

Alistan detalles para visita de Peña Nieto a Vietnam

- Participará en cumbre Asia-Pacífico el 10 y 11 de este mes en la ciudad de Da Nang
- Lo acompañarán el canciller **Luis Videgaray** e **Ildefonso Guajardo**, titular de la SE

FRANCISCO RESÉNDIZ

—francisco.resendiz@eluniversal.com.mx

La Presidencia de la República prepara el viaje del jefe del Ejecutivo federal, Enrique Peña Nieto, para participar en Da Nang, Vietnam, en la cumbre de Líderes del Foro de Cooperación Asia-Pacífico (APEC) y en el Diálogo de Líderes con el Consejo Asesor de Negocios de APEC (ABAC).

Durante su estancia en Vietnam, acompañado por sus principales negociadores en materia económica —el canciller Luis Videgaray y el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo—, el mandatario asistirá al encuentro de Líderes del Tratado de Asociación Transpacífico (TPP-11) y al encuentro de APEC con la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ANSEA).

Además, en el marco de esta cumbre, a realizarse el viernes 10 y el sábado 11 de noviembre, participará en diálogos con jefes de Estado y de gobierno sobre el fortalecimiento de la competitividad e innovación de las Pymes en la era digital y sobre la ampliación de la seguridad alimentaria y la agricultura sostenible en respuesta al cambio climático.

De acuerdo con el programa oficial, ya informado al Senado de la República, el presidente Peña Nieto se ausentará de territorio nacional del 9 al 11 de noviembre.

En junio pasado, los presidentes de México, Colombia, Chile y Perú, que en su conjunto conforman la Alianza del Pacífico, llamaron a un nuevo diálogo entre este bloque regional con los líderes de APEC en la cumbre del mecanismo Asia-Pacífico, a desarrollarse en Vietnam.

Esto, luego de que en Cali, la Alianza del Pacífico reconoció co-

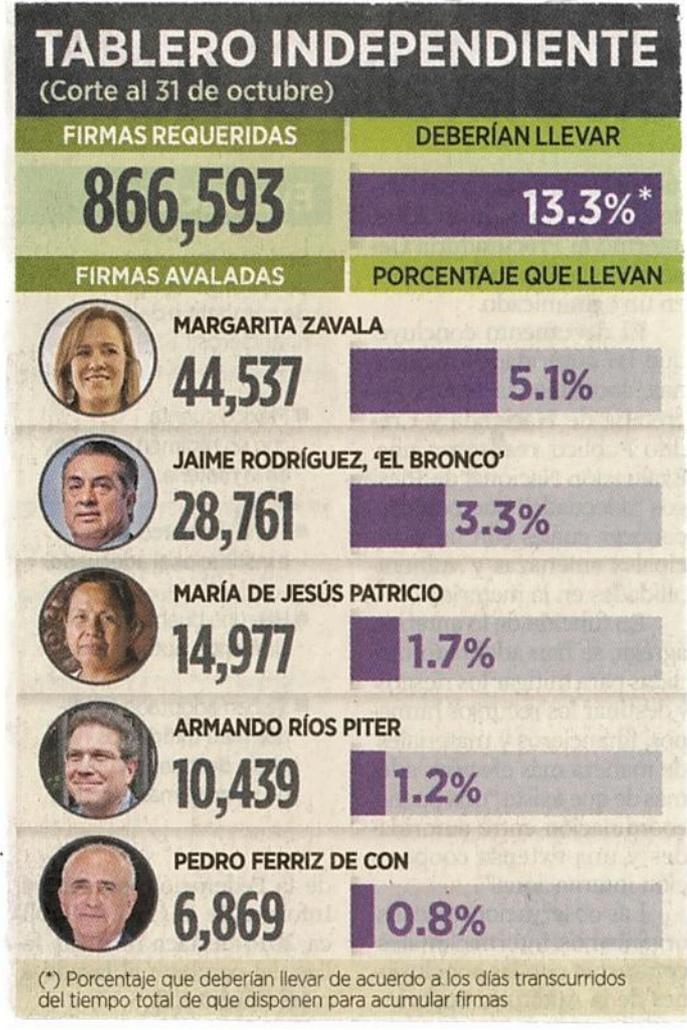
mo Estados Unidos a Canadá, Australia, Singapur y Nueva Zelanda, todos integrantes de APEC, a fin de iniciar en bloque, con cada uno de estos países, negociaciones con miras a concretar acuerdos de libre comercio.

Así, de acuerdo con el programa preliminar, en la cumbre de APEC, el Presidente de México dialogará con sus homólogos de la región Asia-Pacífico en torno a la necesidad de la integración económica regional y el crecimiento sustentable y su promoción.

Ese 30 de junio, tras la firma de la *Declaración de Cali*, el Presidente detalló que “así como otros bloques, como lo puede ser la Unión Europea, negocian con terceros, ahora la Alianza del Pacífico se presta a negociar ya con cuatro países más: Singapur, Australia, Nueva Zelanda y Canadá”, lo que amplía potencialmente el mercado al que pueden acceder.

Peña agregó que se ensancha el mercado de este bloque, pues podría pasar de 221 millones a 300 millones de consumidores, de lograrse un acuerdo con cada uno de los Estados asociados. Ratificó que la Alianza del Pacífico tiene por convicción estar en favor del libre comercio.

Al finalizar la reunión, adoptarán la Declaración de Da Nang, que recogerá los principales acuerdos y compromisos de los encuentros. ●



Propuesta fiscal de EU atraería a empresas de México

El impuesto a los corporativos en el país quedaría muy por encima del vecino

CLARA ZEPEDA
clzepeda@elfinanciero.com.mx

La propuesta de reforma tributaria del presidente republicano Donald Trump sería un duro golpe para la competitividad de México y para su inversión extranjera directa (IED), toda vez que el país no tiene un "as fiscal bajo la manga" para revertir sus efectos, advirtieron especialistas fiscales y económicos.

Jaime Zabłudovsky, vicepresidente de IQOM Inteligencia Comercial, aseveró que el principal problema que puede suceder es que si Estados Unidos baja el impuesto sobre la renta de las empresas se vuelve más atractivo, no sólo para las empresas que están en México, sino para firmas de todo el mundo.

"El mayor riesgo es que las empresas pongan su domicilio fiscal en Estados Unidos. Si hay un tema de competencia fiscal hacia los países, si baja el impuesto a las empresas de EU va a ser una presión para el resto del mundo, sobre todo para países con impuestos más altos, como el caso de México", sentenció Zabłudovsky.

México quedaría en una posición no competitiva respecto a la tasa que tiene para fines de nego-

cios y las empresas con respecto a Estados Unidos.

El ISR en México es de 30 por ciento, más un 10 por ciento sobre reparto de dividendos, en la declaración anual llegaría a un 37 por ciento. Actualmente, la tasa corporativa en EU es de 35 por ciento, si baja a 20 por ciento, el diferencial de 17 puntos porcentuales, respecto al país, sería un gran tema para la atracción de inversión.

Manuel Toledo, socio de impuestos de Andersen & Legal México, afirmó que la preocupación para México son dos temas. El primero es que la inversión que está en México se vaya del país para ubicarse en EU, por una tasa corporativa, similar al Impuesto Sobre la Renta (ISR) de 20 por ciento propuesto por la administración Trump.

"Es lo que ha buscado Donald Trump, que los estadounidenses inviertan en su país y no en otros lados más. La nueva inversión extranjera que pudiera llegar, si se fuera a Estados Unidos en lugar de llegar a México es un gran reto que tiene nuestro país con respecto a la tasa corporativa", dijo Toledo.

"No se podrá escalar mayor inversión extranjera directa con todo y lo que tengamos de bien en México, ya que es un diferencial muy importante, de ahí que México, en este momento, debería de estar analizando un plan 'B', en caso de que esta propuesta pase en el Congreso estadounidense, luego

de que en México ya se aprobó la Ley de Ingresos, y no tiene ninguna adecuación a la tasa que pueda ser competitiva", agregó el experto.

Gustavo de Hoyos, presidente de la Confederación Patronal de la República Mexicana (Coparmex), sugirió disminuir en México el ISR para que el país no pierda competitividad.

"Esta propuesta nos parece que tiene que ser considerada en el Congreso mexicano para que ahora que se está en la discusión del Paquete Fiscal, hacer una adecuación como lo ha venido proponiendo la Coparmex para que disminuya cuando menos un punto porcentual cada año y con eso no perder competitividad en la tasa corporativa", señaló De Hoyos.

RIESGO SIMILAR AL TLCAN

En tanto, Gabriela Siller, directora de Análisis de Banco Base, alertó que los agentes económicos se han enfocado en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), pero la reforma tributaria de EU representa un peligro similar para México.

"La tasa corporativa generará un menor potencial de inversión extranjera directa (IED) en el largo plazo (...) La repatriación de capitales a EU se va a incrementar, lo que puede llegar a generar una salida de capitales de México, pero sin convertirse en una fuga", señaló la especialista.

20%

ES LA TASA
Del ISR para
empresas en
EU propuesta

12%

GRAVARÍAN
Las ganancias en
el extranjera de
empresas de EU

12%

ES LA TASA
Mínima de
impuestos pro-
puesta contra 10
por ciento actual

REFORMA DE TRUMP

Cambios a la vista

Los cambios que surjan en la política fiscal de Trump podrían tener implicaciones en la política fiscal de México, específicamente en la parte empresarial.

Gastos fiscales corporativos en México

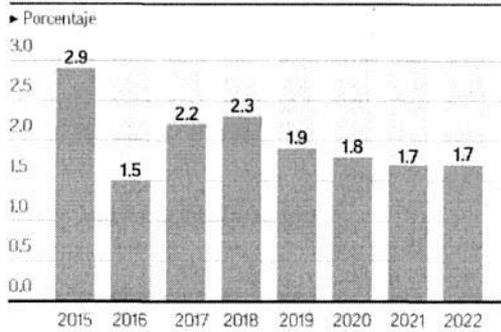


GRÁFICO: ESMERALDA ORDOZ

Filiales de multinacionales de EU



Estimación de crecimiento PIB de EU



FUENTES: SHCP, BUREAU OF ECONOMIC ANALYSIS Y FMI

Continúa en siguiente hoja

■ **El relevo presidencial no afectará la solvencia: Alan Elizondo**

BdeM: sólido, el sistema financiero ante las elecciones

- “Existe un esquema que puede resistir la volatilidad del año entrante”
- Anticipa que tres o cuatro bancos sí requerirán inyección de capital
- Serán rebasados intermediarios que no se actualicen en tecnología

Hay solvencia para enfrentar la transición de la elección presidencial, asegura

Puede el sistema financiero con toda la volatilidad de 2018: BdeM

- Sólo habrá “tres o cuatro intermediarios que van a necesitar apoyos de capital”, confía
- El uso de tecnología hará la diferencia en los siguientes años, advierte Alan Elizondo

ROBERTO GONZÁLEZ AMADOR

El sistema financiero mexicano está en condición de hacer frente “a una transición como la que viene” con la elección presidencial del año próximo, con “toda su volatilidad”, sostuvo el Banco de México.

“Acaso habrá tres o cuatro intermediarios que van a necesitar apoyos de capital”, dijo en una entrevista con *La Jornada* Alan Elizondo, director general de asuntos del sistema financiero del banco central.

En un sistema que cuenta con suficiente capital y solvencia, que es competido y rentable para sus accionistas, uno de los puntos que hará la diferencia en los siguientes años es el uso de la tecnología en la prestación de los servicios de toda la vida,

como la captación de depósitos, el crédito y los pagos, aseguró el directivo del Banco de México.

“Cuando digo que es solvente, me refiero al conjunto del sistema, no a todos en lo individual”, apuntó. Los bancos de menor tamaño y de más reciente operación “son los que enfrentan los mayores retos”, añadió.

“Sí se ve un sistema fuerte, muy distinto a lo que antes se observaba, en que cada cambio de sexenio se presentaban debilidades”, apuntó. “Hoy se ve un sistema que puede resistir una transición como la que viene el año entrante, con toda su volatilidad, todo el sube y baja, de manera muy razonable”, consideró.

Acaso, dijo, en los siguientes meses “habrá tres o cuatro intermediarios” que tienen que trabajar mejor su liquidez, inyectar

capital o hacer crecer el volumen de sus operaciones, porque de mantenerse con un tamaño pequeño “en algún momento van a necesitar un apoyo. Y no me refiero a recursos del gobierno, sino de sus propios accionistas”.

La incorporación de nuevas tecnologías está abriendo mayores espacios a la competencia. Y

puede ser el factor que haga la diferencia entre los bancos, en la medida en que hagan el mejor uso de ella para ampliar sus operaciones y reducir sus costos, comentó.

“Se dice que el sistema financiero mexicano es poco competitivo. A veces se concluye eso por las comisiones o los grandes montos de utilidades. Es cierto que hay retos, pero los elemen-



tos de competencia llegan por varios lados y uno de ellos es la tecnología”, apuntó.

El uso de la tecnología cambia de manera notable la forma en que llegan al público los servicios bancarios tradicionales, como los depósitos, el crédito o los pagos. “Ahí se nota una diferencia muy grande en la forma en que, por ejemplo, los bancos se están adaptando a las

nuevas tecnologías”, añadió. Aquellos intermediarios que no se sumen al cambio “serán los que enfrenten los mayores retos para la competencia, pueden ser desplazados por otros nuevos participantes en el sistema”, como las llamadas empresas de tecnología financiera.

“La tecnología empieza a diferenciar la oferta de productos que tienen los intermediarios fi-

nancieros y la competencia va a empezar a beneficiar a los que adopten esa forma de atender a su público”, dijo.

Para los bancos de menor tamaño, que no cuentan con una extensa red de sucursales, el uso de la tecnología es un medio de menor costo para mejorar sus procesos de captación de recursos o de ampliar su participación en otros productos, añadió.



Alan Elizondo, director general de asuntos del sistema financiero del Banco de México ■ Foto La Jornada