

PRESUPUESTO 2018

Piden 16 mmdp extra al campo

POR GABRIEL XANTOMILA

El presidente de la Comisión de Agricultura de la Cámara de Diputados, el priista, Germán Escobar Manjarrez, dijo que la reconstrucción por los sismos es un tema urgente, pero también el campo mexicano requiere de recursos frescos y una reactivación de 16 mil millones de pesos, extra a los etiquetados en el Presupuesto de Egresos 2018 (66 mil millones de pesos).

En entrevista con *El Sol de México*, destacó que hay programas como Concurrencia con ceros centavos que son inadmisibles.

"Para el 2016 de 80 mil y en 2017 disminuyó a 71 mil millones. Reconocemos que hay problemas económicos, pero el campo tiene que estar privilegiado, considerando que es la producción de alimentos, la soberanía alimentaria y programas estratégicos", señaló el legislador del PRI.

Por ejemplo, añadió, en la producción de café son más de 450 mil productores, la cosecha era de cinco millones de quintales, bajó a 1.5 millones, apenas recuperando con plantas certificadas y el combate a la roya. Y ahora estamos en 3.5

millones, ello gracias a los apoyos que pretenden eliminar.

"En granos básicos se producían cerca de 21 millones de toneladas de maíz, sorgo y trigo. Hace cinco años eran 14 mil millones y ahora nueve mil 600 millones cuando ha aumentado la producción. Y aun así quieren eliminar recursos", planteó el priista.

Recordó que en 2016 había buenos precios en el mercado internacional, la toneladas en tres mil 900 y ahora son tres mil 200 pesos.

"La reconstrucción que trae el Fonden es urgente y necesaria, además de los millones de donaciones. Queremos y respetamos a los hermanos del sur afectados, pero también tenemos que dar alimentación", afirmó el legislador.

En ese sentido, recordó que los pequeños productores casi son 900 mil, de una y dos hectáreas; el programa de Concurrencia viene en ceros, son ventanillas de todos los estados. El 25% de la población vive en zonas rurales, que no podemos dejar desprotegidos, destacó.

"En 2017 el campo está ejerciendo 71 mil millones de pesos y para el 2018 vienen 66 mil millones de pesos, estamos solicitando 16 mil millones de pesos para recupe-

rar; más cuatro mil millones para los programas sensibles", explicó el presidente de la comisión.

Germán Escobar Manjarrez consideró que se deben priorizar programas sensibles en las entidades federativas como Concurrencia, el cual viene con cero pesos, por lo que se propuso otorgarle tres mil 270 mdp, misma cantidad del año pasado.

71

MIL

millones de pesos presupuestados para el ejercicio 2017

66

MIL

millones de pesos son los propuestos en el Presupuesto 2018

El proceso del atún en la OMC llevará un año

Desde hace 12 años México tiene una déficit en las exportaciones de atún de 10 mil toneladas anuales, debido a las restricciones que impuso EU en las etiquetas de latas mexicanas; por eso se impugnará ante la Organización Mundial de Comercio la última resolución que favorece a los estadounidenses. Fernando Ruiz Huarte, director general del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior, dijo que de reunirse la evidencia que indique que se afectó al sector atunero mexicano, en menos de un año se podría tener nuevamente una resolución y respuesta favorable, por parte de la organización internacional. **✎**

IMPUGNACIÓN ANTE LA OMC

Llevará un año destrabar el caso atún

POR LINDSAY H. ESQUIVEL
dlnero@glmm.com.mx

Desde hace 12 años México tiene una pérdida en materia de exportaciones de atún de 10 mil toneladas anuales, debido a las restricciones que impuso Estados Unidos en las etiquetas de latas mexicanas; esta afectación es el principal argumento que tiene el gobierno para impugnar ante la Organización Mundial de Comercio (OMC) la última resolución que favorece a los estadounidenses.

Fernando Ruiz Huarte, director general del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior (Comce), dijo a **Excélsior** que de reunirse la evidencia contra las normas de etiquetado y cifras que indican que se afectó al sector atunero mexicano, en menos de un año se podría tener nuevamente una resolución y respuesta favorable, por parte de la organización.

Ruiz Huarte dijo que si bien la OMC determinó que las reglas en el etiquetado "dolphin safe" de Estados Unidos ya no discriminan a los productos mexicanos,



Foto: Paola Hidalgo/Archivo

Fernando Ruiz Huarte, director general del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior (Comce).

el daño viene desde 1999, cuando se impuso la restricción al alimento.

"En el pasado hubo las afectaciones, y sobre esta base es que México tiene el derecho de impugnar. Se demostró que los bu-

ques atuneros apuestan por nuevas tecnologías de pesca, sin afectar a los delfines, y que el etiquetado 'dolphin-safe' tiene un perjuicio es lo

que tenemos que defender", dijo el directivo.

El conflicto por las etiquetas de atún, con la leyenda "delfín seguro" comenzó a finales de la década de los 90, cuando Estados Unidos prohibió la compra del alimento de origen mexicano, por considerar que la pesca de atún no cumplía con la ley de salvaguardar el ecosistema marino.

ROUNDS

Cuatro veces ha ganado México ante la OMC en el conflicto atunero

En 2008, el gobierno mexicano inició un procedimiento de solución de diferencias ante la OMC, donde expuso que la prohibición estadounidense afectaba la comercialización del atún mexicano en Estados Unidos.

Nueve años después, en abril de 2017, la Organización reconoció que el gobierno estadounidense había perjudicado a los productores mexicanos de atún, con las normas de etiquetado, por más 163 millones de dólares anuales.

México tuvo la autorización de imponer medidas de represalia a las importaciones de atún de EU, pero el tema dio un giro, cuando el pasado 26 de octubre de 2017 el organismo consideró que el gobierno de Estados Unidos ya no discrimina a los productores nacionales, debido a cambios que realizó en su legislación en 2016.

Para la Secretaría de Economía el fallo no es definitivo, pues México mantiene el derecho de suspensión de beneficios en contra de EU hasta que no se confirme definitivamente en apelación.

Presiona excedente de granos a las empresas procesadoras

JACOB BUNGE Y JESSE NEWMAN

Los agricultores han pasado los últimos años reduciendo su gasto para lidiar con un excedente global de cosechas. Ahora toca el turno a los comerciantes de materias básicas.

Archer Daniels Midland Co. y Bunge Ltd., que figuran entre las compañías que dominan el comercio y el procesamiento de granos a nivel mundial, anunciaron esta semana que están recortando cientos de millones de dólares en gasto anual y reestructurando operaciones para sortear un mundo en el que hay abundancia de maíz, soya y trigo.

Para los comerciantes de granos, "éste ha sido un año aleccionador", manifestó Soren Schroder, director general de Bunge, en una entrevista que concedió el miércoles luego de que la compañía reportó un declive en las ganancias trimestrales.

Cinco años consecutivos de cosechas abundantes en mercados de todo el mundo han mantenido los precios de los granos bajos y trastocado la dinámica tradicional en el sector agrícola. Colosos comerciales como ADM, Bunge y Cargill Inc., que compran las cosechas de agricultores para su comercialización y procesamiento, se están viendo presionados.

Los granjeros están optando por almacenar granos en lugar de venderlos a las compañías a precios bajos.

Mientras tanto, algunas compañías de alimentos están colocando menos pedidos a largo plazo de granos e ingredientes

ya que se espera que los precios se mantengan baratos. Al tiempo que persisten los precios bajos, la situación se torna más difícil para los colosos del comercio de granos.

Bunge, con sede en White Plains, Nueva York, reportó el miércoles un declive del 22 por ciento en sus utilidades trimestrales a raíz de la presión sobre sus unidades de comercio de cultivos y procesamiento de soya; la compañía redujo la proyección de ganancias para su división de comercio de granos por tercera vez este año.

ADM, con sede en Chicago, anunció el martes que sus ingresos netos trimestrales cayeron un 44 por ciento, afectados por menores exportaciones de granos de Estados Unidos, al tiempo que el maíz brasileño barato minaba los embarques estadounidenses.

Cargill, un importante comerciante de materias primas con sede en el área suburbana de Minneapolis, indicó en septiembre que sus resultados trimestrales de comercio y procesamiento de granos bajaron comparado con el mismo periodo del año anterior y culpó a los mercados de granos más lentos y a los precios débiles.

La industria agrícola se tiene que ajustar al cambiante mercado mundial de los alimentos básicos. Los agricultores en Sudamérica y otras zonas agrícolas internacionales están cosechando cultivos abundantes, generando una nueva competencia férrea para los granos estadounidenses.

Rusia acaba de alcanzar el liderato mundial en exportaciones de trigo y Brasil destronó a Estados Unidos en embarques de soya hace cinco años.

Estados Unidos se mantiene como el exportador de maíz número uno, pero su dominio está menguando. Se proyecta que las exportaciones estadounidenses de maíz caigan esta temporada casi un 20 por ciento comparado con el año previo, registrando su nivel más bajo desde que una sequía acabó con los sembradíos en el 2012, de acuerdo con el Departamento de Agricultura de Estados Unidos.

La enorme cosecha de maíz de los agricultores sudamericanos este año, junto con movimientos en la moneda que han hecho que esos cultivos sean más baratos, han permitido que los granos de Brasil y Argentina se traslapen con el periodo tradicional en que el maíz estadounidense es vendido a clientes internacionales, explicaron ejecutivos de firmas comerciales.

"El entorno operativo en el tercer trimestre fue más difícil que lo que anticipamos incluso hace tres meses", afirmó Juan Luciano, director general de ADM, citando la "falta de competitividad" de los cultivos estadounidenses ante las variedades brasileñas.

En respuesta, ADM se ha estado reestructurando para disminuir los gastos. Luciano reveló que la compañía recortaría unos 200 millones de dólares en gasto de capital anual en el 2018, con menos inversiones en sus operaciones de comercio y embarque de cultivos.

En julio, Bunge develó un plan

de reestructuración para recortar 250 millones de dólares en gastos anuales y esta semana sus ejecutivos apuntaron que la compañía eliminó 150 empleos en el trimestre más reciente. "Todos tenemos que volvernos más esbeltos", afirmó Schroder.

Otros colosos agrícolas también sienten presión. Mosaic Co., uno de los productores de fertilizantes más grandes del mundo, está lidiando con una sobreoferta mundial de nutrientes de cultivos, exacerbada por débiles precios de cosechas e ingresos agrícolas.

El martes, la compañía redujo su dividendo por segunda vez este año y anunció que suspendería las actividades en una planta de alto costo en Florida al tiempo que sortea un mercado agrícola difícil. Sus acciones se han desplomado 23 por ciento en el 2017.

Esta semana, la compañía de cooperativa campesina CHS Inc., que comercia granos y vende suministros a granjeros, aceptó acuerdos para vender sus sucursales minoristas canadienses a Richardson International Ltd., una firma agrícola con sede en Winnipeg, y a United Farmers of Alberta Cooperative Ltd.

En el curso de los primeros tres trimestres del ejercicio fiscal de CHS, las utilidades de la compañía disminuyeron un 58 por ciento.

Schroder indicó que el problema de la sobreoferta podría disminuir si los agricultores estadounidenses responden a los precios de granos persistentemente bajos sembrando menos hectáreas, y produciendo menos granos.

Sin embargo, muchos granjeros, al enfrentar el peor bache en la economía agrícola desde los 80, están haciendo lo contrario. Muchos están enfocados en incrementar el rendimiento de las cosechas para combatir los pre-

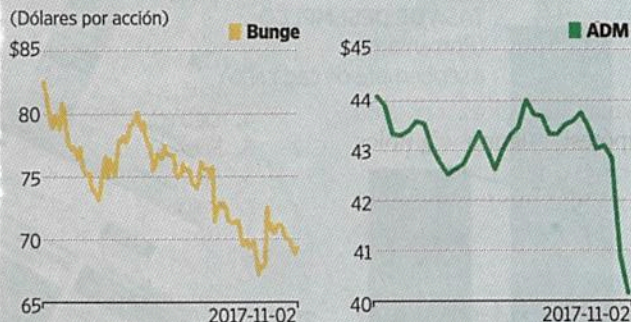
cios bajos. Esa estrategia podría mantener elevadas las existencias nacionales, conservando bajos los precios y continuando la dependencia de los agricultores en mercados de exportación abarrotados.

"El productor sólo tiene una opción con los actuales niveles de precios, y eso es tratar de escapar de esta situación de bajos precios de las materias básicas produciendo lo más posible", declaró Matt Bennett, de 43 años, quien cultiva mil 200 hectáreas en Windsor, Illinois. "Si no cambian las cosas, van a seguir empeorando".

Edición del artículo original

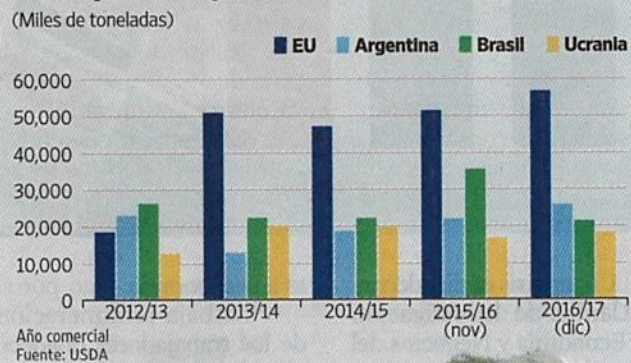
Bajo presión

Archer Daniel Midland y Bunge, empresas que dominan el comercio y procesamiento de granos en el mundo, han recortado gastos para navegar por un mundo inundado de maíz, soya y trigo.



Fuente: Yahoo Finance

Principales exportadores



Piden subir precio para maíz blanco

FRIDA ANDRADE

Los productores de maíz de México piden que en las renegociaciones del TLCAN se establezca que el precio del grano blanco sea mayor al del amarillo.

Esto porque el maíz blanco es considerado como un producto que requiere de menos procesos para el consumo humano.

Por ejemplo, para la elaboración de tortillas el grano blanco se convierte en harinas mediante la transformación llamada nixtamalización, en la cual se cocer con agua y cal, por lo que se trata de un proceso más sencillo y barato, explicó Juan Rojas, presidente de la Confederación Nacional de Productores Agrícolas de Maíz de México (CNPAMM).

Además, se distingue por aportar una mayor calidad nutricional y contiene más proteínas, destacó Ulises Gaxiola, vicepresidente del sistema producto maíz a nivel nacional.

En cambio, el grano amarillo requiere mayores inversiones industriales para procesarlo e integrarlo tanto en los productos de consumo humano como en los alimentos balanceados de los animales, dijo Rojas.

Ahora el precio de ambos se rige por el grano amarillo.

En el mercado internacional el amarillo importado y puesto en México cuesta entre 3 mil 200 y 3 mil 300 pesos la tonelada y el blanco debería tener precios mayores a 4 mil 200 pesos, añadió.

México hace 'compras de pánico' de maíz a EU

Los compradores mexicanos están adquiriendo más maíz de Estados Unidos que hace un año, una posible señal de nerviosismo sobre el destino del TLCAN.

México compró 1.36 millones de toneladas, dijo el Departamento de Agricultura (USDA, por sus siglas en inglés) en su último informe de exportaciones.

Es la cuarta venta más grande al país, y también se ubica como la décimo mayor venta de exportación de maíz diaria a cualquier destino, según los registros que se remontan a más de 40 años.

Además de ser el mayor comprador extranjero de maíz estadounidense, México es un gran consumidor de otros productos agrícolas de su vecino del norte, incluidos la carne de cerdo y el pollo.

Los compradores mexicanos están aprovechando la oportunidad de "comprar maíz barato y adelantarse a la incertidumbre política", dijo Matt Herrington, director de análisis de productos en World Perspectives en Arlington, Virginia.

El Programa de Informes de Ventas de Exportación del USDA fue creado después de compras polémicas, no reveladas de maíz y trigo por parte de la Unión Soviética en 1972 que eran tan grandes que fueron apodadas el 'Robo Ruso de Grano'.

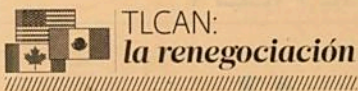
La venta reportada este jueves específica entregas de los envíos entre los años 2017-2018 y 2018-2019, dijo el USDA.

—Bloomberg

"PENSAMOS QUE EL SECTOR SERÍA UN OASIS": CNA

Golpe de Trump al agro tomó por sorpresa a la IP

Apoyo de estados agrícolas de EU al mandatario fue una falsa pantalla



María del Pilar Martínez
EL ECONOMISTA

CUANDO EL corazón agrícola de Estados Unidos decidió dar su voto y ayudar a llegar a Donald Trump a la Casa Blanca, nos hizo pensar que el sector agroalimentario sería un oasis en la relación con México, incluido el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), pero no es así: conforme han avanzado las rondas de renegociación del acuerdo, todo se torna más complicado, consideró Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA).

El también empresario en sectores como papa y trigo se concentra en lo que viene para nuestro país de cara a la quinta ronda de negociaciones del TLCAN; para la iniciativa privada quedaron atrás las amenazas que lanzó el presidente de Estados Unidos desde su llegada; "hoy se trata de trabajar de manera coordinada y plantarse, como lo han hecho nuestros negociadores, frente a Estados Unidos y defender a nuestros sectores".



☞ *Donald Trump es un hombre que no tiene visión de Estado, ha lastimado a su propia gente, ha dividido a Estados Unidos".*

Bosco de la Vega, presidente del CNA.

Una de las estrategias que desde México impulsaron los empresarios del sector agroalimentario fue establecer acuerdos con la American Farm Bureau y la Federación Canadiense y firmar acuerdos bilaterales "empezamos un arduo trabajo, que se complementó con lo que realizó por su parte la Secretaría de Agricultura con sus

pares de Estados Unidos y Canadá; eso para nosotros ha sido un avance, porque tenemos que protegernos de la ofensiva del gobierno norteamericano que quiere ser más proteccionista".

"Con el tiempo llegó la primera fuerte agresión para nuestro sector cuando se pidió incluir un tema de estacionalidad (sólo permitir

exportaciones cuando EU no produzca determinados productos). En la cuarta ronda vimos un EU más proteccionista, nacionalista y mandó malas señales; pero México

se plantó muy fuerte, y en la IP trabajamos como Cuarto de Junto”.

Para Bosco de la Vega “estamos en la etapa más crítica por lo que puso EU en la mesa, que son temas inaceptables (como restringir la entrada de productos frescos); pero tenemos la seguridad de que nuestras autoridades no van a ceder”.

En los escenarios que analizan, comenta De la Vega, está la reforma fiscal que presentó el presidente Donald Trump, “eso sin duda puede cambiar el sentido y rumbo en la renegociación del tratado; pues si es aceptada, bajará la presión en la próxima ronda; de lo contrario, entraremos a una etapa crítica en la quinta ronda que se celebrará en México desde el próximo 17 de noviembre en México”.

En el ánimo de los empresarios, ven poco probable que “se vaya a reventar el TLCAN; no es tan sencillo que se vaya la inversión que hay en nuestro país, por el contrario, esa inversión llegó para quedarse y no es un tema que cambie de un día para otro”.

Más aún, detalla el presidente del CNA, “hace unos días me reuní con empresarios norteamericanos que nos hicieron saber sobre las inversiones que tienen programadas por 10 años, pues irse a otros mercados

como China les saldría más caro (...) así que con TLCAN o sin TLCAN esta región seguirá generando valor”.

Bosco de la Vega transmite seguridad en la estrategia que están preparando ya desde los primeros días de noviembre, con el Consejo Coordinador Empresarial (CCE), para llegar con puntos muy claros sobre los que México necesita para avanzar en la modernización del acuerdo comercial.

Recuerda que nuestro país tiene identificados los temas no ligados al TLCAN y que deben llevar una negociación paralela como son: el azúcar, el tomate (que viene su revisión para el primer trimestre del 2018); la manzana y el caso de la papa; al que se suma el atún.

Pese a los avances y a las estrategias a los acuerdos bilaterales que toman con sus pares en Estados Unidos, Bosco de la Vega afirma que Donald Trump “es un hombre que no tiene visión de Estado, ha lastimado a su propia gente, ha dividido a Estados Unidos, a sus vecinos; es un peligro para el mundo. Vemos un hombre irrespetuoso y lamentamos que tome decisiones que afecten a nuestros connacionales, es un trato que no nos merecemos como país”.

pmartinez@eleconomista.com.mx

Apoya México la producción lechera

México sigue apoyando la expansión de su sector lácteo con programas gubernamentales, apoyo del sector privado, tecnología y genética mejorada, con lo que es más autosuficiente en la producción de leche, según un informe del Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA).

El reporte sobre las perspectivas para el sector lácteo de México fue emitido esta semana por la Red de Información de Agricultura Global (GAIN) del USDA.

El informe pronosticó que la producción de leche en México alcanzará en 2018 los 12 mil 4 millones de toneladas métricas, al continuar el patrón de crecimiento constante apoyado por mejoras genéticas, a través de vacas lecheras importadas y material genético para la inseminación artificial.

El documento destaca que uno de los objetivos del gobierno de México y de la industria lechera de ese país es integrar a los pequeños y medianos productores de leche en la cadena de suministro.

Según varias fuentes, más del 75% de las granjas lecheras tienen menos de 30 cabezas de ganado. Las cooperativas se han vuelto comunes entre los productores más pequeños, para agrupar su producción y, a menudo, enviar a través de un intermediario a una planta de procesamiento.

En el otro extremo, se estima que menos del 1.0% de las granjas lecheras tienen más de 300

META

La producción alcanzará en 2018 los 12 mil 4 millones de toneladas métricas

cabezas de vacas, pero ese grupo produce alrededor del 30% de la producción nacional.

El informe enfatiza que una importante cantidad de la leche líquida, es producida en México para el consumo en la granja o a nivel local.

"Esta producción es difícil de cuantificar y puede involucrar a una sola vaca propiedad de una familia, (práctica) particularmente común en el sur de México, y utiliza bajos niveles de tecnología para producción", añadió.

Sin embargo, el reporte advierte que aún cuando la producción va en constante aumento "todavía queda un largo camino por recorrer", dado que los productores todavía tienen problemas con la calidad del producto.

"La falta de una cadena de frío limita el crecimiento en varios subsectores (...) Obtener leche fría y de calidad desde la granja hasta las instalaciones de procesamiento puede ser un problema", agregó.

El informe estima que el consumo doméstico de leche líquida en México llegará en 2018 a las 4.2 millones de toneladas. **Notimex**

CAPITANES

Unidos por la Chela

Mientras **Donald Trump** quiere poner muros, el sector agroindustrial tiende puentes y en este caso lo demuestran los cerveceros artesanales.

Productores mexicanos y estadounidenses de la bebida dejaron de lado las declaraciones proteccionistas del Mandatario estadounidense y se pusieron a cocinar juntos.

Resulta que desarrollaron un proyecto del cual nacieron ocho cervezas artesanales de diferentes sabores y nombres como El Diablito, Chapuline Gose o Big Jefe.

En la receta de las bebidas se incluyeron los mejores ingredientes de ambos países. Por ejemplo, los lúpulos frescos se consiguieron de EU, mientras que algunos cítricos, mole y hasta chapulines fueron aportaciones mexicanas.

La idea gustó que hasta la patrocinó el mismo Departamento de Agricultura de Estados Unidos, que encabeza **Sonny Perdue**.

Por parte de México, la idea fue impulsada por la Asociación Cervecera de la República Mexicana (Acermex), que dirige **Paz Austin**.

Para aquellos paladares curiosos, les comentamos que estas bebidas podrán ser degustadas en la exposición Cerveza México del 10 al 12 de noviembre en la CDMX.

capitanes@reforma.com

Multan a empresa agrícola

La Profepa multó a la empresa WPH Internacional –dedicada a la producción agrícola orgánica– con 6 millones 680 mil 865 pesos por realizar de manera ilegal un cambio de uso de suelo de terrenos forestales en la Reserva de la Biosfera El Vizcaíno, en Mulegé, Baja California Sur.

Protegidas

Áreas naturales en México, de acuerdo con datos del Inegi:

- Número de reservas de la biosfera: 41
- Superficie de las reservas de la biosfera (ha): 12,615,000

- Número de parques nacionales en México: 66
- Superficie de los parques nacionales (ha): 1,411,000



■ Solicitan subsidios para temporadas de veda y se organizan para formar un sindicato

Deshuesadores de Puerto Progreso luchan por dejar de ser invisibles

■ **LUIS A. BOFFIL GÓMEZ**

Corresponsal
MÉRIDA, YUC.

No es un trabajo cualquiera, es realmente espinoso. Los fileteros y deshuesadoras de las plantas congeladoras y empacadoras de pescado en Puerto Progreso laboran bajo temperaturas de dos a seis grados centígrados y sólo tienen empleo cuando hay un volumen considerable de producto, quizás seis meses al año; de lo contrario, a buscar dónde ganarse la vida.

El clamor de unos 350 trabajadores es simple: dejar de ser "invisibles" para las autoridades estatales y federales. Su propósito es, al igual que el de los pescadores de mar abierto, gozar de beneficios como el programa de empleo temporal (PET), despensas y otros subsidios mientras dura la veda de determinadas especies.

Por gestiones del diputado federal yucateco Jorge Carlos Ramírez Marín, les impartieron cursos y obtuvieron libretas de mar o tarjetones. El primer documento permite viajar en barcos grandes y de pesca mayor, y el segundo autoriza la pesca de pequeña altura. No se puede tener ambos permisos.

Con estos documentos, fileteros y deshuesadoras podrán acceder a programas gubernamentales y otros beneficios, "en pocas palabras, dejar de ser invisibles", afirmó Reina Pérez Peña, deshuesadora y activista desde hace años.

En entrevista, aclaró que en las empresas donde laboran los tratan "correctamente" e incluso les otorgan seguridad social, pero "no existíamos" ante los gobiernos estatal y federal al estar marginados de los programas sociales, que son necesarios para

quienes se dedican a este trabajo, "rudo y complicado".

Refiere que el proceso se inicia en los cuartos refrigerados de las empacadoras cuando llegan los productos marinos y hay que seleccionarlos. Posteriormente, el filetero da inicio a la cadena productiva con el corte del pescado en partes casi simétricas, como si se tratara de una intervención quirúrgica donde el "cebollero" (como llaman al cuchillo) hace las veces de bisturí.

El trabajo no es sencillo —dice— porque incluso un filetero experimentado debe cortar el pescado con cuidado, pues de lo contrario se dificulta deshuesar y empacar el producto.

Olfato femenino

Una vez que las piezas están descabezadas y fileteadas el proceso continúa con las deshuesadoras, cuya responsabilidad es verificar la calidad del producto y decidir cuál se empaca para venta.

Las deshuesadoras quitan las espinas y otros huesos con unas pinzas de electricista, hasta dejar la carne prácticamente limpia. Después de ese proceso las mujeres tienen que demostrar su fino olfato: por el olor de la carne, determinan si tiene calidad para exportarse.

"En las fileteras pesa el momento clave de esta cadena productiva. Los patrones confían en que demos el visto bueno al filete de pescado, y esto incluye color,

textura y olor. De otro modo, se elimina, porque aunque puede ser apto para consumo humano no cumple con los estándares de calidad para exportación o venta nacional", explica con orgullo.

Fernando Martín Ucán, dedicado a filetear, indicó que su labor es muy ardua y por ello insisten en beneficios similares a los que obtienen los pescadores de altamar.

Estos trabajadores laboran alrededor de seis meses, principalmente cuando aumenta la pesca a pesar de los temporales y se le-

vantan las vedas oficiales.

"Es en ese momento cuando necesitamos los subsidios, el programa de empleo temporal y hasta despensas. No mendigamos, sólo queremos que el Estado nos tenga presentes", indicó.

Relató que las jornadas en las empacadoras son duras, porque comienzan a las cinco de la madrugada y acaban a las seis de la tarde, pero si hay más producto la salida es a las ocho de la noche, de lunes a sábado.

La paga, según el tonelaje procesado, es de 2 mil a 2 mil 500 pesos semanales. "Prácticamente es a destajo", comentó el joven filetero.

Otro de los inconvenientes del oficio de filetero, comentó Reina Pérez, es que son víctimas de hostigamiento y persecución policiaca por llevar consigo sus cuchillos, que no son propiedad de la empresa.

Cuando los fileteros salen de trabajar, explicó, suelen andar en pequeños grupos por la inseguridad, pero cuando la policía los

detiene para revisarlos les quitan los cuchillos con el argumento de que pueden asaltar o herir a otros.

La activista comentó que al ser reconocidos como trabajadores del mar, los fileteros podrán contar con una identificación que se especifique en qué trabajan y por qué portan la herramienta.

“Tampoco podemos meter las manos al fuego por todos y decir que son unas blancas palomas, pero utilizan más los cuchillos para trabajar que para hacer algo ilícito”, destacó.

Reina comentó que no hay sindicato alguno que agrupe a los fileteros y a las deshuesadoras. “Hace años hubo uno, pero no funcionó. Ahora queremos realizar los trámites para que nuestro trabajo sea reconocido y contar con beneficios sociales y de seguridad, como cualquier otro empleado”, manifestó.

“Casi nadie sabe que cuando un filete de pescado, cualquiera que sea, llega a la mesa, fue procesado por fileteros y deshuesadoras, ya sean yucatecos, norteros o chinos. Nadie se imagina que las mujeres usan su olfato para saber si la carne es de buena, mediana o mala calidad”, subrayó.

A la fecha, de acuerdo con el padrón oficial, en Yucatán hay 35 mil pescadores registrados con libretas de mar y tarjetones, que reciben beneficios federales y estatales en tiempos de crisis. Pero los fileteros y deshuesadoras todavía no están en ese padrón. “Esperamos que ahora sí nos tomen en cuenta”, finalizó Fernando Martín.

AL RESCATE

Vaquitas aprendieron a eludir las redes

POR ERNESTO MÉNDEZ
ernesto.mendez@gimm.com.mx

Al cumplirse 21 días de la expedición Vaquita CPR (Conservación, Protección y Recuperación), continúan los esfuerzos por rescatar a los ejemplares de esta especie en peligro de extinción, amenazada por las redes colocadas de manera ilegal para capturar al codiciado pez Totoaba en el Alto Golfo de California.

El principal problema que enfrentan los 66 científicos que trabajan en esta misión, comandados por el doctor Lorenzo Rojas-Bracho, es el mal tiempo, que impide que salgan en sus embarcaciones a buscar vaquitas, con el fin de capturarlas y llevarlas al santuario marino bautizado como El Nido, donde la idea es ayudarlas a reproducirse.

De acuerdo con el doctor Randall Wells, conservacionista de la Sociedad Zoológica de Chicago, otro de los inconvenientes que ha enfrentado la expedición es que las vaquitas marinas parecen ser expertas en esquivar las redes, con las que se busca atraparlas, después de ser ubicadas por los delfines entrenados por la Armada de EU.

"Hemos descubierto que algunas de las vaquitas parecen ser expertas en redes, porque maniobran alrededor de nuestras redes con relativa facilidad; esto no es demasiado sorprendente, dado que estamos trabajando con los sobrevivientes de una larga y extensa exposición a las redes de pesca", relató en su *blog*.

El mayor triunfo hasta ahora es la captura de un ejemplar de alrededor de seis meses de nacido, que tuvo que ser liberado por recomendación de los veterinarios, debido a que se encontraba muy estresado y no hubiera sobrevivido alejado de su madre.

La vaquita estuvo unas horas en El Nido el pasado 18 de octubre, tiempo que se aprovechó para tomarle varias muestras de tejido que fueron compartidas con el Frozen Zoo de San Diego, que elabora su mapa genético con el fin de realizar en el futuro una posible clonación.



Foto: Ernesto Méndez

La vaquita marina está en grave peligro de extinción.

#RECURSOSNATURALES

La vaquita aún tiene esperanza

EN 5 AÑOS, PERDIÓ 85%
DE SU POBLACIÓN, HOY
ESTÁ EN RECUPERACIÓN

POR SAMANTHA NOLASCO

SAMANTHA.NOLASCO
@HERALDODEMEXICO.COM.MX

La vaquita marina es víctima de las redes de pesca que se utilizan en el alto golfo de California, único lugar en el mundo en donde habita esta especie, todavía desconocida, incluso para científicos.

“En 2015 había 97 vaquitas, ya en 2016 había 60 y hoy lamentablemente hay menos de 30”, explica Miguel Rivas, encargado de la campañas de océanos de Green Peace México, en entrevista con **El Heraldo de México**. Añadió que en el año 2010 había al rededor de 200 ejemplares, “la baja en la población de vaquitas ha sido exagerada en el último tiempo”, lamentó.

Sin embargo, los esfuerzos del gobierno por recuperarla han ido en aumento y existe una fuerte política de protección a esta especie.

La población de vaquitas marinas en las aguas del golfo de California ha quedado reducida a 30 ejemplares, 85 por ciento menos de las que existían en 2012. El científico ha atribuido esta baja en la población debido al aumento de la pesca, que es “la cantidad de gente que está pescando y cuántas veces lo hace. A pesar de que hay varias dependencias responsables de la protección de la vaquita, nosotros hemos señalado la importancia del sector pesquero, pues no se han alineado a las políticas ambientales”. Son cinco años en los que la Carta Nacional Pesquera no se ha actualizado; pese a que debe renovarse cada año, dice.

Las autoridades han generado alternativas de pesca sustentable para las comunidades que viven de esta actividad. ●

VIERNES / 03 / 11 / 2017
HERALDODEMEXICO.COM.MX

ESPECIE EN PELIGRO

EN 10 AÑOS, LA POBLACIÓN PASÓ DE 537 EJEMPLARES A SÓLO 30. ALERTAN SOBRE SU DESAPARICIÓN, ES UNA ESPECIE ENDÉMICA DEL GOLFO DE CALIFORNIA, MÉXICO.

EL HÁBITAT

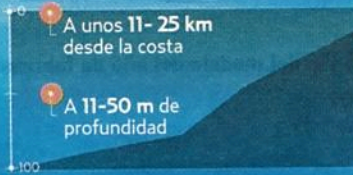
En ningún otro sitio del mundo existe este animal.



CIFRAS



HA SIDO VISTO



PAÍS

DATOS GENERALES:

La vaquita marina es uno de los cetáceos más pequeños del mundo.

Apariencia sobresaliente de los labios.

Las aletas son proporcionalmente más grandes que en otras marsopas



La parte superior del cuerpo es gris oscuro.

La parte inferior es casi blanca o gris claro.

Viven aproximadamente 20 años en condiciones ideales.

Alcanzan su madurez sexual a los 3 años.

CIFRAS



97 ejemplares era su población total en 2015



67% de su población se perdió en 2017

Disminuyen 1.3% precios mundiales de alimentos

ROMA, Italia.- Los precios mundiales de los alimentos cayeron 1.3 en octubre, frente a los de septiembre, debido a los productos lácteos, y se situaron 27% por debajo de su máximo histórico alcanzado en 2011, informó ayer la Organización de Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO).

El índice de precios de los alimentos de la FAO tuvo un promedio de 176.4 puntos en octubre pasado, 1.3% menos respecto a septiembre, pero un 2.5% por encima del reportado el décimo mes de 2016.

El índice de precios de los alimentos de la FAO mide las variaciones mensuales de los precios internacionales de los cinco grupos principales de alimentos básicos.

El índice de precios de productos lácteos de la FAO disminuyó un 4.2% en octubre, su primer



CUARTOSCURO

LAS PREVISIONES indican que la producción mundial de cereales en 2017 superará el máximo de 2016

descenso desde mayo.

Las cotizaciones internacionales de la mantequilla y la leche entera en polvo bajaron porque los impor-

tadores retrasaron las compras en espera de nuevos suministros de Oceanía.

Mientras que la escasa demanda y las amplias existencias de intervención en la Unión Europea (UE) hicieron bajar los precios de la leche desnatada en polvo.

El índice de precios de aceite vegetal de la FAO también disminuyó un 1.1% desde su valor de septiembre, ya que los precios del aceite de palma y soja -productos clave- disminuyeron a la luz de las perspectivas positivas de producción.

El índice de precios del azúcar de la FAO bajó 0.7%, afectado por el debilitamiento de la moneda de Brasil -el mayor país exportador- y perspectivas de cosechas más abundantes de remolacha en la UE y una mayor producción en Rusia.

También bajó en 0.9% el índice de precios de la carne, al intensificarse la competencia entre los exportadores de carne de porcino, combinada con una baja demanda de importaciones, lo que llevó a un descenso de las cotizaciones a nivel internacional. **Notimex**

GENERARÍA ALIMENTO Y TRABAJO PARA LOS POBLADORES

Proponen granja porcina para combatir pobreza en municipio de Oaxaca



Los catedráticos Joas Gómez García y Evelia Rojas Alarcón presentaron el proyecto.

■ A través del proyecto Pobreza, Marginación y Desigualdad en el Municipio de Pluma Hidalgo, Oaxaca, investigadores de la Unidad Profesional Interdisciplinaria de Ingeniería y Ciencias Sociales y Administrativas (UPIICSA) proponen la implementación de una granja porcina para generar alimento y trabajo en esa zona de alta marginalidad.

Los catedráticos Joas Gómez García y Evelia Rojas Alarcón explicaron que tras aplicar entrevistas a pobladores de esa región cafetalera, permitió establecer una estrategia para la instalación de una granja porcina como una alternativa a la población que no se dedica a la producción de café, porque

no cuenta con sembradío y no tiene recursos para otra actividad.

Esta propuesta, que presentarán a las autoridades municipales, implica organizar a la comunidad en cooperativas para atender diferentes actividades derivadas de la cría de cerdos como una forrajera, rastro, comercializadora, distribuidora y veterinaria.

Los expertos acudirán de nuevo a Pluma Hidalgo con el propósito de realizar otra investigación para generar una metodología de carácter socioeconómico y contribuir a resolver la pobreza. Lo importante, señalaron, es que los pobladores puedan vender algo y empiece a circular el proceso de compra-venta.

En el proyecto participaron investigadores y estudiantes de las universidades Autónoma Benito Juárez de Oaxaca (UABJO), Autónoma de Guerrero (UAGro), Politécnica de Huatusco (UPH), Pedagógica del estado de Sinaloa (UPES), de Colima (UC), así como de los institutos Tecnológico Superior de Pátzcuaro (ITSPA) y Politécnico Nacional (IPN).

Como resultado de este trabajo surgió el libro *Políticas públicas de desarrollo sustentable*, escrito por los especialistas de las diversas instituciones, mismo que presentaron Joas Gómez García y Evelia Rojas Alarcón, en la UPIICSA.

DeRápido

MÉXICO Y EU BUSCAN DERRIBAR MURO CON CERVEZA. Los cerveceros artesanales de México y Estados Unidos brindarán juntos, con el lanzamiento de ocho cervezas elaboradas por productores de ambos países, a fin de celebrar a la industria agropecuaria. **Se lanzó una convocatoria para que más cervecerías** participen en este proyecto.

AUGE CERVECERO

LA PRODUCCIÓN y exportación de cerveza en México han tenido un crecimiento sostenido en los últimos años.

PRODUCCIÓN DE CERVEZA EN MÉXICO

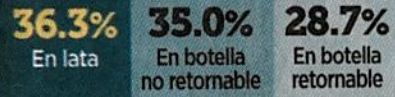
(Miles de millones de litros por año)



Fuente: Inegi.

PREFIEREN LA LATA

Principales formas de envasado de la cerveza en México, 2016:



TOTAL 100%

LÍDER EXPORTADOR

Principales países exportadores y su participación mundial, 2016:

MÉXICO	21.3%
Países Bajos	14.4
Bélgica	11.0
Alemania	9.9
Reino Unido	6.2

VERDE EN SERIO



Gabriel Quadri

www.gabrielquadri.blogspot.com

Ética humana, derechos animales y crianza industrial

El que esto escribe no es vegetariano o vegano. Sólo asume cada día con más inquietud el imperativo moral de un trato humanitario a seres sintientes y con inteligencia apreciable, con quienes sólo nos separa un fino gradiente de desarrollo genético. Una esencia de lo humano es la compasión y la solidaridad con individuos que sienten y poseen una clara capacidad de sufrir; con quienes tienen necesidades de interacción social y de libertad para perseguir los fines que les han sido insertados en su genoma por la selección natural y la evolución. El ser humano nunca podrá alcanzar un estadio pleno de civilización mientras someta a miles de millones de seres sintientes e inteligentes a torturas indecibles.

Este planeta ha sido conquistado casi en su totalidad por el *Homo sapiens*. Hemos destruido el hábitat de millones de especies, al alcanzar una población abrumadora de más de 7,000 millones de personas humanas. Con ello, hemos abortado y cancelado una miríada de trayectorias evolutivas, y acaparado casi 60% de toda la productividad biológica neta de la Tierra. Hemos esclavizado a decenas de miles de millones de animales con quienes compartimos más de 90% de nuestra información genética. Los hemos sometido a martirios de una crueldad extrema, confinándolos en celdas que impiden un movimiento mínimo, atiborrándolos de antibióticos. La venganza darwiniana es el surgimiento de superbacterias resistentes a todo tipo de antibióticos que se transfieren a los humanos.

Les hemos cercenado todas sus redes de interacción social y coartado brutalmente sus impulsos conductuales de desplazamiento, búsqueda y asociación. El sufrimiento impuesto a cerdos, reses, gallinas y pollos es infinito. Se manejan y torturan como objetos, como máquinas industriales de producción de proteína animal, por cierto, terriblemente ineficientes desde una perspectiva ecológica y termodinámica.

Los cerdos son animales de inteligencia y sensibilidad notables, que aprisionamos en inmundas cajas metálicas donde padecen sus propias excrecias y se les impide el más mínimo movimiento durante los pocos meses de vida que les permitimos. Las hembras son inseminadas artificialmente bajo martirio. Mamíferos y aves tienen probadamente una gran complejidad cognitiva y emocional. A cerdos, reses y pollos se les priva con violencia extrema de desa-

rollar lazos afectivos con sus madres, para lo cual están codificados genéticamente. Se les mata en condiciones bárbaras de estrés, donde el sufrimiento es desgarrador. El ciclo de vida que les permitimos es brevísimo, el máximo rentable. Los saturamos de hormonas químicas para alterar sus patrones de crecimiento, mientras permanecen toda su vida atormentados en celdas minúsculas. Las gallinas son aves curiosas y territoriales, cuyo ADN las impulsa a explorar, a aparearse y a anidar de acuerdo con sus propios patrones circadianos de conducta; las encaramos en jaulas mínimas de tortura dentro de gigantescas naves industriales martirizadas 24 horas al día bajo reflectores ardientes. Nunca en la historia del planeta se había generado tanto sufrimiento.

La ciencia nos ha enseñado que sólo nos separan de reses, cerdos y gallinas algunos genes, y que compartimos con ellos características anatómicas, estructuras cerebrales, y diversos rasgos de inteligencia y de sensibilidad. Sin embargo, hemos montado en el mundo la maquinaria de tortura más perversa y despiadada imaginable.

Civilización es extender nuestros círculos concéntricos de solidaridad; primero a la familia, después al clan y a la comunidad, más adelante a la nación y a la especie. Ya los ampliamos a otras especies: perros, cetáceos y primates. La dignidad humana y civilizatorio implica ir más allá, hasta cubrir a todos los seres sintientes y con inteligencia. Es preciso crear leyes y normas de trato humanitario a los animales, y transformar nuestros hábitos alimenticios. Sólo así nos redimiremos como civilización y especie.

Precios de granos bajan en octubre

Reuters

LOS PRECIOS mundiales de los alimentos bajaron ligeramente en octubre respecto al mes anterior, ante un descenso generalizado de los valores de insumos básicos a excepción de los cereales, dijo el jueves la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO, por su sigla en inglés).

Los precios subieron 2.5% respecto a octubre del año pasado, pero ahora se sitúan 27% por debajo de los máximos históricos vistos en febrero del 2011.

Los insumos agrícolas básicos han emergido de un periodo de alta volatilidad y la FAO dijo que espera que los precios se mantengan estables durante la próxima década.

El índice FAO, que mide las variaciones mensuales de una cesta de cereales, oleaginosas, productos lácteos, carnes y azúcar, promedió 176.4 puntos en octubre, lo que representa un descenso de 1.3% frente a septiembre.

Los precios de los lácteos presentaron los mayores declives entre los insumos básicos observados en octubre, al caer 4.2% porque los importadores evitaron hacer grandes compras a la espera de nuevos suministros, mientras que los valores de la leche descremada en polvo sufrieron una fuerte caída debido a la baja demanda y a los elevados inventarios.

Los mercados de cereales probablemente estarán equilibrados durante el 2017-2018, dijo la FAO, que prevé que la producción global de granos sobrepasará la cosecha récord del año pasado por un ligero margen, ubicándose en 2,613 millones de toneladas.

Sin embargo, la producción de trigo declinará en 1% respecto al volumen del año pasado de 752.8 millones de toneladas, en gran parte por una cosecha menor en Estados Unidos y por un previsto descenso en los rendimientos de Australia, indicó la FAO.

NOM-199 degrada el mezcal al reclasificarlo aguardiente: productor

La norma oficial mexicana 199 (NOM-199), elaborada por la Secretaría de Economía (SE) para regular las bebidas alcohólicas y publicada esta semana, causará daños económicos a miles de pequeños y medianos productores y distribuidores de destilados de agave, muchos de ellos artesanales, de 27 estados del país. También enfrentarán competencia desigual frente a las grandes empresas mezcaleras y hasta desinformación o confusión entre los consumidores, ya que aunque en la NOM-199 se logró echar para atrás la pretensión de las autoridades de rebautizar con la palabra "komil" a los destilados de agave, se les reclasificó o reagrupó genéricamente como "aguardiente", término que se usa más para las bebidas de caña y que popularmente se asocia a mala calidad, advirtió Pedro Jiménez, dueño de mezcalerías en Jalisco y uno de los empresarios que desde el año pasado se opuso a la regulación en los términos en que fue planteada. "Vamos a perder un mercado que nos ha costado mucho trabajo ganar, porque ¿cómo explicarle a los consumidores que lo que están tomando es lo mismo de siempre si con la norma se tendrán que cambiar etiquetas e información comercial? La NOM-199 puede resultar hasta contraproducente en el objetivo que busca porque creará confusión entre los consumidores.

SUSANA GONZÁLEZ G.

GRANOS Y OLEAGINOSAS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
MAÍZ * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	348.25	350.50	2.25	148,487	770,705
MAR18	361.75	364.00	2.25	51,645	356,368
MAY18	370.50	372.50	2.00	22,060	140,591
TRIGO * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	418.00	426.00	8.00	68,602	286,564
MAR18	436.00	444.50	8.50	32,857	140,503
MAY18	449.25	457.75	8.50	15,157	46,295
SOYA * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
NOV17	981.00	989.00	8.00	9,546	9,125
ENE18	991.25	999.25	8.00	97,986	322,388
MAR18	1,001.50	1,009.50	8.00	35,808	122,193
EXÓTICOS					
CAFÉ * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
DIC17	122.95	126.40	3.45	397	118,155
MAR18	126.45	129.85	3.40	131	67,821
MAY18	128.85	132.15	3.30	22	28,090
AZÚCAR * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	14.61	14.23	-0.38	106	419,204
MAY18	14.69	14.36	-0.33	200	136,130
JUL18	14.78	14.51	-0.27	0	64,283
ALGODÓN * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
DIC17	68.17	69.08	0.91	22	103,148
MAR18	68.15	68.97	0.82	0	88,636
MAY18	69.22	70.03	0.81	0	15,091

SAGARPA

SECRETARÍA DE AGRICULTURA,
GANADERÍA, DESARROLLO RURAL,
PESCA Y ALIMENTACIÓN



**INFORMACIÓN GENERAL
OPINIÓN
CARTONES**



Alistan detalles para visita de Peña Nieto a Vietnam

- Participará en cumbre Asia-Pacífico el 10 y 11 de este mes en la ciudad de Da Nang
- Lo acompañarán el canciller **Luis Videgaray** e **Ildefonso Guajardo**, titular de la SE

FRANCISCO RESÉNDIZ

—francisco.resendiz@eluniversal.com.mx

La Presidencia de la República prepara el viaje del jefe del Ejecutivo federal, Enrique Peña Nieto, para participar en Da Nang, Vietnam, en la cumbre de Líderes del Foro de Cooperación Asia-Pacífico (APEC) y en el Diálogo de Líderes con el Consejo Asesor de Negocios de APEC (ABAC).

Durante su estancia en Vietnam, acompañado por sus principales negociadores en materia económica —el canciller Luis Videgaray y el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo—, el mandatario asistirá al encuentro de Líderes del Tratado de Asociación Transpacífico (TPP-11) y al encuentro de APEC con la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ANSEA).

Además, en el marco de esta cumbre, a realizarse el viernes 10 y el sábado 11 de noviembre, participará en diálogos con jefes de Estado y de gobierno sobre el fortalecimiento de la competitividad e innovación de las Pymes en la era digital y sobre la ampliación de la seguridad alimentaria y la agricultura sostenible en respuesta al cambio climático.

De acuerdo con el programa oficial, ya informado al Senado de la República, el presidente Peña Nieto se ausentará de territorio nacional del 9 al 11 de noviembre.

En junio pasado, los presidentes de México, Colombia, Chile y Perú, que en su conjunto conforman la Alianza del Pacífico, llamaron a un nuevo diálogo entre este bloque regional con los líderes de APEC en la cumbre del mecanismo Asia-Pacífico, a desarrollarse en Vietnam.

Esto, luego de que en Cali, la Alianza del Pacífico reconoció co-

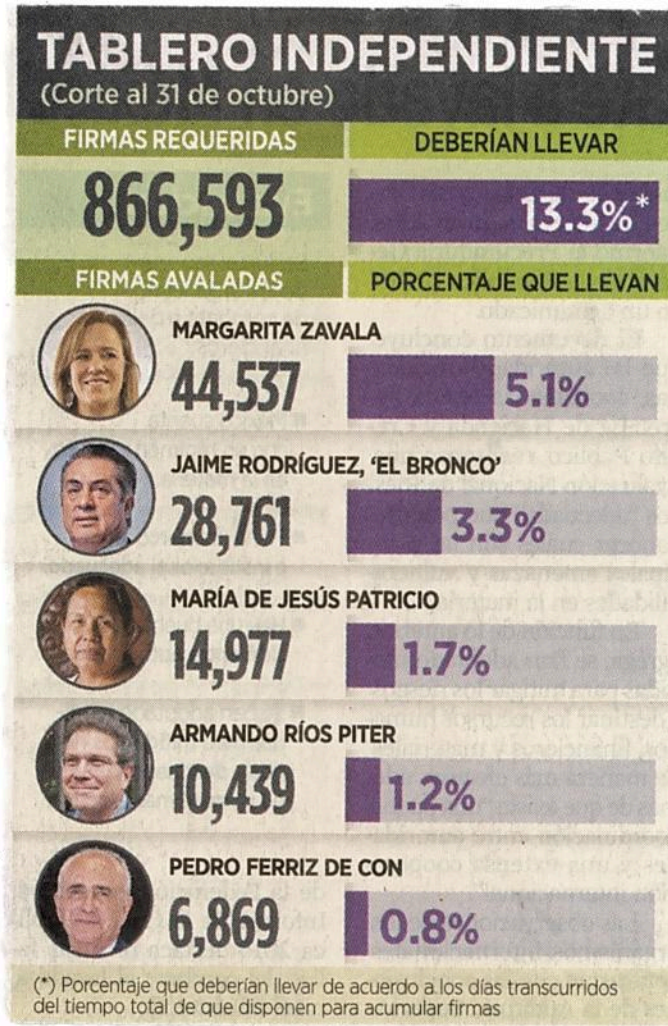
mo Estados Unidos a Canadá, Australia, Singapur y Nueva Zelanda, todos integrantes de APEC, a fin de iniciar en bloque, con cada uno de estos países, negociaciones con miras a concretar acuerdos de libre comercio.

Así, de acuerdo con el programa preliminar, en la cumbre de APEC, el Presidente de México dialogará con sus homólogos de la región Asia-Pacífico en torno a la necesidad de la integración económica regional y el crecimiento sustentable y su promoción.

Ese 30 de junio, tras la firma de la *Declaración de Cali*, el Presidente detalló que “así como otros bloques, como lo puede ser la Unión Europea, negocian con terceros, ahora la Alianza del Pacífico se presta a negociar ya con cuatro países más: Singapur, Australia, Nueva Zelanda y Canadá”, lo que amplía potencialmente el mercado al que pueden acceder.

Peña agregó que se ensancha el mercado de este bloque, pues podría pasar de 221 millones a 300 millones de consumidores, de lograrse un acuerdo con cada uno de los Estados asociados. Ratificó que la Alianza del Pacífico tiene por convicción estar en favor del libre comercio.

Al finalizar la reunión, adoptarán la Declaración de Da Nang, que recogerá los principales acuerdos y compromisos de los encuentros. ●



Propuesta fiscal de EU atraería a empresas de México

El impuesto a los corporativos en el país quedaría muy por encima del vecino

CLARA ZEPEDA
clzepeda@elfinanciero.com.mx

La propuesta de reforma tributaria del presidente republicano Donald Trump sería un duro golpe para la competitividad de México y para su inversión extranjera directa (IED), toda vez que el país no tiene un "as fiscal bajo la manga" para revertir sus efectos, advirtieron especialistas fiscales y económicos.

Jaime Zabłudovsky, vicepresidente de IQOM Inteligencia Comercial, aseveró que el principal problema que puede suceder es que si Estados Unidos baja el impuesto sobre la renta de las empresas se vuelve más atractivo, no sólo para las empresas que están en México, sino para firmas de todo el mundo.

"El mayor riesgo es que las empresas pongan su domicilio fiscal en Estados Unidos. Si hay un tema de competencia fiscal hacia los países, si baja el impuesto a las empresas de EU va a ser una presión para el resto del mundo, sobre todo para países con impuestos más altos, como el caso de México", sentenció Zabłudovsky.

México quedaría en una posición no competitiva respecto a la tasa que tiene para fines de nego-

cios y las empresas con respecto a Estados Unidos.

El ISR en México es de 30 por ciento, más un 10 por ciento sobre reparto de dividendos, en la declaración anual llegaría a un 37 por ciento. Actualmente, la tasa corporativa en EU es de 35 por ciento, si baja a 20 por ciento, el diferencial de 17 puntos porcentuales, respecto al país, sería un gran tema para la atracción de inversión.

Manuel Toledo, socio de impuestos de Andersen & Legal México, afirmó que la preocupación para México son dos temas. El primero es que la inversión que está en México se vaya del país para ubicarse en EU, por una tasa corporativa, similar al Impuesto Sobre la Renta (ISR) de 20 por ciento propuesto por la administración Trump.

"Es lo que ha buscado Donald Trump, que los estadounidenses inviertan en su país y no en otros lados más. La nueva inversión extranjera que pudiera llegar, si se fuera a Estados Unidos en lugar de llegar a México es un gran reto que tiene nuestro país con respecto a la tasa corporativa", dijo Toledo.

"No se podrá escalar mayor inversión extranjera directa con todo y lo que tengamos de bien en México, ya que es un diferencial muy importante, de ahí que México, en este momento, debería de estar analizando un plan 'B', en caso de que esta propuesta pase en el Congreso estadounidense, luego

de que en México ya se aprobó la Ley de Ingresos, y no tiene ninguna adecuación a la tasa que pueda ser competitiva", agregó el experto.

Gustavo de Hoyos, presidente de la Confederación Patronal de la República Mexicana (Coparmex), sugirió disminuir en México el ISR para que el país no pierda competitividad.

"Esta propuesta nos parece que tiene que ser considerada en el Congreso mexicano para que ahora que se está en la discusión del Paquete Fiscal, hacer una adecuación como lo ha venido proponiendo la Coparmex para que disminuya cuando menos un punto porcentual cada año y con eso no perder competitividad en la tasa corporativa", señaló De Hoyos.

RIESGO SIMILAR AL TLCAN

En tanto, Gabriela Siller, directora de Análisis de Banco Base, alertó que los agentes económicos se han enfocado en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), pero la reforma tributaria de EU representa un peligro similar para México.

"La tasa corporativa generará un menor potencial de inversión extranjera directa (IED) en el largo plazo (...) La repatriación de capitales a EU se va a incrementar, lo que puede llegar a generar una salida de capitales de México, pero sin convertirse en una fuga", señaló la especialista.

20%

ES LA TASA
Del ISR para
empresas en
EU propuesta

12%

GRAVARÍAN
Las ganancias en
el extranjera de
empresas de EU

12%

ES LA TASA
Mínima de
impuestos pro-
puesta contra 10
por ciento actual

REFORMA DE TRUMP

Cambios a la vista

Los cambios que surjan en la política fiscal de Trump podrían tener implicaciones en la política fiscal de México, específicamente en la parte empresarial.

Gastos fiscales corporativos en México

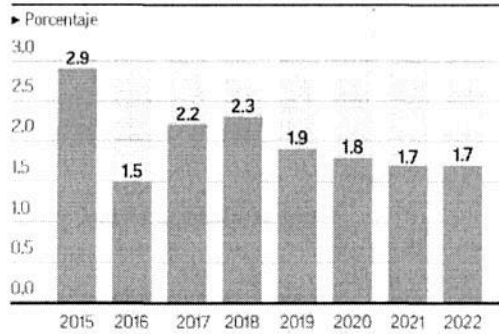


GRÁFICO: ESMERALDA ORDAZ

Filiales de multinacionales de EU



Estimación de crecimiento PIB de EU



FUENTES: SHCP, BUREAU OF ECONOMIC ANALYSIS Y FMI

Continúa en siguiente hoja

■ El relevo presidencial no afectará la solvencia: Alan Elizondo

BdeM: sólido, el sistema financiero ante las elecciones

- “Existe un esquema que puede resistir la volatilidad del año entrante”
- Anticipa que tres o cuatro bancos sí requerirán inyección de capital
- Serán rebasados intermediarios que no se actualicen en tecnología

Hay solvencia para enfrentar la transición de la elección presidencial, asegura

Puede el sistema financiero con toda la volatilidad de 2018: BdeM

- Sólo habrá “tres o cuatro intermediarios que van a necesitar apoyos de capital”, confía
- El uso de tecnología hará la diferencia en los siguientes años, advierte Alan Elizondo

ROBERTO GONZÁLEZ AMADOR

El sistema financiero mexicano está en condición de hacer frente “a una transición como la que viene” con la elección presidencial del año próximo, con “toda su volatilidad”, sostuvo el Banco de México.

“Acaso habrá tres o cuatro intermediarios que van a necesitar apoyos de capital”, dijo en una entrevista con *La Jornada* Alan Elizondo, director general de asuntos del sistema financiero del banco central.

En un sistema que cuenta con suficiente capital y solvencia, que es competido y rentable para sus accionistas, uno de los puntos que hará la diferencia en los siguientes años es el uso de la tecnología en la prestación de los servicios de toda la vida,

como la captación de depósitos, el crédito y los pagos, aseguró el director del Banco de México.

“Cuando digo que es solvente, me refiero al conjunto del sistema, no a todos en lo individual”, apuntó. Los bancos de menor tamaño y de más reciente operación “son los que enfrentan los mayores retos”, añadió.

“Si se ve un sistema fuerte, muy distinto a lo que antes se observaba, en que cada cambio de sexenio se presentaban debilidades”, apuntó. “Hoy se ve un sistema que puede resistir una transición como la que viene el año entrante, con toda su volatilidad, todo el sube y baja, de manera muy razonable”, consideró.

Acaso, dijo, en los siguientes meses “habrá tres o cuatro intermediarios” que tienen que trabajar mejor su liquidez, inyectar

capital o hacer crecer el volumen de sus operaciones, porque de mantenerse con un tamaño pequeño “en algún momento van a necesitar un apoyo. Y no me refiero a recursos del gobierno, sino de sus propios accionistas”.

La incorporación de nuevas tecnologías está abriendo mayores espacios a la competencia. Y puede ser el factor que haga la diferencia entre los bancos, en la medida en que hagan el mejor uso de ella para ampliar sus operaciones y reducir sus costos, comentó.

“Se dice que el sistema financiero mexicano es poco competitivo. A veces se concluye eso por las comisiones o los grandes montos de utilidades. Es cierto que hay retos, pero los elemen-



tos de competencia llegan por varios lados y uno de ellos es la tecnología”, apuntó.

El uso de la tecnología cambia de manera notable la forma en que llegan al público los servicios bancarios tradicionales, como los depósitos, el crédito o los pagos. “Ahí se nota una diferencia muy grande en la forma en que, por ejemplo, los bancos se están adaptando a las

nuevas tecnologías”, añadió. Aquellos intermediarios que no se sumen al cambio “serán los que enfrenten los mayores retos para la competencia, pueden ser desplazados por otros nuevos participantes en el sistema”, como las llamadas empresas de tecnología financiera. “La tecnología empieza a diferenciar la oferta de productos que tienen los intermediarios fi-

nancieros y la competencia va a empezar a beneficiar a los que adopten esa forma de atender a su público”, dijo.

Para los bancos de menor tamaño, que no cuentan con una extensa red de sucursales, el uso de la tecnología es un medio de menor costo para mejorar sus procesos de captación de recursos o de ampliar su participación en otros productos, añadió.



Alan Elizondo, director general de asuntos del sistema financiero del Banco de México ■ Foto La Jornada