadienses de cometer prácticas desleales de comercio y los está presionando con el acceso de otros productos para que eliminen por diez años las tarifas en lácteos, de los que Estados Unidos vende a Canadá cinco veces más de lo que le compra.

Por más de veinte años, invirtiendo 600 billones de dólares, Bombardier estuvo desarro-

llando, desde cero, dos modelos (de 100 y de 160 asientos) de un avión de pasillo único. Su sofisticada electrónica y su bajo consumo de combustible dejaban entrever que, por fin, alguien estaba retando con éxito al duopolio Boeing-Airbus. El año pasado los primeros aviones de la llamada Serie C fueron vendidos a Swiss Airlines. Inmediatamente, Boeing acusó a la compañía de Quebec de beneficiarse injustamente de subsidios gubernamentales. Ellos no han hecho aviones de ese tamaño desde 2006, por lo que la explicación más plausible es que simplemente no quieren que Bombardier crezca.

En septiembre el Departamento de Comercio impuso tarifas de casi 300 por ciento a las nuevas aeronaves. Presionada en sus finanzas y avisada de que, con o sin tratado, Trump intensificará su política de “Buy American”, a Bombardier no le quedó de otra que traspasar la mitad del negocio de la Serie C a Airbus, que cuenta con una planta en Alabama, donde puede servir al mercado estadounidense sin pagar tarifas. La empresa tuvo que vender su futuro.

No hay espacio para el optimismo. Difícilmente llegaremos a acuerdos satisfactorios con un socio tan terco y arbitrario.





## Azucareros ven afectaciones si falla proceso de renegociación

**JULIÁN SÁNCHEZ**

—julian.sanchez@eluniversal.com.mx

De fracasar las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), “pegará a la industria azucarera” como a muchas otras y habrá una variación en el precio, y la afectación repercutirá en el sector que genera más de 2 millones de empleos directos e indirectos en 52 ingenios de 15 estados del país, afirmó José Ángel Ponce García, quien será ratificado el próximo 10 de noviembre como secretario general del Sindicato de la Industria Azucarera y Alcohólica de la República Mexicana.

En entrevista, Ponce García, quien se ha hecho cargo del despacho luego de la muerte del ex dirigente Adrián Sánchez Vargas el mes pasado, alertó sobre la problemática que se puede generar de no vender a Estados Unidos más de 2 millones de toneladas si no resulta una buena negociación.

“La negociación que se lleva a cabo con el gobierno de Norteamérica nos tiene frenados, nos tiene inquietos porque no sabemos que pueda suceder con el gobierno de Donald Trump.

Hay una amenaza terrible, pero esperamos que les vaya bien a quienes están negociando por la parte de México”, expuso el dirigente.

De no comercializarse esos más de 2 millones de toneladas de azúcar, el escenario es que se queda en manos de los industriales y esa producción estará detenida, lo cual derivará en afectaciones al sector, reiteró.

Respecto a si una mala negociación derivaría en cierre de ingenios y pérdida de empleos, Ponce García respondió que: “eso es lo que no queremos pensar, porque nos pega a todos, al no recibir azúcar en Estados Unidos, tendría que buscar el gobierno mexicano en que otros países podría quedar ese excedente.

“La amenaza podría ser entonces el cierre de ingenios”, reconoció, aun-

que resaltó que los derechos de los trabajadores están blindados y por ahora se debe reconocer que el mes pasado se dio el incremento más alto en los últimos años con 6.35% directo al salario de los trabajadores de la industria azucarera y alcohólica.

“Eso para nosotros es un consuelo, una ayuda, porque sí llega apoyo para nuestra gente”.

José Ángel Ponce García destacó que la postura de los negociadores mexicanos es adecuada, por lo que hizo votos para que las negociaciones vayan por buen camino, aunque resaltó que la última palabra todavía no está dada y por ningún motivo permitirán que los 52 ingenios cierren, como ha sido en siete que están parados principalmente por falta de materia prima. ●



## HAN TOMADO MUESTRAS DE EJEMPLARES

# Avistan crías de vaquita marina

**Se trata de 17 ejemplares, lo cual da esperanzas a los científicos de recuperar la población**

**POR ERNESTO MÉNDEZ**  
ernesto.mendez@gimm.com.mx

Durante las primeras incursiones para tratar de salvar a la vaquita marina de la extinción se observaron 17 ejemplares de esta especie exclusiva del Alto

Golfo de California, en su mayoría parejas, conformadas por madre y cría, "lo cual nos da mucha esperanza", dio a conocer Rafael Pacchiano Alamán, titular de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (Semarnat).

En el marco de la presentación de las Fichas de Evaluación Ecológica de Áreas Naturales Protegidas del Noroeste de México, el encargado de la política ambiental del país destacó que la tecnología y las técnicas empleadas para

ubicar al mamífero marino en mayor peligro del mundo han dado los resultados esperados.

"En la primera expedición se detectaron alrededor de siete vaquitas, en la segunda y tercera cinco en cada una", detalló.

Pacchiano Alamán agregó que el paso más importante del programa Vaquita CPR (Conservación, Protección, Reproducción) al día de hoy es que "ya sabemos que sí se puede capturar a la vaquita y que aguanta las condiciones de traslado al santuario".

Indicó que además ya se cuenta con muestras tomadas al ejemplar de seis meses capturado y regresado al mar, que permiten saber más sobre su anatomía y su genética.

Por otra parte, el titular de la Semarnat señaló que esta administración tiene récord de decretos de áreas naturales protegidas y publicación de planes de manejo con 44, con lo que se resolvió un rezago histórico que se tenía en esta materia.



Foto: Especial

Rafael Pacchiano, titular de la Semarnat (centro), presentó las Fichas de Evaluación Ecológica de Áreas Naturales Protegidas.



63

DE 15% PARA EL CIERRE DEL 2017

# En Qro proyectan crecimiento en producción de vino

La AVQ refirió que este año se ha caracterizado por el incremento de la región vitivinícola

Viviana Estrella  
 EL ECONOMISTA

Querétaro, Qro. PARA LOS vitivinicultores de Querétaro, el 2017 ha sido excepcional, toda vez que al cierre del año estiman un crecimiento de 15% en los niveles de producción, por arriba de los crecimientos anuales de 5% que reportaban en años pasados.

Esta alza a doble dígito corresponde a que durante el año en curso se ha consolidado la cosecha de viñedos, incidiendo en el aumento de la producción tanto de uva como de vino, expuso el presidente de la Asociación de Vitivinicultores de Querétaro (AVQ), Lluís Raventós Llopart.

Este crecimiento implicaría lograr una producción estimada en 3.4 millones de botellas al cierre del año, cerca de 450,000 botellas más que el año pasado.

Raventós Llopart calificó el 2017 como un año positivo que se ha caracterizado por el crecimiento de la región vitivinícola. "La producción de vino de este año ha sido muy buena y positiva (...) Se están empezando a ver las inversiones que se hicieron los últimos cuatro o cinco años atrás. Cuando se planta un viñedo se necesitan tres o cuatro años para que empiece a producir, y este año hemos tenido un incremento de nuevos viñedos", precisó.

Las condiciones climatológicas de la región, en las que contribuyó la lluvia, fueron óptimas para las cerca de 500 hectáreas de viñedos que hay en el estado, influyendo en elevar la calidad de los mismos.

"En calidad ha sido un año muy bueno también porque nos han acompañado muy bien los tiempos de lluvia, quizás al final haya llovido un poco más a finales de agosto y septiembre, pero es una cosa muy normal del clima de Querétaro y esto nos ayuda a que nos da más tipicidad a los vinos que elaboramos en la región", refirió.

## UVA LOCAL

Actualmente, los viñedos abastecen 90% de la producción de los vinos, buscando que este porcentaje se eleve a la totalidad de la producción, con el objetivo de reducir la dependencia de uva de estados circundantes.

Querétaro no contaba con la capacidad para abastecer la demanda de uva, puesto que años atrás prevaleció la insuficiencia de materia prima local.

La meta de la AVQ es incentivar que los vinos queretanos sean producidos en su totalidad por uva cosechada en la entidad.

# 3.4

## MILLONES

de botellas producidas es la cifra que se prevé para finalizar el año en curso, cerca de 450,000 más que en el 2016.

talidad por uva cosechada en la entidad.

"Querétaro hasta ahora no era capaz de abastecer todas las necesidades de vino, entonces estados colindantes aprovechaban vendiendo uva a Querétaro, esto quiere decir que poco a poco estamos consiguiendo que el incremento de producción de uva nos sirva para poder elaborar a 100% los vinos queretanos con uva de Querétaro", señaló el empresario.

La entidad destaca por la producción de vino espumoso, al representar alrededor de 50% de la producción total del estado.

De forma general, se contabilizan 150 etiquetas de vino.

viviana.estrella@eleconomista.mx



## ■ Desde hace 3 años, el producto se prueban con éxito, resaltan IPN crea biofertilizante que mejora 70% el crecimiento de cultivos en suelo árido

■ **ARTURO SÁNCHEZ JIMÉNEZ**

Tras años de investigaciones, el científico del Instituto Politécnico Nacional (IPN) Miguel Ángel Villalobos López desarrolló biofertilizantes que, a diferencia de los productos comerciales, actúan en suelos áridos, con salinidad y mejoran el crecimiento de cultivos entre 50 y 70 por ciento.

La innovación desarrollada en el Centro de Investigación y Biotecnología Aplicada (CIBA) Tlaxcala, podría elevar la productividad de maíz y frijol en el campo mexicano, donde más de 70 por ciento de la superficie cultivable son zonas áridas y semiáridas, y aunque el riego artificial ha ayudado a impulsar la productividad, ha generado incremento de salinidad en los suelos.

Villalobos López señaló que actualmente el CIBA Tlaxcala cuenta con una colección de bacterias aisladas de suelos muy deteriorados, las cuales tienen alto nivel de tole-

rancia a la sequía y salinidad y han probado su eficacia para asociarse con diversos cultivos.

Desde hace tres años se ha probado con mucho éxito una parte de dicha colección en plantas de frijol cultivadas en invernaderos bajo condiciones de sequía y salinidad. El rendimiento mejoró al menos 50 por ciento.

Con el apoyo de agricultores de Nopalucan, Tlaxcala, se evalúa un grupo selecto de cepas en parcelas demostrativas de temporal que de manera natural presentan elevados niveles de salinidad.

El investigador politécnico comentó que entre los agricultores hay mucho ánimo y expectativas en torno a la próxima cosecha.

El primer paso para desarrollar los biofertilizantes es aislar las bacterias silvestres de suelos impactados por salinidad o sequía, después se mezclan las semillas con un cultivo bacteriano y se dejan reposar unos minutos antes de sembrarlas. Una vez plantadas se inicia la siembra y al asociarse a las raíces estimulan la fijación de hidrógeno.



## Presidirá la CNC, Ismael Hernández

El senador del PRI, Ismael Hernández Deras, asumió la presidencia de la Confederación Nacional Campesina (CNC), y se comprometió a buscar mejores condiciones y mayores recursos para el campo, en el marco del Presupuesto de Egresos de la Federación 2018.

En el marco de su toma de protesta hizo un llamado al sector campesino para seguir siendo la organización priista más importante y pidió a los legisladores incluir al sector rural en la renegociación del Tratado de Libre Comercio con América del Norte.

“Nuestro sector no puede ser moneda de cambio en ninguno de los temas que se analizan y se discuten. Allí debemos estar presentes, para empujar y estar informados, incorporados, aportar y opinar”.

Asimismo, se comprometió a trabajar en unidad en el marco de las elecciones del 2018.

**/KARINA AGUILAR**



## BREVE ECONÓMICA

## Futuros de soya, dispares en Estados Unidos

**LOS FUTUROS** de soya cerraron el miércoles con valores dispares en el mercado de Chicago, en una sesión en la que el contrato a mes inmediato revirtió los avances tempranos por ventas técnicas y terminó plano.

Los futuros de maíz y trigo también bajaron en Chicago por una ronda de tomas de ganancias luego de que los precios tocaron más temprano máximos de varias semanas.

El contrato referencial de soya para noviembre encontró resistencia a medida que se acercó a su promedio de movimiento de 10 días, y cerró 9.7550 dólares por bushel tras subir hasta 9.8325 dólares.

El contrato de maíz para diciembre no logró encontrar soporte tras superar brevemente la parte alta de su rango Bollinger de 20 días por primera vez desde el 12 de junio, y cerró con una caída de 1.75 centavos, o 0.57%, a 3.51 dólares por bushel.

Los descensos en los mercados de trigo y la abundancia de suministros también presionaron a los precios del maíz.



13

Pág.

Col.

Secc.

T-E


**EL ECONOMISTA**

Fecha. 26 OCT 2017

**GRANOS Y OLEAGINOSAS**

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
<b>MAÍZ</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	352.75	351.00	-1.75	185,193	773,983
MAR18	366.75	365.25	-1.50	69,616	313,717
MAY18	375.50	373.75	-1.75	18,047	130,224
<b>TRIGO</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	438.00	435.50	-2.50	56,948	271,880
MAR18	456.00	453.75	-2.25	20,043	111,671
MAY18	469.50	467.75	-1.75	6,307	39,625
<b>SOYA</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
NOV17	975.50	975.50	0.00	128,682	189,070
ENE18	985.75	986.25	0.50	114,426	273,148
MAR18	996.00	996.75	0.75	28,380	107,339
<b>EXÓTICOS</b>					
<b>CAFÉ</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
DIC17	123.20	124.10	0.90	600	121,369
MAR18	126.95	127.80	0.85	418	61,606
MAY18	129.40	130.30	0.90	2	24,750
<b>AZÚCAR</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	14.28	14.18	-0.10	158	435,011
MAY18	14.36	14.28	-0.08	7	130,114
JUL18	14.46	14.39	-0.07	0	63,299
<b>ALGODÓN</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
DIC17	69.54	69.31	-0.23	92	117,276
MAR18	69.13	69.06	-0.07	0	75,983
MAY18	70.08	70.06	-0.02	0	13,279