

CAPITANES

Aguacateros Cibernéticos

Los aguacateros mexicanos están sacando frutos de la tecnología, pues lanzaron sus cuentas oficiales en las redes sociales de China y tienen ya su primera aplicación móvil.

La Asociación de Productores y Empacadores Exportadores de Aguacate de México (APEAM), que preside **Adrián Iturbide**, tiene las dos primeras cuentas oficiales en Weibo y WeChat, las plataformas de redes sociales y mensajería personal más importantes en China.

Se trata de los primeros pasos para promocionar, bajo la marca Avocados From Mexico (AFM), el aguacate mexicano en el gigante asiático y con ello el País

ganaría mayor terreno en un mercado que en el pasado Black Friday chino vendió casi un millón de piezas en línea

La APEAM también lanzó su primera app llamada APEAM Inocuidad y tiene como finalidad informar sobre la Ley de Modernización de la Inocuidad de los Alimentos (FSMA, por sus siglas en inglés).

Dicha ley es la que establece los diversos aspectos que demanda EU para que los productos en fresco (es decir, sin procesar) como el aguacate, puedan entrar a ese país.

Entre los contenidos que se ofrecen está la capacitación a los trabajadores en temas de salud e higiene, el uso del suelo y manejo poscosecha.

■ Productores señalan que no tendrán acceso al mercado del pacto

La agricultura y la protección de variedades, en riesgo por el CPTPP

**SUSANA GONZÁLEZ G.
Y ALEJANDRO ALEGRÍA**

La ratificación del Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP, por sus siglas en inglés) representa un riesgo para la agricultura y la protección de variedades vegetales y animales del país, advirtió la Confederación Nacional de Productores Agrícolas de Maíz de México (CNPAMM).

Pablo Rojas Pérez, presidente de esa confederación, sostuvo que los productores nacionales no podrán acceder al mercado de 372 millones de consumidores que representa el acuerdo entre México y 10 naciones, porque "no contamos con una política agrícola que incentive la inversión, la cual genere a su vez productividad y competitividad respecto de otros países".

Agregó que sin una agricultura desarrollada y capitalizada, el CPTPP "sólo nos hace consumidores y no proveedores, lo cual no tiene mucho sentido económico, porque nos vuelve dependientes y vulnera las especies y variedades originarias de nuestro territorio".

El dirigente de la CNPAMM, la cual representa a 200 mil productores de maíz a escala nacional, mencionó que otros temas en riesgo para cuando entre en vigor el tratado son protección laboral, medio ambiente, transparencia y combate a la corrupción.

Sostuvo que la organización que preside presentará análisis y propuestas conducentes del sector primario para que los candidatos presidenciales las tomen en cuenta.

Por otra parte, Francisco Cervantes, presidente de la Confederación de Cámaras Industriales

(Concamin) felicitó al Senado porque el CPTPP significa una alternativa de diversificación, pero reconoció que la preocupación para algunas industrias continúa.

Sostuvo que trabajará conjuntamente con las autoridades mexicanas para delinear una estrategia que evite impactos negativos en los sectores que muestran algún grado de vulnerabilidad, como las industrias textil, del vestido y el calzado.

En tanto, Martín Rodríguez,

presidente del Consejo Internacional de Empresarios (Coine), destacó que será un instrumento para avanzar en la reducción de la dependencia comercial que tiene México con Estados Unidos, además de enviar un mensaje claro al país vecino en medio de la posible recta final de la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte.

"México sabe negociar tratados comerciales internacionales, sobre todo en medio del clima de proteccionismo detonado por Donald Trump", sostuvo.

Sobre la incertidumbre por parte de los empresarios de la industria textil y del calzado, Rodríguez confió en la puesta en marcha de medidas contra la competencia desleal de Malasia y Vietnam.

Momento cúspide, la negociación del TLCAN



HANNOVER.- La renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) se encuentra en un momento cúspide, y pronto habrá un cierre para tener un acuerdo en principio entre México, Estados Unidos y Canadá.

Así lo aseguró el subsecretario de Industria y Comercio, Rogelio Garza Garza, después de que el titular de la Secretaría de Economía (SE), Idefonso Guajardo Villarreal, viajara de Alemania a Washington para seguir con los trabajos para renovar el acuerdo.

“Yo creo que pronto, en días, vamos a tener una propuesta de cierre”, destacó al ser abordado en Hannover Messe, la feria industrial más importante a nivel internacional, y a la que México asistió como país invitado de honor.

El funcionario reiteró que el equipo negociador mexicano mantiene su posición de rechazo a las cláusulas de extinción y temporalidad agrícola, al considerar que éstas no le dan certeza jurídica a los inversionistas.

El subsecretario reiteró su confianza en que los tres países logren un acuerdo a principio de mayo.

Tanto Guajardo como la canciller canadiense, Chrystia Freeland, y el representante comercial de EU, Robert Lighthizer, buscan un acuerdo rápido. /NOTIMEX

MECANISMO ESTADO-ESTADO

TLCUEM mantiene
solución de disputas

Capítulo forma parte del acuerdo en principio

Roberto Morales
EL ECONOMISTA

MÉXICO Y la Unión Europea acordaron mantener el mecanismo de solución de controversias Estado-Estado en la actualización del Tratado de Libre Comercio entre ambos (TLCUEM).

En contraste, el gobierno del presidente Donald Trump ha propuesto desaparecer este recurso jurídico como parte de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

El mecanismo establece los procedimientos para resolver cualquier disputa potencial entre los países sobre la interpretación y aplicación de la parte comercial del Acuerdo.

En el TLCUEM, según el acuerdo en principio alcanzado para su actualización, el mecanismo se activa cuando una parte considera que la otra no ha cumplido con las obligaciones establecidas en ese tratado. En una primera etapa, se espera que México y la Unión Europea inicien consultas para encontrar una solución amistosa.

También prevé la posibilidad de que ambas partes encuentren una solución amistosa con la ayuda de un mediador (mecanismo de "mediación"). Si no se encuentra una solución, el demandante puede solicitar un panel de árbitros independiente e imparcial para que se pronuncie sobre el asunto.

Debe estar compuesto por tres árbitros con altas calificaciones y experiencia en el comercio y el derecho internacional, además de observar altos estándares de conducta ética y tomar decisiones de mane-

ra justa.

Durante el proceso, ambas partes tienen la posibilidad de ser escuchadas y exponer sus argumentos. Las audiencias están abiertas para las personas interesadas, quienes también pueden hacer sus propias presentaciones ante el panel.

El panel emitirá un informe y su decisión es final y debe ser respetada por los involucrados. Si un Estado incumple sus obligaciones, éste deberá poner sus medidas en conformidad con el TLCUEM.

Los procedimientos de solución de controversias se basan en el debido proceso y en los principios de transparencia, lo que permite a las partes interesadas asistir a las audiencias y presentar sus propias presentaciones al panel.

En general, el mejor acuerdo internacional valdrá poco si uno de los firmantes no cumple las obligaciones en él prescritas, y no se puede hacer nada al respecto. En consecuencia, un mecanismo eficaz para resolver las diferencias aumenta el valor práctico de los compromisos contraídos por los signatarios en un acuerdo internacional.

Un principio transversal para este tipo de mecanismos a nivel mundial es que las diferencias se resuelvan a tiempo y de un modo estructurado. De esta manera, se pueden evitar los efectos perjudiciales de los conflictos no resueltos del comercio internacional y se atenúan los desequilibrios existentes entre los actores fuertes y los más débiles, haciendo que sus diferencias se resuelvan de conformidad con las normas, y no se dejen al arbitrio de la fuerza.

Demócratas piden eliminar a EU cláusula *sunset*

Roberto Morales

EL ECONOMISTA

UN GRUPO de 12 legisladores demócratas de la Cámara de Representantes pidieron al gobierno de su país eliminar la petición de incluir la llamada cláusula *sunset* en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Durante la cuarta ronda, el gobierno estadounidense planteó incluir la cláusula *sunset* en el sentido de que el TLCAN se terminaría automáticamente cada quinquenio, a menos que los tres países acordaran antes renovarlo, una propuesta que aún mantiene en firme.

En una carta enviada este jueves al representante comercial de la Casa Blanca, Robert Lighthizer, los legisladores demócratas indicaron que los trabajadores, los agricultores y las empresas estadounidenses se beneficiarían mejor al aumentar el acceso al mercado y la certidumbre.

“En cambio, la administración está presentando propuestas para que el acuerdo se suspenda automáticamente por cinco años y menosca-be la aplicabilidad y, por lo tanto, la estabilidad del acuerdo subyacente”, cuestionaron.

En el TLCAN vigente, el artículo 2205 ofrece la posibilidad de que una parte contratante deje de serlo previa notificación con seis meses de anticipación. Ningún tratado de libre comercio actual obliga a cumplir recomendaciones originadas por los exámenes al mismo cada cierto periodo de tiempo.

“Además, los intentos de retiro sólo exacerbaban la sensación de incertidumbre, no han logrado obtener concesiones de nuestros socios comerciales más cercanos y no serán

constructivos para generar apoyo para la consideración del Congreso”, advirtieron.

También cuestionaron que Lighthizer, en lugar de enfocarse en los umbrales *de minimis* de Canadá y México de 10 a 40 veces menores que los de Estados Unidos, los cuales afectan adversamente la capacidad de las compañías estadounidenses para vender a los socios comerciales más cercanos, propone restricciones de compras gubernamentales que amenazan 10,000 millones de dólares por año en contratos de Estados Unidos con los gobiernos mexicano y canadiense.

Los legisladores criticaron que en vez de aumentar la competitividad de la fabricación de automóviles en la región del TLCAN, se espera que las reglas de origen automotrices propuestas por la Representación Comercial impulsen los empleos automotrices estadounidenses en el extranjero.

Durante las negociaciones, algunos legisladores estadounidenses han expresado su preocupación de que las declaraciones sobre el comercio internacional de la administración Trump puedan dañar las relaciones comerciales de América del Norte, especialmente con respecto a México, y han declarado que les gustaría ver un resultado positivo de las negociaciones que mejore las relaciones con los socios del TLCAN a través de un acuerdo modernizado.

Otros legisladores han manifestado su preocupación sobre aspectos específicos del objetivo de la revisión del TLCAN, así como también la inclusión de disposiciones similares a las del Acuerdo de Asociación Transpacífico para actualizar el TLCAN.

rmorales@eleconomista.com.mx

Caja fuerte

LUIS MIGUEL GONZÁLEZ

TLC: ¿Por qué Guajardo moderó el optimismo?

La última milla del TLC 2.0 está cuesta arriba. Son rudas las condiciones que EU quiere imponer en el sector automotriz, y, además, el calendario no ayuda.

El acuerdo para el TLC 2.0 está muy cerca y muy lejos. Estados Unidos no cede en los puntos cruciales, como son las reglas de origen para el sector automotriz y el *sunset clause*, esa cápsula de cianuro que pondría fin al acuerdo cada cinco años en automático. Por eso, a quién le extraña que Ildelfonso Guajardo emita señales que obligan a moderar el optimismo: “Avanza, avanza, pero no es fácil”, dice. “Estamos tratando de hacer lo mejor, pero quedan muchas cuestiones pendientes”.

Estados Unidos quiere que se incluya un sueldo mínimo de 15 dólares por hora en automotriz y autopartes, de acuerdo con el columnista canadiense Jeff Rubin. Esta exigencia cuenta con el apoyo de Canadá y tiene dedicación para México, donde los sueldos en el sector automotriz estarían en el rango de los 2 a los 5 dólares por hora. La delegación mexicana rechaza esta propuesta, entre otras cosas porque no acepta que la modernización del TLCAN se convierta en un mecanismo para que otros países intervengan en un asunto que el gobierno mexicano considera que es interno. El sector privado se opone a un alza de salarios tan radical.

Otra de las exigencias de Estados Unidos tiene que ver con la obligación de incorporar a los vehículos acero y aluminio producidos en la región norteamericana. En caso de no hacerlo, se activaría el arancel de “castigo” que Donald Trump anunció y que luego dejó en suspenso, subordinado a la marcha de las negociaciones.

La última milla del TLC 2.0 está cuesta arriba. Son rudas las condiciones que Estados Unidos quiere imponer en el sector automotriz y, además, el calendario no ayuda. El acuerdo entre los tres países debe estar listo en las

próximas dos semanas, si de lo que se trata es evitar la contaminación con la recta final del proceso electoral en México y también conseguir que el documento sea discutido y aprobado por la actual legislatura en México.

Los tiempos en Estados Unidos ponen sus propias condicionantes. El jefe del equipo negociador, Robert Lighthizer, pondrá una pausa en las negociaciones de alto nivel porque debe viajar a China la próxima semana. ¿Qué cosa hay más importante que el NAFTA?, se preguntarán ustedes. Evitar una guerra comercial con China. Las dos mayores economías del mundo se impusieron aranceles por valor de decenas de miles de millones de dólares, luego de acusaciones de Estados Unidos a China de piratería tecnológica y transferencia tecnológica forzada. Al país del Dragón viajará una nutrida delegación encabezada por Donald Trump.

La ausencia de Lighthizer le quita días a un calendario que ya estaba muy apretado. Por eso, esta semana la agenda de reuniones entre los socios del TLCAN ha sido tan intensa. De cualquier modo, no ha servido para producir resultados definitivos. Por ello, la canciller y jefa de la delegación canadiense, Chrystia Freeland, canceló su participación en la cumbre de la OTAN programada para hoy viernes. Se quedará en Washington.

El sector automotriz ha sido la manzana de la discordia desde el principio de las negociaciones. Genera cientos de miles de empleos bien pagados y es el mejor símbolo de la integración económica regional. Es tan importante que ninguno de los tres países quiere ni puede ceder. El tiempo pasa, mientras se están acabando las hojas del calendario. Es un duelo al sol, ¿quién parpadeará primero?

lmgonzalez@eleconomista.com.mx

En Qro, alistan operación de clúster ganadero

Viviana Estrella
EL ECONOMISTA

Querétaro, Qro. LA INSTALACIÓN del clúster ganadero del estado se concretaría en el 2019, proyectándose como un espacio para potenciar la producción de la región de la Sierra Gorda de Querétaro.

El proyecto lo desarrolla la Unión Ganadera Regional de Querétaro (UGRQ), que se ubicará en Jalpan de Serra, en un terreno donado por la administración municipal.

De acuerdo con el presidente de la UGRQ, Alejandro Ugalde Tinoco, la construcción iniciaría en este segundo trimestre del año, previendo que concluya a inicios del 2019.

La transferencia tecnológica para genética será uno de los principales componentes del clúster, puesto que se planea instalar un banco de semen para inseminar, fecundar y hacer implantación de embriones con el ganado.

Con ello se busca mejorar las condiciones genéticas del ganado serrano, a fin de homologar un producto en la región.

De la mano de este proyecto, también se plantea generar la zona A, que sea libre de brucela y tuberculosos, lo cual abriría la puerta a los productores locales para exportar su producción.

De momento, se espera que próximamente la administración municipal oficialice la entrega y que a la vez esta donación sea ratificada por el Congreso local para iniciar la

edificación.

“El proyecto ya está hecho, ya tenemos desarrollado cómo va a ser, cómo van a ser las estrategias, no sólo como centro de acopio sino como centro de transferencia de tecnología; también queremos hacer un centro de capacitación continua para todos los ganaderos, entonces le estamos dando todo el enfoque”, comentó.

Con este proyecto se prevé beneficiar a 2,000 productores, especialmente de la zona serrana del estado, donde se ubica 55% del padrón de ganaderos.

El presidente de la UGRQ destacó que este espacio abonará a la capacitación continua del sector, lo que a la vez incidirá en el crecimiento y en el desarrollo de esta rama pecuaria.

Para el clúster se vaticina una inversión total de cerca de 30 millones de pesos, entre recursos propios de la unión e instituciones financieras; 20 millones serán ejercidos en la construcción y 10 millones se requerirán posteriormente para dispersar entre los productores.

La propuesta de generar un clúster ganadero surgió en el 2016, como respuesta ante la reducción, desde el 2010, de 60% del hato ganadero en la Sierra Gorda de Querétaro.

Entre los fenómenos que impactaron en la reducción del hato se enlistaba la pérdida de dos generaciones de ganaderos, aunado al rezago en las zonas ganaderas.

PRODUCCIÓN

Durante el primer trimestre del año, la producción de carne en canal del estado fue de 89,679 toneladas, principalmente de pollo, bovino y porcino, de acuerdo con el Servicio de Información Agroalimentaria y Pesquera.

30

MILLONES

de pesos se vaticinan de inversión total para el proyecto, entre recursos de la UGRQ y bancos.

Alertan por la pérdida de producción lechera

FRIDA ANDRADE

México produce al día entre 16 y 22 por ciento menos de leche por vaca que Estados Unidos, Canadá e Israel, derivado de la diferencia en el acceso de tecnologías entre esos países, refirió Vicente Gómez, presidente de la Federación Mexicana de Lechería (Femeleche).

El País produce entre 35 y 38 litros diarios por vaca, pero Estados Unidos, Canadá e Israel llegan a 45 litros, informó.

Dicha diferencia se debe a los alcances tecnológicos que tienen los otros países y de los que carece México, explicó Gómez.

Esas naciones han invertido en el desarrollo genético, por lo que cuentan con un banco de informa-

ción donde estudian las crías para conocer su nivel de producción.

“Tienen un banco de información genético donde han estado midiendo la actualidad del ganado y tienen un programa donde uno le saca el ADN del pelo de la becerria (cría) y saben qué capacidad de producción de leche va a tener ese animal”, detalló.

En México se requieren de al menos tres años, tiempo en el que ya pasó la primera lactancia de la becerria, para hacer un cálculo acerca de su producción, y en los otros países es un lapso menor.

En el País 92 por ciento de los establos tienen menos de 100 vacas; en EU, 80 por ciento tiene más de mil, según organismos ganaderos.

Marcan la diferencia

La diferencia de producción de leche de México es muy notoria respecto a los principales países productores en el mundo.

PRINCIPALES PRODUCTORES DE LECHE

(Miles de toneladas a 2017)

Unión Europea	151,700
Estados Unidos	97,840
India	72,000
China	35,500
Rusia	30,600
Brasil	23,550
Nueva Zelanda	21,540
MÉXICO	12,100

Fuente: USDA

Lecheros de EU demandan revisar tratado con Europa

Luego de que México anunció un acuerdo en principio del Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea que incluye el uso de indicaciones geográficas para quesos, como el parmesano, feta y gorgonzola, empresarios de la industria láctea de Estados Unidos se dijeron decepcionados.

Esto significa que en México estos quesos sólo serán reconocidos como auténticos si se producen en los países europeos a los que se les otorgó la denominación, los que no se elaboren en dichas zonas

EL CONSEJO.

Del producto lácteo en el vecino del norte considera que México está fallando al generar posibles daños dentro del TLCAN

tendrán que ser comercializados como “queso tipo” ya sea parmesano o feta, entre otros.

“Estamos profundamente decepcionados con la limitación de acceso que México ha impuesto a los Estados Unidos, restringiendo el uso de nombres de alimentos comunes que han sido utilizados en el mercado mexicano durante años”, dijo el secretario Tom Vilsack, presidente y CEO del Consejo de Exportación de Lácteos de Estado Unidos, en un comunicado.

— Redacción

GRANOS Y OLEAGINOSAS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
MAÍZ * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
MAY18	386.50	386.00	-0.50	117,737	133,648
JUL18	395.75	395.25	-0.50	196,834	790,711
SEP18	403.00	402.25	-0.75	25,842	245,777
TRIGO * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
MAY18	486.25	480.75	-5.50	21,895	18,572
JUL18	499.00	489.50	-9.50	81,765	237,690
SEP18	515.25	506.75	-8.50	22,213	69,957
SOYA * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAY18	1,027.50	1,028.00	0.50	61,608	67,011
JUL18	1,039.25	1,039.50	0.25	129,499	443,757
AGO18	1,041.50	1,041.50	0.00	10,508	43,352
EXÓTICOS					
CAFÉ * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAY18	116.85	117.60	0.75	0	181
JUL18	118.80	119.65	0.85	443	147,934
SEP18	120.95	121.75	0.80	23	50,609
AZÚCAR * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAY18	10.86	10.97	0.11	7,611	53,840
JUL18	11.12	11.38	0.26	227	511,302
OCT18	11.43	11.70	0.27	77	205,993
ALGODÓN * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
MAY18	84.76	84.99	0.23	0	181
JUN18	83.94	84.17	0.23	0	133,805
JUL18	83.94	84.17	0.23	0	133,805