

## Solicita México a UE reconocer productos

FRIDA ANDRADE

En la negociación del Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea (TLCUE), México está solicitando que en ese territorio se reconozcan como productos nacionales alimentos y bebidas que ya son solo mexicanos.

El gobierno de México puso sobre la mesa de negociación que se reconozca las indicaciones geográficas para Berries de México, Chile Chipotle, Jalapeño Mexicano y Raicilla (bebida alcohólica), las cuales surgieron de un ejercicio de consulta a nivel nacional entre el sector agroindustrial, de acuerdo con información del Consejo Nacional Agropecuario (CNA).

“Una indicación geográfica es un signo utilizado en productos que tienen un origen geográfico concreto y poseen cualidades o una reputación derivadas específicamente de su lugar de origen”, se define en el documento titulado Las indicaciones geográficas de la Organización Mundial de la Propiedad In-

telectual (OMPI).

Dichos nombres, en caso de ser aceptados, deberían ser compuestos, es decir, la palabra ‘berries’ por sí sola no recibiría protección, ya que es considerado como un término genérico que es de uso común, aclaró Luis Fernando Haro, director del CNA.

Una situación similar ocurre con las indicaciones geográficas que solicita la UE, pues en el caso del ‘queso manchego’, no piden protección para la primera palabra, pero sí lo hacen para la segunda, ya que proviene de La Mancha, España.

Ante la propuesta de México, la UE se comprometió a iniciar el proceso de oposición en la comunidad europea, el fin es solicitar opiniones sobre los productos a los que se les busca proteger en el mercado del viejo continente, según información del CNA.

Haro dijo que las peticiones son tópicos que se están negociando y que su resolución dependerá de los puntos de acuerdo a los que lleguen ambas regiones.

Preocupa impacto a sistema multilateral

# Teme la OMC por fin del TLC

## #TLCAREVISIÓN

Contrario a Trump, el organismo si cree en tratados por regiones

JOSÉ DÍAZ BRISEÑO  
CORRESPONSAL

WASHINGTON.- Una eventual cancelación del Tratado de Libre Comercio (TLC) preocupa no sólo por el impacto económico para México, EU y Canadá sino por la implicación para el sistema multilateral, dijo Roberto Azevedo, director de la Organización Mundial de Comercio (OMC).

“Empecemos por decir que no ocurra (la desaparición del TLC) debido no sólo al impacto económico. Los participantes en el acuerdo están mejor ubicados para evaluar cuál sería el impacto económico para cada uno de ellos, sino también por las implicaciones sistémicas”, dijo.

En un foro auspiciado por el Consejo de Relaciones Exteriores (CFR, en inglés), Azevedo fue cuestionado sobre la renegociación del TLC e hizo votos por su

## A ritmo de negociación

El tipo de cambio es presa del nerviosismo por las negociaciones de tratado comercial.

### EVOLUCIÓN DEL DÓLAR AMERICANO



Fuente: Citibanamex / Realización: Departamento de Análisis de REFORMA

éxito y destacó que es en los acuerdos regionales donde nacen las principales innovaciones que llegan luego al nivel comercial multilateral.

“Cuando tomé el cargo, me decían: ¿No tienes miedo que iniciativas regionales ganando y que vayan a suplantar a la OMC? Eso nunca me asustó. Pienso que complementan el sistema”, indicó.

Bajo la amenaza del discurso proteccionista del Presidente estadounidense Donald Trump quien ha calificado al TLC de América del Norte como el peor acuerdo comercial de la historia, Azevedo dijo que por el contrario, acuerdos regionales de li-

bre comercio sí contribuyen con una parte positiva.

“Entonces, mi preocupación con el TLC no es sólo por las implicaciones económicas, también por la noción sistémica de que los acuerdos regionales, los acuerdos liberalizadores, no están haciendo su parte. Yo pienso que si lo están haciendo” destacó.

Sin referirse expresamente al TLC de América del Norte, Azevedo dijo que la OMC cumple un papel clave en el sistema comercial internacional explicando que buena parte del intercambio entre países ocurre bajo sus reglas y que los acuerdos re-

gionales sirven para profundizar acceso a mercados.

“De hecho la mayor parte del comercio que ocurre entre la mayor parte de los países, ocurre bajo los términos de la OMC, no bajo términos preferenciales. Y funciona, de hecho funciona....Pero yo pienso que la OMC es una base buena en caso de que...cualquier arreglo se caiga”, manifestó.

En septiembre, el Canciller mexicano Luis Videgaray dijo ante este mismo foro del CFR que justamente el fin del TLC no significaría el fin del mundo para México pues la mayor parte del comercio que el País tiene con EU ocurre en los términos de la OMC y no bajo el TLC.

Azevedo evitó dar detalles sobre un encuentro que sostuvo ayer con el Representante Comercial de EU, Robert Lighthizer, con quien discutió detalles sobre las vacantes en los mecanismos deliberativos del organismo.

## Amenaza a EU

REFORMA / STAFF

La obsesión de Donald Trump por deshacer el TLC amenaza la economía estadounidense que, hasta ahora, ha manejado bien, publicó The Wall Street Journal.

“EU propone elevar la incertidumbre económica y el incentivo para que los negocios desplieguen capital a climas de inversión más confiables”, apuntó.

Señaló que elevar porcentajes daría a las automotrices un incentivo para conseguir componentes de Asia y pagar bajo arancel.

De regresar a la agenda previa al TLC, México pondría aranceles a EU de 75 por ciento en pollo y miel de maíz alta en fructuosa; 45 por ciento en pavo, entre otros.

## Advierten de encrucijada en TLC

SILVIA GARDUÑO

El Gobierno mexicano tendrá que tomar una decisión entre lograr un mal acuerdo o no llegar a acuerdo alguno en la renegociación del Tratado de Libre Comercio, aseguró ayer Ricardo Ramírez, juez mexicano de la Organización Mundial de Comercio (OMC).

Durante un seminario sobre el acuerdo comercial organizado por la Universidad Panamericana y El Colegio de la Frontera Norte, advirtió que en toda propuesta estadounidense estará presente el objetivo de reducir el déficit comercial con México, así como una postura de corte aislacionista y proteccionista.

“El Gobierno de México va a tener que tomar una decisión, entre un mal acuerdo y un no-acuerdo”, señaló.

“La gran pregunta es: Qué es mejor ¿vas a tener en cuatro o en tres años la disponibilidad para reiniciar una negociación de cero, o es más fácil, en cuatro o cinco años sentarte con otra administración en Estados Unidos a corregir todo lo que quizá no quedó como tú querías?”.

El abogado externó que sin el acuerdo con EU y Canadá, México se sometería a las reglas de la Organización Mundial de Comercio, escenario que no es el ideal, pues por ejemplo, los aranceles agrícolas que tiene el país son altísimos.

“¿Qué va a hacer el Gobierno cuando tenga disyuntivas de bajar arancel? ¿cómo lo bajo y a cuánto lo bajo? Va a haber una fila de sectores en la Secretaría de Economía pidiendo excluirse o que se les dé liberalización a los

que quieren importar; y será la mejor coyuntura para los sectores que quieren protegerse”, refirió.

“Ésa es la decisión que va a tener que enfrentar el Gobierno”.

De acuerdo con el experto en política comercial, empezar en algunos años de cero la negociación del tratado sería más complicado.

Aclaró que esta decisión no se va a tomar antes de que finalice el año.

“Yo no creo que sea México el que se pare de la mesa. Si hay alguien, creo que indicaría que es EU”, expresó.

Con o sin TLC, estimó Ramírez, el país debe prepararse con políticas en lo industrial y agrícola, impulsando la disminución de la desigualdad y fortaleciendo el Estado de Derecho y el combate a la corrupción.

■ Se espera que Congreso de EU y sector privado no las apoyen: Kalach

## Propuestas de Trump cambian el TLCAN y ponen en duda su futuro

REUTERS Y NOTIMEX

ARLINGTON.

La actividad de los grupos de presión interesados en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) llegó a un momento definitivo esta semana, luego de que el gobierno de Donald Trump —ignorando el consejo de la comunidad empresarial— presentó propuestas que cambian radicalmente el acuerdo comercial y ponen en duda su futuro.

Los agresivos planes de Estados Unidos fueron recibidos con consternación por muchos funcionarios de México y Canadá y de la industria estadounidense.

La oposición de Estados Unidos a los mecanismos de resolución de disputas del TLCAN, sus planes para restringir el acceso externo a contratos del gobierno y los ataques a los productores canadienses de lácteos y madera han ensombrecido aún más el estado de ánimo de los funcionarios de comercio.

El jefe del Consejo Nacional Agropecuario de México, Bosco de la Vega, dijo que en las próximas semanas se verá si los aliados de México y Canadá en el Congreso y el sector privado de Estados Unidos pueden enfrentarse a las propuestas.

Funcionarios de los dos mercados de exportación más grandes de Estados Unidos han pasado meses, desde la victoria de Trump en noviembre, trabajando con empresarios y líderes políticos de Estados Unidos para defender el TLCAN. La Cámara de Comercio de Estados Unidos rechazó lo que considera los planes para incluir una “píldora venenosa”, pero que sí respaldan otros importantes

grupos empresariales.

Que los cabilderos, a los que Trump ha tratado de etiquetar como parte del “pantano de Washington”, puedan provocar un cambio no es algo seguro, especialmente con el presidente enfrentado con varios legisladores republicanos de alto rango.

Trump ha atacado el TLCAN durante las conversaciones y quienes participan del proceso tienen dudas sobre lo que puedan influir la canciller de Canadá, Chrystia Freeland, y el secretario de Economía de México, Ildelfonso Guajardo, en el representante comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, cuando los tres se reúnan este martes.

Moisés Kalach, coordinador del Consejo Consultivo Estratégico

de Negociaciones Internacionales de los empresarios mexicanos, confía en que las medidas no encontrarán apoyo en el Congreso de Estados Unidos o entre empresarios clave. “El sector privado estadounidense nos está apoyando, muy alineados, trabajando con el Congreso, trabajando con los gobernadores y con el Senado. Encuentran mucho eco”, dijo.

Jerry Dias, presidente del mayor sindicato del sector privado

de Canadá, Unifor, dijo que Estados Unidos no puede esperar concesiones de los otros dos países con un costo mínimo.

El ex negociador comercial canadiense del TLCAN de 1991 a 1994, John Weekes, afirmó que Canadá y México deben considerar si vale la pena adaptarse a las exigencias de la administración Trump en la negociación, pues incluso un eventual retiro de Estados Unidos podría ser sólo temporal.

## MERCADO INTERNO

## Proponen campesinos crear plan B para Tratado

[ NOTIMEX ]

■ El Secretario General de la Alianza Campesina del Noroeste (Alcano), Raúl Pérez Bedolla, propuso al gobierno federal instrumentar un plan "B" en cuanto al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Y es que ante la postura adoptada por los Estados Unidos en la renegociación de dicho acuerdo comercial, dijo que se requiere un plan sustentado en el fortalecimiento del mercado interno y la producción agrícola de los pequeños y medianos productores mexicanos.

Señaló en un comunicado que esta medida es necesaria porque el modelo globalizador ya se agotó y, sobre todo, porque algunos países de Europa y ahora China ven un esquema de crecimiento económico compartido.

De tal forma, el dirigente campesino comentó que se requiere destinar los recursos asignados a la importación de maíz, principalmente, para impulsar la producción de ese grano en el sector agro nacional.

Sin embargo, señaló que existe una gran resistencia por parte de los maiceros estadounidenses, pues anualmente se les compran 13 millones de toneladas y es un negocio que difícilmente permitirán que se deje.

Al referirse a la estrategia del presidente Donald Trump para apoyar el mercado interno e impulsar el empleo a la mano de obra norteamericana, refirió que se trata de un modelo que debería seguir el gobierno mexicano para evitar la migración de mexicanos hacia aquel país.

**ALIMENTACIÓN.** El incremento de la producción es la única vía para hacer efectivo el derecho a la alimentación, aseguró la Secretaría de Agricultura, al señalar que el gobierno federal definió al sector agroalimentario nacional como un rubro estratégico y establecido acciones para construir el nuevo rostro del campo nacional.

En el Día Mundial de la Alimentación, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa) informó que se impulsa el desarrollo regional, en particular de las zonas con mayor rezago y vulnerabilidad, para garantizar la disponibilidad de alimentos y el mejoramiento nutricional de la población.

**ARLINGTON NEGOCIACIONES**

## Perciben alianzas de empresarios de los tres países

**Grupos de presión esperan que sí funcione el apoyo de los aliados en EU**

**REUTERS**

nacional@gimm.com.mx

ARLINGTON.— La actividad de los grupos de presión interesados en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) llegó a un momento definitivo, luego de que el gobierno de Donald Trump —ignorando incluso el consejo de la comunidad empresarial de su país— presentó propuestas que cambian radicalmente el acuerdo comercial y ponen en duda su futuro.

Aunque se esperaban, los agresivos planes de Estados Unidos fueron recibidos con consternación por funcionarios de México, Canadá y de la industria estadounidense, que han formado una alianza informal en contra de cambios importantes al tratado trilateral.

Funcionarios de México y Canadá, los dos mercados de exportación más grandes de Estados Unidos, han pasado meses, desde la victoria de Trump, trabajando con empresarios y líderes políticos de EU para defender el TLCAN.



Veremos de qué están hechos acá (...) Lo que puedo garantizar es que México no aceptará un mal acuerdo.”

**BOSCO DE LA VEGA**

PRESIDENTE DEL CNA

Trump ha atacado el tratado durante las negociaciones y quienes participan en el proceso tienen dudas sobre cuánto pueden influir la canciller de Canadá,

Unidos “en última instancia, va a tener que retroceder, porque Canadá es el principal socio comercial de 30 estados de EU”.

Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario de México, dijo que ahora se verá si los aliados en el Congreso y el sector privado de Estados Unidos pueden negociar. “Veremos de qué están hechos”, dijo.

Chrystia Freeland, y el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, en el representante Comercial de EU, Robert Lighthizer, cuando los tres se reúnan hoy.

“El sector privado americano nos está apoyando plenamente, muy alineados, trabajando con el Congreso, trabajando con los gobernadores y con el Senado. Encuentran mucho eco”, dijo Moisés Kalach, del Consejo Coordinador Empresarial.

Jerry Dias, líder del mayor sindicato canadiense, Unifor, consideró que Estados

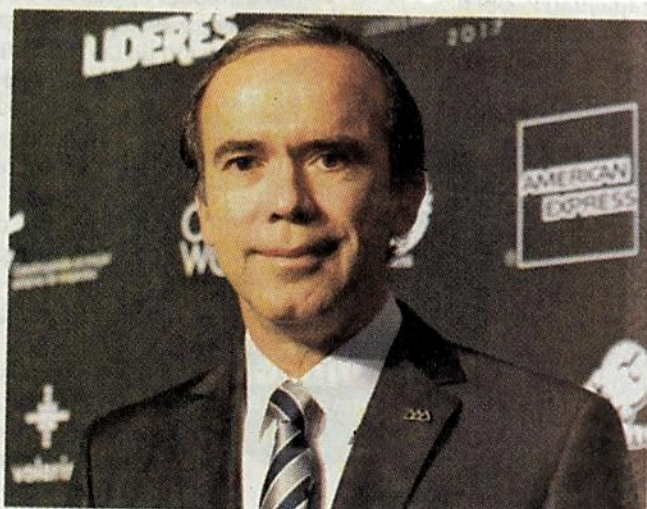


Foto: Elizabeth Velázquez/Archivo

Bosco de la Vega, presidente del CNA, aseveró que esta semana se verá si los aliados del TLCAN en EU pueden hacer algo.

**BENITO SOLÍS MENDOZA**



## Que le pasaría a Estados Unidos si se sale del TLCAN

Son numerosos los análisis que mencionan los costos que tendría la economía mexicana en caso de que se cancelara el TLCAN. Sin embargo, son pocos los trabajos que analizan de manera seria el impacto de esta decisión dentro de la economía norteamericana. Incluso un porcentaje importante de la sociedad norteamericana considera negativo este convenio, por lo que han solicitado que se cancele.

Por lo mismo, el presidente Trump continúa amenazando con salirse del mismo y sus negociadores han presentado propuestas difíciles de aceptar por los otros dos países. Por ejemplo están la eliminación de los tribunales especiales para la resolución de controversias entre las partes, para ser sustituidas por cortes nacionales o la revisión del Tratado cada cinco años para evitar su cancelación, así como el incremento de contenido nacional en la industria automotriz que haría inviable el esquema actual o restricciones al comercio de productos agrícolas en

determinadas épocas del año.

Por lo mismo, cabe mencionar algunos de los impactos que podría sufrir la economía norteamericana de cancelarse el tratado:

1. Se incrementarían los aranceles a las importaciones que tendrían que pagar los consumidores en el vecino país del norte, a un promedio de 3.5%, impactando la inflación y el poder de compra de su población.
2. En un entorno de mayores aranceles sería muy difícil evitar que México y Canadá también suban algunos aranceles, lo cual reduciría las importaciones de diversos bienes de Estados Unidos, perjudicando a sus productores.
3. Los cambios en aranceles y en los procedimientos aduanales serían una restricción al flujo en las fronteras, perjudicando la disponibilidad de distintos bienes e insumos, impactando los procesos y las cadenas productivas. Esto perjudicaría los costos y la rentabilidad en las empresas manufactureras.
4. Varios centros comerciales

**Opine usted:**  
benito.solis@solidea.com.mx



y cadenas departamentales en aquel país están cerrando tiendas por sus menores márgenes de utilidad, por lo que aumentar los precios de sus productos por mayores aranceles, sobre todo en ropa, calzado y productos para el hogar, agravaría el actual problema que enfrentan.

5. El rompimiento del Tratado debilitaría al peso mexicano, lo que haría nuestras exportaciones más baratas en dólares, al mismo tiempo que encarecería en pesos las importaciones que hagamos. Por lo mismo, el déficit comercial de Estados Unidos con nuestro país no sólo no se reduciría, sino que se puede elevar de manera significativa, que es lo contrario de lo que pretenden. Además la zona fronteriza enfrentaría una importante caída en su comercio.

6. El incremento en el porcentaje de contenido nacional (contrario al regional que existe en la actualidad) pondría en riesgo a varias empresas automotrices, ya que no podrían competir con los fabricantes asiáticos y europeos, siendo el resultado contrario al buscado.

7. México incrementaría su relación comercial con otros países con los que tiene acuerdos de libre comercio, con lo que reduciría su demanda de bienes

norteamericanos, perjudicando a sus empresas. Especialmente serían artículos de China, Corea y Japón, apoyando el desarrollo de aquella parte del mundo.

8. Aunque Estados Unidos trataría de llegar a un acuerdo comercial bilateral, el entorno político en México ya no sería tan favorable como lo es en la actualidad, por lo que sería difícil terminarlo en el corto e incluso en el mediano plazo.

9. Además, es posible que se descompongan otros acuerdos que existen en la actualidad entre nuestros países, como son el de intercambio de información entre las diversas autoridades gubernamentales y regulatorias, acuerdos educativos y científicos, de lucha contra el comercio de drogas ilegales, de turismo, etc.

10. Esto sería una señal negativa para otros países que tengan acuerdos y convenios con los Estados Unidos, al presentarse como un socio poco confiable.

Es por estas razones y otras más que diversos sectores productivos dentro de los Estados Unidos no ven con agrado la cancelación de este acuerdo, por lo que es posible que tomen una posición más activa en las siguientes semanas.

\* Economista

LOS DOS PAÍSES ESQUIVAN DECISIÓN DE LA OMC

## México deja pasar cobro a EU de 163 mdd por atún

Temen atuneros pedir la imposición de represalias avaladas por la OMC; puede ser moneda de cambio en renegociación del TLC, dicen

Luis Moreno y Eduardo de la Rosa/**México**

**M**éxico y Estados Unidos han esquivado el proceso para llegar a un fallo final en el conflicto sobre el etiquetado de atún *dolphin safe*, en el cual la Organización Mundial del Comercio (OMC) aprobó imponer represalias por 163 millones de dólares anuales contra Washington.

La OMC señaló que hacia finales del año no tiene prevista una reunión para concluir el tema, puesto que no fue solicitada por las partes en disputa, principalmente por el país demandante, que es México.

De acuerdo con el organismo multilateral, Estados Unidos pidió una revisión de último momento de la decisión que ya había sido favorable para México, efectuada en abril de este año, por lo cual se había previsto que a finales de julio se rindiera el fallo revisado.

No obstante, México no solicitó la imposición de represalias comerciales contra EU a pesar de tener el aval de la OMC; tampoco pidió la reunión del grupo especial encargado de reiterar la sanción o en su defecto dar marcha atrás al fallo, que en cualquiera de los casos esta vez será inapelable.

Respecto de esa situación, los empresarios del ramo atunero están a la expectativa, puesto que tienen temor de que la resolución sea moneda de cambio en la renegociación del Tratado de Libre Comercio, y que al final de cuentas todo continúe igual en el comercio del atún.

"Estamos nerviosos de que nos usen de ficha de cambio. Economía lo tiene entre las diferentes cosas que puede hacer y que de alguna manera negocié en Estados Uni-

dos y nos deje en una posición en que no se arregle el etiquetado y tampoco ejerza las represalias", señaló Antonio Guerra, director de Grupo Marítimo Industrial (Mar), empresa que instó al gobierno a iniciar la demanda.

Agregó: "Nuestro temor no es hacia Estados Unidos, sino que van a hacer en Economía con la resolución de la OMC".

El director de Grupo Mar señaló que con las normas de etiquetado solo pueden participar en 15 por ciento del mercado estadounidense, y tienen restringido el resto del mercado de atún más grande del mundo.

En abril la OMC reconoció que Estados Unidos afectó a los atuneros mexicanos, debido a las reglas de ese país sobre el etiquetado "dolphin safe", lo que provocó afectaciones económicas que tenían que ser resarcidas.

La decisión de la OMC autorizó a México ejercer sus derechos e imponer represalias a las importaciones procedentes de Estados Unidos, hasta en tanto se demuestre que las medidas de ese país se modifiquen de conformidad con sus obligaciones internacionales.

En abril pasado, México dijo que solicitaría inmediatamente a la OMC la autorización para suspender beneficios y, de manera paralela, iniciar los procedimientos internos para hacer efectiva dicha suspensión contra importaciones de productos procedentes de Estados Unidos, pero nada se concretó.

La denuncia fue impuesta por México desde 2008, cuando se pidió la intervención de Órgano de Solución de Diferencias de la OMC contra las reglas de etiquetado de atún, las cuales han impedido el comercio de

manera efectiva en el mercado estadounidense, pese a que el método de pesca utilizado por la flota mexicana cumple con los estándares internacionales para la protección de los delfines, y se encuentra regulado por el Acuerdo sobre el Programa Internacional para la Conservación de los Delfines.

Se buscó a la Secretaría de Economía para hablar del tema, pero dijeron que por el momento no había funcionario disponible. **M**

# 15%

PORCENTAJE EN EL QUE PUEDEN PARTICIPAR LAS FIRMAS MEXICANAS DENTRO DEL MERCADO DE EU

■ Liberalizar el intercambio, posición nacional en la modernización del acuerdo: negociador

## Reducción de aranceles, en el centro de la renovación del pacto comercial México-UE

■ Toca al gobierno crear opciones y a los empresarios aprovecharlas, precisa César Guerra

■ GEORGINA SALDIERNA

Enviada

BRUSELAS.

En la modernización del acuerdo comercial con la Unión Europea (UE), México busca acceder al mercado agroalimentario del viejo continente y reducir los aranceles para plátano, azúcar, carne de res, jugo de naranja, espárragos y miel, entre otros productos, dijo César Guerra, ministro consejero de la misión mexicana ante la UE.

Por su lado, los europeos están interesados en bajar los gravámenes para sus productos lácteos y el chocolate, agregó el funcionario, quien recordó que hay 19 mesas de negociación, algunas de las cuales están por concluir sus actividades, pero otras aún requieren mucho trabajo, como servicios y reglas de origen. No obstante, confió en que la modernización del acuerdo concluirá a finales de 2017.

En un diálogo con representantes de medios de comunicación mexicanos, Guerra explicó que, debido a la sensibilidad que implica negociar lácteos, plátano y otros productos del campo, el acceso al mercado agroalimentario se definirá al final de las conversaciones.

Entrevistado en la embajada de México en Bruselas, Guerra recordó que en las negociaciones para establecer el primer acuerdo comercial con la UE quedaron fuera muchos productos agrícolas, por lo cual no tiene concesiones arancelarias o las tiene

muy limitadas. Por ejemplo en el caso del plátano se exportan al viejo continente 70 mil toneladas al año, pero las ventajas arancelarias sólo se aplican a 2 mil. Para los espárragos la cuota es de 500 toneladas y el objetivo es quitar esa restricción para poder competir con los peruanos, que tienen mayores prerrogativas en cuanto a impuestos se refiere.

El ministro consejero explicó que la posición mexicana en la modernización del acuerdo es la de liberalizar el comercio, aunque hay productos muy sensibles que se van a cuidar. La UE va a ser cauta en el mercado del plátano, el azúcar y la carne de res, y México en el de los lácteos, en el cual actualmente se dan concesiones arancelarias a través de cuotas. Pero es algo que se está discutiendo, enfatizó.

—Más allá del efecto Donald Trump, ¿piensa que los empresarios mexicanos realmente están interesados en acudir al mercado europeo?, porque en el pasado han preferido el estadounidense —se le planteó.

—Esa es una decisión de los productores. Al gobierno le toca crear las oportunidades y a los empresarios aprovecharlas. Si preguntan a los productores de plátano de Tabasco y Chiapas, van a decir que están deseosos de incrementar las oportunidades que debemos tener en la UE. En

el caso de la carne de res, podemos abrir un cupo, pero si el precio está mejor en California, en Japón o Corea, ellos decidirán. Los productores de jugo de naranja mexicanos tienen mucho interés, porque están vendiendo mucho jugo tanto en Europa como en Estados Unidos.

Recordó que desde antes de la llegada de Trump a la Casa Blanca, México ya había tomado la decisión de modernizar su acuerdo comercial con la Unión Europea. Con el efecto Trump esto se vuelve más importante, destacó el funcionario de la Secretaría de Economía, quien consideró que deben crearse condiciones de acceso a otros mercados, para que cuando deje de ser interesante Estados Unidos, haya opciones.

Manifestó que el crecimiento del comercio con la UE es constante desde que entró en vigor el acuerdo en 2000. Por ejemplo, con Bélgica, el intercambio de enero a julio de este año fue de 1.8 mil millones de dólares. El año pasado fue de 1.4 mil millones de dólares, lo que implica que hubo un incremento de entre 20 y 30 por ciento.

Por último Guerra señaló que México no sólo exporta a esta zona del mundo materias primas, sino también productos minerales, vehículos y aparatos electrónicos.



En el primer acuerdo comercial con la Unión Europea quedaron fuera muchos productos agrícolas. Mientras, el Centro de Investigación Científica de Yucatán estudia –con participación de investigadores americanos e italianos– la diversidad genética del frijol lima, especie subutilizada originaria de América, de gran importancia en la agricultura tradicional maya, para promover su conservación y fomentar su consumo ■ Foto Notimex

## Denuncian alza al arancel del jitomate

Por no poder cruzar la frontera, el fruto se vendió a bajo precio, señala Perla Escalante

Roberto Valadez, enviado/**Cancún**

**E**n plena renegociación del Tratado de Libre Comercio, la Central de Abasto de la Ciudad de México denunció que desde hace tres semanas diversas aduanas de Estados Unidos han incrementado el arancel al jitomate mexicano, lo cual ha ocasionado graves perjuicios.

Durante su participación en el programa Conéctate al Turismo, Perla Escalante, presidenta de la central, señaló que a causa de este aumento los camiones que lo transportaban no pudieron ingresar a EU y tuvo que venderse en el país en 5 pesos el kilo, cuando su costo de producción es de 7.

Dijo que esta problemática tiene tres semanas, provocada por una sobreproducción en México.

“Nos afecta mucho a los productores el que no se defina cuáles van a ser las reglas”, expresó Escalante.

Indicó que la Central de Abastos es la más grande a escala internacional con 30 hectáreas de extensión y más de 90 mil

negocios, que principalmente comercializan frutas y verduras.

“Con nuestro país vecino (EU) ahorita con la negociación del TLC está poniendo mil trabas para que puedan ingresar los productos agrícolas mexicanos a su país”, mencionó.

Afirmó que ante este escenario decidieron ingresar a la industria de viajes y placer a través de la plataforma Conéctate al Turismo, para tener una alternativa de ventas; este esquema tiene como fin acercar a las empresas del sector como hoteles y cruceros con proveedores nacionales para cerrar negocios y así bajar las importaciones.

De acuerdo con la Secretaría de Turismo, cada año las compañías hoteleras realizan compras de productos por 9 mil millones de dólares, de los cuales 60 por ciento son artículos del extranjero.

Escalante señaló que de los 90 mil negocios que se encuentran dentro de la central, 20 mil de ellos ya se encuentran dentro de la plataforma y se espera que en los siguientes meses se unan los faltantes. **M**



## ALIMENTACIÓN SUSTENTABLE

■ En el marco de la celebración del Día Mundial de la Alimentación y de los primeros 14 años del Centro de Estudios para el Desarrollo Rural Sustentable y la Soberanía Alimentaria (CEDRSSA), que dirige Héctor Hugo Olivares, se entregó ayer el premio "Dip. Francisco J. Múgica" que reconoce a quienes a través de sus estudios e investigaciones aportan al trabajo legislativo en esta materia



Ayer, el Centro de Estudios para el Desarrollo Rural Sustentable y la Soberanía Alimentaria (CEDRSSA) de la Cámara de Diputados, que encabeza Héctor Hugo Olivares Ventura, entregó el "Premio Nacional Dip. Francisco J. Múgica" a investigadores, expertos y estudiantes.



## Semarnat supervisa santuario de vaquita

● **Agradece a la Secretaría de Marina su apoyo para la realización del mayor programa de conservación**

**PERLA MIRANDA**

—justiciaysociedad@eluniversal.com.mx

Las instalaciones marítimas del santuario de la vaquita marina, conocidas como El Nido, fueron visitadas por el secretario del Medio Ambiente y Recursos Naturales, Rafael Pacchiano Alamán; por el comi-

sionado Nacional de Áreas Naturales Protegidas, Alejandro del Mazo Maza, y por el comandante del sector naval de San Felipe, Baja California, contralmirante Marco Antonio Pescina Ávila.

Antes de arribar a la zona, en la Estación Naval de Búsqueda, Rescate y Vigilancia Marítima (Ensar), el funcionario federal aprovechó para agradecer a los infantes de la Secretaría de Marina su apoyo para la realización del mayor programa de conservación de una especie, y desde ahí partió a bordo de una embarcación tipo *defender* hacia el Acuario de Mar para Vaquitas.

En el santuario, Pacchiano Alamán estuvo acompañado además por los científicos Lorenzo Rojas, de la Semarnat, y Citnhya Smith, de la National Marine Mammal Foundation, quienes li-

deran esta iniciativa de colaboración pública y privada para la conservación, protección y recuperación del cetáceo más pequeño del mundo y endémico de México (Vaquita CPR).

El nido fue remolcado meses atrás desde Ensenada, alrededor de la península de Baja California, por una embarcación del Museo de la Ballena, y se encuentra listo para recibir a los primeros ejemplares de vaquita marina que serán rescatados en las expediciones que comenzaron el 13 de octubre en el Alto Golfo de California.

En el polígono de protección establecido para la vaquita marina continúan restringidas la navegación y las actividades de pesca y de turismo náutico, desde el 11 de octubre hasta el 17 de diciembre del año 2017. ●



**PULSO NACIONAL**

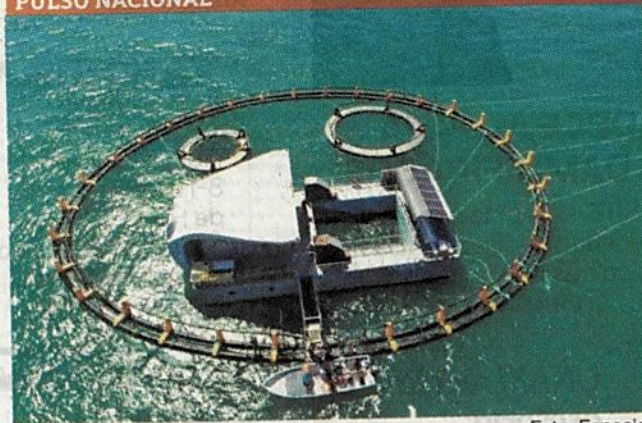


Foto: Especial

**El "nido" para la vaquita marina está listo**

La Semarnat informó que ya están listas las instalaciones para recibir a los primeros ejemplares de vaquita marina que se rescatarán en Baja California.

VITAL, APOYO DE GRANDES FIRMAS: CANILEC

## Destaca Lyncott relación con lecheros regionales

Eduardo de la Rosa/**México**

**E**l director general de la Cámara Nacional de Industriales de la Leche (Canilec), René Fonseca Medina, señaló que es necesario el apoyo de las grandes empresas al sector para lograr una relación ganar-ganar a largo plazo.

En un comunicado emitido por la empresa Lyncott, el dirigente de la Canilec indicó que con el apoyo de la industria se puede generar una derrama económica en las zonas productoras, porque la leche es un bien que se vende todo el año.

A su vez, Santiago Martínez Vertiz, director general de Lyncott, destacó que la relación con productores locales es un éxito, por lo que la compañía mantiene

un plan de trabajo incluyente, donde se labora de forma directa con ellos, al realizar visitas a sus establos y darles asesoría.

“Trabajamos junto con el proveedor, exigimos ciertos estándares de calidad en cantidad de grasa, proteínas y células somáticas; buscamos que la leche que nos venden sea de la mejor calidad posible, por ello les ofrecemos asesoría, los apoyamos con técnicas para desarrollar mejor sus establos, consolidar sus negocios y que logren ser mejores socios comerciales”, dijo.

Explicó que una característica de la producción de leche en México es que tiene su base en numerosos establos pequeños, manejados de manera familiar en la mayoría de los casos. **M**

## PIERDEN \$600 MIL

■ Apenas comenzaban a contabilizar las pérdidas por las fuertes lluvias previas al sismo, cuando el 19 de septiembre 200 floricultores (de cempasúchil y nochebuenas) volvieron a sufrir el embate de la naturaleza, quienes tuvieron una pérdida de tres mil 400 millones de flores y cada uno un déficit económico de al menos 600 mil pesos

PRODUCCIÓN EN XOCHIMILCO

# A la baja, cultivos de flor y hortaliza

■ En un mes se perdieron cerca de 120 mdp

POR SILVIA BAUTISTA Y MANUEL COSME

**H**asta 120 millones de pesos podrían perder floricultores de Xochimilco debido a las inundaciones y a los sismos del pasado mes. Se estima unos 200 productores se verán perjudicados debido a que se echaron a perder tres mil 400 millones de flores; en tanto, alrededor de 400 productores de hortalizas se quedaron sin trabajo.

Con una antelación de alrededor de 7 meses, productores de flor en esta zona, comenzaron a preparar sus cultivos que se basan en cempasúchil y Nochebuenas para comercializar durante los meses de noviembre para la celebración de día de muertos y diciembre para las fiestas navideñas.

La pérdida de flor que se comercializan a nivel nacional, ocasionará que el producto tenga un aumento de precio, pues se redujo la producción 60%. En entrevista con *El Sol de México*, Jacinto Morales, dueño de 130 hectáreas de cultivo, comentó que su producción tuvo una merma considerable.

Explicó que la siembra de cempasúchil se hace en mayo para cosechar a casi finales de octubre y la Nochebuena se siembra en abril para cosechar a principios de octubre e iniciar con la venta de ambas.

## SE QUEDAN SIN MERCADOS

"Si las lluvias nos afectaron, el terremoto nos remató", afirmaron ayer chinamperos de Xochimilco, quienes sufren pérdidas incuantificables y solamente reciben de la Secretaría de Desarrollo Rural y Equidad para las comunidades apoyos de 200 pesos.

En un recorrido por la zona agrícola de San Gregorio Atlapulco, los productores de hortalizas Alberto Mora y Eduardo González afirmaron que nada más en dos parajes se han quedado 400 personas sin trabajo y 800 reportan pérdidas, debido a que la actividad rural está paralizada.

Frente a esta realidad, la doctora Blanca Vargas Luna, asesora de los campesinos, demandó un rescate integral para el área chinampera consistente en que cese la extracción de agua de los mantos acuíferos; que las delegaciones les den la oportunidad de vender directamente sus productos.

Informaron que producir verdolaga y lechugas hortalizas en mil metros les cuesta a ellos 15 mil y 18 mil pesos, respectivamente, por lo que demandaron que se les de apoyos verdaderos y a los productores que verdaderamente los necesiten.

# Preservan más de 20 mil semillas

**Destacan** las acciones en Jalisco sobre la seguridad agroalimentaria

La presencia del Centro Nacional de Recursos Genéticos (CNRG), ubicado en Tepatlán de Morelos, el cual preserva más de 20 mil muestras de semillas mexicanas como el jitomate, la calabaza y el maíz; así como el vínculo entre el sector agroalimentario y la tecnología para reducir contaminantes, son algunas de las acciones en Jalisco para preservar las especies de flora y fauna en el país.

Además, se han sustituido fertilizantes químicos por otros de menor impacto al medio ambiente, y se han implementado biodigestores para reducir los desechos agrícolas.

El gobernador, Aristóteles Sandoval, destacó la importancia del CNRG, durante la inauguración del XI Simposio Internacional de Recursos Genéticos para las Américas y El Caribe (Sirgeac), que se celebrará hasta el 18 de octubre en Guadalajara.

Por su parte, el rector de la Universidad de Guadalajara, Tonnatiuh Bravo Padilla, recordó que Jalisco posee 29% de la flora y 34% de la fauna nacional, además de 88 kilómetros de litoral y 19 áreas naturales protegidas.



**EVENTO.** El gobernador de Jalisco, Aristóteles Sandoval, inauguró, junto con otras personalidades, el Simposio de Recursos Genéticos.

ESPECIAL

## IN VERSIONES

### Rebanadas

Se conmemora esta semana el Día Mundial de la Alimentación, por lo que Bimbo ha realizado la Global Energy Race y donado más de un millón de rebanadas de pan a bancos de alimentos en los 21 países donde se realizó la carrera. Por esta razón, además del gusto de los mexicanos por el pan, reconocen la importancia de apoyar al más necesitado, ya sea con acciones de empresas o correr para aportar rebanadas de ayuda.

## GRANOS Y OLEAGINOSAS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
<b>MAÍZ</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	349.00	350.50	1.50	128,826	784,307
MAR18	362.75	364.25	1.50	28,343	292,929
MAY18	371.75	372.75	1.00	10,738	107,195
<b>TRIGO</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	430.50	436.50	6.00	44,776	258,038
MAR18	449.50	455.00	5.50	11,078	101,058
MAY18	461.75	468.25	6.50	4,563	34,987
<b>SOYA</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
NOV 17	992.00	991.00	-1.00	141,818	260,895
ENE18	1,002.50	1,001.50	-1.00	69,623	221,840
MAR18	1,012.00	1,010.75	-1.25	20,275	86,496
<b>EXÓTICOS</b>					
<b>CAFÉ</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
DIC17	126.35	123.75	-2.60	838	113,253
MAR18	130.10	127.60	-2.50	80	58,926
MAY18	132.50	130.05	-2.45	28	21,925
<b>AZÚCAR</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	14.28	14.18	-0.10	333	428,054
MAY18	14.36	14.28	-0.08	0	126,032
JUL18	14.55	14.44	-0.11	0	60,764
<b>ALGODÓN</b> * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
OCT 17	69.58	69.58	0.00	11	20
DIC 17	67.84	67.53	-0.31	237	123,308
MAR18	67.37	67.32	-0.05	0	72,721