

“Son tan bajos que no se puede competir”, dice el presidente de Unifor

Salarios en México, traba del TLC: líder sindical de Canadá

Los bajos salarios en México, traba al TLC

LÍDER SINDICAL DE CANADÁ ADVIERTE QUE ASÍ NO PUEDEN COMPETIR

Destaca que en el ramo automotriz nuestro país tiene 8% del mercado, pero 45% de los empleos en el sector de la región, lo cual es una desproporción

Luis Moreno, enviado/Washington

Uno de los problemas es el problema en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), porque en el tema laboral se niega a hablar de sus bajos salarios, lo que provoca cierre de empresas en Canadá y Estados Unidos, consideró Jerry Díaz, presidente de Unifor, uno de los sindicatos más representativos en Canadá. “El problema de esta renegociación no es Canadá, es México y que sus negociadores se niegan a revisar los salarios. Son tan bajos que no se puede competir con ello, y eso explica que 52 por ciento de su población esté viviendo en la pobreza”, subrayó.

El líder del sindicato que representa a 310 mil trabajadores en empresas de distintos sectores señaló que “es triste ver que

en Canadá se cierran fábricas y ninguna se vuelve a abrir, y posteriormente se abren en México por los bajos salarios que se tienen”.

Explicó que en el ramo automotriz México tiene 8 por ciento del mercado, pero cuenta con alrededor de 45 por ciento de los empleos en el sector a nivel de la región, lo cual, si se analiza, es una desproporción.

El dirigente indicó que, tras la firma del TLCAN, solo en Ottawa, Canadá, cerraron cuatro plantas del ramo automotor, así como otras 10 en Estados Unidos, mientras que en el mismo periodo se abrieron ocho en México.

Advirtió que no se puede tener un acuerdo entre los tres países cuando en México se tiene un salario mínimo que ronda los 0.90 dólares la hora, lo cual deja en una posición difícil a

sus contrapartes.

De igual forma, destacó, no se puede tener un acuerdo tripartita en el tema salarial con sueldos que estén por debajo de cuatro dólares la hora, por lo cual es imperativo tocar esa discusión.

Agregó que en México no hay dirigentes laborales con los cuales se pueda hablar o lograr apoyo o consenso, puesto que los sindicatos no tienen fuerza y representatividad, no son un contrapeso a las decisiones que toma el gobierno.

El canadiense enfatizó que el gobierno de México debe aprender a dar cosas y no solamente tomar lo que le conviene del acuerdo, sino que también debe ceder en algunas de sus posturas para beneficio de la región.

“Las cosas tienen que fijarse, pero tampoco debemos creer que vamos a salir de las mesas de negociaciones. ¿Qué nos da

Continúa en siguiente hoja



México, tequila? ¿Qué más?", cuestionó afuera de la sede de las mesas de renegociación del TLC.

En el primer día de trabajos, en conferencia de prensa el secretario de Economía, Ildelfonso Guajardo, indicó que aunque sí hay temas laborales que estarán en la mesa de la modernización del tratado, específicamente el alza salarial no forma parte de ellos.

Desde la Embajada de México en Washington, en Estados Unidos, el funcionario federal indicó que el tema del salario de México se define a través de esquemas internos y mediante

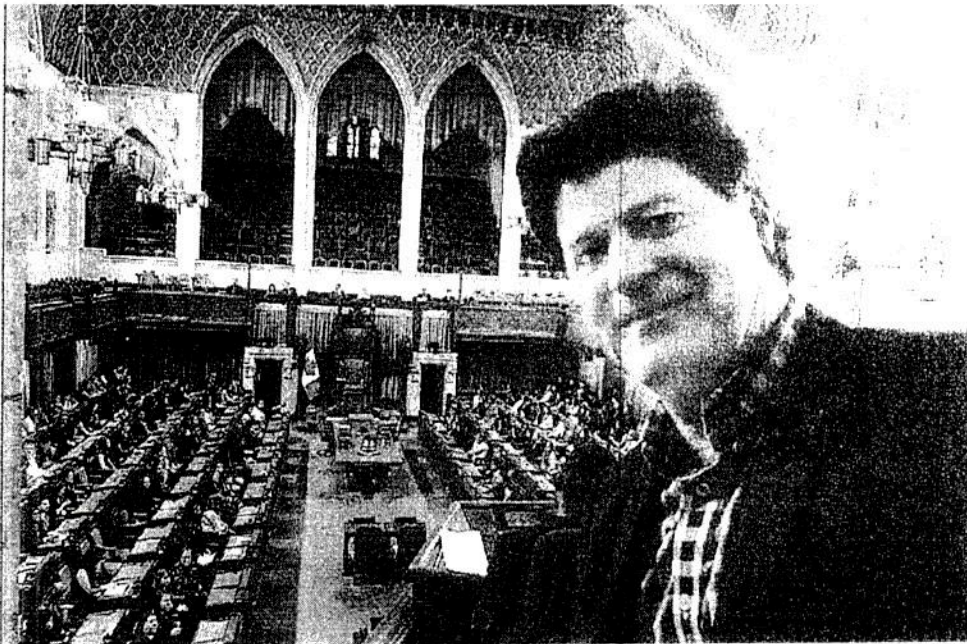
el consenso de los actores de la economía mexicana.

"La política salarial en un esquema interno, de diálogo y construcción de consensos entre los diferentes actores de la economía del país y que eventualmente reflejará claramente las condiciones que están en la mesa. Últimamente se ha vigorizado una política en ese sentido y esto no forma parte de las negociaciones", subrayó.

Guajardo expresó que los temas laborales que se desean integrar, y que habían estado incluidos en el Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP, por sus

siglas en inglés), son respecto a los compromisos para hacer una implementación estricta de los marcos laborales de los tres países, lo cual ha sido un punto de vista común en convenciones internacionales, así como garantizar derechos como la libre asociación y la libre contratación. M

"¿Qué nos da México, tequila? ¿Qué más?... debe aprender a dar y no solo tomar", dijo



Jerry Dias preside uno de los gremios más representativos, que cuenta con 310 mil trabajadores.



Piden a México mejores salarios en nuevo TLCAN

● Sindicatos canadienses solicitan subir sueldo a 4 dólares la hora
 ● Eventualmente el gobierno mexicano cederá: líder de agremiados

IVETTE SALDAÑA

Washington.— A las presiones de los gobiernos por la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte se le sumó la demanda de los sindicatos canadienses de incrementar los salarios y disminuir la pobreza, ya que 52% de los mexicanos viven en dicha condición, dijo el presidente de uno de los sindicatos más importantes de Canadá, Unifor, Jerry Dias.

Para los empresarios canadienses —quienes estuvieron muy activos en participación en este sábado durante la ronda de negociaciones— "no hay forma de competir" con los mexicanos por los bajos salarios que tienen, un hecho que también provoca que la mitad de la población viva en la pobreza.

"El problema de la renegociación no es Canadá, sino México y que sus negociadores se niegan a revisar el piso de los salarios", afirmó Dias.

En entrevista durante el cuarto día de negociaciones de la primera ronda, el representante de Unifor dijo que en algún momento la economía mexicana deberá ceder en el tema laboral, porque es parte de los procesos de una negociación.

"No podemos tener un acuerdo unilateral donde el salario mínimo en México es 0.90 dólares la hora, no podemos tener un acuerdo tripartito por debajo de cuatro dólares la hora", explicó.

Por lo que, dijo, debiera cambiar el tratado para poder generar empleos y protegerlos en Canadá y Estados Unidos, porque con las reglas actua-

les continúa la migración de buenos trabajos hacia México.

"Las cosas tienen que fijarse, pero tampoco debemos tener miedo de salirnos de la mesa de negociación", destacó el empresario.

Además, agregó, resulta triste que en Canadá se cierran fábricas y ninguna se vuelve a abrir, pero después se abren en México.

La petición del representante de Unifor —que agremia a 310 mil trabajadores canadienses— contrasta con lo dicho en el primer día de negociaciones por el secretario de Economía, Idefonso Guajardo, quien dijo que el tema de los salarios no es parte de la renegociación, porque es un tema interno de cada país.

Jerry Dias ha estado activo en el movimiento obrero durante casi cuatro décadas. En los últimos cinco años ha participado en la defensa de los derechos de los trabajadores y para lograr mejoras para la seguridad.

En el primer día de la ronda, la cual comenzó el 16 y concluirá el 20 de agosto, fuentes del sector aseguraron que los estadounidenses no pidieron el aumento a los salarios en la mesa laboral trilateral del miércoles pasado.

Ese mismo día, el presidente del Consejo Coordinador Empresarial, Juan Pablo Castañón, dijo que los salarios deben subirse en función de la productividad y competitividad de un país.

Para los canadienses, el otro asunto

que preocupa es el de compras de gobierno en productos agrícolas, porque los estadounidenses tienen un programa que restringe adquisiciones a los productos nacionales, vía el *Buy American*. Y a pesar de ello, piden que se abran más las compras públicas de México y Canadá, dijo el director de gobierno y relaciones institucionales, John W. Masswohl.

Explicó que hay alimentos que compra el gobierno a productores locales, como el Departamento de Defensa de EU, con lo que quedan fuera las empresas extranjeras.

Masswohl explicó que los canadienses piden se mantengan las reglas de origen como actualmente se aplican al ganado de exportación, lo que incluye dónde nace y se procesa la carne del animal.

Afirmó que hasta el momento no hay una propuesta sobre la mesa de EU para cambiar las reglas de origen, pero se ha oído que tienen la idea de modificar algunas de estas normas. Afirmó que los ganaderos de los tres países coinciden en que las reglas actuales deberán de mantenerse.

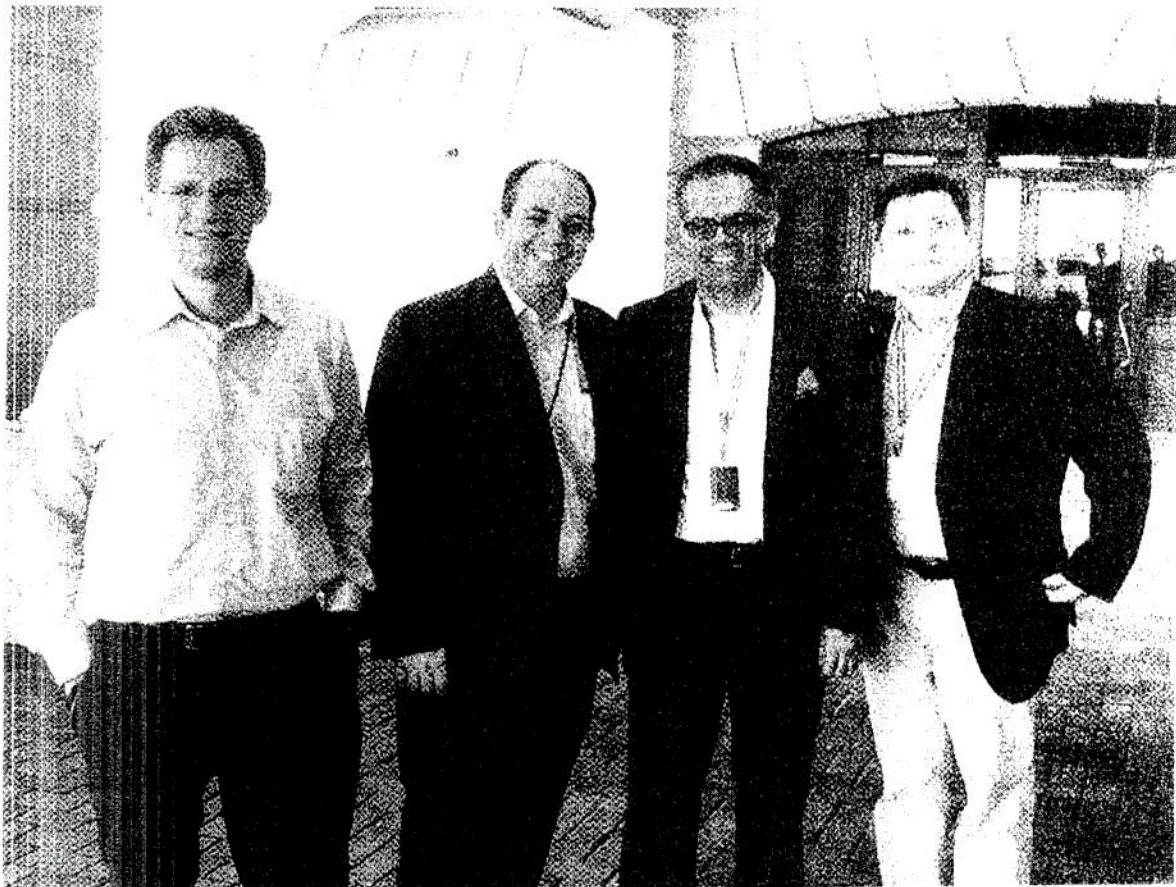
Sobre el capítulo de solución de controversias dijo que existen varios mecanismos que han permitido resolver las diferencias por precios *dumping*, es decir, cuando se vende un producto por debajo del precio real de mercado o por subsidios. Por lo anterior, consideró necesario tener esquemas de resolución para este tipo de conflictos. ●

“No podemos tener un acuerdo trilateral donde el salario mínimo en México es 0.90 dólares la hora, no podemos tener un acuerdo tripartito por debajo de cuatro dólares la hora”

“El problema de la renegociación no es Canadá, sino México y que sus negociadores se niegan a revisar el piso de los salarios”

JERRY DIAS

Presidente de Unifcy



El jefe negociador, Kenneth Smith; el jefe negociador adjunto, Salvador Behar; Eusebio Hidalgo, del equipo de asesores del secretario de Economía, y el representante de Sagarpa, Carlos Velázquez, en cuarto día de negociaciones.



El sector agrícola de EU no quiere cambios bruscos

LOURDES CÁRDENAS

L PASO, TEXAS.- En las últimas dos décadas Charles Ring, un agricultor de 63 años, ha visto de cerca los beneficios del Tratado de Libre Comer-

cio de América del Norte (TLCAN): en sus casi 3 mil hectáreas de tierra en la pequeña localidad de Saint Paul, a 50 millas de Corpus Christi, Texas, cultiva el maíz y el sorgo

que año tras año exporta al mercado mexicano libre de aranceles.

"Noventa por ciento de mi maíz se va a México --dice el agricultor via telefónica- El TLCAN ha sido muy bueno para nosotros los agricultores y no queremos que su renegociación nos afecte. Estamos preocupados."

Ring, como cientos de industriales, fabricantes, transportistas y prestadores de servicios para el comercio en Estados Unidos, México y Canadá, segura de cerca la renegociación que, tras varios meses de incertidumbre, está en curso.

El proceso no estará libre de controversias o dificultades, anticipan analistas: "Si bien es cierto que la gran mayoría de lo que Estados Unidos busca es racional y constructivo, hay también áreas u objetivos que podrían generar muchos conflictos", dice Christopher Wilson, subdirector del Instituto México del Wilson Center, un centro de análisis e investigación de políticas públicas con sede en Washington.

El primer objetivo del gobierno estadounidense, apunta, es la reducción del déficit comercial:

"Si Estados Unidos busca resolver su déficit comercial con México a través de la promoción de exportaciones, habrá muchas áreas en que ambos países pueden beneficiar; (pero) si Estados Unidos busca limitar las importaciones de México, eso va a generar mucho conflicto en las negociaciones."

Según cifras de la Oficina de Comercio de Estados Unidos, el déficit comercial de este país con México es de 64 mil millones de dólares. En julio pasado el presidente Trump volvió a culpar a México por ese déficit y reiteró su intención de eliminarlo para impulsar a la industria manufacturera estadounidense. "Ya no vamos a permitir a otros países romper las reglas para robar nuestros empleos o drenar nuestra economía", dijo Trump en la Casa Blanca.

La inclusión del déficit comercial en las negociaciones del TLCAN es un sinsentido para Jerry Pacheco, presidente de la Asociación de Industriales de la Frontera en Santa Teresa, Nuevo México.

"Simplemente no entiendo cómo entra eso en la ecuación. No entiendo cómo legislar eso dentro de un Tratado de Libre Comercio", dice Pacheco, cuya asociación representa a más de 100 industriales y prestadores de servicios que se han establecido en la frontera para abastecer a sus clientes en México.

"Soy muy cauteloso respecto a las negociaciones -afirma Pacheco-. Hay muchas áreas que pueden mejorarse para hacer más eficiente la integración, pero me preocupa que el presidente (Trump) abra la boca y complique las negociaciones. El presidente no tiene antecedentes de ser muy juicioso en sus comentarios sobre México."

En un documento emitido el 17 de julio,

el representante comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, destacó los objetivos de la renegociación del TLCAN, entre ellos reducir el déficit comercial de su país y mejorar el acceso de los bienes, servicios y productos manufacturados en su país a los mercados canadiense y mexicano. El documento de 17 páginas detalla los objetivos en otras áreas como la industria, los servicios financieros y de telecomunicaciones, el medio ambiente, la propiedad intelectual y las inversiones, entre otros rubros.

En las discusiones en torno al TLCAN -iniciadas el miércoles 16- se incluyen por primera vez temas como el comercio electrónico y el flujo de datos. Es previsible que México y Canadá se opongan a una propuesta estadounidense de incrementar el valor mínimo de las compras en línea que pueden hacerse libres de impuestos, ya que esto podría dañar a productores y vendedores locales, al abrir la puerta a productos asiáticos no elaborados en Norteamérica.

Se discuten también temas como el laboral, en el que Estados Unidos busca igualar las condiciones de trabajo entre los tres países, así como asuntos de transparencia y sistemas anticorrupción.

Wilson asegura que los encuentros pueden complicarse en temas como las reglas de origen y el Capítulo 19 -que se refiere a los mecanismos de solución de disputas-, los cuales quiere eliminar Estados Unidos.

"La regla de la que más tememos es el chado es la de los autos. Hoy en día un automóvil tiene que ser 62.5% hecho en Norteamérica para calificar para los beneficios del TLCAN y quizá querrían aumentar ese porcentaje", dice Wilson. Sin embargo, considera que los riesgos de hacerlo serían mucho mayores que los beneficios y tendría un efecto que, a largo plazo, podría ser contraproducente para Estados Unidos.

Respiro en agricultura

Hasta hace un par de meses los agricultores estadounidenses tenían muchas razones para estar preocupados. La retórica de Trump y su discurso antimexicano provocó que el gobierno de México emprendiera acciones concretas para diversificar sus proveedores de productos agrícolas y disminuir su dependencia de los granos estadounidenses. Funcionarios de México viajaron a Brasil y a Argentina en busca de nuevos socios comerciales.

El impacto fue inmediato. Este año México dejó de ser el primer mercado para las exportaciones de maíz estadounidense, lo que afectó duramente a estados como Nebraska, cuya actividad agrícola depende altamente del comercio con México, su principal comprador de maíz, azúcar y edulcorantes, y su segundo mercado para las ventas de soya, trigo, sorgo y destilados de granos. ▶



La crisis llevó a funcionarios y productores estadounidenses a reunirse con sus contrapartes mexicanas para calmar los ánimos, al mismo tiempo que participaban en las audiencias del Congreso para dejar claro que el TLCAN no requiere grandes cambios en el sector agrícola.

Gracias a ello se sienten más confiados en que su consigna principal *do no harm* (no perjudicar) prevalecerá en las pláticas. Básicamente confían en que no habrá modificaciones significativas que dañen las exportaciones de sus productos a México.

Desde su aplicación en 1994, el libre comercio ha beneficiado enormemente a los productores agrícolas estadounidenses. De acuerdo con el US Grains Council, una organización no lucrativa que representa a los productores estadounidenses de maíz, sorgo, cebada y productos derivados, México es el mercado principal para el maíz amarillo estadounidense, mientras que Canadá es el noveno. Ambos países son también los principales mercados para la cebada de Estados Unidos. México es también el segundo mercado para las exportaciones de sorgo y el séptimo para las de destilados de granos con solubles.

"Confiamos en que se tratará más de una modernización que de una renegociación", dice Kelly Brunkhorst, director ejecutivo del Nebraska Corn Board,

organización que promueve el desarrollo agrícola en el estado. "Nos sentimos más cómodos ahora que como estábamos hace seis semanas. Hay un entendimiento de que se necesita modernizar, no renegociar el acuerdo".

Parece haber coincidencia en que el tema agrícola no será el más crítico en las negociaciones. "El gobierno estadounidense está más convencido ahora de que era necesario llevar a una modernización del acuerdo, pero no para ponernos trabas, sino para mejorar una política trilateral de comercio que mantenga la región fuerte y competitiva", dice Juan Carlos Anaya, director general del Grupo Consultor de Mercados Agrícolas en México.

Sin embargo, aún existe la preocupación de que el sector agrícola se convierta en la moneda de cambio en las negociaciones de otros sectores. "No hay duda de que cuando surgen disputas comerciales, el sector agrícola suele ser afectado y sufrir represalias", dice Brunkhorst. "Eso es una de nuestras preocupaciones".

Una presión adicional en las discusiones sobre el TLCAN son los tiempos políticos, que, en opinión de Wilson, harán que las tres partes busquen llegar a acuerdos lo más pronto posible: México tendrá elecciones presidenciales en 2018, mientras que en Estados Unidos se renovará el Poder Legislativo. ●

Concluye hoy primera ronda sobre TLC

Presiona EU por hortalizas

Buscan productores minoritarios frenar importaciones desde México

JOSÉ DÍAZ BRISEÑO

WASHINGTON.- La renegociación del Tratado de Libre Comercio (TLC) de América del Norte avanzó ayer con el análisis de áreas sensibles, incluyendo **agricultura**, donde se esperaba que Estados Unidos presionara para proteger a productores minoritarios de hortalizas y frutas.

Durante el cuarto día de pláticas en el hotel Warman Park, la delegación de EU buscaba -según reportes- presentar a México y Canadá un polémico texto que permitiría a los productores minoritarios de vegetales y frutas tener acceso a acciones antidumping.

"Apoyamos la propuesta", señaló Mike Stuart, presidente de la Asociación de Frutas y Vegetales de Florida (FFVA, por sus siglas en inglés) sobre el texto que se esperaba que EU pusiera en la mesa.

Polémica incluso entre el sector **agrícola** de EU, la pro-

puesta es impulsada por sectores minoritarios de Florida y Georgia principalmente y busca proteger a productores de jitomates, melones y otros, que desde el inicio del TLC en 1994 se han quejado de la competencia de México.

Según versiones, el plan de la Oficina del Representante Comercial (USTR) buscaría permitir que la Comisión de Comercio Internacional de EU pueda considerar industria doméstica con acceso a acciones antidumping a los productores, aún cuando no alcancen 51 por ciento de la producción.

Sin embargo, otros productores de más peso en EU, como los de granos y manzanas, han advertido que impulsar la propuesta podría ser perjudicial para el sector, pues México y Canadá podrían aplicar medidas similares en otras áreas contra EU.

"Sería un error diseñar una solución para el productor de moras de Georgia, que es un pequeño productor local, que después provoca que se dañe al productor de manzanas del estado de Was-

hington que atiende al mercado global", dijo esta semana Mark Powers, del Consejo Hortícola del Noroeste.

A pesar de existir un acuerdo de suspensión con México para que los productores mexicanos accedan a un precio de importación, los productores de jitomate de Florida han presionado continuamente al Gobierno federal para ir más allá, acusando de prácticas desleales a los mexicanos.

Desde la presentación de sus objetivos para la renegociación en julio pasado, la Administración del Presidente Donald Trump ha asegurado que buscaría ayudar a los productores de hortalizas.

Para este domingo, se espera que las delegaciones de México, EU y Canadá presenten alguna relación sobre los grupos negociadores que tuvieron reuniones en esta primera ronda y los objetivos rumbo a la segunda que se espera sea en los primeros días de septiembre en la Ciudad de México.



Dependencia alimentaria con EU afecta mercado interno mexicano

► Raúl Pérez, secretario de la Alianza Campesina del Norte, lamentó que las políticas públicas dirigidas al campo llevan más de 15 años estancadas

[BLANCA ESTELA BOTELLO]

México requiere reducir la dependencia alimentaria que tiene con los Estados Unidos y ampliar cada vez más los acuerdos comerciales con otros países, principalmente latinoamericanos, instó Raúl Pérez Bedolla, secretario General de la Alianza Campesina del Noroeste (Alcano).

Enfatizó que se debe además renovar las políticas públicas dirigidas al campo, que llevan más de quince años estancadas.

En la renegociación del Tra-

tado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá, abundó Pérez Bedolla, "no sorprende el discurso tranquilizador de los negociadores, pues llevan la misión de conseguir obsesivamente la firma del nuevo Tratado", pero es necesario también mirar al mercado interno.

"Luego de cuatro días de haber iniciado el diálogo entre México, Estados Unidos y Canadá para renegociar el TLCAN se observa que Donald Trump pretende construir un acuerdo comercial Iconino y los negociadores mexicanos solo han mostrado

una obsesión por concluir la negociación sin llevar un plan B.

"Tampoco es de sorprender la actitud agresiva del grupo negociador estadounidense que pretende imponer diversas disposiciones con la intención de limitar las importaciones mexicanas a otros países: en esta negociación veremos más temprano que tarde hasta dónde se estira la liga y quién la rompe para sepultar el TLCAN", expresó.

Por ello, añadió, es necesaria la reconversión productiva para producir granos básicos y oleaginosas para el mercado interno.



EL TLCAN, 25 años después

Diez datos que no recordabas del Tratado de Libre Comercio de América del Norte.

- 1.** Se firmó el **17 de diciembre de 1992**, simultáneamente, en las ciudades de Ottawa, Washington DC y México, por **Brian Mulroney** (Canadá), **George Bush** (Estados Unidos) y **Carlos Salinas de Gortari** (México).
- 2.** **Casi un año después**, fue aprobado por el Senado de Estados Unidos (19 de noviembre de 1993) y el Senado mexicano (22 de noviembre de 1993).
- 3.** Salinas firmó el **decreto del TLCAN el 14 de diciembre de 1993**, y lo publicó el 20 de diciembre en una edición de 560 páginas del Diario Oficial de la Federación.
- 4.** El decreto **tiene la firma de Carlos Salinas de Gortari** y su entonces secretario de Relaciones Exteriores, **Manuel Camacho Solís**.
- 5.** **Marcelo Ebrard Casaubón**, como subsecretario de la SRE, certificó que en los archivos de la Cancillería mexicana obraba en ese momento el documento original.
- 6.** Entró en vigor el **1 de enero de 1994**.
- 7.** El TLCAN se divide en **un preámbulo, ocho partes, 22 capítulos generales, 2 mil 206 artículos, 47 notas y siete anexos generales**.
- 8.** El **artículo 2206** dice: "Los textos en español, francés e inglés de este Tratado son igualmente auténticos".
- 9.** El **primero de los seis objetivos** del Tratado, según el texto original, es: "eliminar obstáculos al comercio y facilitar la circulación transfronteriza de bienes y de servicios entre los territorios de las Partes".
- 10.** El **1 de enero de 2008 concluyó la liberación de productos agrícolas**, pues el TLCAN preveía la desaparición gradual de aranceles, hasta por 15 años en el caso de los cuatro productos más sensibles para México: maíz, frijol, azúcar y leche.

“Son tan bajos que no se puede competir”, dice el presidente de Unifor

Salarios en México, traba del TLC: líder sindical de Canadá

- » Solo 39% de mexicanos piensa que se logrará una buena renegociación: Senado
- » En 7 meses de este año, el doble de casos de asistencia consular en EU de todo 2016
- » NEGOCIOS EN DOMINGO Marcas de lujo, mercado al alza en el país

LÍDER SINDICAL DE CANADÁ ADVIERTE QUE ASÍ NO PUEDEN COMPETIR

Los bajos salarios en México, traba al TLC

Destaca que en el ramo automotriz nuestro país tiene 8% del mercado, pero 45% de los empleos en el sector de la región, lo cual es una desproporción

Luis Moreno, enviado/Washington

México es el problema en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), porque en el tema laboral se niega a hablar de sus bajos salarios, lo que provoca cierre de empresas en Canadá y Estados Unidos, consideró Jerry Dias, presidente de Unifor, uno de los sindicatos más representativos en Canadá.

“El problema de esta renegociación no es Canadá, es México y que sus negociadores se niegan a revisar los salarios. Son tan

bajos que no se puede competir con ello, y eso explica que 52 por ciento de su población esté viviendo en la pobreza”, subrayó.

El líder del sindicato que representa a 310 mil trabajadores en empresas de distintos sectores señaló que “es triste ver que en Canadá se cierran fábricas y ninguna se vuelve a abrir, y posteriormente se abren en México por los bajos salarios que se tienen”.

Explicó que en el ramo automotriz México tiene 8 por ciento del mercado, pero cuenta con alrededor de 45 por ciento de los empleos en el sector a nivel de la región, lo cual, si se analiza, es una desproporción.

El dirigente indicó que, tras la firma del TLCAN, solo en Ottawa, Canadá, cerraron cuatro plantas del ramo automotor, así como otras 10 en Estados Unidos, mientras que en el mismo periodo se abrieron ocho en México.

Advirtió que no se puede tener un acuerdo entre los tres países cuando en México se tiene un salario mínimo que ronda los 0.90 dólares la hora, lo cual deja en una posición difícil a sus contrapartes.

De igual forma, destacó, no se puede tener un acuerdo tripartita en el tema salarial con sueldos que estén por debajo de cuatro dólares la hora, por lo cual es imperativo tocar esa discusión.

Agregó que en México no hay dirigentes laborales con los cuales se pueda hablar o lograr apoyo o consenso, puesto que los sindicatos no tienen fuerza y representatividad, no son un contrapeso a las decisiones que toma el gobierno.

El canadiense enfatizó que el gobierno de México debe aprender a dar cosas y no solamente tomar lo que le conviene del acuerdo, sino que también debe ceder en algunas de sus posturas para beneficio de la región.

“¿Qué nos da México, tequila? ¿Qué más?... debe aprender a dar y no solo tomar”, dijo

“Las cosas tienen que fijarse, pero tampoco debemos creer que vamos a salir de las mesas de negociaciones. ¿Qué nos da México, tequila? ¿Qué más?”, cuestionó afuera de la sede de las mesas de renegociación del TLC.

En el primer día de trabajos, en conferencia de prensa el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, indicó que aunque sí hay temas laborales que estarán en la mesa de la modernización del tratado, específicamente el alza salarial no forma parte de ellos.

Desde la Embajada de México en Washington, en Estados Unidos, el funcionario federal indicó que el tema del salario de México se define a través de esquemas internos y mediante el consenso de los actores de la economía mexicana.

“La política salarial en un esquema interno, de diálogo y construcción de consensos entre los diferentes actores de la economía del país y que eventualmente reflejará claramente las condiciones que están en la mesa. Últimamente se ha vigorizado una política en ese sentido y esto no forma parte de las negociaciones”, subrayó.

Guajardo expresó que los temas laborales que se desean integrar, y que habían estado incluidos en el Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP, por sus siglas en inglés), son respecto a los compromisos para hacer una implementación estricta de los marcos laborales de los tres países, lo cual ha sido un punto de vista común en convenciones internacionales, así como garantizar derechos como la libre asociación y la libre contratación. M

Cuestionan campesinos que no se tenga plan B

■ FERNANDO CAMACHO SERVÍN

En el diálogo entre México, Estados Unidos y Canadá para renegociar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) se observa que Donald Trump pretende construir un acuerdo comercial "leonino" y que los enviados mexicanos sólo han mostrado una obsesión por concluir el proceso sin llevar un plan B, afirmó el secretario general de la Alianza Campesina del Noroeste (Alcano), Raúl Pérez Bedolla.

Según el líder campesino, ese plan B debe comprender acuerdos comerciales con otros países, principalmente latinoamericanos, y renovar las políticas públicas que desde 2003 se encuentran estancadas, entre ellas la reconversión agrícola con la cual se produzcan los granos básicos y hortalizas para el mercado interno.

DEBE COMPRENDER
ACUERDOS CON
OTROS PAÍSES,
PRINCIPALMENTE
LATINOAMERICANOS

El dirigente de Alcano apremió al gobierno mexicano a disminuir la dependencia alimentaria que tiene el país de Estados Unidos, que es de casi 50 por ciento, y es para ello que se requiere la reconversión productiva.

Asimismo, subrayó que no sorprende el discurso tranquilizador de los negociadores, pues tienen la misión de conseguir "obsesivamente" la firma del nuevo Tratado de Libre Comercio con América del Norte.

Tampoco es de sorprender, añadió, la actitud agresiva del grupo negociador estadounidense que pretende imponer diversas disposiciones con la intención de limitar las importaciones mexicanas a otros países.

"En esta negociación veremos más temprano que tarde hasta dónde se estira la liga y quién la rompe para sepultar el TLCAN que nació hace 23 años", destacó.

Raúl Pérez Bedolla dijo que dentro de la renegociación, Estados Unidos pretende imponer que se igualen los salarios a los jornaleros agrícolas con los que laboran en los campos agrícolas de la Unión Americana.

Propone EU suprimir el capítulo 19 del TLC

JORGE ARTURO PADILLA

En la renegociación del TLC, Estados Unidos propuso ayer, en la Mesa de Remedios Comerciales, la eliminación del capítulo 19 de revisión y solución de controversias.

Dicho apartado permite que exportadores y productores de los tres países puedan recurrir a paneles binacionales e independientes para cuestionar medidas antidumping y compensatorias.

La propuesta de EU fue confirmada por dos personas involucradas en el proceso

que solicitaron el anonimato.

“Por supuesto que la delegación de Canadá no aceptó, y, en cuanto a México, el Secretario Guajardo ha señalado que no se puede eliminar un mecanismo como éste”, dijo un funcionario.

Precisó que EU no ha puesto sobre la mesa el texto oficial, como en la mayoría de los puntos debatidos.

El tema ha sido tan sensible, que Canadá ha dicho que saldría del TLC si Donald Trump insiste en este punto.

Concluye hoy primera ronda sobre TLC

Presiona EU por hortalizas

Buscan productores minoritarios frenar importaciones desde México

JOSÉ DÍAZ BRISEÑO

WASHINGTON.- La renegociación del Tratado de Libre Comercio (TLC) de América del Norte avanzó ayer con el análisis de áreas sensibles, incluyendo agricultura, donde

se esperaba que Estados Unidos presionara para proteger a productores minoritarios de hortalizas y frutas.

Durante el cuarto día de pláticas en el hotel Warman Park, la delegación de EU buscaba -según reportes- presentar a México y Canadá un polémico texto que permitiría a los productores minoritarios de vegetales y frutas tener acceso a acciones antidumping.

“Apoyamos la propuesta”, señaló Mike Stuart, presidente de la Asociación de Frutas y Vegetales de Florida (FFVA, por sus siglas en inglés) sobre el texto que se esperaba que EU pusiera en la mesa.

Polémica incluso entre el sector agrícola de EU, la propuesta es impulsada por sectores minoritarios de Florida y Georgia principalmente y busca proteger a productores de jitomates, melones y otros, que desde el inicio del TLC en 1994 se han quejado de la competencia de México.

Según versiones, el plan de la Oficina del Representante Comercial (USTR) buscaría permitir que la Comisión de Comercio Internacional de EU pueda considerar industria doméstica con acceso a acciones antidumping a los productores, aún cuando no alcancen 51 por ciento de la producción.

Sin embargo, otros productores de más peso en EU, como los de granos y manzanas, han advertido que impulsar la propuesta podría ser perjudicial para el sector, pues México y Canadá podrían aplicar medidas similares en otras áreas contra EU.

“Sería un error diseñar una solución para el productor de moras de Georgia, que es un pequeño productor local, que después provoca que se dañe al productor de manzanas del estado de Washington que atiende al mercado global”, dijo esta semana Mark Powers, del Consejo Hortícola del Noroeste.

A pesar de existir un acuerdo de suspensión con México para que los productores mexicanos accedan a un precio de importación, los productores de jitomate de Florida han presionado continuamente al Gobierno federal para ir más allá, acusando de prácticas desleales a los mexicanos.

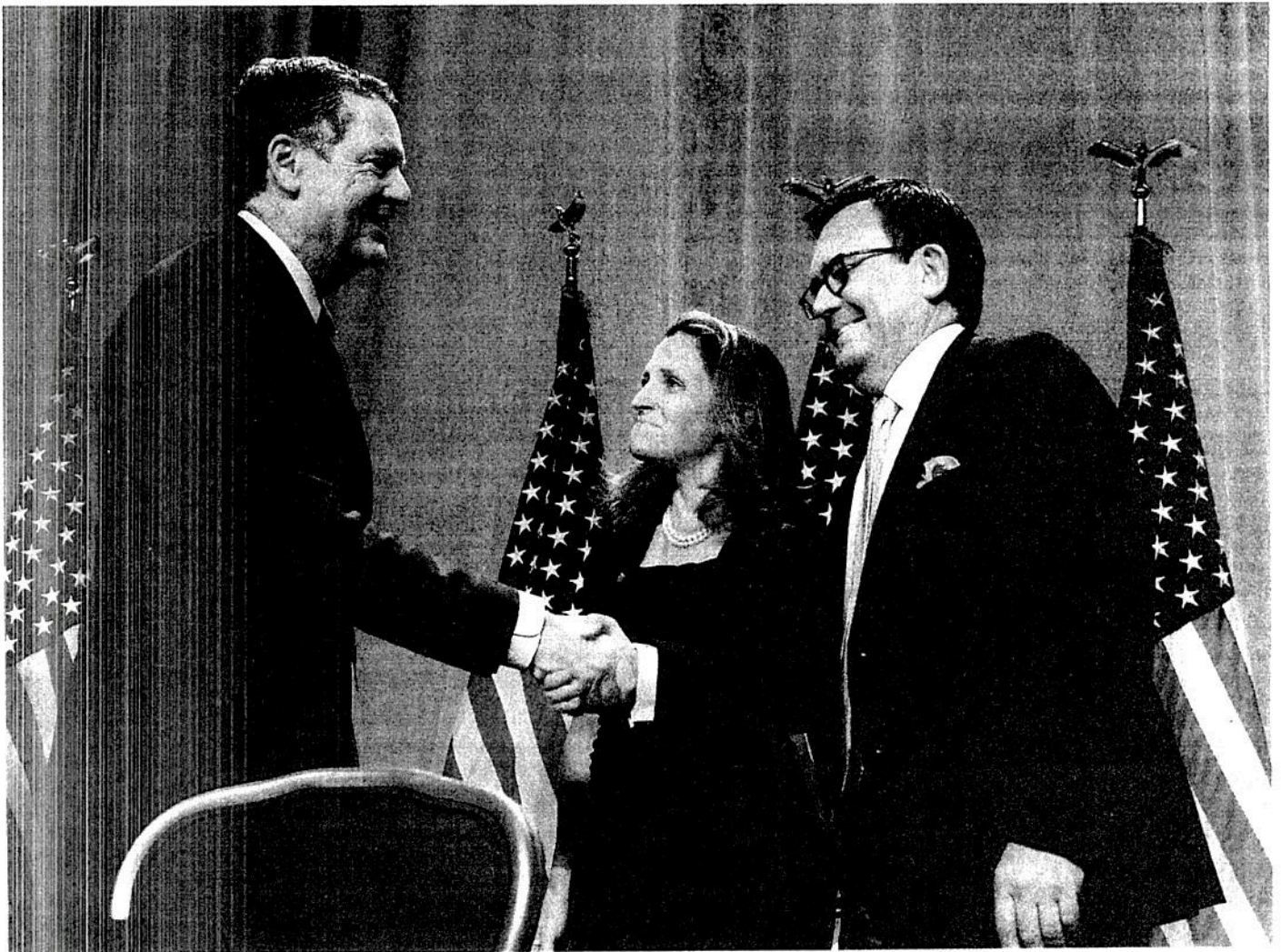
Desde la presentación de sus objetivos para la renegociación en julio pasado, la Administración del Presidente Donald Trump ha asegurado que buscaría ayudar a los productores de hortalizas.

Para este domingo, se espera que las delegaciones de México, EU y Canadá presenten alguna relación sobre los grupos negociadores que tuvieron reuniones en esta primera ronda y los objetivos rumbo a la segunda que se espera sea en los primeros días de septiembre en la Ciudad de México.

Pide no imponer restricciones

MÉXICO, FIRME EN LA RENEGOCIACIÓN DEL TLCAN

Arturo Moncada
amoncadal@revistavertigo.com



El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, resaltó en Washington durante la primera ronda de conversaciones para modernizar el tratado comercial trilateral que es necesario ver hacia el futuro y buscar el fortalecimiento de la competitividad y el avance hacia un comercio regional más inclusivo.

El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) es un acuerdo de amplio alcance que establece las reglas que rigen el comercio y las inversiones entre Canadá, Estados Unidos y México. Fue rubricado en 1994 y desde la llegada de Donald Trump a la Casa Blanca en enero pasado su gobierno promueve su transformación.

Yes que para él este convenio trilateral es el "peor" acuerdo comercial de la historia y ha prometido arreglarlo o salirse de él. Por ende, el mandatario llamó a sus pares a renegociar el documento.

Así, el pasado 16 de agosto los representantes de México, Estados Unidos y Canadá pusieron en marcha la primera de siete rondas de sesiones para abordar temas específicos para la renegociación del tratado.

La dimensión del TLCAN es gigantesca: más de un billón de dólares cruza en bienes y capital entre México, Estados Unidos y Canadá cada año.

De acuerdo con datos de la American Chamber México, actualmente los integrantes del TLCAN intercambian cerca de dos mil 600 millones de dólares en productos al día, lo que equivale aproximadamente a 103 millones de dólares por hora.

Entre sus principales objetivos se encuentra establecer una zona de libre comercio para conseguir la libre circulación de los productos y servicios entre las tres naciones. Es decir, eliminar paulatinamente los permisos, las cuotas y las licencias, así como las tarifas y los aranceles; favorecer la apertura comercial de Norteamérica por medio de la eliminación de barreras arancelarias y no arancelarias, tanto del comercio como de la inversión entre estos tres países; promover condiciones de competencia leal, así como proteger los derechos de propiedad intelectual.

Y aunque sus posiciones son diferentes en diversas aéreas, ninguno de los tres socios comerciales niega la necesidad de modernizar el acuerdo y armonizarlo con una realidad que de manera innegable se ha modificado durante los últimos 23 años.

Déficit

Desde que Trump y su equipo dieron a conocer sus prioridades para la renegociación del acuerdo, mostraron su incomodidad con el déficit comercial que su nación mantiene con México y Canadá.

Apartir de la implementación del TLCAN en 1994, la balanza comercial bilateral de Estados Unidos y México pasó de un superávit de mil 300 millones de dólares a un déficit de 64 mil millones de dólares en 2016, según cifras oficiales estadounidenses.

Estados Unidos es el principal socio comercial de México, que envía a su vecino del norte 80% de sus exportaciones, esencialmente bienes manufacturados y productos agrícolas.

Canadá es a su vez el mayor cliente y proveedor de energía de Estados Unidos. Según datos de Washington, el año pasado el comercio entre ambos países alcanzó los 635 mil millones de dólares. Canadá compra más productos a EU que los que importa en conjunto desde China, Japón y Reino Unido (267 mil millones de dólares contra 234 mil millones).

En 2016 las importaciones estadounidenses de bienes canadienses ascendieron a 313 mil millones de dólares. El excedente comercial de bienes y servicios de Estados Unidos con Canadá fue de ocho mil millones.

Para funcionarios y empresarios mexicanos la reducción de dicho déficit que menciona EU no dependerá de lo que se discuta a lo largo de siete rondas para modernizar el acuerdo comercial: "No hay nada en el TLCAN que tenga una aplicación directa para esa parte del déficit. Ahí lo que hemos dicho el secretario Ildelfonso Guajardo y yo es que es un tema que se tiene que ver por separado", aseguró recientemente Juan Carlos Baker, subsecretario de Economía de México.

Los especialistas afirman que el equipo de Trump no comprende que su país requiere más bien de insumos de bajo costo de México o de Canadá para evitar que su déficit global crezca, ya que puede vender en condiciones más competitivas a otras naciones gracias a sus socios del TLCAN.

Posicionamientos

En la primera ronda de renegociaciones, realizada en Washington, los protagonistas colocaron sus cartas sobre la mesa.

La ministra de Asuntos Globales de Canadá, Chrystia Freeland, dijo estar convencida de que el tratado funciona y se puede llevar a mejores términos, por lo que descartó que haya fracasado, como afirma el gobierno estadounidense.

Principales objetivos por país

- Incluir el sector energético.
- Involucrar a las Pymes.
- Retomar avances logrados en el TTP.
- Rechazar imposición de aranceles en exportaciones.

Estados Unidos

- Mejorar su balanza comercial con ambos socios.
- Eliminar el capítulo 19 sobre resolución de controversias.
- Fortalecer las reglas de origen.
- Abordar temas de economía digital y propiedad intelectual.
- Incluir temas energéticos y un compromiso anticorrupción.

- Defender la permanencia del capítulo 19.
- Proteger su mercado de lácteos, huevo y pollo con aranceles.
- Aplicar aranceles a la exportación de madera.
- Modernizar el TLCAN para la revolución digital.
- Incluir protección laboral y ambiental.

Buscará México nuevos mecanismos de colaboración en temas sanitarios en modernización del TLCAN

DINERO | 13 Ago 2017



El Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria destacó el empeño de los productores mexicanos en los artículos que se exportan. Foto: Especial.

por JOSUÉ RODRÍGUEZ

0 COMENTARIOS

0
COMPARTIDAS

Facebook Twitter Email

#TLCAN #SAGARPA

La SAGARPA buscará que los tres países socios aborden el tema sanitario en alimentos en beneficio de los productores mexicanos

Piedras Negras.- La Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA), buscará que en la negociación para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), se busquen nuevos mecanismos de colaboración en temas relevantes para el comercio agropecuario, como medidas sanitarias y fitosanitarias basadas en la ciencia.

El coordinador general de Asuntos Internacionales y enlace de la SAGARPA en la negociación del TLCAN, Raúl Urteaga Trani, buscará que los tres países socios aborden el tema sanitario en alimentos, siempre en beneficio de los productores mexicanos.

Lo anterior, porque México se ha logrado consolidar como un proveedor confiable de alimentos a nivel internacional, en específico con sus dos socios comerciales en materia agroalimentaria, Estados Unidos y Canadá.

TE PUEDE INTERESAR:

Para la dependencia, México logró prestigio mundial en materia sanitaria como resultado del trabajo coordinado entre la dependencia, los productores y gobiernos estatales, lo que fortalece al país como un proveedor confiable de alimentos sanos e inocuos.

Indicó que es necesario diseñar políticas públicas que integren las secretarías de Agricultura de los estados y a todas las cadenas productivas para impulsar la consolidación del campo mexicano como proveedor de alimentos de calidad a nivel global.

Por su parte, el Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria (SENASICA), destacó que los productores e industriales mexicanos se han esmerado en dar valor agregado a sus productos y México se ha convertido en el país que exporta el mayor volumen de fruta irradiada, tratamiento cuarentenario autorizado por la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO).

TE PUEDE INTERESAR:

El organismo de Sanidad, informó que para la conformación de la Red Nacional de Inteligencia Sanitaria, ya se cuenta con 11 Unidades Estatales en los estados de Baja California, Baja California Sur, Campeche, Chiapas, Chihuahua, Estado de México, Jalisco, Nuevo León, Quintana Roo, Yucatán y Zacatecas.

Asimismo, continúan las acciones para mejorar el estatus sanitario de las regiones del país, por lo que en 2016 se publicaron ocho declaratorias de zona libre de gusano rosado, picudo del algodonerero, moscas de la fruta y brucelosis bovina en determinadas zonas los estados de Baja California, Sonora, Chihuahua y el Estado México.

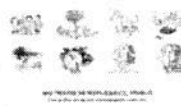
Con referencia a los temas de inocuidad agroalimentaria, se emitieron 26 nuevas certificaciones TIF en los estados de Michoacán, Jalisco, Nuevo León, Quintana Roo, Estado de México, Sinaloa, Aguascalientes, Hidalgo, Chihuahua, Querétaro, Coahuila, Veracruz y Ciudad de México.

COMPARTIR

Enviar

Compartir

Imprimir



Lleva en grupos a los niños y jóvenes de tu ciudad a aprender con toda la emoción del cine en tu Cinepolis favorita

Este programa de entretenimiento educativo en cine es en beneficio de los niños y jóvenes de tu ciudad



(/)

(http://www5.smartadserver.com/click?

imgid=19634938&insid=7043819&pgid=547497&uid=7889689247184143616&tgt=%24dt%3d1t%3b%3b%24hc&systgt=%24qc%2f2017%2f08%2f18%2fsagarpa-buscar-caminos-colaboracion-tlcan&go=http%3a%2f%2fcinepolis.com%2fcinema-park%2f)

☰



COSAS

hábitat

Only

FIRST CLASS

COLONOS

MUNDO EJECUTIVO expi

Domingo 20 Agosto 2017

BREAKING NEWS 15:08 Sólo 2% de mexicanos cuenta con plan funerario (/economia-negocios/2017/08/20/solo-2-mexicanos-cuenta-plan-funerario)



SAGARPA BUSCARÁ CAMINOS DE COLABORACIÓN EN TLCAN (/ECONOMIA-NEGOCIOS/2017/08/18/SAGARPA-BUSCARA-CAMINOS-COLABORACION-TLCAN)

18 Ago, 2017 Por Redacción Mundo Ejecutivo

Economía y Negocios (/economia-negocios) Sagarpa (/sagarpa) TLCAN (/tlcan) Renegociación del TLCAN (/renegociacion-tlcan) Sector agropecuario (/sector-agropecuario)



Secretaría de Agricultura buscará nuevos caminos de colaboración en TLCAN

México.- El coordinador general de Asuntos Internacionales y enlace de Sagarpa en la negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), Raúl Urteaga Trani, buscará que los países socios aborden el tema sanitario en alimentos, en beneficio de los productores mexicanos.

Por instrucciones del titular de la dependencia, José Calzada Rovirosa, agregó en un comunicado que México se ha logrado consolidar como un proveedor confiable de alimentos a nivel internacional.

En este sentido el funcionario de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa), buscará en esta negociación para la modernización del Tratado, nuevos mecanismos de colaboración en temas relevantes para el comercio agropecuario.





Lleva nuestro país tema sanitario en alimentos a nuevo TLCAN

Geneveva Ortiz

La Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa), buscará que en la negociación para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), se tengan nuevos mecanismos de colaboración en temas relevantes para el comercio agropecuario, como medidas sanitarias y fitosanitarias basadas en la ciencia.

Por instrucciones del titular de la dependencia, José Calzada Rovirosa, el coordinador general de Asuntos Internacionales y enlace de la Sagarpa en la negociación del TLCAN, Raúl Urteaga Trani, buscará que los tres países socios aborden el tema sanitario en alimentos, siempre en beneficio de los productores mexicanos.

Lo anterior, porque México se ha logrado consolidar como proveedor confiable de alimentos a nivel internacional, en específico con sus dos socios comerciales en materia agroalimentaria, EU y Canadá.

Para la Sagarpa, México consiguió prestigio mundial en materia sanitaria como resultado del trabajo coordinado entre la dependencia, los productores y gobiernos estatales, lo que fortalece al país como proveedor confiable de alimentos.

La dependencia, indicó que es necesario diseñar políticas públicas que integren las secretarías de agri-

cultura de los estados y a todas las cadenas productivas, para impulsar la consolidación del campo mexicano como proveedor de alimentos de calidad a nivel global.

Por su parte, el Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria (Senasica), destacó que los productores e industriales mexicanos se han esmerado en dar valor agregado a sus productos y México se ha convertido en el país que exporta el mayor volumen de fruta irradiada, tratamiento eurenentenario autorizado por la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO).

El organismo de la Sagarpa, informó que para la conformación de la Red Nacional de Inteligencia Sanitaria, ya se tienen 11 unidades estatales en los estados de Baja California, BCS, Campeche, Chiapas, Chihuahua, Estado de México, Jalisco, Nuevo León, Quintana Roo, Yucatán y Zacatecas.

Asimismo, continúan las acciones para mejorar el estatus sanitario de las regiones del país, por lo que en 2016 se publicaron ocho declaratorias de zona libre de gusano rosado, pendo del algodónero, moscas de la fruta y brucelosis bovina en determinadas zonas los estados de Baja California, Sonora, Chihuahua y el Estado México.

COMIENZA DEBATE DEL CAPÍTULO 19 Y REGLAS DE ORIGEN

Discuten temas *espinosos* de TLC este fin de semana

Jorge Miranda, experto en *antidumping*, considera que eliminar el mecanismo para resolver conflictos no perjudicará a México

JORGE CARBALLO



Los encuentros de la primera ronda continúan hoy y se extenderán hasta mañana.

Reuters y Luis Moreno/Washington

Negociadores de México, EU y Canadá comenzaron a profundizar en algunos de los temas más espinosos de la modernización del TLC, como las reglas de origen, servicios y el polémico mecanismo para resolver controversias.

Una copia de la agenda de negociación revela que se espera que las reuniones sobre reglas de origen —una disposición que determina cuánto de un bien está fabricado en la región— se extiendan hasta el domingo, cuando concluye la primera ronda.

El representante comercial de EU, Robert Lighthizer, enfatizó

el miércoles que su país busca que los productos tengan un mayor contenido regional para ser libres de arancel, así como un “sustancial contenido estadounidense” en el sector automotor.

La industria automotriz de México, EU y Canadá está instando a un enfoque más cauto en las reglas de origen para evitar interrupciones en la cadena de suministro norteamericana construida en los 23 años del TLC.

Sin embargo, no está claro si Lighthizer revelará objetivos específicos para el contenido norteamericano y estadounidense respecto a los automóviles.

La agenda muestra que los negociadores tocaron los temas

principales en los primeros días para determinar cuán profundas son las diferencias.

Un funcionario involucrado en las negociaciones describió que dentro de la sala de reunión el clima era “de colaboración”.

Funcionarios dijeron que una declaración conjunta que se redactará al final de las conversaciones el domingo no trazará, como se esperaba, alguna línea de acuerdo, aunque puede bosquejar un cronograma para el resto de las negociaciones. La próxima ronda será en México en septiembre.

Las conversaciones también se han centrado en el comercio digital, un capítulo nuevo para regular un sector que no existía



cuando se negoció originalmente el TLC, así como en inversión transfronteriza, propiedad intelectual y temas ambientales.

Está previsto que hoy los negociadores discutan el mecanismo de solución de controversias para casos *antidumping* y *antisubvenciones*, que EU quiere eliminar.

Moneda de cambio

Uno de los objetivos que persigue EU es quitar el Capítulo 19; este mecanismo tiene cuatro problemas estructurales y no ha funcionado, por lo cual retirarlo no perjudicará a México.

"No se puede arreglar, si algo tiene que ceder México, tristemente, el Capítulo 19 es un buen candidato. Canadá no tiene esa visión, pero ese es su problema", dijo en entrevista con MILENIO el especialista en *antidumping* del bufete King & Spalding, Jorge Miranda.

Explicó que una de las fallas es la calidad de los panelistas nacionales, pues no tienen los perfiles adecuados, ya que para sortear conflictos de intereses, por regla general, los paneles están conformados por árbitros que son expertos en otras materias y no en *antidumping*.

CLAVES

Medidas sanitarias

El secretario de Agricultura, José Calzada, instruyó a Raúl Urteaga, enlace con el equipo negociador, incluir en el TLC nuevas medidas sanitarias.

La fracción de Morena en la Cámara de Diputados propuso que los acuerdos internacionales sean sometidos a consulta pública.

El presidente de la Conago, Miguel Ángel Mancera, reiteró su llamado a la unidad para que en la renegociación del TLC le vaya bien a los tres.

Indicó que el segundo problema es que los panelistas extranjeros, en el supuesto de que sean especialistas, desconocen la legislación nacional.

El tercero, indicó, es que no existe, como en la OMC, un *staff* permanente con una altísima preparación que eduque a los panelistas sobre la jurisprudencia.

Tampoco hay, agregó, una instancia de apelación que puede revertir errores y una prueba de que ese mecanismo no está funcionando es que, en promedio, México la utiliza solo dos veces al año.

Actualmente, dijo, ya existen tribunales especializados en México donde se pueden hacer revisiones sobre casos de comercio al nivel que lo hace el panel del TLC. M

Acuerdos de colaboración entre Sonora y Nuevo México

CRISTINA GÓMEZ LIMA

Corresponsal

Periódico La Jornada
Sábado 19 de agosto de 2017, p. 16

Hermosillo, Son.

Los gobiernos de Sonora y Nuevo México lograron acuerdos de colaboración en materia de salud, educación, seguridad, turismo, agroindustria, desarrollo regional, economía y atención a emergencias.

A pesar de que la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) permanece estancada, Susana Martínez, gobernadora de Nuevo México, advirtió que el intercambio comercial de esta entidad fronteriza con México representa 40 por ciento de su economía; “eso no lo para nadie, ningún presidente (Donald Trump) lo puede cambiar”, recaló.

La mandataria sonorensa, Claudia Pavlovich Arellano, destacó que los mayores acuerdos fueron en intercambio estudiantil; desarrollo de la industria agropecuaria; en el combate a las enfermedades epidemiológicas, y la atención a emergencias en ambas entidades, como incendios forestales y fenómenos climatológicos extremos.

Insta Mancera a reconocer a los gobiernos locales

El jefe de Gobierno de la Ciudad de México, Miguel Ángel Mancera Espinoza, como presidente de la Conferencia Nacional de Gobernadores, fue el invitado de honor y en su discurso reconoció a la mandataria estadounidense, Susana Martínez, por contener las políticas antimigrantes de la administración de Donald Trump, con un trato a los indocumentados latinoamericanos en estricto apego a las leyes y los derechos humanos.

“Yo creo que esta Comisión Sonora-Nuevo México es un ejemplo muy importante de cómo sí se puede construir, cómo se pueden encontrar beneficios mutuos en economía y salud; México debe reconocer a los gobiernos locales que son muy importantes para la negociación del TLCAN”, aseguró.

Miguel Ángel Mancera destacó la integración de los gobierno de Sonora y Nuevo México en materia de economía para el desarrollo social de la región, además, reconoció la buena voluntad del gobierno de la República para que las negociaciones del TLCAN prosperen.

“No será por culpa de México si el Tratado de Libre Comercio no se logra, México tiene toda la voluntad, estoy seguro de esto”, refrendó en entrevista.

Más De La Red

Enlaces Patrocinados

¿Cuál es mi peso ideal? Calculo mi IMC



(https://www.facebook.com/elsoldemex)



(https://twitter.com/elsolde_mexico)

(https://plus.google.com/110083205671014963543)



El Sol de México

(/)

SOLO **FALTAN 3 DÍAS**

El Sol de México CAMBIA PARA TI

HOME (/)

México (https://www.elsoldemexico.com.mx/mexico)



Gustavo Uruchurtu Árbitro del Capítulo 19

(https://www.elsoldemexico.com.mx/mexico/728282-america-del-norte-debe-abrirse-al-mundo-el-tlcan-debe-ser-una-plataforma)

América del Norte debe abrirse al mundo; el TLCAN debe ser una plataforma

Bertha Becerra | Sábado 19 de agosto de 2017 | en México (https://www.elsoldemexico.com.mx/mexico) | 29.7

(/#facebook) (#twitter) (/#google_plus) (/#whatsapp)

América del Norte es una región integrada, un esfuerzo que avanzó en el tiempo; lo que se debe hacer es pugnar para que el Tratado de Libre Comercio se convierta en una plataforma de México, Canadá y Estados Unidos para poder exportar al resto del mundo, considera el especialista en comercio exterior, derecho aduanero y arbitraje, Gustavo Uruchurtu, miembro de la Lista de Árbitros del Capítulo 19 del TLCAN.

Para el experto en controversias comerciales, la renegociación del tratado es también una oportunidad para consolidar la región de América del Norte para el intercambio comercial con otras regiones del planeta como le mercado asiático y europeo y no solo una asociación entre los tres países.

Participante en cuatro revisiones del mecanismo de solución de controversias y árbitro de la Cámara de Comercio Internacional, habla de los temas que se deben incluir, pero también reconoce las áreas en las que México "no ha hecho la tarea, la chamba", dentro del TLCAN en estos casi 25 años.

PUBLICIDAD

Tal es el caso de los salarios, que no se pueden igualar artificialmente en toda la región de América del Norte; también los campesinos que se quieren salir; pero no todos. Hay que preguntarles a los aguacateros, a los hortelanos, a los jitomateros, si se quieren salir del TLCAN pero mucho de la chamba no se ha hecho a tiempo en México, señala el experto en comercio internacional.

Uruchurutu asegura que falta dismantelar barreras fitosanitarias en el sector agropecuario, que muchas veces son obstáculos de tintes proteccionistas que buscan restringir el intercambio comercial; pero destacó: "No hay ningún acuerdo trilateral en agricultura. El capítulo agrícola está dividido en tres: uno entre México y Canadá; otro entre Canadá y Estados Unidos y otro entre México y Estados Unidos".

Gustavo Uruchurtu, en una entrevista para El Sol de México puntualiza que otro de los grandes temas pendientes de la negociación es el de transporte.

"Lo han limitado mucho. Es un problema muy serio; pero hay que ver si quieren destrabarlo, si nuestros transportistas quieren que se destrabe. Es un tema que hay modificarlo", aseguró.

El problema es con los teamsters, es decir, la hermandad internacional de camioneros, el Sindicato de EU y Canadá de Transportistas. "Es una cuestión política, de política interna, de un sindicato muy fuerte que ha obstaculizado el ingreso del transporte mexicano".
Controversias, a revisión

Otro tema que debe abordarse, porque reconoce que ya es un tratado viejo y ya era necesario modernizarlo, es el mecanismo de solución de diferencias de todo el tratado. Lo que se requería era que la lista de los árbitros fuera consensuada entre los tres países.

En cuanto a los temas a incluir, habla del comercio electrónico. "Es muy importante, porque en el marco del TLCAN hay que proteger que lo que se venda por esa vía sean productos de la región. Eso va de la mano con las reglas de origen".

Precisa: "El comercio con Estados Unidos es completamente diferente. Incorpora cadenas de valor que no existían antes. Hay que adecuarlas".

Anticorrupción

No te pierdas: [TLCAN no se tambalea, pero hay temas difíciles de procesar: Ildefonso Guajardo \(https://editor.elsoldemexico.com.mx/finanzas/727807-tlcan-no-se-tambalea-pero-hay-temas-dificiles-de-procesar-ildefonso-guajardo\)](https://editor.elsoldemexico.com.mx/finanzas/727807-tlcan-no-se-tambalea-pero-hay-temas-dificiles-de-procesar-ildefonso-guajardo)

Otros temas que también merecen la atención en las negociaciones es el de las telecomunicaciones, ya que también han evolucionado desde hace 25 años, así como las pequeñas y medianas empresas (Pymes), y los problemas de corrupción que se han dado en las licitaciones. Uruchurtu precisa que ya hay un capítulo de compras de Gobierno; pero toda la parte anticorrupción es importante reforzarla. Lo que buscan los inversionistas extranjeros, los exportadores que participan en licitaciones, es que haya transparencia en todos los mecanismos.

¿Igualar salarios, cómo se haría, será posible?

-No se pueden igualar los salarios artificialmente. Cuando se negoció el TLC lo que se buscaba era aumentar el bienestar de los mexicanos, aumentar los salarios y eventualmente, en la zona tendría que llegar el día que hubiera una homogenización. Se habló de un solo territorio.

Pero esa teoría económica, no se ha logrado, y señala: "También porque no hemos hecho la tarea, la chamba aquí, no se han hecho las cosas que debían haberse hecho".

Parte de eso influye y habrá que ver cuál será el plan para conseguirlo. Recordó que en el tratado original había un acuerdo paralelo en materia laboral que establecía que no hubiera niños en el trabajo y una serie de principios; "esto hay que profundizarlo", apuntó.

¿Respecto del Capítulo 19, cuál es su posición?

-El Capítulo 19, hay que arreglarlo, porque no funciona como debe. Hay retrasos. Por ejemplo, está el caso del pollo que tardó cinco años en resolverse. El objetivo es resolverlo en un año, en 315 días.

"Hay que meterle mano con respecto a cómo se desarrollan los paneles, porque los paneles internacionales se retrasan mucho. Eso hay que modificarlo. Está también la agilización en las aduanas, que aprobó la Organización Mundial de Comercio (OMC). Por ahí van los temas".

¿En este Capítulo 19, México a qué le apuesta?

-No, no se debe quitar. Lo que sucede es que hay que tomar en cuenta que fue una dedicatoria a Estados Unidos, a la discrecionalidad que tiene la autoridad. Por eso es que no lo quieren los americanos.

"La posición que tiene tan radical de eliminarlo es porque quiere modificarlo y que eventualmente cada mecanismo que resuelva un panel internacional pueda impugnarse. Eso es lo que buscan. No nos conviene eliminarlo".

Te recomendamos: [Hay confianza en el inicio de las negociaciones sobre el TLCAN: Pablo Castañón](https://editor.elsoldemexico.com.mx/mexico/politica/726799-hay-confianza-en-el-inicio-de-las-negociaciones-sobre-el-tlcan-pablo-castanon) (<https://editor.elsoldemexico.com.mx/mexico/politica/726799-hay-confianza-en-el-inicio-de-las-negociaciones-sobre-el-tlcan-pablo-castanon>)

¿Desaparición del TLCAN?

Sobre la posible desarticulación del tratado, Uruchurtu afirmó que eso no puede ser debido a la integración en el mercado.

"Hay que tomar en cuenta que las economías están muy integradas. El querer romperlo es de una manera artificial. Hay mucha presión también de la industria americana para que no desaparezca.

"Muchos sectores, hasta los ex embajadores le mandaron una carta al presidente Trump diciéndole que no se haga nada para atrás. Hay muchas empresas y Estados de la Unión que presionan; los congresistas también. El número dos de los negociadores de Estados Unidos es un pro-TLC. Por eso es que el discurso presidencial cambió", afirmó el especialista.

¿Es tiempo propicio para la renegociación?

-Sí, porque le estábamos apostando al Acuerdo Transpacífico (TPP) para modernizarlo y porque son 25 años a las que había que meterle mano.

"Lo importante es tener confianza. Contamos con un buen equipo negociador de la Secretaría de Economía, que ya tiene tiempo y los que estuvieron en la negociación original están en el sector privado apoyando. Hay know how. Esperamos que todo salga bien".

"Intercambio del sector agrícola ha empobrecido más a la población"

Rocío Nahle García, coordinadora del Grupo Parlamentario de Morena en la Cámara de Diputados, consideró que hay un exceso en la apertura comercial de México con el mundo, especialmente con Estados Unidos y un ejemplo de ello es que el intercambio del sector agrícola "ha empobrecido a más población y generado un estado de inseguridad alimentaria a lo largo del país, que empeora año con año".

La legisladora veracruzana recordó que en 1994 México era prácticamente autosuficiente en materia de alimentación y ya en 2014, se convirtió en importador neto de alimentos básicos, como resultado del impacto generado por el tratado.

Cuestionó la apertura comercial del país con el exterior y refirió que en la Constitución existen "lagunas legislativas" que privan al pueblo de la posibilidad de decidir sobre la seguridad social y alimentaria, por lo que dijo es necesaria una reforma que permita las consultas populares.

Desde la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, el país ha importado alimentos por 275 mil millones de dólares, 80% de los cuales provienen de los Estados Unidos, mientras se incrementa el número de mexicanos con deficiencia alimentaria y el campo nacional está en el abandono, transformado en una enorme fábrica de pobres.

Y pese a su privilegiada posición geográfica y la riqueza de sus recursos naturales, que le permiten cosechárs agrícolas abundantes, desde la entrada en vigor del tratado México importa el 75% del consumo nacional de arroz; 30% de maíz y 42% de trigo, tres de los cuatro granos básicos a nivel mundial.

Propuso que en la renegociación del TLCAN y de todos los tratados comerciales, en casos tan importantes como el sector energético "que hoy pretende Donald Trump meter a la renegociación, se sometan a consulta popular por seguridad nacional".

Para esto, presentó ante la Comisión Permanente del Congreso de la Unión una iniciativa para adicionar un párrafo al numeral 3 de la fracción VIII, del Artículo 35 Constitucional para que sean sometidos a la ratificación en consulta popular los tratados internacionales en materia de integración comercial, económica y energética, negociados por el Ejecutivo federal y aprobados por el Senado de la República, de conformidad con lo que establece el párrafo segundo del Artículo 76 de la Carta Magna.

Esta iniciativa se turnó a la Comisión de Puntos Constitucionales de la Cámara de Diputados. (Bertha Becerra)



Nueva explosión de pirotecnia ahora en Ecatepec deja 12 heridos

(<https://www.elsoldemexico.com.mx/mexico/sociedad-mex/728949-nueva-explosion-de-pirotecnia-ahora-en-ecatepec-deja-12-heridos>)

El siniestro se registró durante una celebración religiosa

Gerardo Campos

DESTACADOS



(https://www.facebook.com/elsoldemex)

(https://twitter.com/elsoldemexico)

(https://plus.google.com/110083205671014963543)

El Sol de México



HOME (/)

Raúl Aaron Pozos



(https://www.elsoldemexico.com.mx/columna/el-tlc-sigue-dando-resultados-positivos)

El TLC sigue dando resultados positivos

Raúl Aaron Pozos | Sábado 19 de agosto de 2017 | 47

(/#facebook) (/#twitter) (/#google_plus) (/#whatsapp)

En el inicio de la primera ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio, México y Canadá mantienen la disposición que sus propios gobiernos han externado desde hace mucho: un ambiente de cordialidad y no de confrontación. Del lado de Estados Unidos su postura inicial es la de "mejoras mayores" y no "simples cambios cosméticos o de modernización".

Como ha sido la argumentación del presidente Trump, ahora el representante comercial de la Casa Blanca, Robert Lighthizer, reitera que, según ellos, el Tratado ha sido "un fracaso para muchos, muchos estadounidenses y necesitamos mejoras mayores". Es un punto discutible, de acuerdo a los expertos, pues la verdad es que empresarios, comerciantes, de los tres países han obtenido gran riqueza a partir de las facilidades que es el Tratado ha generado.

En el arranque de las negociaciones, que deberán concluir este domingo, para continuar en la Ciudad de México y finalmente en Canadá, han surgido algunas preocupaciones entre la comitiva mexicana, particularmente entre los empresarios productores del campo ante la postura estadounidense. Por ejemplo, que en vez de que los expertos Fitosanitarios acudan a cada país a supervisar y checar los productos de exportación, esa revisión se haga en la frontera.

Quedaría en manos de los aduaneros que un cargamento de alimentos del campo pase o no, sea por sospecha de alguna contaminación u otra cosa. Es claro que, de incluirse en las reformas que pudieran hacerse al Tratado, se generaría una gran incertidumbre y probablemente grandes pérdidas.

Sabemos que, además de las reuniones de alto nivel que están sosteniendo los jefes de los equipos negociadores que, en el caso nuestro es el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, los responsables de grupo discutirán alrededor de 30 temas, incluyendo tópicos tradicionales, como acceso a mercados, reglas de origen, solución de controversias y entrada temporal de personas de negocios, así como rubros de nueva generación que contempla comercio electrónico, pequeñas y medianas empresas, anticorrupción y transparencia, entre otros.

Pero de eso se trata, de ir caminando paso a paso, punto por punto. De que el extenso equipo negociador ponga en práctica toda su experiencia y habilidades, de manera que podamos no solo mantener el Tratado trilateral sino que nos beneficie. Se trata, como se ha dicho, de ganar ganar.

Es satisfactorio que entre el grupo de mexicanos que ahora está en Washington para esta primera ronda de negociaciones, se cuenta a senadores de la República. Compañeros, representantes de las diversas fuerzas políticas en el Senado, cuya aportación seguramente será valiosa para ir enfrentando las dificultades que puedan presentarse a lo largo de estos meses.

Sabemos ya que esta primera ronda debe producir un documento base que sirva para las negociaciones en las próximas. Sin embargo, el Tratado de Libre Comercio y sus negociadores no solo enfrentan dificultades propias del comercio, las regulaciones o su "modernización", sino el elemento político que ya está inmiscuido.

Por un lado, el conflicto en Norteamérica entre republicanos y demócratas. La percepción de que los cambios que requieran pasar por el Congreso no tengan la aprobación, o del lado mexicano, el año electoral que ya inicia este septiembre, y que el ambiente o ánimo político "contamine" a los negociadores y las negociaciones por consecuencia.

Hay, en ese sentido, una urgencia por caminar en estos meses, sin prisas pero con paso firme y sostenido, para no llegar a los tiempos de las campañas electorales, tanto en México como en Estados Unidos, que también pudieran convertirse en una amenaza.

En fin que, quienes desde México observamos el proceso y los que de alguna manera tenemos oportunidad de participar, estamos optimistas de que las cosas saldrán bien y tienen que salir bien, porque se trata de mantener y mejorar un mecanismo que, después de 23 años, sigue dando resultados positivos a los empresarios y productores mexicanos.

Cargar más...

orbox&utm_source=elsoldmexico&utm_medium=referral&utm_content=thumbnails-a:Below Article Thumbnails:)
 orbox&utm_source=elsoldmexico&utm_medium=referral&utm_content=thumbnails-a:Below Article Thumbnails:)
 orbox&utm_source=elsoldmexico&utm_medium=referral&utm_content=thumbnails-a:Below Article Thumbnails:)
Te Recomendamos

(http://offers.inbox-labs-tracking.com/aff_c?offer_id=1788&aff_id=1556)

Estudia una licenciatura en línea con validez oficial SEP. Obtén hasta 34% de beca.

OnAliat - Red de Universidades

(http://offers.inbox-labs-tracking.com/aff_c?offer_id=1788&aff_id=1556)

(https://www.thelottery.com/es/jugar-powerball-desde-mexico/?affid=167&utm_source=Taboola&utm_medium=Article&utm_campaign=mexiHW_newcrea7jun17_v3)

¿1 trillón de pesos? ¡La mayor lotería del mundo llega a México!

theLottery.com

(https://www.thelottery.com/es/jugar-powerball-desde-mexico/?affid=167&utm_source=Taboola&utm_medium=Article&utm_campaign=mexiHW_newcrea7jun17_v3)

(http://www.jetcost.com.mx?utm_source=taboola&utm_medium=cpc&utm_content=Image_182_Texte_1&utm_campaign=HP_REGION_DESK&utm_term=elsoldmexico)

Ganga para Sonora: compara y reserva tu vuelo desde \$ 800

jetcost.com.mx

(http://www.jetcost.com.mx?utm_source=taboola&utm_medium=cpc&utm_content=Image_182_Texte_1&utm_campaign=HP_REGION_DESK&utm_term=elsoldmexico)

(http://offers.inbox-labs-tracking.com/aff_c?offer_id=1562&aff_id=1495)

Maestrías en línea oficiales SEP, doble título mexicano y europeo

UNIR

(http://offers.inbox-labs-tracking.com/aff_c?offer_id=1562&aff_id=1495)

(http://serving.plexop.net/pserving/bridge_002.htm?a=9&t=http%3a%2f%2fpreg.a3trading.com%2faserving%2f4%2f1%2fbfg%2f1%2fh%2fNC-7429%2findex.html%3fcpl%3d7038%26pxl%3d1%26SerialId%3d1138041%26FormId%3d2066&adv=1&f=49663&p=elsoldmexico&p=elsoldmexico)

Cómo Invertir Sabiamente Pequeñas Cantidades

A3 Trading

(http://serving.plexop.net/pserving/bridge_002.htm?a=9&t=http%3a%2f%2fpreg.a3trading.com%2faserving%2f4%2f1%2fbfg%2f1%2fh%2fNC-7429%2findex.html%3fcpl%3d7038%26pxl%3d1%26SerialId%3d1138041%26FormId%3d2066&adv=1&f=49663&p=elsoldmexico&p=elsoldmexico)

(https://www.imc-peso.com/)

¿Cuál es mi peso ideal? Calculo mi IMC



Canadá no quiere regarla

LA INDUSTRIA LECHERA CANADIENSE ASEGURA QUE SUS PRODUCTOS NO SON PARTE DEL TLCAN, ANTE PETICIÓN DE TRUMP DE ABRIR EL MERCADO POR PIERRE-MARC RENÉ

WASHINGTON. Los representantes de Productos Lecheros de Canadá (PLC) niegan categóricamente la apertura del comercio de la leche entre los tres países y exigen que el actual Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) se mantenga sin cambios para el sector.

En entrevista con **El Heraldo de México**, Pierre Lampron, presidente de PLC afirmó que el sector lechero canadiense no forma parte del acuerdo entre Estados Unidos y México, ya que la producción de leche en Canadá es sólo para consumo nacional de su país y no quiere abrirse a la exportación ni a la importación.

"El primer ministro Trudeau y su gabinete expresaron claramente su apoyo y su voluntad de proteger la

industria lechera y la gestión de la oferta. Estamos aquí para asegurarnos de eso", dijo.

Donald Trump reclamó la apertura de Canadá para la industria lechera a fin de abrir los mercados para la sobreproducción de leche en Estados Unidos.

Cifras del gobierno canadiense muestran que Canadá es el segundo exportador de productos lácteos más importantes de América del Norte, después de México y también el segundo importador de suministros lácteos de la región.

El Departamento de Agricultura de Estados Unidos señala que en 2016 EU exportó a Canadá 595 millones de dólares en productos lácteos, 44% más de los 412 millones de dólares que la Unión Americana importó del país de la hoja de maple. Canadá importó de

EU 557 millones de dólares en productos lácteos.

"La leche no estaba incluida en el tratado y el gobierno prometió protegernos. Nuestra producción es canadiense y producimos para el mercado canadiense. Necesitamos una protección de las fronteras", dijo Lampron.

Por otro lado, la Federación Canadiense de Agricultura, la Federación Americana de Oficinas Agropecuarias y el Consejo Nacional Agropecuario, exigieron a los gobiernos de México, EU y Canadá modernizar el TLCAN a fin de eliminar las barreras comerciales.

Las federaciones coincidieron en que la agricultura es uno de los mayores éxitos del acuerdo trilateral, por lo que consideraron necesario aprovechar la modernización para incrementar los volúme-

nes comerciales. ●

11,200

GRANJAS LECHERAS QUE EXISTEN EN CANADÁ; SU FUERZA DE PRODUCCIÓN ESTÁ FORMADA POR 959,100 VACAS.

4,500

MILLONES DE LITROS DE LECHE PRODUJO MÉXICO EN 2016, Y EXPORTÓ 134 MILLONES.



Sobre renegociaciones y tratados comerciales: el TLCAN recargado

Conacyt -
(<http://www.cronica.com.mx/autor.php?id=135>)

© 2017-08-19 - 00:00:00 Actualización: 00:00:00

Eduardo Mendoza Cota

El día lunes 14 de agosto se celebró una reunión con el Secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, y académicos de El Colegio de México, la UNAM, la UAM, El Colegio de la Frontera y otras instituciones académicas que estudian los aspectos económicos y las relaciones internacionales entre México y los EU. En dicho evento el Secretario de Economía realizó comentarios sobre la postura del gobierno de México respecto a la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Esencialmente la posición hacia que la renegociación buscará lograr una mayor integración económica en la región de América del Norte, tratando de evitar la consolidación del mayor control por parte los EU en los temas de la agenda y las regulaciones que rigen el tratado.

Si bien existe consenso sobre la necesidad de retomar temas que requieren ser modernizados o incluidos como son, entre otros, las regulaciones al comercio digital, los derechos de propiedad intelectual y el tema de las empresas de propiedad estatal (SOE por sus siglas en inglés), la parte central de la reunión se enfocó en conversar sobre los alcances de la postura del gobierno de México y los instrumentos que utilizaría para tratar de contener el franco intento de los EU de ganar mayor peso a las decisiones, regulaciones y los mecanismos de controversias y regulaciones al interior del TLCAN.

Es interesante subrayar que la Secretaría de Economía tiene clara la importancia y limitaciones de los tratados comerciales, al ser estos solamente una llave de inserción a la globalización. No obstante, se diagnostica claramente que estos acuerdos comerciales no son la panacea para la cura del lento crecimiento económico y problemas de desigualdad, ni substituyen a las políticas de fomento al crecimiento económico y el desarrollo de la sociedad. En ese sentido la institución concede que el TLCAN no ha podido solucionar problemas de disparidad regional del crecimiento económico, de los desequilibrios sectoriales y el lento crecimiento de los salarios y la actividad económica de México.

Un punto de común acuerdo con la academia se relaciona con la percepción de peligros que presenta la visión de EU, que ya se puso sobre la mesa su parte negociadora en el documento enviado al congreso de

EU recientemente titulado: *Summary of the Objectives for the NAFTA Renegotiation*. En ese documento inmediatamente salta a la vista el tema de la eliminación del capítulo 19 del tratado que tiene que ver con el establecimiento de paneles para resolución de controversias, lo que abriría la puerta para que los EU pudiesen tomar medidas proteccionistas como leyes de salvaguardas y medidas "antidumping".

Otro aspecto que destaca del documento señalado es el objetivo de incrementar el contenido de insumos producidos en la región de Norteamérica para ser utilizados en la manufactura de bienes producidos por los tres países miembros del TLCAN. Este punto busca contener el flujo de insumos electrónicos que México importa de China (el miembro no invitado del TLCAN). Este tema se enmarca dentro del objetivo central de Norteamérica que es el de reducir el déficit comercial que EU sostiene con México y que en el 2016 alcanzó una cifra superior a los sesenta mil millones de dólares. Esta situación ha generado la idea superficial y de falta de entendimiento del papel del comercio en el crecimiento económico, la cual consiste en una idea mercantilista fijada en la mente del presidente Trump, que asume que déficit comercial de EU con México es un factor injusto y negativo para esa economía. Favorablemente para México, esta visión no es compartida en su totalidad por los negociadores del comercio internacional de Norteamérica. Sin embargo, esta enfoque permeará las negociaciones desde el punto de vista político. Esto es así debido a las promesas de campaña de Trump que forzarán a que, en la renegociación, los negociadores norteamericanos busquen generar "medallitas" para colgarle a Trump y su base política.

Finalmente, un aspecto que se busca desarrollar en el este nuevo TLCAN es el de la incluir no como un acuerdo paralelo sino como parte misma del TLCAN los temas laborales. Este movimiento buscaría que realmente los estándares laborales fueran cumplidos y no solo sean letra muerta, como han sido hasta ahora. Se busca que todos los miembros del TLCAN tengan condiciones laborales aceptables lo cual implica: salarios mínimos más elevados y mejores de condiciones sanitarias y de seguridad laboral. El tema suena positivo, sin embargo habrá que considerar su posible uso como una herramienta de control el comercio a través de las presiones laborales.

El último punto del documento, pero no el menos importante, es el planteamiento de generar un mecanismo regional para evitar la manipulación del tipo de cambio y prevenir el ajuste de la balanza comercial. Esta propuesta de agenda plateada por los EU pareciera encaminarse (probablemente sin mucho éxito) a buscar controlar el tipo de cambio de México, es decir, generar un mayor control de la política monetaria de México. En pocas palabras entre las líneas de los objetivos de la renegociación del TLCAN que buscan los EU existe un interés claro de controlar

el marco legal en el que opere el tratado, es decir generar el primer *tratado comercial proteccionista*, si es que el término y dichos objetivos hacen sentido.

Ante esta problemática se enfrenta el equipo de negociadores de México, y los colados que los acompañaran para hacer bulto. La propuesta que llevará este grupo se centrará en cuatro aspectos centrales: la búsqueda de competitividad para la región de Norteamérica; negociaciones sobre un piso parejo, lo cual ya se ve lejano ante la pistola que presentan los negociadores norteamericanos de una posible salida de EU sino les parecen los resultados de las discusiones; la modernización del TLCAN y; muy importante, mantener la certidumbre jurídica y evitar la eliminación del capítulo 19.

Así el equipo negociador mexicano encabezado por el secretario Ildefonso Guajardo tendrá que hacer valer una gran pericia y conocimiento para esquivar y contener la embestida de los negociadores de la administración Trump, tratando de evitar que los resultados afecten la parte central de las negociaciones sin generar efectos negativos y de mayor subordinación de la economía de México. Para ello, México cuenta con un aliado en Canadá, el cual buscará impedir la eliminación del capítulo 19. Al nivel regional y sectorial los propios intereses de empresas norteamericanas petroleras de Texas, de los exportadores agrícolas y de las multinacionales de la industria automotriz y electrónica de California y Michigan también podrán hacer cabildeo para sostener el libre comercio en el tratado, de acuerdo al asombroso sistema político de los EU. Hagan sus apuestas.

*

Doctor Eduardo Mendoza Cota, profesor-investigador del Departamento de Estudios Económicos de El Colef

Imprimir (http://www.cronica.com.mx/imprimir.php?id_nota=1039129)

Comentarios

0 comentarios

Ordenar por Más recientes



Agregar un comentario...

Pluggin de comentarios de Facebook

20 de Agosto de 2017

SUSCRIPCIONES

Buscar en Excelsior

Guajardo: apenas es el primer round; en TLC hay temas complejos

El secretario de Economía afirma que ya estaba previsto el endurecimiento de EU sobre el acuerdo comercial, pero no ve un escenario catastrófico

19/08/2017 06:30 REDACCIÓN

COMPARTIR

SIGUENOS



Ildefonso Guajardo Villarreal, secretario de Economía. Foto: Reuters

Diseñada con tecnología
EQ POWER
Electric Intelligence by Mercedes-Benz.

Más Información >



Participaron funcionarios públicos de los tres países (México, Canadá y Estados Unidos) que son gente con mucha experiencia que ha participado en otras negociaciones”, añadió.

Reconoció no será una renegociación fácil y habrá algunos temas con mayor complejidad.

Rechazó las versiones que señalan que el negociador comercial de EU, Robert Lighthizer, endureció la postura de su país. Tal vez lo que a algunos sorprendió es que se esperaba un tono más diplomático, pero sustantivamente no hay nada nuevo en las demandas estadounidenses.

Negó que las pláticas se hayan complicado y que haya un escenario de catastrofismo, como lo interpretó la senadora Dolores Padierna.

GUAJARDO DESCARTA VISIÓN CATASTROFISTA

A la mitad de la primera ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) que se realiza en Washington, D.C., Ildelfonso Guajardo Villarreal, secretario de Economía, hizo un balance positivo del encuentro.

El titular de Economía, en entrevista con Pascal Beltrán del Río para **Imagen Radio**, aseveró “que es buena noticia que ya hayamos instalado la mayor parte del número de mesas de las 25 en esta primera instancia”.

Destacó que en su instalación participaron “funcionarios públicos de los tres países (México, Canadá y Estados Unidos), que son gente con mucha experiencia que ha participado en otras negociaciones.

Hay conocimiento personal y buena relación entre los técnicos que están en las mesas, y eso ayuda. Independientemente de que el nuevo liderazgo en Washington pida objetivos que a veces no necesariamente los negociadores han tenido” en otras ocasiones, señaló.

Al comentar las versiones de analistas que señalan que el negociador comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, endureció su postura respecto de la carta que envió al Congreso de su país el mes pasado, Guajardo Villarreal las rechazó.

Explicó el funcionario mexicano que en las declaraciones de Lighthizer realizadas en la conferencia previa a la apertura de las negociaciones fueron “prácticamente lo mismo que dijo en la carta del 17 de julio. No hay absolutamente nada nuevo”.

Precisó que, por el contrario, tras su discurso del miércoles pasado, “es algo que no necesariamente estaba en la carta, que es un reconocimiento que el Tratado (de Libre Comercio de América del Norte) ha funcionado para los agricultores norteamericanos y que ha funcionado para las ciudades fronterizas a lo largo de Estados Unidos”, y es con lo que inició su discurso.

El secretario de Economía también aclaró que, luego de la reunión sostenida el jueves con senadores de la República que asisten a las negociaciones realizadas en Washington, nunca dijo que las gestiones se estén complicando.

Consideró que las declaraciones de la legisladora perredista Dolores Padierna son una “interpretación de esa conversación”.

Señaló que en la reunión con senadores mexicanos que acompaña al equipo

<http://www.excelsior.com.mx/nacional/2017/08/19/1182630>

Sagarpa pide consideren el tema sanitario en alimentos

[BLANCA ESTELA BOTELLO]

La renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) debe considerar nuevos mecanismos de colaboración en materia agropecuaria, como medidas sanitarias y fitosanitarias, señaló la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa).

Destacó que México, Estados Unidos y Canadá deben abordar el tema sanitario en alimentos, el cual se buscará sea "siempre en beneficio de los productores mexicanos".

México, indicó la Sagarpa, se ha consolidado como un proveedor confiable en materia agroalimentaria a nivel internacional, en específico con sus dos socios comerciales, Estados Unidos y Canadá.

El prestigio mundial obtenido en materia sanitaria abundó la secretaria, es resultado del trabajo coordinado entre la dependencia, los productores y gobiernos estatales.

De ahí que, añadió, se requiere mantener el diseño de políticas públicas entre las secretarías de Agricultura de los estados y todas las cadenas productivas, para fortalecer aún más al campo mexicano como proveedor de alimentos inocuos y de calidad.

De acuerdo con el Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria (Senasica), México exporta el mayor volumen de fruta irradiada, eso es, que pasa por un tratamiento cuarentenario autorizado por la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO).

El Senasica refirió que en la integración de la Red Nacional de Inteligencia Sanitaria, se cuenta con 11 Unidades Estatales distribuidas en Baja California, Baja California Sur, Campeche, Chiapas, Chihuahua, Estado de México, Jalisco, Nuevo León, Quintana Roo, Yucatán y Zacatecas.

Además continúan las acciones para mejorar el estatus sanitario de las regiones del país, y como parte de ello en 2016 se publicaron ocho declaratorias de zona libre de gusano rosado, picudo del algodnero, moscas de la fruta y brucelosis bovina en algunas zonas de los estados de Baja California, Sonora, Chihuahua y el Estado México.

También se emitieron 26 nuevas certificaciones TIF en los estados de Michoacán, Jalisco, Nuevo León, Quintana Roo, Estado de México, Sinaloa, Aguascalientes, Hidalgo, Chihuahua, Querétaro, Coahuila, Veracruz y Ciudad de México.

ecutiva del Campo

ONAGO

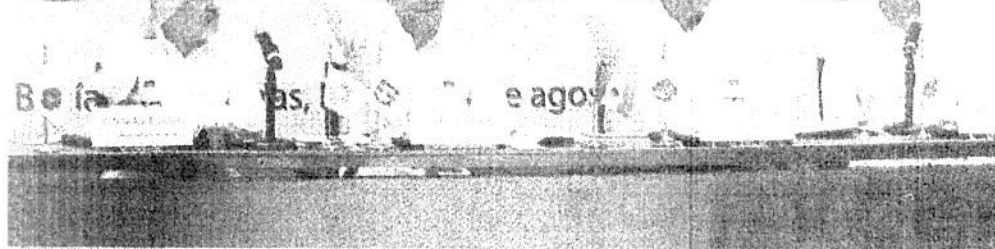


Foto: Especial

José Rosas Aispuro, gobernador de Durango; Miguel Ángel Mancera, presidente de la Conago, y Roberto Sandoval, mandatario de Nayarit, junto con Quirino Ordaz Coppel, gobernador de Sinaloa.

EXPONE AGENDA DE TRABAJO

Quirino Ordaz, nuevo coordinador de la Comisión del Campo de la Conago

DE LA REDACCIÓN
redaccion@excelsior.com.mx

La Conferencia Nacional de Gobernadores (Conago) designó al gobernador de Sinaloa, Quirino Ordaz Coppel, como coordinador de las Comisiones Ejecutivas del Campo y de Pesca y Acuicultura, en la sesión efectuada en Bahía de Banderas, Nayarit.

El mandatario sinaloense dijo también "con un gran compromiso" la encomienda. En su primer mensaje, Ordaz Coppel reiteró su firme decisión de apoyar a la representación mexicana y a los productores nacionales en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) para que el sector del lado mexicano resulte fortalecido.

Acompañado de Miguel Ángel Mancera, presidente en turno de la Conago y jefe de Gobierno de la Ciudad de México, y de los gobernadores de Nayarit, Roberto Sandoval, y de Durango, José Rosas Aispuro, el gobernador sinaloense delineó un plan y una agenda de acción para, desde el seno de la Conago, reforzar mediante políticas públicas a los sectores agrícola y pesquero y para proteger la economía de las miles de familias que ahí tienen su sustento, sobre todo en regiones donde hay pobreza.

Frente a la subsecretaria de Agricultura, Mely Romero Celis, y del director general de Inapesca, Pablo Arenas Fuentes, Quirino Ordaz resaltó el apoyo otorgado por el Gobierno federal y el pre-

sidente Enrique Peña Nieto, y sostuvo que se tiene que hacer un trabajo conjunto para seguir haciendo del campo y la pesca los sectores fuertes.

En el campo se ha logrado mucho, comentó, sobre todo en la exportación, "pero tenemos problemas serios en el modelo; creo que el modelo ha dejado de ser rentable, atractivo y tenemos que buscar un nuevo enfoque, sobre todo para micros, pequeños y medianos productores".

Dijo que en la renegociación del TLCAN se tiene que apoyar mucho a los productores mexicanos, para que México salga más fortalecido.

EN DEFENSA

Quirino Ordaz Coppel, gobernador de Sinaloa, urgió a defender a los micros, pequeños y medianos productores del campo en la renegociación del TLCAN.

SAGARPA

El campo debe rejuvenecer para mantener competitividad

[NOTIMEX]

■ El campo agrícola mexicano tiene que rejuvenecer para seguir en su tendencia de crecimiento durante la siguiente etapa de comercio internacional, afirmó el titular de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa), José Calzada Rovirosa.

Durante la entrega de incentivos a jóvenes extensionistas a través del Componente "Arráigate Joven", el funcionario federal aseveró que el campo mexicano es oportunidad y negocio, porque ha cambiado de manera sustantiva a raíz del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

A más de 23 años de su vigencia, indicó, México es superavitario en el rubro agroalimentario con más de tres mil 500 millones de dólares con el mundo y cerca de siete mil millones de dólares con Estados Unidos.

"Es una muestra clara de que somos mejores en la competencia", expuso Calzada Rovirosa, al señalar que ahora se busca incorporar nuevos mecanismos de crecimiento y desarrollo en esta siguiente etapa del comercio internacional.

Subrayó que entre las medidas está el impulso a los jóvenes para seguir produciendo y, de esta manera, empujar hacia arriba el nombre de México.

Registra México superávit en agro

FRIDA ANDRADE

El comercio agroalimentario mexicano no sólo ha tenido un resultado positivo con Estados Unidos, sino también con Canadá, donde el monto de las exportaciones rebasa el de las importaciones.

Mientras que en 2016 las exportaciones agroalimentarias de México a Canadá fueron por mil 815.20 millones de dólares estadounidenses, las importaciones representaron un valor de mil 290.56 millones de dólares estadounidenses, de acuerdo con cifras de la Secretaría de Agricultura de Canadá.

De tal forma que México registró una balanza comercial positiva con un saldo a favor de 524.63 millones de dólares estadounidenses.

Al cierre de 2016 las exportaciones agroalimentarias del País a Canadá tuvieron un alza de 11 por ciento, respecto al año anterior, siendo el segundo socio comercial en este sector, después de Estados Unidos, según datos de la Secre-

taría de Agricultura de México.

Similar a la situación con Estados Unidos, las frutas y verduras en fresco son las que encabezan las ventas con dicha nación.

En el caso del aguacate se registró un crecimiento de 113 por ciento, durante el periodo de enero a junio, respecto al mismo lapso, al cerrar con 129 millones 585 mil dólares, según datos de la Secretaría de Economía (SE).

Por el contrario, productos como semillas de canola, trigo o malta no tostada son los principales insumos que el País compra a Canadá.

Ante este saldo positivo, ambas naciones están de acuerdo en mantener un intercambio comercial libre, frente a la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

PREVEN DIFICULTAD EN NEGOCIACIONES

Divide postura de Guajardo sobre TLCAN

Adelanto. El Grupo de Acompañamiento informó que el tema de los salarios no está en la negociación

KARINA AGUILAR

Con posiciones y percepciones contrarias, recibe el Grupo de Acompañamiento del Senado de la República, la explicación del secretario de Economía, Ildefonso Guajardo Villarreal, sobre el arranque de la renegociación del Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN).

Mientras la coordinadora de los senadores del PRD, Dolores Padierna, asegura que el mensaje del titular de Economía es poco alentador ante la posición "intransigente" del gobierno de Estados Unidos; la senadora del PRI, Marcela Guerra, advierte que no se puede dar un saque de salida "con visiones fatalistas o visiones perdedoras".

En enlace telefónico desde Washington, D.C, Padierna Luna advirtió que en la reunión que sostuvieron este jueves los ocho senadores integrantes del Grupo de Acompañamiento con el secretario Guajardo Villarreal, se advirtió que esta negociación para modernizar el TLC no será fácil, "la negociación ya está instalada y no hay nada seguro. La moneda ya está en el aire; cada quien llega con sus documentos, no

CAMPO, OPORTUNIDAD

El titular de la SAGARPA, José Calzada, dijo que el campo es oportunidad y negocio, porque ha cambiado de manera sustantiva a raíz del TLCAN, a más de 23 años de su vigencia. México y EU tienen un intercambio en el rubro de cerca de siete mil millones de dólares

hay un acuerdo discutido", apuntó.

Detalló que en el encuentro el funcionario federal confirmó que el tema de los salarios no está en las mesas de negociación, toda vez que este es un asunto que tiene que ver con el mercado y por lo tanto los salarios no incrementarán por decreto. De tal forma que las condiciones laborales de los trabajadores se deberán negociar directamente con los empleadores.

En torno al tema energético, Padierna Luna, confirmó que no habrá una mesa específica para esa negociación, por lo que alertó que los acuerdos podrían darse en privado.

No obstante, la senadora del PRI, Marcela Guerra, consideró que nadie puede "decir con pesimismo que no está funcionando" la negociación porque apenas está empezando, por lo que pidió paciencia.

Explicó que en estos primeros días, apenas se está planteando las redacciones de los documentos base que darán vida a la negociación.

Destacó que sí va a haber reglas de origen y puede haber una negociación en las reglas de origen.

“Plasmar una visión de contenido nacional en la manufactura y no de

un contenido regional en la manufactura de los productos en las cadenas de valor productivo”, explicó.

En torno al tema energético, la destacó que el secretario de Econo-

mía, fue muy claro al decir que no se tenía contemplada una mesa de energía, “pero eso no quiere decir que el tema no esté contenido en el Tratado”, advirtió.

DISCUSIONES

TEMAS

- Laboral
- Textil
- Compras de gobierno
- Servicios financieros
- Comercio Electrónico

PROPUESTAS CONCRETAS

Propiedad intelectual:

- **Estados Unidos**, de entrada pide 12 años para proteger la propiedad intelectual.
- **México** llega con una propuesta de cinco años explícitos, tres años implícitos.

Tema textil:

- **La industria textilera**, exportación Estados Unidos quiere imponer disposiciones para restringir que se elaboren con materiales que no sean de la región (México, Canadá o Estados Unidos) Esto afecta a la industria textil mexicana, toda vez que se incrementan sus costos.

ES SECTOR AUTOMOTRIZ DE LOS MÁS EXITOSOS

Piden buscar inversión mientras debaten TLCAN

■ Déficit de EU es un problema de ahorro público, no de aranceles

Mientras se desarrollan las negociaciones para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), México debe impulsar en su interior el desarrollo de infraestructura y recursos humanos para la innovación automotriz, a fin de atraer las inversiones del futuro.

El economista de BBVA Bancomer, Samuel Vázquez, manifestó que aunque la industria automotriz es de las de mayor éxito en el TLCAN, en México ya es momento de "hacer algunos cambios en cuanto a mayor inversión en investigación, desarrollo e innovación".

En entrevista, señaló que si bien México es el país que más ha ganado competitividad en la producción de automóviles con tecnologías limpias y los autónomos, "si no se hace algo, sí

se podría empezar a afectar al mercado automotriz en el futuro, y hay que trabajar más en ello a nivel local para que siga siendo atractivo".

El especialista expuso que en términos de la renegociación del tratado comercial entre México, Estados Unidos y Canadá, sí valdría la pena mantener las cadenas y fortalecer el tema de reglas de origen, para garantizar que todos los elementos de estos productos se puedan mantener dentro de la región a un nivel de competencia mundial.

"Y todo iría aparejado con un sistema que desarrolle los incentivos dentro de México y las negociaciones", agregó Vázquez, al referirse a la inten-

“ Aunque la industria automotriz es de las de mayor éxito en el TLCAN, en México ya es momento de hacer algunos cambios en cuanto a mayor inversión en investigación, desarrollo e innovación”

SAMUEL VÁZQUEZ
Economista de BBVA Bancomer

ción del gobierno estadounidense de reducir su déficit comercial a través de la negociación.

Consideró que la solución a los déficits comerciales "no se deben tanto a un tema de aranceles, de reglas de origen o controversias, sino que es un problema de contabilidad nacional y un tema macroeconómico y de ahorro interno".

Samuel Vázquez indicó que en el caso particular de Estados Unidos, se debe a un problema de ahorro público, y el que ese déficit haya crecido "no es un tema de aranceles".

Lo que sí es cierto y que puede suceder con los aranceles, añadió, es que distorsionen los precios relativos

de los bienes, y lo que va a suceder es que en lugar de ganar competitividad cada uno de los sectores, esa distorsión provocará menor flujo de comercio entre los países, "y nadie se beneficie de las ventajas competitivas regionales, pensando en términos globales, sobre todo".

Por otro lado, en el sector agrícola mexicano, el titular de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación, José Calzada Roviroso, dijo que se tiene rejuvenecer el campo para seguir en su tendencia de crecimiento durante la siguiente etapa de comercio internacional.

Durante la entrega de incentivos a jóvenes extensionistas a través del Componente "Arráigate Joven", el funcionario federal aseveró que el campo mexicano es oportunidad y negocio, porque ha cambiado de manera sustantiva a raíz del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

A más de 23 años de su vigencia, indicó, México es superavitario en el rubro agroalimentario con más de tres mil 500 millones de dólares con el mundo y cerca de siete mil millones de dólares con Estados Unidos.

"Es una muestra clara de que somos mejores en la competencia", expuso Calzada Roviroso, al señalar que ahora se busca incorporar nuevos mecanismos de crecimiento y desarrollo en esta siguiente etapa del comercio internacional.

Subrayó que entre las medidas está el impulso a los jóvenes para seguir produciendo y, de esta manera, empujar hacia arriba el nombre de México. (Notimex)

Estimado suscriptor:

Con el objeto de mejorar la entrega de servicios digitales a través de la página de Notimex, le informamos que a partir del próximo 20 de agosto y conmemorando el 49 Aniversario de la Agencia, el portal tendrá una nueva imagen.



COMUNICACIÓN GLOBAL

WEB01342 SALIR

NOTAS | FOTOS | INFOGRAFÍAS | WEB RSS
México, jueves, 17 de agosto de 2017 15:38:11

PRINCIPALES | MEXICO | INTERNACIONAL | ECONOMIA | CULTURA | DEPORTES | ENTRETENIMIENTO | OPINIONES | SERVICIOS | CONTACTO

2017-08-17 15:38:11 NEGOCIOS

Campo agrícola apostará por jóvenes en modernización del TLCAN

México, 17 Ago (Notimex).- El campo agrícola mexicano tiene que rejuvenecer para seguir en su tendencia de crecimiento durante la siguiente etapa de comercio internacional, afirmó el titular de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa), José Calzada Rovirosa.

Durante la entrega de incentivos a jóvenes extensionistas a través del Componente "Arráigate Joven", el funcionario federal aseveró que el campo mexicano es oportunidad y negocio, porque ha cambiado de manera sustantiva a raíz del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

A más de 23 años de su vigencia, indicó, México es superavitario en el rubro agroalimentario con más de tres mil 500 millones de dólares con el mundo y cerca de siete mil millones de dólares con Estados Unidos.

"Es una muestra clara de que somos mejores en la competencia", expuso Calzada Rovirosa, al señalar que ahora se busca incorporar nuevos mecanismos de crecimiento y desarrollo en esta siguiente etapa del comercio internacional.

Subrayó que entre las medidas está el impulso a los jóvenes para seguir produciendo y, de esta manera, empujar hacia arriba el nombre de México, y resaltó que el éxito del campo es porque antes se hablaba de volumen y ahora se hace de valor agregado para que las familias del sector tengan mejores ingresos y vivan mejor.

"Ese es el nombre del juego, hacer cosas diferentes y enfocar proyectos de acuerdo a las tendencias del mercado en un sector (el agroalimentario) que representa el origen de México", insistió en el marco de la celebración del Mes de la Juventud Rural.

Sin embargo, el titular de la Sagarpa consideró que el campo tiene que rejuvenecer para seguir en esa tendencia de crecimiento, pues los productores tienen una edad promedio de 55 años y la del resto de la población es de 27 años.

"Es una brecha que se necesita cerrar con políticas públicas, programas y recursos dirigidos a los jóvenes del país", remarcó el funcionario, quien enfatizó que México se ha preparado bien para el proceso de revisión del TLCAN.

"No solamente en el ámbito gubernamental, sino desde la base que son los productores, quienes modernizaron al sector con la aplicación de tecnología, ciencia y mecanización en una visión distinta de cómo ver y trabajar el campo nacional", destacó.

En su oportunidad, la subsecretaria de Desarrollo Rural de la Sagarpa, Mely Romero Celis, recordó que el Programa Arráigate benefició a más de 37 mil jóvenes del país durante 2016 y a través de la canalización de 500 millones de pesos orientados a la capacitación, consultoría y proyectos productivos.

Mencionó que en el presente año serán invertidos 567 millones de pesos y se dará paso a la aplicación de fondos de garantía para créditos y financiamientos a través de la banca de desarrollo.

"Hay que aprovechar el momento histórico por el que atraviesa el campo nacional, con instrumentos impulsados por el presidente Enrique Peña Nieto para los jóvenes, con el objetivo de pasar de las esperanzas a la certidumbre de este segmento de la sociedad", concluyó.

NTX/CTS/SHV-RMN/TLCAN17

A+ A- A IMPRIMIR DESCARGAR

Defensa del interés nacional, fundamental en renegociación de TLCAN: senadores

Secretarios de desarrollo agropecuario participarán en renegociación de TLCAN

Se debe avanzar con TLCAN, pero no a cualquier costo: Juan Pablo Castañón

México debe modernizar otros tratados comerciales, a la par del TLCAN

Renegociación del TLCAN tendrá una fuerte oportunidad: Trump

Gobernadores respaldan a secretario de Economía en modernización del TLCAN

Convocan productores a participar en Foro TLCAN Chihuahua

Mejora perspectiva del peso frente al dólar para el resto del año



Ruta de negociación del TLCAN, EUA evaluará cambios

Inicio | Noticias | Opinión | Economía | Cultura | Deportes | Entretenimiento | Servicios | Contacto

© 2017 Notimex. Todos los derechos reservados. Política de Privacidad | Términos y Condiciones

Inicio

Buscar en este sitio:

En modernización del TLCAN, apostará Sagarpa por jóvenes

Enviado por Redactor el 17/08/2017 .

México



El campo mexicano es oportunidad y negocio, porque ha cambiado de manera sustantiva a raíz del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y, a más de 23 años de su vigencia, hoy México es superavitario en el rubro agroalimentario con más de tres mil 500 millones de dólares con el mundo y cerca de siete mil millones de dólares con Estados Unidos, lo que es una muestra clara de que somos mejores en la competencia.

Así lo señaló el secretario de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa), José Calzada Rovirosa, durante la entrega de incentivos a jóvenes extensionistas de todo el país, a través del Componente "Arráigate Joven", en el marco de la celebración del Mes de la Juventud Rural.

Calzada Rovirosa puntualizó que el éxito del campo se debe a que antes se hablaba de volumen y ahora se hace de valor agregado, para que las familias del sector produzcan mejores ingresos y vivan mejor, ese es el nombre del juego, hacer cosas diferentes y enfocar proyectos de acuerdo a las tendencias del mercado en un sector (el agroalimentario) que representa el origen de México.

En el evento, el titular de la SAGARPA precisó que para seguir en esta tendencia de crecimiento el campo tiene de rejuvenecer, porque el promedio de edad de los productores es de 55 años, mientras que en el de los habitantes del país es de 27 años, una brecha que se necesita cerrar, con políticas públicas, programa y recursos dirigidos a los jóvenes del país.

En el proceso de revisión del TLCAN, subrayó, nos hemos preparado bien, no solamente en el ámbito gubernamental, sino desde la base, los productores que durante muchos años le han apostado al campo y en unir a México modernizaron al sector con la aplicación de tecnología, ciencia y mecanización, en una visión distinta de cómo ver y trabajar el campo nacional.

En el encuentro con jóvenes, el secretario José Calzada escuchó algunos de los proyectos que están por aplicarse, entre los que destacan la producción de manzana y su proceso para la generación de jugos, en Chihuahua; el cultivo de agave de mezcal y su producción artesanal, en Guerrero; la producción de maíz nativo, en Oaxaca, y productos orgánicos, en Puebla, entre otros.



ShareThis

Ecós de Covián



por Carlos Quiroz

Comentarios recientes

- [Toda la destrucción...](#)
 hace 3 días 23 horas
- [Un gran comentario...](#)
 hace 1 semana 1 día
- [Los miembros son...](#)
 hace 2 semanas 3 horas
- [EL DICTADOR M...](#)
 hace 2 semanas 3 días
- [PIEBA O TAMO...](#)
 hace 3 semanas 3 días
- [Empresario con...](#)
 hace 4 semanas 1 día
- [Los motores ver...](#)
 hace 4 semanas 6 días
- [CASTIGO A LOS...](#)
 hace 5 semanas 20 horas
- [Siguen las atar...](#)
 hace 5 semanas 2 días

MÉXICO Y EU COINCIDEN

Agro libra fricciones: apertura quedaría sin cambios

Productores mexicanos dejaron entrever que la negociación de este ramo será relativamente rápida

Roberto Morales
EL ECONOMISTA

Washington, DC. LA APERTURA actual del sector agropecuario en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) entre México y Estados Unidos quedaría sin cambios en la modernización del mismo, según acuerdos preliminares entre los gobiernos.

“En el sector agroalimentario no tenemos mayores fricciones, ni mayores problemas por ahora”, dijo Raúl Urtiaga, coordinador general de Asuntos Internacionales y encargado de la negociación del TLCAN de la Secretaría de Agricultura.

En el marco del TLCAN, los Estados Unidos y México liberalizaron el comercio de todos los productos agrícolas. Los aranceles y las restricciones cuantitativas se eliminaron totalmente el 1 de enero del 2008, incluso para los productos sensibles como el maíz, los frijoles y la leche en polvo.

La Secretaría de Economía y la Representación Comercial de Estados Unidos convinieron no incrementar los aranceles a ningún producto agropecuario, al tiempo que los bienes primarios no tienen, por obviedad, reglas de origen.

“En el horizonte de esta negociación no hay, por ahora, temas en donde vaya a haber problemas para el acceso de nuestros productos, y quiero señalar aquí no solamente el acceso de México con los mercados de sus dos socios comerciales, sino también el acceso de los productos tanto de Canadá como de Estados Unidos hacia México”, abundó Urtiaga.

Como resultado, en los últimos 23

años, el comercio agrícola de Estados Unidos con México se ha multiplicado por seis, superando los 42,000 millones de dólares en el 2016. México es el tercer destino de los productos agrícolas de Estados Unidos y su segunda fuente de importaciones.

Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), dijo que la región de América del Norte es complementaria y dejó entrever que la negociación del sector agropecuario será relativamente rápida.

En la víspera, Robert Lighthizer, representante comercial de Estados Unidos, dijo que promoverá el comercio agrícola basado en la ciencia, en relación con las medidas sanitarias y fitosanitarias, que en general han restringido en cierta medida el intercambio de bienes en este sector.

“Es obvio que, en toda negociación comercial, siempre van a surgir algunas sensibilidades y veremos cómo vamos ir acomodando las piezas durante el proceso”, acotó Urtiaga.

La liberalización comercial también ha promovido una especialización del tipo de productos agrícolas comercializados entre México y Estados Unidos, aprovechando la complementariedad del clima regional y la geografía. Las exportaciones estadounidenses se concentran en granos, carne y oleaginosas, representando más de 50% de las exportaciones agrícolas a México. En comparación, casi 50% de las exportaciones agrícolas mexicanas a Estados Unidos son frutas y verduras.

El crecimiento del comercio de productos agrícolas también ha fortalecido las cadenas productivas re-

gionales. Entre los ejemplos más relevantes se encuentran granos-carne, azúcar-confitería, malta-cerveza, limón-pectina y productos frescos-alimentos enlatados.

Algunos analistas consultados expusieron que la apertura agropecuaria del TLCAN propició grandes ganadores y grandes perdedores en Estados Unidos y Canadá, por lo que abrir este sector en la re-negociación del TLCAN podría generar complejidades.

Canadá mantuvo restricciones en el TLCAN original a los lácteos, aves de corral y huevos, una situación que Estados Unidos intenta revertir en esta ocasión.

rmorales@eleconomista.com.mx

“En el sector agroalimentario no tenemos mayores fricciones, ni mayores problemas por ahora”.

Raúl Urtiaga,
coordinador general de
Asuntos internacionales de
la Sagarpa.

50%

de las exportaciones agropecuarias de EU hacia México se concentra en granos, carne y oleaginosas.

50%

de las exportaciones agropecuarias mexicanas hacia EU son frutas y verduras



#NEGOCIADORES

Alistan las propuestas formales

SE ESPERA QUE EL DOMINGO
SE ANUNCIEN LOS RESULTADOS
DE LA PRIMERA RONDA DE
NEGOCIACIÓN DEL TLCAN

POR PIERRE-MARC RENÉ

WASHINGTON. El subsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker, aseguró que en el proceso de negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), los equipos negociadores están en la etapa de conocerse y determinar los objetivos de cada país para presentar propuestas formales.

En un encuentro con la prensa, Baker indicó que el equipo mexicano de negociación está conformado por 40 funcionarios de la Secretaría de Economía y de otros 60 que provienen de distintas dependencias como Hacienda, Sagarpa, Medio Ambiente, Función Pública y la Secretaría de Relaciones Exteriores y de organismos independientes como la Comisión Federal de Competencia Económica (Cofece) y la Comisión Federal para la Protección contra Riesgos Sanitarios (Cofepris).

Baker afirmó que los equipos de negociadores de México, Canadá y EU se conocen porque muchos de ellos han participado en las discusiones del Acuerdo Transpacífico (TPP) o en alguna

reunión internacional como el Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico (APEC), la Organización Mundial del Comercio (OMC) o el G20. ●

ESCENARIO

● El equipo mexicano de negociación está integrado por 40 funcionarios de la SE y 60 de otras dependencias.

● Fuentes cercanas a la negociación indicaron que el gobierno del país sabe en qué temas habrá convergencias.

● Algunas de las mesas ya elaborarán propuestas que serán revisadas en la próxima ronda de negociación.



TLCAN: LA BATALLA

El domingo se define plan para la segunda ronda

Juan Carlos Baker reconoce que continúan los trabajos para modernizar el acuerdo

IVETTE SALDAÑA Enviada
—mario.saldana@eluniversal.com.mx

Washington, D.C.— El próximo domingo, los gobiernos de Canadá, Estados Unidos y México definirán su estrategia a seguir para la segunda ronda de renegociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), porque será hasta ese día cuando tendrán una

idea clara de las propuestas de sus contrapartes, aseguró el subsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker.

Durante cinco días será una "agenda cargada" en donde se intercambiarán ideas de temas técnicos y específicos para abordar los diversos asuntos para la modernización del tratado comercial.

Juan Carlos Baker explicó que el miércoles se inició con las rondas de negociación y se comenzó con el intercambio de temas técnicos y aspectos específicos en las diversas mesas de trabajo.

En esta primera ronda de negociaciones, del 16 al 20 de agosto en la capital de Estados Unidos, están presentes funcionarios de las secretarías de Agricultura, Medio Ambiente, Hacienda, y de diversos organismos como la Comisión Federal de Mejora Regulatoria y del Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial, principalmente.

En breve entrevista, el subsecretario expuso que en total la delegación de funcionarios mexicanos fue de 100 personas, considerando los negociadores.

Afirmó que después de la ceremonia de inauguración, donde hablaron los tres ministros, comenzaron las mesas de negociación, y los diálogos continuarán hasta el 20 de agosto.

Los tres países socios del TLCAN trabajan en una "agenda cargada" de temas rumbo a la modernización

de dicho tratado, aseguró el subsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker.

Guajardo se compromete con Senado. Por la mañana del pasado martes, el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, se reunió con los ocho senadores que acompañan al gobierno a la primera ronda de renegociación del tratado comercial, a quienes les expuso los avances del diálogo del primer y segundo día.

Durante dos horas que duró la reunión en privado, el funcionario dijo a los legisladores Ernesto Cordero, Héctor Larios, Marcela Guerra, Ascención Orihuela, Ricardo Urzúa, Gerardo Flores y Héctor Flores que mantendrán un permanente intercambio de información para que el Senado tenga la información necesaria para realizar su labor legislativa de los próximos meses.

Ildefonso Guajardo, quien regresó a México, presentó a los legisladores la lista de temas que se abordarán en esta primera ronda de renegociación y les reiteró las prioridades del gobierno mexicano, además de contestar los cuestionamientos de los senadores, porque a la Cámara Alta corresponderá el aprobar los cambios que se realicen al tratado trilateral. ●



Hay voluntad compartida en negociación del TLCAN: Meade

Afirma que se elabora el paquete económico 2018 con expectativas realistas

LEONOR FLORES Enviada
—cartera@eluniversal.com.mx

Yecapixtla, Mor.— En el arranque de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) quedó de manifiesto la voluntad compartida de mejores espacios de integración, aseguró el secretario de Hacienda y Crédito Público, José Antonio Meade.

Dijo que ahora habrá que esperar la segunda ronda que se llevará a cabo en México.

“Es un primer intercambio de lo que se buscaría. Se acredita la voluntad compartida de mejores espacios de integración y estaremos esperando que podamos los tres países definir posiciones y acercarnos en las semanas por venir”, dijo en entrevista durante la firma de un convenio entre la Financiera Nacional de Desarrollo Agropecuario, Rural, Forestal y Pesquero (FND) y el gobierno del estado de Morelos en el Agroparque de Yecapixtla.

Destacó que en materia financiera en el contexto del TLCAN, aunque todavía no hay ningún documento de posición, se tuvo una primera reunión para delinear lo que pretenden los tres países.

Seguramente se tendrá algo más concreto para la segunda ronda que se dará en las siguientes semanas, porque apenas está empezando el proceso de renegociación, explicó.

Mencionó que el tema del campo es un buen ejemplo de un sector en donde las partes han ganado.



MARGARITO PÉREZ CUARTOSCURO

El titular de Hacienda, José Antonio Meade; el gobernador de Morelos, Graco Ramírez, y el director de Financiera Rural, Mario Zamora.

“Se acredita la voluntad compartida de mejores espacios de integración y estaremos esperando que podamos los tres países definir posiciones y acercarnos”

JOSÉ ANTONIO MEADE
Secretario de Hacienda

Señaló que este Agroparque es un proyecto agroindustrial que permite traer tecnología de otras partes del mundo y vincular la tecnología con la experiencia gerencial mexicana y al mismo tiempo aprovechar clima y ubicación para convertirlo en un centro exportador.

“Aquí estamos viendo la capacidad exportadora que tiene México y un número muy importante de productos; desde aquí se exporta tomate en diferentes variedades, desde aquí se acopia en la región, se exportar

ta ejote, higo y aguacate, y los inverna-deros están prontos a producir también pimientos”, indicó.

Ese esfuerzo es parte de lo que se hace en materia de política de crédito de la banca de desarrollo, como la Financiera Rural, que en sus primeros 15 años colocará 500 mil pesos.

Encuestas y mercados. Respecto al paquete económico para 2018 que se deberá entregar antes del 8 de septiembre, dijo que siguen integrándolo y para ello esperarán las encuestas de expectativas de los analistas en los primeros días de septiembre.

“Estamos en el proceso de elaboración, tendremos todavía información adicional los primeros días de septiembre. Se van a actualizar las encuestas del sector privado de expectativas económicas; encuestas y consensos del mercado que habremos de reflejar en nuestra carátula para darle soporte”, matizó.



Pág.

6

Col.

Secc.

B

Fecha.

18 AGO 2017

Destacó que en 2017 se han superado las expectativas que se tenían a inicios de año porque la economía sigue creciendo con base en el desarrollo de las exportaciones y el mercado interno.

Durante el evento de firma del convenio de colaboración, el gobernador de Morelos, Graco Ramírez, le pidió al secretario de Hacienda apoyo presupuestal para continuar con proyectos de caminos y carreteras.

“Ayúdanos con tu buena mano para terminar el camino al Agroparque”, solicitó el mandatario.

Graco insistió: “Se necesita una nueva carretera, recuérdanos cuando firmes el PEF (Presupuesto de Egresos de la Federación)”.

El gobernador destacó la importancia que tiene la entidad federativa en el sector agropecuario al ocupar el tercer lugar a escala nacional en el valor de la producción total.

Destacó que Morelos es el único estado que presta 250 millones de pesos al año a través de créditos a la palabra a los productores y el gobierno paga los intereses.

Adelantó que en las próximas semanas estarán en Japón, atendiendo el interés que se tiene por la producción de aguacate, espárrago y pepino.

En tanto, el director general de la Financiera Rural, Mario Zamora Gastelum, invitó a la gente a acercarse a la banca de desarrollo para conseguir un crédito para inversiones productivas. ●

■ Crecimiento de 3%; se sustenta en el mercado interno, señala

El paquete presupuestal para 2018 dará señales de certidumbre: Meade

**ISRAEL RODRÍGUEZ Y
RUBICELA MORELOS**

Enviado y corresponsal

YUCAPIXTLA, MOR.

Con el paquete presupuestal 2018 se buscará mandar señales de certidumbre para contener la volatilidad que se avecina, afirmó José Antonio Meade Kuribreña, titular de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP).

Consideró: “hemos tenido en general un año que ha superado las expectativas respecto de las que se tenían al principio y hay buenos datos.

“Tenemos una economía que está creciendo bien y los datos anualizados al tercer trimestre apuntan a un crecimiento de 3 por ciento “cómo proporción del producto interno bruto (PIB).

El crecimiento, dijo, está sustentado además de las exportaciones en el mercado interno y distribuido prácticamente en todos los sectores, como el de manufacturas, el campo, turismo con excepción de las actividades extractivas en el sector energético, que han tenido un rezago y son un reto importante, pero que “estamos ciertos que pronto deberán de contribuir de manera positiva al crecimiento”.

Entrevistado en el contexto de la firma de convenio entre la Financiera Nacional de Desarrollo

Rural, Agropecuario y Forestal (FND) y el gobierno de Morelos, el funcionario señaló que este año “tenemos que seguir haciendo esfuerzos de consolidación para cumplir con lo que se planteó al Congreso desde 2014, que es cerrar la administración con requerimientos financieros del sector público de 2.5 del PIB, y para este año esperamos cerrar con 2.9 por ciento”. Entonces, explicó, para llegar a 2.5 por ciento en 2018, en la trayectoria acordada, “tenemos que hacer un esfuerzo, pero un esfuerzo de mucho menor magnitud que el de 2015 para 2016 y que el de 2016 para 2017.

“Lo que habremos de buscar es continuar con los buenos resultados en términos de que el paquete sea y mande señales de responsabilidad, de cuidado de las finanzas públicas, de cumplir con la trayectoria de consolidación que se había planteado y en medio de la incertidumbre que hemos enfrentado y la que seguramente vendrá por delante, pero lo que sí podemos controlar es un paquete responsable”, añadió.

Sobre las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), el funcionario señaló que en el ámbito financiero se tuvo una primera reunión en la que se pudo

esbozar entre los tres países en términos financieros pero no se distribuyó ningún documento y habrá una segunda ronda seguramente en México en las siguientes semanas, anticipó.

“Empieza el proceso para tener un buen intercambio de lo que se buscaría en términos de servicios financieros que acreditan la voluntad compartida de contar con mejores espacios de integración y esperamos que los tres países tomen posiciones para empezar a acercarnos en las semanas en por venir”, refirió.

En esta visita, el titular de Hacienda destacó la importancia de financiar los proyectos del campo mediante una economía incluyente, que incorpore principalmente a las zonas rurales, ya que representan más de dos tercios del territorio del país, y seis de cada 10 personas que viven en ellas se dedican a la agricultura.

Meade Kuribreña explicó que con proyectos como este Agro-parque de Yecapixtla las empresas crecen, generan empleos y detonan mayor ingreso y bienestar para las familias. “Por eso resultan tan importantes los apoyos al campo, los créditos de organismos como la Financiera Nacional de Desarrollo, que también innova con programas para financiar el crecimiento y el desarrollo del sector rural, y así hacerlo más moderno y productivo”, agregó.

Durante la gira de trabajo, el funcionario atestiguó la firma del convenio entre la FND y el gobierno de Morelos, en el que se establecen las bases para impulsar el desarrollo de las actividades económicas que permitan elevar la productividad y mejorar el nivel de vida de la población. Todo ello por medio de créditos, servicios financieros, asesoría y consultoría a productores y empresas relacio-

nadas con el sector rural. En Morelos, añadió, 13 mil 415 productores han recibido créditos de FND por un total de mil 431 millones de pesos en lo que va del actual sexenio, lo que les permite crecer, expandirse, tomar créditos y, a su vez, apoyar a otros productores.

En la planta Agroparque de esta localidad se empacan productos como jitomate saladette y cherry, pimiento morrón, ejotes, higos y maíz dulce, con lo que genera 300 empleos directos y 500 indirectos a partir de las compras que realiza a productores locales.

En casi 15 años de existencia, la Financiera Nacional de Desarrollo Agropecuario, Rural, Forestal y Pesquero ha otorgado casi un millón de créditos para impulsar proyectos productivos del campo, con tasas anuales preferenciales para hombres y mujeres de 7 por ciento y 6.5 por ciento, respectivamente.

NOMBRES,
NOMBRES,
Y NOMBRES

Alberto Aguilar



NOMBRES, NOMBRES Y... NOMBRES

#OPINIÓN

ACUERDOS FITOSANITARIOS Y NO TLCAN SUSTENTAN AGUACATE EN EU, OTRO RÉCORD Y LISTO SPOT EN SUPER BOWL

ALBERTO
AGUILAR

**Lista concesión a BIVA, oficial el 29 y SHCP más por el mercado; PEMEX pesquisas y denuncia por Odebrecht; en TLCAN ventas en línea, de los focos de CONCANACO*

P

OR ADELANTADO Y más allá del derrotero de las negociaciones del TLCAN, ECONOMÍA que encabeza **Ildefonso Guajardo** mantiene el esfuerzo orientado a diversificar los

mercados comerciales de México.

Está ya muy avanzada la modernización del TLC con la UE y en proceso nuevos acuerdos con Brasil, Argentina y mercados incluso más remotos como Australia y Nueva Zelanda en el contexto del TPP.

El CNA comandado por **Bosco de la Vega**, y que lleva **Luis Fernando Haro** ha pedido al gobierno federal abrir un paréntesis a estos esfuerzos hasta conocer lo que suceda con EU.

Le platicaba que este martes el CNA cerró filas en Washington con sus contrapartes de EU, la AFBF que lleva **Zippy Duvall** y la CFA de Canadá a cargo

de **Ron Bonnett** para que el esfuerzo sea modernizar el TLCAN y no "desmantelarlo".

A la prensa De la Vega aseguró que por ningún motivo se aceptará que el sector agropecuario se convierta en moneda de cambio.

El sector agropecuario hoy significa exportaciones por unos 26 mil millones de dólares que ya superan al petróleo, remesas y turismo.

Buena parte de ese comercio se dirige a EU a través de envíos de jitomate que significan 2 mil millones de dólares, aguacate mil 600 millones de dólares y cárnicos y berries que están sobre los mil 300 millones de dólares cada uno.

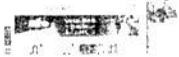
Por el TLCAN, México es líder exportador del mundo de jitomate.

Continúa en siguiente hoja

EL HERALDO



ARROJATE AL TLC CON PROPIETA AUTOMOTRIZ



Página 1 de 3
\$ 1369.40.00
Lun 18/08/17



la atención es el aguacate cuyo éxito no es fortuito. Es el resultado del esfuerzo de los miembros de la Asociación de Productores y Empacadores, Exportadores de Aguacate de Michoacán (APEAM) que preside **Adrián Iturbide** y que dirige **Armando López Orduña**. De ahí salió

también **Benjamín Grayeb**, el ex titular del CNA.

El año pasado las exportaciones de aguacate a EU rompieron un nuevo récord con 787 mil 748 toneladas, cifra que es superior a lo que se produce en el mundo de ese fruto originario de México.

A Canadá se vendieron 74 mil 270 toneladas y ya rebasó a Japón que está en 68 mil 500 toneladas. La UE ocupa la cuarta posición con 35 mil toneladas. AL 24 mil toneladas y China ya está en 11 mil toneladas.

EU y China se abastecen desde Michoacán y pronto se espera que Jalisco se sume al mercado estadounidense. Los avales fitosanitarios están listos.

A diferencia de otros productos, lo que suceda con el TLCAN no debe afectar al aguacate, ya que su presencia en EU se sustenta en acuerdos fitosanitarios.

Además bloquearlo no sería una buena noticia para el consumidor estadounidense, dada la importancia que dicho producto ha ganado en su dieta.

Como quiera los miembros de la APEAM no se confían demasiado dada la

presencia de aguacate peruano, chileno y próximamente de Colombia, aunque muchos de ellos sólo llegan a consignación y no en efectivo como el de México.

Pero más allá de lo anterior, le platicó que la APEAM ya amarró la transmisión de su spot en la final del fútbol americano profesional. Su presencia en el Super Bowl es tradicional y un tema muy de negocios. Ese día se realizan ventas por unos 400 millones de dólares.

En esta ocasión será un comercial que se transmitirá en la TV entre el primero y segundo cuarto. Costó 4.5 millones de dólares que bien los vale.

Así que por lo menos el aguacate mexicano no parece arredrarse.

EL INGRESO
DEL SECTOR
AGROPECUARIO
SUPERA A LOS
DE REMESAS,
PETRÓLEO Y
TURISMO

USO DE RAZÓN

PABLO HIRIART



Opine usted:
phiriart@elfinanciero.com.mx
@PabloHiriart
phl@enal.com.mx

TLC, cambiaron de opinión... pero falta uno

Qué gusto da ver a los moneros de *La Jornada* al caricaturizar a los estadounidenses que piden cambios importantes en el TLC como pronazis y seguidores de sectas fanáticas como el Ku Klux Klan.

Se trata de una caricatura, está claro. Pero por ahí anda la cosa.

Y cuánta razón tiene Cuauhtémoc Cárdenas al no expresar críticas al TLC en sus entrevistas publicadas ayer, sino que ataca el abandono del campo desde que se firmó el Tratado.

Qué bueno que hayan cambiado de opinión y ahora se extienda en el país un lenguaje más o menos común con respecto al comercio con Estados Unidos.

Porque eso de que se abandonó al campo, obviamente, no es culpa del Tratado de Libre Comercio, sino precisamente de haber dado poco apoyo a los campesinos, muchos de ellos con tierras poco aptas para cultivo.

Sin embargo eso tiene sus bemoles: el abandono al campo ha sido desde siempre, no desde la firma del TLC. A los campesinos se les entregaron tierras semidesérticas, y ahí se fueron carretadas de miles de millones de pesos pues los gobiernos revolucionarios los engañaron con la perfidia de su demagogia.

Eso hicieron, engañar. Hasta que se puso fin al reparto agrario que hizo, coincidentemente, el gobierno de Carlos Salinas.

Los campesinos estaban organizados para votar y no para producir, reconoció en su tiempo el secretario de la Reforma Agraria de Luis Echeverría (el expresidente que es gurú ideológico del morenismo actual).

Vale la pena leer, para comprender el abandono de una parte del campo mexicano, un brevísimo (tres páginas) cuento de Juan Rulfo: "Nos han dado la tierra". Ahí está todo. Vale más que mil tratados sobre agrarismo, le oí decir alguna vez a Jean Meyer.

Al campo apto para producir le ha ido bastante bien con el TLC. De ser deficitarios en mil millones de dólares antes de la firma del Tratado, ahora la balanza comercial nos favorece en tres mil 204 millones de dólares.

"Benefició a algunos y no a otros", se dice y en parte es verdad, pero no es culpa del Tratado, sino un tema de políticas públicas.

Y esa desigualdad no se resuelve con el axioma populista de quitar a unos para dar a otros. Se remedia con crecimiento económico y mejor educación.

No va a haber crecimiento económico si se ataca al sector privado, les queman sus transportes y les impiden instalarse en entidades que necesitan inversión, al poner obstáculos al programa de Zonas Económicas Especiales por tratarse de "una estrategia del imperialismo norteamericano", como dicen y escriben.

Y mucho menos vamos a resolver nuestros problemas de desigualdad si dan apoyo político, en los estados más pobres del país, a los que marchan con el puño en alto al grito de "maestro luchando también está enseñando".

Educación es la clave. A ver si lo vamos entendiendo con la misma pedagogía que ha servido para que cambien de opinión los detractores del TLC: con resultados.

Se quitaron aranceles a la importación de maíz, criticaron algunos. Sí, pero el propio TLC dio 15 años de gracia a México, con aranceles, para apoyar y modernizar a los productores. No se hizo. No es culpa del Tratado.

Además, somos autosuficientes en maíz blanco, para consumo humano, y hasta hay excedentes para exportar. Importamos maíz amarillo, para consumo animal.

Habrà mucho que comentar sobre el Tratado de Libre Comercio, y por lo visto será más fácil ahora que, parece, hablamos el mismo idioma. Aunque cierto personaje que ha hecho su carrera con la promesa de "echar abajo las reformas salinistas" guarde silencio. Vamos, don AMLO, reconozca que se equivocó.

IV Soez. **Dione Anguiano**, delegada en Iztapalapa, mostró el cobre después del anuncio de una desbandada de perredistas hacia Morena. Dijo que en esa delegación los exfuncionarios y diputados que se han ido no presentarán una pérdida de votos para el PRD. Afirmó que la salida de su antecesor, **Jesús Valencia**, no afectará las aspiraciones del sol azteca para refrendar el triunfo en esa demarcación en 2018. "Las fuerzas reales nos quedamos. **Valencia** quiso hacer un frente en contra mía y se fue con menos gente que los dedos de mi mano. Se van individuos sin fuerza, son aquellos perdedores al interior del PRD... En realidad se fueron los ojetes", precisó. Fuertes declaraciones en un partido cada vez más débil.

V **Hacia atrás.** La renegociación del TlCAN se desarrolla en un ambiente de crispación en el que Estados Unidos empieza a asumir un papel de víctima de abuso por parte de México. Nada más falso. Los norteamericanos no se sentaron a la mesa para buscar la actualización del tratado, quieren que nada más "sus chicharrones truenen", cuando son evidentes los beneficios obtenidos por los dos países y Canadá. La senadora **Dolores Padierma**, del grupo de representantes mexicanos en Washington, dice que las pláticas se "tambalean" por la obstinación de **Donald Trump** en anteponer sus intereses en el aspecto bilateral con nuestro país. No disimula su animadversión hacia México.



EL SECTOR agroalimentario es uno de los más dinámicos de la economía nacional, al generar más divisas que el petróleo, remesas o turismo

Sagarpa vigilará intereses agropecuarios

La prioridad de la Secretaría de Agricultura es velar por los intereses de los productores del sector agroalimentario nacional durante la primera ronda de negociaciones para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), afirmó su titular José Calzada Rovirosa. Por ello, el titular de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa) designó al coordinador general de Asuntos Internacionales, Raúl Urteaga Trani, como el enlace de

la dependencia con el grupo que participará en la primera ronda de negociación de dicho acuerdo trilateral.

Calzada Rovirosa dijo que intruyó a Urteaga Trani para buscar que prevalezca un mercado libre, justo y abierto para los productos agropecuarios y pesqueros, toda vez que el sector agroalimentario es uno de los más dinámicos de la economía nacional, al generar más divisas que las obtenidas por el petróleo, remesas o turismo. (Notimex)

Agricultura, un éxito del TLCAN: empresarios

- ▶ Organismos agropecuarios envían carta a los negociadores de los tres países
- ▶ Sagarpa promete velar por productores mexicanos

[NOTIMEX]

Representantes del sector agropecuario de México, Canadá y Estados Unidos hicieron un llamado para que las renegociaciones atiendan la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), en lugar de desmantelarlo.

A través de una carta conjunta que enviaron a funcionarios de los tres países, las federaciones Canadiense de Agricultura (CFA) y Americana de Oficinas Agropecuarias (AFBF) y el Consejo Nacional Agropecuario (CNA) de México coincidieron en que la agricultura representa uno de los mayores éxitos del TLCAN.

Subrayaron que el comercio agrícola recíproco entre los tres países ha crecido de manera exponencial, desde que el acuerdo fue implementado hace más de 20 años. Las tres organizaciones señalaron que las discusiones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, cuya primera ronda inició ayer en Washington, Estados Unidos, deben buscar un mayor y mejor alineamiento normativo.

Además de mejorar el flujo de mercancías en los puntos fronterizos y tener mayor alineamiento de las medidas sanitarias y fitosanitarias mediante un enfoque basado en la ciencia.

Proponen que debe considerarse la eliminación de las barreras comerciales técnicas no científicas

y adaptar el acuerdo a los avances tecnológicos, desde la implementación del comercio digital.

El presidente de la Federación Canadiense de Agricultura (CFA, por sus siglas en inglés), Ron Bonnett, señaló que "el TLCAN ha impulsado los ingresos de millones de agricultores y ha facilitado el desarrollo de mercados de exportación rentables".

"Cuando se trata de resultados positivos para los agricultores y rancheros de América del Norte, el TLCAN ha demostrado por sí mismo ser una base sólida para el comercio", expuso el presidente de la Federación Americana de Oficinas Agropecuarias (AFBF, por sus siglas en inglés), Zippy Duvall.

A su vez, el presidente del CNA, Bosco de la Vega, resaltó que el Tratado ha tenido un impacto positivo para el sector agrícola, con un aumento exponencial de los flujos comerciales entre sus socios.

La prioridad de la Secretaría de Agricultura es velar por los intereses de los productores del sector agroalimentario nacional durante la primera ronda de negociaciones para la modernización del Tratado, afirmó su titular, José Calzada Roviroso.

Raúl Urteaga representará al agro en negociación de TLCAN

Raúl Urteaga es miembro de la junta de gobierno de Senasica, ProMéxico, Conacyt y Amexcid. Además, fue representante de la Secretaría de Economía en Japón.



Raúl Urteaga Trani (Araceli López)

NOTIMEX
16/08/2017 11:11 AM

Ciudad México El secretario de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa), José Calzada Rovirosa, nombró a Raúl Urteaga Trani como representante del sector en las mesas de renegociación del TLCAN en Washington, Estados Unidos.

TE RECOMENDAMOS: México, EU y Canadá inician renegociación del TLCAN
(http://www.milenio.com/negocios/tlcan-renegociacion-mexico-estados_unidos_canada-primer_ronda-riegos_0_1012698785.html)

En su cuenta de Twitter @SAGARPA_mx, la dependencia federal informó: "El Secretario @ppcalzada nombra a Raúl Urteaga representante del sector en las mesas de negociación del #TLCAN en Washington".

Renegociación del TLCAN



Lic. Raúl Urteaga Trani

Coordinador General de Asuntos Internacionales

Miembro consejero de la Junta de Gobierno de diversos órganos de la administración pública como SENASICA, PROMÉXICO, CONACYT y el AMEXCID.

Representa al titular de la SAGARPA en los grupos binacionales de alto nivel de México - Estados Unidos, México - Canadá y México - China.

Fue representante de la Secretaría de Economía en Japón, desde el año 2005 hasta el 2013, donde fue miembro de la oficina del Acuerdo de Asociación Económica México-Japón.

Dentro de su trayectoria destaca su función como Consejero Comercial en la oficina del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en Washington durante 13 años.

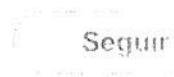
Fue el principal impulsor del proceso que llevó a la firma entre México y Washington del Acuerdo Bilateral sobre Seguridad Aérea (BASA).



www.gob.mx/sagarpa



SAGARPA México
@SAGARPA_mx



El Secretario @ppcalzada nombra a Raúl Urteaga representante del sector en las mesas de negociación del #TLCAN en Washington

9:00 - 16 ago. 2017

1 64 52

Estados Unidos, México y Canadá iniciaron la primera de siete rondas de negociaciones para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), acuerdo que entró en vigor el 1 de enero de 1994.

Urteaga Trani es miembro consejero de la Junta de Gobierno de diversos de la administración pública, como en el Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria (Senasica), ProMéxico, Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (Conacyt) y Amexcid.

Además, representa al titular de la Sagarpa en los grupos binacionales de alto nivel de México-Estados Unidos, México-Canadá y México-China.

Desde 2005 y hasta 2013 fue representante de la Secretaría de Economía (SE) en Japón, donde fungió como director de la oficina del Acuerdo de Asociación Económica México-Japón.

Urteaga Trani fue el principal impulsor del proceso que llevó a la firma entre México y Washington con respecto al Acuerdo Bilateral sobre Seguridad Aérea (BASA).

GGA

Estimado suscriptor:

Con el objeto de mejorar la entrega de servicios digitales a través de la página de Notimex, le informamos que a partir del próximo 20 de agosto y conmemorando el 49 Aniversario de la Agencia, el portal tendrá una nueva imagen.



AGENCIA DE NOTICIAS
DEL ESTADO MEXICANO

COMUNICACIÓN GLOBAL

WEB01342 SALIR

NOTIAS E FOTOS EN GRUPOS EN LINEA

México, miércoles, 16 de agosto de 2017

Inicio | Noticias | Negocios | Economía | Política | Deportes | Cultura | Opinión | Internacional | Multimedia | Contacto

2017-08-16 13:14:38 NEGOCIOS

México velará por intereses de sector agropecuario en acuerdo trilateral

México, 16 Ago (Notimex).- La prioridad de la Secretaría de Agricultura es velar por los intereses de los productores del sector agroalimentario nacional durante la primera ronda de negociaciones para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), afirmó su titular, José Calzada Rovirosa.

Los gobiernos de México, Estados Unidos y Canadá iniciaron este miércoles en Washington la primera de siete rondas de negociaciones para la renovación del TLCAN, acuerdo que entró en vigor el 1 de enero de 1994.

Por ello, el titular de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa) designó al coordinador general de Asuntos Internacionales, Raúl Urteaga Trani, como el enlace de la dependencia con el grupo que participará en la primera ronda de negociación de dicho acuerdo trilateral.

En un comunicado, Calzada Rovirosa dijo que intruyó a Urteaga Trani para buscar que prevalezca un mercado libre, justo y abierto para los productos agropecuarios y pesqueros, toda vez que el sector agroalimentario es uno de los más dinámicos de la economía nacional, al generar más divisas que las obtenidas por el petróleo, remesas o turismo.

El funcionario federal subrayó que México ha sido un buen competidor en el TLCAN y que aumentar el comercio internacional significa bienestar para las familias mexicanas.

Asimismo, destacó que los productores se han especializado en diversas actividades para tener un mayor rendimiento económico, como ocurre con la hortofrutícola.

Aseveró que al país le ha ido bien con el TLCAN, porque el comercio agroalimentario de los tres países pasó de ocho mil 481 millones de dólares, en 1994, a 45 mil 959 millones de dólares, en 2016, lo que significó un crecimiento comercial de 5.4 veces.

También se pasó de un déficit en la balanza agroalimentaria de mil 297 millones de dólares con Estados Unidos, a un superávit de seis mil 890 millones de dólares en el mismo periodo.

Agregó que el déficit de 86 millones de dólares que se tenía con Canadá en 1994, se transformó en un superávit de 533 millones de dólares el año pasado.

Durante un encuentro con jóvenes líderes del Grupo Colectivo Kybernus, Calzada Rovirosa aseguró que en más de 22 años, tiempo en que ha estado vigente el TLCAN, se ha logrado avanzar en el desarrollo de la producción nacional.

Además, expuso que durante el mismo periodo se logró cambiar la producción de volumen a una generación de productos con valor agregado y consolidar un sector agroalimentario moderno y competitivo.

Anotó que el acuerdo comercial ha sido benéfico para los respectivos sectores agrícolas en la región de Norte América y los consumidores se han favorecido con una creciente variedad de productos alimenticios inocuos y asequibles que están disponibles todo el año.

De igual forma, añadió, el TLCAN ha detonado la integración de cadenas productivas que incrementan la competitividad de la región y la complementariedad en el comercio de agroalimentos de los tres países.

NTX/CTS:DPC/TLCAN17

A+ A- A IMPRIMIR DESCARGAR

Sin TLCAN, 16 por ciento de exportaciones mexicanas a EUA pagaría aranceles más elevados

México, listo para renegociar el TLCAN con Estados Unidos y Canadá

México está preparado para negociar TLCAN en temas de telecomunicaciones

México requiere que EUA asuma su responsabilidad en lucha contra drogas: Videgaray

Legisladores piden mantener capítulo de solución de controversias en tratado comercial

Imponer restricciones a TLCAN tendría consecuencias desastrosas: McCain

Canadá detalla proceso de consulta sobre el TLCAN

Renegociar TLCAN abre áreas de oportunidad para México: Peña Nieto



Postura de México en renegociación del TLCAN

Se unen granjeros de EU, Canadá y México

María del Pilar Martínez
EL ECONOMISTA

LA FEDERACIÓN Canadiense de Agricultura (CFA), la Federación Americana de Oficinas Agropecuarias (AFBF, por su sigla en inglés) y el Consejo Nacional Agropecuario (CNA) enviaron una carta conjunta a los funcionarios de sus respectivos gobiernos con el fin de que lleven a cabo la renegociación del Tratado de Libre Comercio con la intención de modernizarlo y no desmantelarlo.

La CFA, la AFBF y el CNA coinciden en que la agricultura representa uno de los mayores éxitos del TLCAN. El comercio agrícola recíproco entre los tres países ha crecido exponencialmente desde que el acuerdo fue implementado hace más de 20 años.

El presidente de la CFA, Ron Bonnett, dijo que "el TLCAN ha

impulsado los ingresos de millones de agricultores y facilitado el desarrollo de mercados de exportación rentables".

Los tres presidentes coinciden en la necesidad de aprovechar el éxito del acuerdo original buscando formas de incrementar los volúmenes comerciales.

"Cuando se trata de resultados positivos para los agricultores de América del Norte, el TLCAN ha demostrado por sí mismo ser una base sólida para el comercio. Así como los agricultores tienen nuevas herramientas y tecnología para la producción de alimentos y fibra, nosotros creemos que un acuerdo actualizado del TLCAN puede ayudar a las tres naciones a convertirse en socios comerciales aún más fuertes", afirmó el presidente de la AFBF, Zippy Duvall.

Por su parte, el presidente del CNA, Bosco de la Vega, indicó que



FOTO EE: HUGO SALAZAR

"Actualmente los mercados del TLCAN se caracterizan por un alto nivel de complementariedad".

Bosco de la Vega,
presidente del CNA.

"actualmente los mercados del TLCAN se caracterizan por un alto nivel de complementariedad, la posibilidad de afrontar el reto de

la seguridad alimentaria de mejor manera, un sistema de comercio abierto con reglas claras. Teniendo esto en cuenta, creemos que hoy los miembros del TLCAN tienen una gran oportunidad de aumentar este resultado positivo".

Las discusiones deben incluir: buscar un mayor y mejor alineamiento normativo; mejorar el flujo de mercancías en los puntos fronterizos; mayor alineamiento de las medidas sanitarias y fitosanitarias; adaptar el acuerdo a los avances tecnológicos, etcétera.

El titular de Agricultura, José Calzada Roviroso, aseguró que la dependencia tendrá como prioridad velar por los intereses de los productores del sector nacional y asignó al coordinador general de Asuntos Internacionales, Raúl Urteaga Trani, como el enlace de la Sagarpa.

participación de la agricultura

■ Realizan marcha al comenzar la renegociación del TLCAN

Campesinos y ONG proponen nuevo acuerdo de cooperación

■ Entregan en la SRE un documento con sus principales planteamientos

■ **CAROLINA GÓMEZ MENA**

Al comenzar ayer la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), organizaciones sociales, campesinas, sindicales, ambientalistas, de defensa de derechos humanos y de migrantes marcharon del Ángel de la Independencia a la Secretaría de Relaciones Exteriores (SRE), donde en un mitin afirmaron que cualquier acuerdo debe respetar la soberanía nacional de México, Canadá y Estados Unidos, así como reconocer el derecho a la autodeterminación en sus políticas de desarrollo con justicia y sustentabilidad.

Pasadas las 16 horas, integrantes de la campaña Sin maíz no hay país, Centro de Derechos Humanos Fray Francisco de Vitoria, Nueva Central de Trabajadores, Coordinadora Nacional Plan de Ayala, los sindicatos de la Universidad Nacional Autónoma de México y de Chapingo, Vía Orgánica y Fian México, entre otras agrupaciones, propusieron "un nuevo acuerdo de cooperación y complementación, no de mayor desregulación para dejar todo en las manos del mercado, es decir no al libre comercio".

Agrupadas en México mejor sin TLCs, "elaboraron un documento denominado *Plataforma programática de las organizaciones firmantes ante el inicio de*

la renegociación del TLCAN, el cual entregaron en la SRE.

Ahí realizaron un mitin en el que expusieron que "una negociación acelerada del TLCAN, impuesta principalmente por Trump, es, de parte de México, una claudicación". Manifestaron su rechazo "a la profundización del fracasado modelo de libre comercio" y expusieron que "cada país debe poder excluir los productos que considere conveniente, por lo que toda la negociación debe ser sobre listas positivas".

Asimismo, señalaron que cualquier tratado debe "incluir mecanismos que faciliten la colaboración internacional para evitar el lavado de dinero, los flujos ilícitos de capital y la evasión fiscal".

En materia agropecuaria, indicaron que "México debe garantizar la soberanía nacional y la seguridad alimentaria, excluir los granos básicos, especialmente el maíz", así como los cultivos transgénicos, y para autorizar su consumo, seguir el principio precautorio: "en caso de duda, no se autoriza".

Por su parte, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación aseguró que su prioridad será velar por los intereses de los productores del sector agroalimentario nacional durante la primera ronda de negociaciones del TLCAN.



Mensaje estadounidense no sorprende a la IP

El peor escenario es salir del tratado, pero tenemos otras opciones, dice CCE

IVETTE SALDAÑA Y VÍCTOR SANCHO Enviada y corresponsal —*cartera@eluniversal.com.mx*

Washington, D.C.— Para los representantes del sector privado mexicano, el discurso del banderazo de salida de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) que dio el representante comercial de Estados Unidos (EU), Robert Lighthizer, conserva el tono de los últimos meses, un discurso rudo que refleja las diferencias entre los países.

Sin embargo, para algunos, eso no significa sorpresas sino que conserva la línea de discurso del gobierno estadounidense que encabeza Donald Trump.

Luego de terminar la ceremonia en la que se dio inicio a la renegociación del tratado, el presidente de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (Canacintra), Enrique Guillén, dijo: “esperábamos rudeza porque así ha sido el lenguaje que han usado, y esperamos rispideces”.

El discurso “va mucho en el sentido en que se venía manejando, ya habíamos escuchado esas manifestaciones y expresiones por parte de EU”, e incluso los temas que dio a conocer que les interesan, ya se plantearon el 17 de julio pasado, dijo el presidente de la Confederación de Cámaras Industriales (Concamin), Manuel Herrera.

El presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), Juan Pablo Castañón, quien encabeza una delegación del sector privado de 150 agremiados y representantes de cámaras, dijo que el peor escenario sería salirse del tratado, aun-

“El discurso va mucho en el sentido en que se venía manejando, ya habíamos escuchado esas manifestaciones y expresiones por parte de EU”

MANUEL HERRERA
Presidente de Concamin

“La sesión fue lo que se esperaba y no podemos sacar conclusiones de los discursos. Aunque será en las mesas de discusión donde tendremos más luz de lo que quiere EU”

MÓNICA FLORES
Presidenta de la Amcham

“Lo que dijo Lighthizer es un posicionamiento inicial que no es diferente a lo dicho antes. Lo diferente es que tenemos un buen equipo y una gran preparación”

JUAN CORTINA GALLARDO
Empresario mexicano

ría recesión porque México tiene otras opciones.

El presidente de la Confederación Patronal (Coparmex), Gustavo de Hoyos, dijo que lejos del discurso existe la convicción de preservar el tratado comercial por parte de los tres países.

“La sesión fue lo que se esperaba y no podemos sacar conclusiones de los discursos. Es el mismo tono que se ha manejado. No hay sorpresas. Aunque será en las mesas de discusión donde tendremos más luz de lo que quiere EU”, mencionó la presidenta de la American Chamber Mexico (Amcham), Mónica Flores.

Para el ex secretario de Comercio y Fomento Industrial durante la negociación del TLCAN a principios de los 90 y ahora asesor del sector privado, Herminio Blanco, dijo que no sorprendió lo que dijo el representante comercial de EU, y añadió que tampoco dio datos nuevos.

“Por qué esperar algo diferente” si el discurso estadounidense de los últimos meses mantiene el mismo tono y agregó que el acuerdo es muy importante para Estados Unidos, hay grandes intereses en Estados Unidos a favor del tratado.

El presidente de la Confederación Nacional Agropecuaria, Bosco de la Vega, dijo que Lighthizer habló sobre la importancia de las exportaciones agrícolas de su país a otro. Pero durante las negociaciones, lo más importante será que los productores estadounidenses del campo pidan a su gobierno.

“Lo que dijo Lighthizer es un posicionamiento inicial que no es diferente a lo dicho antes. Lo diferente es que tenemos un gran equipo, una enorme preparación y posicionamiento, y gente dispuesta y preparada para construir, y eso es lo que vale”, dijo Juan Cortina Gallardo, empresario mexicano que fue de los que encabezaron el cuarto de junto hace 25 años cuando se ne-

Reglas de origen y solución de controversias, temas clave

REUTERS

Los temas clave que enfrentan los negociadores de Canadá, México y Estados Unidos sobre el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) incluyen puntos medulares, como normas de origen, resolución de disputas, gestión de suministros, manipulación del tipo de cambio, compras gubernamentales, resolución de disputas entre inversionistas y estados.

Normas de origen

El TLCAN dice que para que un bien transite sin pagar aranceles entre los tres países, debe contener al menos cierto porcentaje de contenido norteamericano, que varía según el producto. La norma de origen es especialmente controvertida en el sector automotor. Los vehículos deben tener al menos 62.5 por ciento de partes estadounidenses, canadienses o mexicanas.

Estados Unidos quiere subir el umbral para los bienes bajo el TLCAN, en un intento por llevar empleos del sector manufacturero de regreso a su país.

Canadá ha dicho que está preparada para discutir un fortalecimiento de la norma de origen para el sector automotor. México está dispuesto a endurecer la regla, pero advirtió que ir demasiado lejos volverá a la región menos competitiva.

Resolución de disputas

Estados Unidos ha buscado eliminar el capítulo 19, que estipula que paneles binacionales revisen las quejas sobre subsidios ilegales y *dumping* para luego emitir decisiones vinculantes.

Estados Unidos ha perdido frecuentemente dichos casos desde que el TLCAN entró en vigor en 1994, y el mecanismo ha dificultado que presente demandas por *dumping* y subsidios contra compañías de Canadá y México.

Gestión de suministros

El TLCAN asigna cuotas a varias materias primas agrícolas, incluidos los lácteos y el azúcar, pero Washington busca eliminar las barreras no arancelarias a las exportaciones agrícolas estadounidenses.

Manipulación cambiaria

Estados Unidos busca una provisión para disuadir la manipulación cambiaria. Si bien Washington quiere un mecanismo que garantice que los países del TLCAN eviten manejar artificialmente su moneda para obtener ventajas competitivas, Canadá y México no están en la lista de seguimiento por manipulación del tipo de cambio del Departamento del Tesoro de Estados Unidos.

Piden organizaciones no desmantelar el TLC

Une fuerzas agro en renegociación

#TLCAREVISIÓN

Dicen productores que la agricultura es de los mayores éxitos del acuerdo

REFORMA / STAFF

Organismos del sector agropecuario de EU, México y Canadá enviaron una carta conjunta para pedir a sus respectivos gobiernos que en la renegociación del TLC, el acuerdo debe ser modernizado y no desmantelado.

La Federación Canadiense de Agricultura (CFA), la Federación Americana

de Oficinas Agropecuarias (AFBF) y el Consejo Nacional Agropecuario (CNA) coinciden en que la agricultura representa uno de los mayores éxitos del TLC.

El comercio agrícola recíproco entre los tres países ha crecido exponencialmente desde que el acuerdo fue implementado hace más de 20 años, se informó en un comunicado enviado por el CNA.

“El TLCAN ha impulsado los ingresos de millones de agricultores y ha facilitado el desarrollo de mercados de exportación rentables”, expresó Ron Bonnett, presidente de la CFA.

En sus debates, los tres presidentes coincidieron en

la necesidad de aprovechar el éxito del acuerdo original buscando formas de elevar volúmenes comerciales.

“Cuando se trata de resultados positivos para los agricultores y rancheros de América del Norte, el TLCAN ha demostrado por sí mismo ser una base sólida para el comercio.

Así como los agricultores tienen nuevas herramientas y tecnología para la producción de alimentos y fibra, creemos que un acuerdo actualizado del TLCAN puede ayudar a las tres naciones a convertirse en socios comerciales más fuertes”, afirmó el presidente de la AFBF, Zippy Duvall.

El presidente del CNA,

Bosco de la Vega, reflexionó sobre que beneficios económicos del comercio.

“El TLCAN ha tenido un impacto positivo para el sector agrícola, incluyendo el aumento exponencial de los flujos comerciales entre sus socios; actualmente los mercados del TLCAN se caracterizan por un alto nivel de complementariedad, la posibilidad de afrontar el reto de la seguridad alimentaria de mejor manera, un sistema de comercio abierto con reglas claras y justas.

Teniendo esto en cuenta, creemos que los miembros del TLC tienen gran oportunidad de incluso aumentar este resultado positivo”, dijo.

Sector agrícola norteamericano pide mantener el TLCAN

■ DE LA REDACCIÓN

Federaciones agropecuarias de México, Canadá y Estados Unidos coincidieron en que las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) deben basarse en el principio de "no hacer daño"; al resaltar los beneficios que el tratado ha traído al sector, manifestaron que trabajarán "unidas en los objetivos comunes" y cerca de sus respectivos gobiernos.

La Federación Canadiense de Agricultura (CFA), la Federación Americana de Oficinas Agropecuarias (AFBF) y el Consejo Nacional Agropecuario (CNA) enviaron una carta conjunta a los gobiernos canadiense, estadounidense y mexicano, reiterando su llamado a que las renegociaciones deben tender a modernizar el acuerdo, en lugar de desmantelarlo.

La CFA, la AFBF y el CNA coinciden en que la agricultura representa uno de los mayores éxitos del TLCAN, al afirmar que el comercio agrícola recíproco entre los tres países ha crecido exponencialmente desde que el acuerdo fue implementado hace más de 23 años.

Sufrirá la industria, advierten

El presidente de la CFA, Ron Bonnett, señaló que "el TLCAN ha impulsado los ingresos de millones de agricultores y ha facilitado el desarrollo de mercados de exportación rentables".

En sus debates, los tres presidentes coincidieron en la necesidad de aprovechar el éxito del acuerdo original buscando formas de incrementar los volúmenes comerciales.

Las industrias agrícolas de cada país del TLCAN sufrirían en gran medida las interrupciones de las relaciones comerciales desarrolladas durante los pasados 23 años, advirtieron las federaciones. Los agricultores, apuntaron, han aumentado la productividad y mejorado su competitividad para hacer frente a la creciente demanda mundial de productos alimenticios sanos y sostenibles. "Las pérdidas debidas a los cambios en el TLCAN podrían impedir este progreso", señalaron en un comunicado conjunto.

CFA, AFBF y CNA están comprometidos a trabajar con sus respectivos gobiernos para asegurar que un TLCAN modernizado siga siendo una historia de éxito para todos los agricultores.

Las federaciones propusieron temas a tratar en las discusiones, como buscar mayor y mejor alineamiento normativo, del flujo de mercancías en los puntos fronterizos, de las medidas sanitarias y fitosanitarias mediante un enfoque basado en la ciencia, eliminación de las barreras comerciales técnicas no científicas y adaptar el acuerdo a los avances tecnológicos, desde la implementación del comercio digital, entre otros puntos.



5

B

Suman fuerza grupos agropecuarios

● Piden que no se dañe a un sector que ha logrado ganancias a través del acuerdo

VÍCTOR SANCHO Corresponsal
—*cartera@eluniversal.com.mx*

Washington, D.C.— Los tres principales grupos agropecuarios privados de México, Canadá y Estados Unidos aunaron fuerzas para solicitar a los negociadores del TLCAN que “no hagan daño” a un sector que ha conseguido “grandes ganancias” gracias al acuerdo.

El presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), Bosco de la Vega, junto a sus colegas Zippy Duvall de la American Farm Bureau Association (AFBF) de Estados Unidos, y Ron Bonnett, de la Canadian Federation of Agriculture (CFA) de Canadá firmaron una carta dirigida a los jefes de delegación del TLCAN para que “preserven o expandan” todas las medidas que han fortalecido a los agricultores y granjeros de los tres países.

Mostraron su “preocupación” por si el deseo del presidente Donald Trump, de reducir el déficit de su país especialmente en manufactura puede tener efectos negativos en su sector, y en ese contexto se enmarca su política de presionar para “no hacer daño” en la renegociación en un segmento económico que se ha beneficiado del acuerdo y que se puede mejorar.

“Entendemos que ha habido

problemas en la manufactura, y dejaremos eso en manos de los expertos para que lo debatan, y les continuaremos presionando para que no nos usen como herramienta de intercambio”, advirtió Duvall.

“No estábamos buscando una renegociación del tratado”, confesó, pero con Trump se mostró dispuesto a abrirse a las “oportunidades” que comporta la renegociación.

El representante canadiense Bonnett reconoció que, al abrirse la opción de diálogo, habló con sus colegas de México y Estados Unidos para ver las opciones de modernizar un acuerdo de hace más de 23 años, encontrando áreas específicas en las que se podía mejorar y “deberían ser actualizadas”. ●

EL DATO



Petición.

Bosco de la Vega (foto) y sus contrapartes firmaron una carta para pedir que se cuide el campo.

El presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), Bosco de la Vega, junto a sus colegas Zippy Duvall de la American Farm Bureau Association (AFBF) de Estados Unidos, y Ron Bonnett, de la Canadian Federation of Agriculture (CFA) de Canadá firmaron una carta dirigida a los jefes de delegación del TLCAN para que “preserven o expandan” todas las medidas que han fortalecido a los agricultores y granjeros de los tres países.

El representante canadiense Bonnett reconoció que, al abrirse la opción de diálogo, habló con sus colegas de México y Estados Unidos para ver las opciones de modernizar un acuerdo de hace más de 23 años, encontrando áreas específicas en las que se podía mejorar y “deberían ser actualizadas”.

ZIPPY DUVALL
Miembro de la American Farm Bureau Association



Rechazan alterar reglas

Advierten colapso rural y piden excluir los granos básicos durante marchas

JOSÉ DÍAZ BRISEÑO CORRESPONSAL

WASHINGTON.- El Secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, y la Canciller canadiense, Chrystia Freeland, rechazaron alterar las reglas de origen de la industria automotriz, como exigió el Representante Comercial de EU, Robert Lighthizer, en el arranque de las negociaciones del TLC.

“Respecto al comentario (de Lighthizer) sobre contenido nacional específico, obviamente no sería la mejor práctica el introducir tales rigideces dentro del proceso industrial”, dijo Guajardo en la Embajada de México.

“No es bueno para las compañías estadounidenses, no es bueno para

las compañías mexicanas”, agregó sobre uno de los temas más polémicos impulsados por Lighthizer.

El umbral actual es del 62.5 de su costo neto para que un vehículo sea considerado un producto regional de América del Norte.

“Canadá no está a favor de reglas de origen específicas para países”, dijo a su vez Freeland.

“Va a ser muy importante (...) tener mucho cuidado en cualquier cambio que se haga para asegurarnos de que no interrumpa las cadenas de suministro”, añadió.

DEFIENDEN EL CAMPO

Organizaciones campesinas, sindicales, indígenas, ambientales y de derechos humanos exigieron al Gobierno federal que en la renegociación del Tratado de Libre Comercio excluya los granos básicos.

Pequeños agricultores de Méxi-

co, Estados Unidos y Canadá consideraron que las renegociaciones del TLCAN utilizan el mismo modelo del Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP, por sus siglas en inglés).

Los inconformes alertaron que tanto el TLCAN y el TPP promueve el comercio de Organismos Genéticamente Modificados (OGM), biotecnologías agrícolas y desmantelan la oferta de productos lácteos de Canadá.

En tanto, la convergencia de organizaciones “México mejor sin TLC’s” llamaron al Ejecutivo federal sacar el tema petrolero de las renegociaciones y pidieron una consulta popular para que se pregunte a los ciudadanos su opinión sobre el papel de México en el acuerdo comercial.

En una carta que entregaron a la Secretaría de Relaciones Exteriores los inconformes demandaron salvaguardar la soberanía energética.

CON INFORMACIÓN DE ARCELIA MAYA

Rechazamos que el gobierno mexicano pretenda incluir el petróleo en la renegociación del TLCAN. Debe quedar explícito el definir nuestra política energética”

México mejor sin TLCs

3

kilómetros marcharon desde el Ángel a la Secretaría de Relaciones Exteriores.

Marchan contra el TLCAN en la CDMX

Integrantes de organizaciones del campo, sociales y sindicales marcharon ayer en la Ciudad de México para expresar su rechazo a la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), al que culparon de la marginación de los pequeños campesinos y de empobrecer el país.

Pocas horas después de que México, Estados Unidos y Canadá dieran inicio en Washington D.C. la pri-



Foto: José Antonio García

Diferentes organizaciones marcharon sobre Paseo de la Reforma contra la renegociación del TLCAN.

mera ronda de renegociación del tratado, los manifestantes se reunieron en torno al Ángel de la Independencia para recorrer los casi tres kilómetros que separan este monumento

de la Secretaría de Relaciones Exteriores.

Durante el recorrido, las organizaciones exhibieron carteles contra el TLC.

De la Redacción

FOTOS: ARCHIVO



En 2014 la población rural pobre ascendía al 61.1%

Piden guerra productores pequeños

Por desleal, empobrecedor e injusto, miles de pequeños productores agrícolas de México exigen la eliminación del capítulo agropecuario en el nuevo TLCAN, un convenio al que acusan de llevarlos casi a la miseria junto al desdén de las autoridades.

“En estos años del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) la restricción de las políticas públicas para el campo ha obligado a que seis millones de hectáreas dejen de trabajarse”, dijo José Jacobo Femat, presidente nacional de la Central de Organizaciones Campesinas y Populares (Cocyp).

Las cifras que esgrime Femat son preocupantes. 100 mil expertos agrícolas que trabajaban en instituciones públicas y programas gubernamentales perdie-

ron su trabajo, 50 mil ingenieros agrónomos ya no se dedican al campo y millones de mexicanos viven en zonas rurales subsistiendo bajo mínimos.

De acuerdo con el representante de Cocyp, entidad que forma parte del Consejo Nacional de Organismos Rurales y Pesqueros (Conorp), que representa a unos 200 mil pequeños productores, ello lleva a buena parte de la población campesina a “la miseria y supermiseria”.

Según el Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (Coneval), la población rural pobre ascendía al 61.1 % en 2014, mientras que la urbana era del 41.7 %.

El mayor problema, argumentó Femat, es la libre colocación de precios, la falta de control estatal y los exportadores e intermediarios, que compran el producto a precios irrisorios y luego los venden con grandes ganancias. (EFE)

Advierten de acuerdo basado en TPP

ARCELIA MAYA

Tras considerar que el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) los ha devastado, organizaciones campesinas, sindicales, indígenas, ambientales y de derechos humanos se manifestaron ayer en contra del acuerdo trilateral.

Durante la protesta que salió del Ángel de la Independencia a la Cancillería, advirtieron que en la renegociación se pretende imponer el modelo del fracasado Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP, por sus siglas en inglés), en el cual se antepone los intereses de las corporaciones multinacionales.

Olga Alcaraz, integrante de la Asociación Nacional de Empresas Comercializadoras (ANEC), señaló que México debe excluir los granos, principalmente el maíz, y los cultivos transgénicos.

“Exigimos que se respete nuestro maíz blanco. No estamos de acuerdo que el TPP y el TLCAN sigan poniendo como commodity a este grano tan básico en el mercado internacional”, expuso.

Durante la marcha, las organizaciones demandaron un tratado basado en la coopera-



Alejandro Mendoza

■ Cientos de campesinos, activistas y sindicalizados marcharon ayer en contra del tratado comercial por considerar que sólo ha beneficiado a empresas multinacionales.

ción y complementación.

Al llegar a la Cancillería, entregaron una carta en la que también piden eliminar el tema petrolero y tecnologías como el fracking.

SUGIEREN ENFOQUE

Organizaciones de campesinos y pequeños agricultores de Canadá, Estados Unidos

y México advirtieron que una renegociación del TLC basada en el modelo del TPP se encamina a incrementar las exportaciones de los agronegocios y el control corporativo sobre el sistema alimentario, en lugar de apoyar sistemas agrícolas y de comercio justos y sustentables.

En un pronunciamien-

to conjunto, la Unión Nacional de Agricultores de Canadá, la Coalición Nacional de Granjas Familiares de EU y la ANEC de México llamaron a impulsar un nuevo enfoque para el comercio que promueva los alimentos locales y regionales y proteja a los cultivos de la volatilidad de los mercados.



EMPRESA

Alberto Barranco Leche de la discordia en TLCAN

Realizada finalmente, la primera ronda de negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, México enfrenta un escenario dividido en el tema de la leche, derivados y quesos. Mientras un segmento de productores habla de sacarlo de la mesa, otro plantea mantenerlo corregido y aumentado.

En una de las esquinas está el Frente Nacional de Productores y Consumidores de Leche. En otra, el gremio de Productores Lecheros de la República Mexicana, colocándose como pauta en disputa el crecimiento de la producción interior.

En los últimos siete años el país logró un salto de 9.8%, pasando de 10 mil millones 600 mil litros anuales a 11 mil millones 667 mil, aunque los productores calculan ya 12 mil. Sin embargo, la demanda del país alcanza 14 mil millones, es decir, faltarían 2 mil para emparar el abasto.

Aunque el país ha llenado el hueco con importaciones de la Unión Europea, 88% procede de Estados Unidos y Canadá.

Y aunque México se ha convertido en el noveno productor del planeta, Estados Unidos se ubica en el segundo escalón detrás de la Unión Europea.

La mayor parte de las compras del exterior, especialmente leche en polvo, las realiza el gobierno vía Leche Industrializada Conasupo, lo que ha provocado fuertes presiones de los productores nacionales a los que se les asignan cuotas.

Ubicada la leche y derivados como producto sensible, durante la negociación del Tratado de Libre Comercio en 1992-93 se le dio un tratamiento especial. El acuerdo hablaba de una desgravación arancelaria de 15 años, con una cuota, es decir, acceso libre, de 40 mil toneladas, que crecería 3% anualmente.

El arancel para el resto de importaciones se fijó en 139% sobre el precio *ad valorem* del

producto, fijándose una ruta de reducción de 24% en los primeros seis años y de 76% en los nueve siguientes.

La puerta se abrió de par en par en 2008. Hasta entonces la importación procedente de Estados Unidos era de 44 mil 200 toneladas, que saltaría al año siguiente a 65 mil 569, para llegar en 2011 a 201 mil 821.

Hasta el año pasado el país importaba el doble de leche de Estados Unidos con relación a Canadá, con una facturación de mil 200 millones de dólares.

En el caso de los productos derivados, yogur, mantequilla, queso fresco, requesón... la desgravación se planteó para 10 años, con aranceles o impuestos de importación de entre 10% y 20%, con excepción del queso fresco, cuyo nivel era de 40%.

La provisión es que, con una penetración

creciente del país de las barras y las estrellas en el mercado mexicano, EU busque la eliminación de las barreras fitosanitarias o el sesgar las denominaciones de origen de los quesos europeos para ganarle el mercado.

El potencial del país lo constituye un hato de 300 mil cabezas de ganado con 254 mil unidades de producción que generaban hasta hace dos años 4 millones de empleos directos e indirectos.

La mayor producción, 16% del total, la tiene Jalisco, seguido de Coahuila con 11 y Chihuahua con ocho.

Al fragor de las bravatas del presidente de



Pág.

7

Col.

Secc.

B

Fecha.

17 AGO 2017

Estados Unidos, Donald Trump, en relación con el futuro del TLCAN, México incrementó en 122% sus importaciones de leche en polvo desnatada provenientes de la Unión Europea, lo que provocó una movilización de los productores locales para evitar la pérdida de su mejor cliente.

La batalla por la leche.



EU torpedea a México

Al final del primer día de renegociaciones en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), existe la percepción de que el gobierno de **Donald Trump**, con **Robert Lighthizer** a la cabeza, ganó la partida a sus contrapartes **Ildefonso Guajardo** y **Chrystia Freeland**.

Lighthizer, director de la Oficina de la Representación Comercial de Estados Unidos, fue muy directo y advirtió que el TLCAN requiere de grandes y profundas mejoras. Estados Unidos buscará reducir el déficit comercial con México de 60 mil millones de dólares.

Que nuestro país debe pagar mejores salarios, que los contratos públicos deben ser asignados de manera transparente y que el Banco de México no debe manipular el tipo de cambio para favorecer a exportadores. En resumen: que el TLCAN ha resultado ruinoso para ellos en términos de oportunidades.

Por si fuera poco, amenazó con aumentar los contenidos regionales en la industria automotriz para desplazar a las armadoras de Asia y Europa, un "descontón" que nadie en el equipo negociador se esperaba, pues se trata de un golpe al índice de flotación de la economía: uno de los sectores más exportadores.

Y qué decir de la pretensión manifestada semanas atrás de eliminar los paneles de controversias (el famoso Capítulo 19), amén de que, eso sí, no quieren que México altere su política de importaciones de productos agropecuarios, como granos, carnes bovina, de cerdo y cereales, donde son superavitarios.

Y remató: la administración **Trump** no está interesada en meras adecuaciones, sino en modificar ciertos capítulos. Así que por lo que se ve, Estados Unidos se coloca en el otro extremo que hará más sinuoso el camino: el de invocar el TLCAN de hace 23 años, y no el TPP de hace año y medio.

FRONTERA

Infraestructura y renegociación

La renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte representa una buena oportunidad para poner sobre la mesa el tema de la infraestructura, fuente del desarrollo sostenido de la frontera México-Estados Unidos a partir de la entrada en vigor del tratado, bajo el amparo de un libre intercambio de bienes, capitales y personas, consolidándola como la más dinámica a nivel mundial.

Con el objetivo de hacer más ágil el comercio entre ambos países, se ha llevado a cabo la modernización y construcción de nuevos puertos en la frontera México-Estados Unidos, que actualmente cuenta con 59 cruces y puentes. En los últimos 15 años se han construido 7 nuevos cruces y puentes: el Puente de Anzaldúas, el Puente Río Bravo-Donna, el Puente San Luis-Río Colorado, el Puente Ferroviario Brownsville-Matamoros, el segundo cuerno del Puente Ignacio Zaragoza-Veteranos (Puente de los Tomates), el Cross Border Xpress para peatones en el Aeropuerto de Tijuana-San Diego, y el Puente Guadalupe-Tornillo entre Chihuahua y Texas. Aunque esto representa un gran avance en la separación con el siglo XX, la infraestructura existente en la frontera resulta insuficiente en relación con el dinamismo

económico y el nivel de intercambio entre ambos países: el comercio de mercancías entre México y Estados Unidos ascendió a más de 525 mil millones de dólares en 2016, un crecimiento de más del doble del que se tenía en 1998, con un promedio anual del 10% aproximadamente.

Por esta razón, en la renegociación del TLCAN se deberán tomar en cuenta aspectos inmediatos y a largo plazo que incluyen mejorar la infraestructura existente, mediante acciones y programas ya en operación que faciliten el comercio (FAST, Pre-Clearance), el flujo de personas (Senti/Global Entry), la ampliación y armonización de horarios y pedimento aduanal único, así como la evaluación, cuantificación y priorización para la nueva infraestructura necesaria y los puntos donde debe desarrollarse.

A largo plazo se deberán identificar proyectos que pudieran ser desarrollados bajo el esquema de asociación público-privada, mejorar la coordinación binacional y nacional en la planeación, financiamiento, obtención de permisos, diseño y construcción de cruces fronterizos, así como asegurar que haya consistencia entre la disponibilidad de recursos humanos y el tiempo en que la infraestructura entre en operación.



ARTURO DE LAS
FUENTES HERNÁNDEZ

cpi@prodigy.net.mx

Finalmente, los retos principales para establecer la cooperación y lograr resultados positivos en materia de infraestructura en la renegociación del TLCAN incluyen la generación de una visión interdisciplinaria de la frontera en donde todos los sectores y proyectos tengan como finalidad mejorar la competitividad de la región, el establecimiento de un esquema binacional acordado de identificación, autorización e instrumentación de proyectos, la definición de proyectos asociados a esquemas integrales de movilidad y accesibilidad a los cruces y puentes internacionales, la necesidad de recursos financieros específicos para desarrollar y operar la cartera de proyectos identificados, así como el fortalecimiento institucional y la coordinación de los distintos niveles de gobierno (local, estatal, federal), que promuevan políticas específicas para agilizar el desarrollo de puentes y puentes internacionales, tanto nuevos como ampliación de los existentes.

La negociación anticipada del azúcar, considerada el prólogo de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) que ayer inició sintetiza una cadena de errores del gobierno mexicano, que lo colocan en una posición de gran debilidad. La larga disputa por el azúcar se convirtió en una moneda de cambio de la actual administración, sacrificable para salvar la renegociación total y en un botón de muestra de cómo serán las negociaciones entre la superpotencia y el gobierno débil y sin consensos de nuestro país.

El secretario mexicano de Economía, Ildefonso Guajardo, planteaba "la importancia de encontrar una solución que mantenga el balance de edulcorantes en ambos mercados", pero nunca incluyó las importaciones de fructosa en el acuerdo.

A principios de los noventa, durante la negociación del TLCAN, México era un importador neto de azúcar, pero tenía una pequeña cuota de exportación a Estados Unidos de 8 mil toneladas. Los negociadores mexicanos apostaban que la privatización de los ingenios aumentaría la producción y la productividad y solicitaron a Estados Unidos una cuota para exportar 1.65 millones de toneladas, que no fue aceptada. El TLCAN aumentó a México la cuota de exportación libre de impuestos sólo hasta 25 mil toneladas entre 1994 y 2000, y hasta 150 mil toneladas entre 2001 y 2007 a condición de tener excedentes. Incluso en este último periodo podría tener un acceso ilimitado si registraba superávit por dos años seguidos.

Este acuerdo original levantó un fuerte debate, porque la industria del azúcar en Estados Unidos había enfrentado ya en la década de los ochenta el cambio de azúcar por jarabe de maíz de alta fructosa en la industria refresquera.

México había establecido 15 por ciento de arancel para las importaciones de azúcar y 210 por ciento para las de fructosa, ambas a eliminarse en 15 años. Las cartas paralelas sobre el azúcar firmadas como condición para que el gobierno de Clinton aceptara el TLCAN, especificaron que para que México fuera

Lecciones del azúcar ante la "modernización" del TLCAN

ANA DE ITA

*LA NEGOCIACIÓN ANTICIPADA
DE LA FRUCTOSA SINTETIZA UNA
CADENA DE ERRORES DEL GOBIERNO
MEXICANO, QUE LO COLOCAN EN UNA
POSICIÓN DE GRAN DEBILIDAD*

superavitario, debía considerar también el consumo de fructosa. Así la condición de excedentario nunca se cumplió en el periodo de transición entre 1994 y 2007.

A partir de 2008, los mercados de los dos países están liberalizados para todos los productos agropecuarios. Las importaciones de fructosa provenientes de Estados Unidos aumentaron rápidamente hasta alcanzar 900 millones de dólares en 2012. En contraparte las exportaciones mexicanas de azúcar también se dispararon y alcanzaron 175 millones de dólares en 2013. La industria azucarera de Estados Unidos respondió solicitando a la Comisión de Comercio Internacional una investigación *antidumping* y por subsidios com-

pensatorios. México fue encontrado culpable por esta comisión que comprobó que el azúcar mexicana se exporta con márgenes de *dumping*. Los subsidios se refieren a la expropiación y rescate de los ingenios en quiebra que hizo el gobierno de Fox para después de saneados devolverlos a sus antiguos dueños. Esto permite a Estados Unidos aplicar aranceles de cerca de 80 por ciento. Para evitarlos, los dos países llegaron a un acuerdo de suspensión en 2014. México se comprometió a cumplir con topes de volumen y precio y con un calendario para las exportaciones. Así la liberalización del TLCAN quedó sin efecto para el azúcar.

También los industriales mexicanos de azúcar solicitaron a la Secretaría de Economía una investigación por la importación de fructosa a precio *dumping*. Economía concluyó en 2015 que si bien las importaciones de fructosa se realizaron "con márgenes de subvaloración", no continuaría la investigación, pues no causaba daño a la producción de azúcar.

A fines del año pasado las corporaciones azucareras de Estados Unidos reclamaron que los acuerdos de suspensión no las protegían suficientemente y establecieron como fecha límite el 5 de junio pasado para llegar a un nuevo acuerdo a riesgo de imponer los aranceles. El 6 de junio concluyó la disputa con un nuevo convenio.

Wilbur Ross, secretario de Comercio y responsable de la negociación por Estados Unidos, declaró: "Hemos conseguido que la parte mexicana acepte casi todas las demandas hechas por la industria azucarera estadounidense para resolver los defectos del sistema actual y garantizar un trato justo a los productores y refinadores de azúcar de América". En tanto que el secretario Guajardo, responsable de la parte mexicana, intentaba difundirlo como un éxito, pues mantiene el acceso del azúcar mexicana al mercado estadounidense y cualquier demanda adicional será ofrecida a México. Los azucareros mexicanos declararon que ellos definitivamente sacrificaron mucho, en tanto que la calificadora Moody's para América Latina resumió el sentir general: "Lo que vimos es que México aceptó el castigo que le impuso Estados Unidos". ■

JAUQUE MATE
SERGIO SARMIENTO
a Sergio Sarmiento



Los negociadores estadounidenses del TLCAN son profesionales; el problema es que Trump está dando instrucciones desde arriba.

Mesa de negociación

"Entre más libre sea el flujo del comercio mundial, más fuertes serán las mareas de progreso humano y la paz entre las naciones."

Ronald Reagan

La primera ronda de renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte ha comenzado en el hotel Wardman Park de Washington bajo una sombra muy importante, la de Donald Trump, quien hizo del rechazo al libre comercio una de sus principales banderas de campaña.

En varias ocasiones Trump ha señalado al demócrata Bill Clinton como responsable del tratado. Este 14 de agosto afirmó en Twitter: "Los obstructionistas demócratas nos han dado (o no han arreglado) algunos de los peores acuerdos comerciales en la historia mundial. Estoy cambiando eso rápidamente". La renegociación ha empezado, en efecto, con rapidez, antes de que se cumplan siete meses de gobierno, pero Trump miente al sugerir que el acuerdo fue obra de Clinton o de los demócratas.

El republicano Ronald Reagan fue en 1979 el primer político en proponer un tratado de libre comercio entre los tres países de Norteamérica. El TLCAN fue negociado por el también republicano George Bush, padre, quien lo rubricó en 1992. Clinton rechazó el acuerdo como candidato, aunque lo aceptó como Presidente en 1993. En el Congreso el acuerdo fue ratificado mayoritariamente por republicanos.

La falta de memoria histórica de Trump no preocupa tanto como su ignorancia económica. El Presidente

afirma que el acuerdo es malo porque ha provocado un déficit comercial para su país. En su intercambio con México, efectivamente, Estados Unidos pasó de un superávit de 1,663 millones de dólares en 1993 a un déficit de 64,354 millones en 2016 (Census Bureau). Para alguien que no entiende de economía, o cuyo conocimiento se detuvo en los mercantilistas del siglo XIX, esto es razón suficiente para establecer reglas proteccionistas.

El déficit comercial estadounidense, sin embargo, no tiene nada que ver con el TLCAN. El mayor déficit es con China, 347 mil millones de dólares, cinco veces superior al mexicano, pero Washington no tiene un acuerdo de libre comercio con Beijing. Estados Unidos, de hecho, registra déficit comercial con 101 países.

La explicación se encuentra en realidades económicas, no en tratados comerciales. El factor fundamental, como ha explicado Stephen Roach de la Universidad Yale, es una baja tasa de ahorro. Mientras los consumidores estadounidenses no incrementen su ahorro, el déficit comercial se mantendrá en niveles altos sin importar los acuerdos comerciales. Además, la balanza comercial es sólo una parte de una balanza de pagos más amplia, en la que Estados Unidos tiene superávit tanto en servicios como en capitales. Una reducción en el déficit comercial significaría un menor flujo de capitales o de ingresos por servicios. El resultado más probable sería una recesión.

Los negociadores estadounidenses son profesionales. Robert Lighthizer, representante comercial, fue represen-

Continúa en siguiente hoja



tante comercial asistente con Reagan; John Melle, quien encabeza el equipo de negociación, ha defendido el libre comercio. El problema es que Trump está dando instrucciones desde arriba.

Desmembrar el TLCAN tendría costos importantes. David MacLennan, director general de Cargill, la mayor comercializadora de productos agrícolas en el mundo, ha señalado que la salida de Estados Unidos sería "un gran error", un golpe "destrutivo para la economía estadounidense". Reagan

diría que "nuestra política comercial descansa firmemente en los cimientos de mercados libres y abiertos".

• SÓLO LLORAR

Ayer le tocó el turno a Amazon de sufrir un ataque de Trump en Twitter. La razón es que Jeff Bezos, dueño de la comercializadora, también es propietario del *Washington Post*, que publicó un editorial que decía: "Cuando el líder de la nación no comprende [el rechazo moral a una manifestación neonazi], la nación sólo puede llorar".

**USO
DE RAZÓN**
PABLO
HIRIART



Opine usted:
p.hiriart@elfinanciero.com.mx
@PabloHiriart
phiriart@enah.com.mx

TLC, el triunfo de Salinas

Funcionarios del gobierno, representantes del empresariado y legisladores de distintas fuerzas políticas se encuentran en Washington con un objetivo claro: defender el Tratado de Libre Comercio en la renegociación que ayer comenzó.

Aquí no se oye una sola voz que haga coro a legisladores de Estados Unidos y pida la anulación del TLC, como ocurría en 1991, 1992 y 1993, cuando decían que Carlos Salinas iba a vender México y que llevaría al país a la quiebra.

Hoy tienen que reconocer que mintieron o, en el mejor de los casos, se equivocaron. Salinas tenía razón.

Antes del TLC, México contaba con una balanza comercial favorable a Estados Unidos, y ahora nos favorece en 64 mil millones de dólares.

Ni López Obrador ni Cárdenas ni ninguno de los que marcharon aquí y recorrieron Estados Unidos para promover entre sus congresistas que no votaran a favor del TLC con México van a admitir que se equivocaron. Pero el país necesita más memoria y menos estigmas.

A partir del Tratado, según el Banco Mundial, en México se crearon 10 millones de empleos ligados en un 50 por ciento a la actividad exportadora, en la que se pagan salarios 40 por ciento por encima del promedio nacional.

Antes del TLC, el 57 por ciento de las exportaciones correspondían a hidrocarburos, y hoy sólo el cinco por ciento de las ventas mexicanas a Estados Unidos corresponden a petróleo.

El Tratado de Libre Comercio nos salvó de la petrolización de la economía.

De acuerdo con un estudio reciente (junio 2017) de JP Morgan, el 37 por ciento de las exportaciones mexicanas son maquinaria electrónica y de otras industrias, 25 por ciento vehículos y 24 por ciento autopartes. Sólo cinco por ciento petróleo.

Hoy México exporta más manufacturas que toda América Latina junta. Es decir, exportamos más productos manufacturados que Brasil, Argentina, Perú, Colombia, Chile y Venezuela unidos. Más los que quieran sumar.

¿Se vendió el país? ¿El TLC nos condenó a ser "colonia"? ¿Quebró la nación?

"Va a morir de hambre el campo", decían. Resultó al revés. México tenía un déficit comercial de mil millones de dólares en productos agropecuarios con Estados Unidos antes del TLC. Hoy esa situación se revirtió. El saldo comercial en ese rubro favorece a nuestro campo en tres mil 204 millones de dólares (cifra de 2016).

Algunos miembros de Morena arguyen que el TLC acentuó la desigualdad. Sí aumentó la desigualdad regional: se quedaron atrás los estados donde ellos han tenido fuerte presencia política e ideológica, contraria a la inversión privada,

Continúa en siguiente hoja



Página 1 de 2
\$ 03656.00
Ene 2017

2017-08-17

satanizan a la inversión extranjera, a la apertura comercial, y no respetan la propiedad ajena. Los estados conectados al comercio exterior han crecido a tasas muy superiores, algunos a nivel de China.

Ellos, Morena y sus antecedentes, apostaron y le siguen apostando al petróleo. Es lo que hizo Venezuela con Chávez, pero ante la caída de precios está en la bancarrota, inflación de dos mil por ciento anual, desabasto, el bolívar (peso) del gobierno está a 10 por dólar, el tipo de cambio oficial está a dos mil 970 por dólar, y el dólar en mercado negro se vende a 15 mil 445 bolívares.

Así estaríamos si les hubiéramos hecho caso. Y en esa receta insisten.

Se equivocaron con el TLC, que ha sido ampliamente benéfico para México. Por eso Trump está hecho un energúmeno.

Por supuesto que el TLC no ha solucionado todos los problemas del país. No tenía por qué hacerlo, ya que únicamente es una herramienta.

Y contra esa herramienta lucharon, denostaron, marcharon, hicieron giras por Estados Unidos y escribieron y gritaron a los cuatro vientos que Salinas era un vende patria.

Hoy algunos como AMLO guardan silencio. Otros, la mayoría, están por defender –y sus legisladores, como Dolores Padierna, se encuentran en Washington– a capa y espada el Tratado de Libre Comercio. Vaya ironía.

¿Acuerdo fast-track?

Expertos internacionales afirman que la renegociación se resolverá en poco tiempo y será ágil.

POR LUIS ROJAS MENA

América del Norte tiene por delante el gran reto de reestructurar un acuerdo comercial que, sin duda, logró una integración sin precedentes entre México, Estados Unidos y Canadá, de acuerdo con un análisis del Peterson Institute for International Economics. Y, la gran inquietud entre los participantes del TLCAN, es cuál será el beneficio o el daño que detonarán las nuevas condiciones derivadas de su renegociación.

Hasta ahora, el flujo comercial entre México y Estados Unidos no se ha visto afectado. Las exportaciones no petroleras de México a Estados Unidos crecieron a una tasa anual de 9.5% al cierre de junio pasado, de acuerdo con las cifras oficiales más recientes. Además, al menos 80% del total del comercio exterior no petrolero de México se destina hacia la Unión Americana.

De la misma forma, el intercambio diario entre México y Estados Unidos suma 1,400 millones de dólares, según la Secretaría de Hacienda.

A finales de julio, el gobierno de Donald Trump publicó los objetivos que buscará en la renegociación del acuerdo, lo que significa una buena noticia para México, asegura Gabriel Casillas, presidente del Comité Nacional de Estudios Económicos del IMEF y economista en jefe de Banorte-Ixe.

Lo bueno es que ellos no quieren renegociar temas de acceso a mercado, reglas de contenido de origen o añadir acuerdos paralelos, lo que permitirá una renegociación relativamente rápida.

México, Estados Unidos y Canadá realizarán la primera ronda de negociación entre el 16 y el 20 de agosto en Washington.

La Secretaría de Economía advierte –como lo expuso en entrevista el secretario Ildelfonso Guajardo– que México buscará aumentar su competitividad regional y continuar generando oportunidades de comercio e inversión en América del Norte.

Para Citibanamex, todavía existe el riesgo de que el gobierno del presidente Trump incluya temas polémicos durante las futuras pláticas, como la inclusión de tarifas 'resorte', revisiones a temas vinculados con la tributación internacional o cláusulas

relacionadas con políticas cambiarias.

En el caso de las tarifas 'resorte', Estados Unidos podría intentar reintroducir este mecanismo que se activa cuando se detecta un aumento súbito de las importaciones que podría ser un riesgo para la industria estadounidense, dice Sergio Luna, director de Estudios Económicos del banco.

"También, Estados Unidos podría presionar por garantizar un 'piso parejo' en el trato tributario de los bienes intercambiados", agrega.

Un argumento del gobierno de Trump es que ciertos países exentan sus exportaciones de impuestos al valor agregado, lo que coloca a los exportadores locales en desventaja, comenta Luna.

En cuanto a las cláusulas de políticas cambiarias, Estados Unidos podría presionarlas con la creencia de que el peso mexicano está 'desalineado'. Sin embargo, añade el economista de Citibanamex, es una opción poco probable, dado el régimen flexible que tiene México desde hace décadas.

"Las partes negociadoras buscarán completar la parte sustantiva de la renegociación para inicios de 2018 –explica Luna–. De ser así, probablemente omitirán los temas más controversiales para cumplir con los tiempos políticos".

Para el Peterson Institute for International Economics, los objetivos publicados por la administración de Trump son ambiguos y abren espacio a una preocupación fundamental: Estados Unidos quiere fomentar la restricción de las importaciones provenientes de México y Canadá, con la aplicación de cuotas *antidumping* y otros instrumentos.

"Irónicamente, el nuevo documento y las acciones de la administración en los primeros seis meses de funciones hacen más probable que Canadá y México combatan, con uñas y dientes, para resistir a ese objetivo de los estadounidenses", dice el instituto en un reporte del investigador Chad P. Bown.

En el peor de los casos, relajar los límites existentes podría no sólo eliminar ciertas ganancias de la liberalización comercial, sino también revertir beneficios del pasado, explica Bown.

Un factor a favor de México, explica Gregory

Daco, jefe de Investigación Económica para Estados Unidos de la firma Oxford Economics, es que el gobierno estadounidense buscará una renegociación rápida, lo cual hace que estén en la misma línea que los negociadores mexicanos, que prefieren evitar las próximas elecciones presidenciales.

“Una victoria del presidente del Movimiento Regeneración Nacional (Morena), Andrés Manuel López Obrador –posible candidato presidencial según algunas encuestas publicadas–, podría llevar a la disolución del TLCAN, lo que tendría consecuencias negativas para los tres países”, asegura Daco.

Esta posibilidad representa una de las grandes

preocupaciones del gobierno de Estados Unidos y de sus negociadores. Otra gran preocupación es el tema de la migración, explica el economista.

“Así que los grandes temas que Trump negociará para llegar a una rápida solución serán el asunto de sus déficits comerciales, la manipulación cambiaria y las reglas de origen. Esto podría derivar en pequeños cambios o en un verdadero impacto para los sectores industriales”, advierte. **EF**

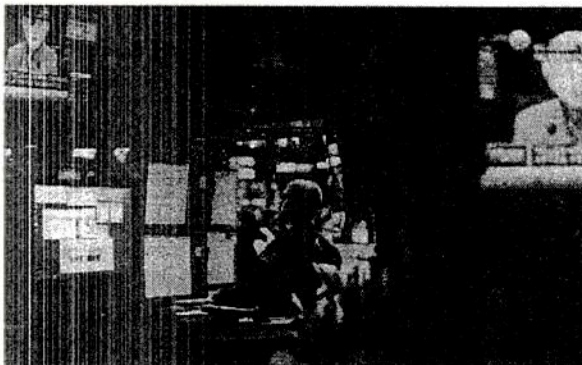
9.5
POR CIENTO

crecieron las exportaciones no petroleras (ene-jun) de México a EU.

80
POR CIENTO
del comercio exterior no petrolero se destina a Estados Unidos.



Sonny Perdue, ministro de Agricultura de Estados Unidos en una reunión con sus contrapartes, Lawrence MacAulay de Canadá y José Calzada Rovirosa de México.



Los anuncios de política monetaria de la FED han desplomado el valor del peso en los mercados. El gobierno de EU argumenta que está subvaluado.



En el TLCAN no se Trata de Ceder Aranceles o Cupos: Calzada Rovirosa

** El sector agroalimentario, actualmente a Estados Unidos se le venden mil 500 millones de pesos diarios de comida.*

** Existe un pendiente con los pequeños productores, aquellos que no han tenido tanto acceso y oportunidad para lograr mayor productividad.*

Ciudad de México, 14 de Agosto de 2017.-En la negociación del Tratado de Libre Comercio de Norteamérica, no se trata de ceder aranceles o cupos, sino de hacer un instrumento más competitivo y ver qué es lo más justo para los tres países que lo integran, aseguró el secretario de Agricultura, José Calzada Rovirosa entrevistado al término de la Ceremonia Conmemorativa del Día del Médico Veterinario Zootecnista.

Afirmó que hasta antes de la firma del TLCAN, el valor de las exportaciones hacia estas naciones era completamente marginal, sin embargo durante los 22 años de tratado el crecimiento que registro el sector agroalimentario ha sido muy relevante, pues actualmente a Estados Unidos se le venden mil 500 millones de pesos diarios de comida.

Ello dijo, es un no sólo de las políticas públicas instrumentadas por el gobierno sino un mérito de los productores quienes se han esforzado para ser más competitivos y colocar a México como el doceavo productor y décimo exportador de alimentos del mundo.

El titular de la SAGARPA resaltó que "... la contribución de las exportaciones

mexicanas cuando empezó el TLC era del uno por ciento y hoy estas han crecido en más de un dos por ciento". La superficie sembrada alcanzó los 22 millones de hectáreas y el volumen de la producción nacional ha crecido en estos años de tratado 74%.

Reconoció que existe un pendiente con los pequeños productores, aquellos que no han tenido tanto acceso y oportunidad para lograr mayor productividad. En términos generales hay un gran compromiso, de no sólo apoyar a los grandes productores sino apoyar a los pequeños y a los medianos para que se conviertan en grandes y ayudar, añadió. Calzada Rovirosa comentó que existe una coincidencia con los titulares de agricultura de Estados Unidos y Canadá sobre la necesidad de establecer un esquema de facilitación para hacer mucho más digerible, el paso por las fronteras y aduanas y poder cambiar información estratégica para el sector y poder mantener la sanidad e inocuidad de los productos.

En el acto acompañado por el secretario de Salud, José Narro Robles; el secretario general de la Organización

La Sagarpa abre puertas



Precisamente en el inicio de la re-negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, la Sagarpa, de José Calzada Rovirosa, anuncia que el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA, por sus siglas en inglés) dará inicio al proceso para reconocer a México como un país libre de enfermedades como la fiebre porcina o como la encefalopatía espongiforme bovina, mejor conocida como “el mal de las vacas locas”.

El mencionado logro fortalece la posición de los representantes mexicanos frente a sus homólogos de Norteamérica y Canadá, ya que la presencia o incluso la sospecha de ambos padecimientos en el sector pecuario mexicano cancelaría de tajo la posibilidad de exportación de los productos alimenticios derivados de esos animales y colocaría a México en franca desventaja en un sector que representa más de 14 mil millones de dólares de intercambio comercial.

El reconocimiento que tiene ya México en las manos beneficiará a cerca de un millón de unidades nacionales de producción porcina, las cuales tienen un valor de producción tasado en 35 mil 933 millones de pesos anuales y generan alrededor de 350 mil empleos directos, más otras 1.7 millones de posiciones laborales indirectas.

Con una producción de 1.2 millones de toneladas por año, la producción de carne

de cerdo ha colocado al país en el lugar décimo quinto de entre los exportadores más importantes a nivel internacional, lo que ubica a nuestros productos en franca competencia con los de China o el Reino Unido, naciones que encabezan la lista.

A nivel nacional, los estados que más destacan en este rubro son Jalisco, Sonora y Puebla, pues concentran alrededor de 65% de la producción porcícola total generada en el país.

RECICLADORA SEGURA

La Secretaría del Trabajo y Previsión Social en Jalisco entregó el reconocimiento como Empresa Segura primer nivel, el mayor que otorga dicha dependencia, a la planta de acopio de PetStar, ubicada en dicha entidad, luego de que la firma que dirige Jaime Cámara no presentara accidente alguno en poco más de un año. Dicho complejo logra recuperar aproximadamente cinco mil 332 toneladas de botellas de PET al año; que son enviadas a su planta de reciclaje en Toluca, Estado de México, para convertirlas en resina reciclada de PET grado alimenticio de alta calidad.

VOZ EN OFF

Algo no está funcionando bien en Grupo Financiero Santander, que preside Marcos Martínez, ya que en los últimos meses se ha visto un considerable deterioro en los servicios que ofrece en sus sucursales, y ya ni hablar en sus ventanillas, teniendo disponibles cinco para atender a los usuarios de esta institución financiera y sólo hay un ejecutivo atendiendo a clientes. Innumerables son las quejas que usted puede encontrar en las redes sociales y en los buscadores de Internet. Dicen que Martínez Gavica no está enterado de esta situación, pues hace tiempo que no se para en alguna oficina bancaria, además de que los temas de la Asociación de Bancos de México lo tienen bastante distraído y ocupado...

Las opiniones expresadas por los columnistas son independientes y no reflejan necesariamente el punto de vista de 24 HORAS.



LER MÁS COLUMNAS



4

B

Pág.

Col.

Secc.

Fecha. 15 AGO 2017

Porcicultores buscan igualar condiciones

ANTONIO HERNÁNDEZ

—*cartera@eluniversal.com.mx*

●●● Ante el inicio de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), el sector porcícola del país exige igualar las condiciones de mercado con Estados Unidos, con una homologación de normas y aumento de las exportaciones mexicanas.

“Para nosotros es ficticio que el sector ganador ha sido el sector agropecuario. Posiblemente sí, si hablamos de cerveza, tequila, tomate, berries, aguacates, pero en el caso de los productos esenciales para la nutrición del consumidor, como es leche y carne, de proteína animal, somos los grandes perdedores”, dice el presidente de la Confederación de Porcicultores Mexicanos, José Luis Caram.

Para los productores de carne de cerdo en México, las mesas de renegociación del principal acuerdo comercial del país abren la posibilidad de exigir las mismas normas en el mercado nacional que solicitan los estadounidenses, como etiquetado, identificación de producto y tipo de corte, entre otras.

La confederación explica que el gobierno mexicano ha facilitado la entrada de carne de cerdo proveniente de Estados Unidos, donde además de una inundación del mercado nacional de pierna de origen estadounidense también se introduce producto que no es identificado para consumo humano y que puede dirigirse a alimento para mascotas y encontrarse en embutidos.

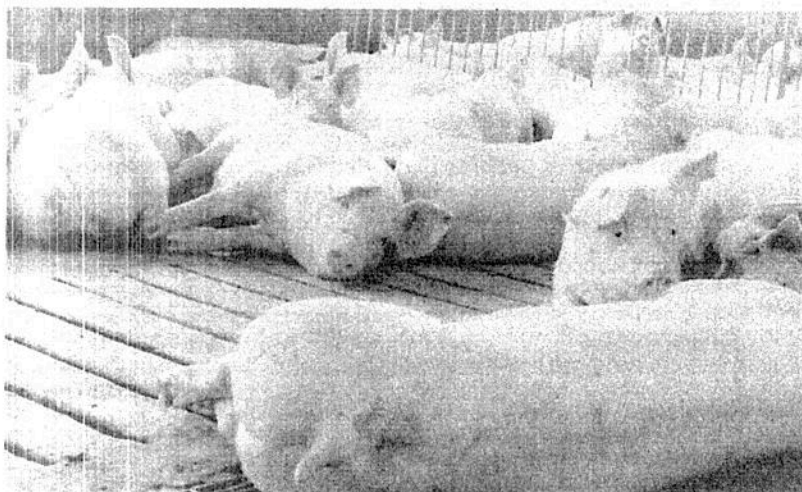
“Si quieres una zona de comercio real en América del Norte, lo primero

que tenemos que hacer es estandarizar las normas. Si ellos en su mercado interno establecen normas de identificación individual, esas deberían aplicar también para la exportación”, dice el director general del organismo, Alejandro Ramírez.

“México lo que ha hecho es agilizar las importaciones y cada día se han

reducido los criterios de inspección en la frontera”, expone.

Los directivos explican que actualmente México importa 40% de su consumo anual de carne de cerdo. En 2016, en el mercado nacional se produjeron poco más de un millón 400 mil toneladas. La ingesta en el país se calcula en 2 millones 100 mil



ARCHIVO EL UNIVERSAL

Productores porcícolas afirman ser los grandes perdedores del TLCAN.

MÉXICO Y SU ARSENAL

Migración, mano de obra, derechos de agua y hasta el aguacate, son las principales cartas que tendrá a su favor México en la mesa de renegociación del TLCAN con Estados Unidos y Canadá que se instala hoy en Washington



FOTO: CUARTOSCURO

Idefonso Guajardo dijo que EU podría enfrentar una crisis migratoria de grandes dimensiones, pues se calcula que entre 400 mil y 500 mil indocumentados buscan llegar a EU.

Guajardo, amaga

El secretario de Economía dijo que de no recibir un buen trato comercial, EU no debería esperar que se les trate bien en temas de seguridad en la región

Ildefonso Guajardo, secretario de Economía de México, ha advertido en varias ocasiones que, en caso de darse una ruptura con Estados Unidos en la renegociación del TLCAN, podría cambiar el ánimo de cooperación con el país del norte en materia de seguridad y migración.

"Si se presenta (la salida de los socios comerciales), claramente afectará el contexto de la relación; por lógica, no habría incentivos para seguir colaborando en los temas tan importantes para la seguridad nacional norteamericana, como los temas de migración", dijo Guajardo en una entrevista con Milenio, en febrero pasado.

"Si no te tratan bien comercialmente, no deberían de esperar que los tratemos bien conteniendo la migración que viene de otras regiones del mundo y cruza por México. O no debería esperar que se les trate bien en colaboración con temas de seguridad en la región", sentenció el secretario en una entrevista este mes con *Reforma*.

Si eso ocurre, Estados Uni-

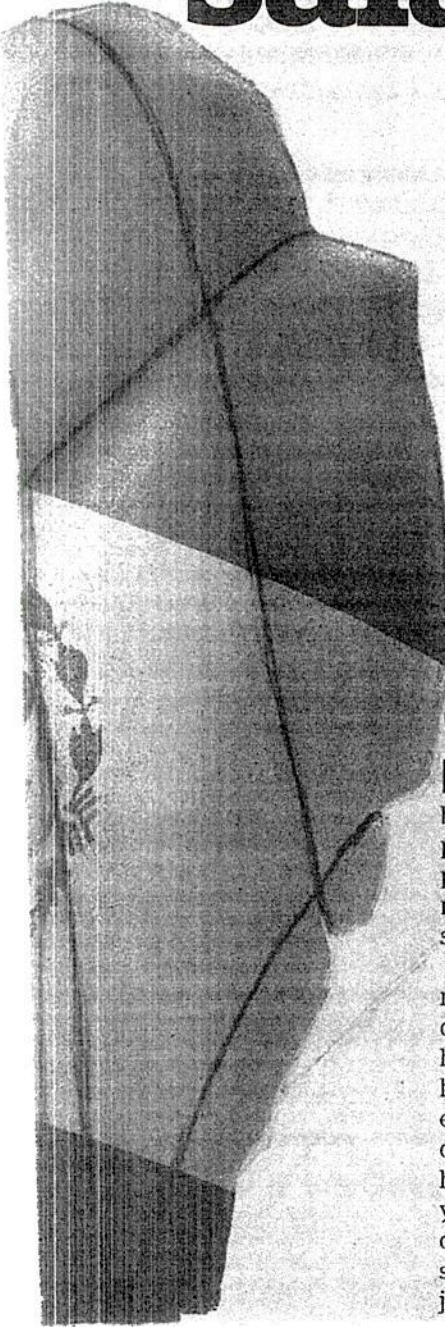
Si no te tratan bien comercialmente, no deberían de esperar que los tratemos bien conteniendo la migración que viene de otras regiones del mundo y cruza por México"

Ildefonso Guajardo
Secretario de Economía

dos podría enfrentar una crisis migratoria de grandes dimensiones. Aún con los controles establecidos en México y en los países del sur, se calcula que entre 400 mil y 500 mil migrantes indocumentados cruzan el país buscando llegar a EU.

Si México decide abandonar los controles migratorios que tiene en su frontera sur, el número se incrementará exponencialmente.

Paraíso de salarios



Las compañías extranjeras son conscientes de las ventajas que representa México para sus intereses comerciales, tanto, que varias se han quedado a pesar de las advertencias de Donald Trump

Si Estados Unidos y/o Canadá deciden abandonar el TLCAN, automáticamente perderán los beneficios de tener un territorio para establecer sus empresas y pagar salarios ínfimos, comparados con los que pagarían en sus países.

Mientras en México el salario mínimo es de 80.04 pesos por día, lo que significa 10 pesos por hora (55 centavos de dólar por hora, 4.40 dólares por jornada), en Estados Unidos es de 7.25 dólares por hora (131 pesos por hora, mil 50 pesos por jornada) y en Canadá es de 11.25 dólares canadienses por hora (157 pesos por hora, mil 263 pesos por jornada).

Esta disparidad en los salarios provocó que desde 1994, año de la entrada en vigor del TLCAN, llegaron a México decenas de empresas de ambos países para manufacturar sus productos a costos mucho más

Otra de las cartas de México en la negociación con sus socios comerciales serán los productos agroalimentarios



FOTO: CUARTOSCURO

El aguacate mexicano es un producto altamente apreciado en Estados Unidos. En 2015, México exportó 993 mil 998 toneladas de aguacates. Ocho de cada 10 fueron enviados a EU -unas 795 mil toneladas-.

reducidos que en sus territorios.

Tan solo en 2016, México registró 26 mil 738 millones de dólares en Inversión Extranjera Directa; de ella, el 38.9 por ciento provino de Estados Unidos, y el 6.3 por ciento de Canadá.

— Empresas como General Motors, HP, IBM, Kenworth, York, Navistar y otras, trasladaron toda o parte de su producción a México por las ventajas competitivas que les da pagar salarios al menos 13 veces más bajos, además de todos los beneficios fiscales que les brinda el Gobierno mexicano.

Las compañías extranjeras son conscientes del paraíso que representa México para sus intereses comerciales; tan es así que varias de ellas han decidido permanecer en el país a pesar de las advertencias del presidente Donald Trump de que vuelvan a Estados Unidos.

El mandatario estadounidense ve en estas condiciones laborales en México una desventaja para su país y, por lo tanto, una amenaza.

Tan es así que una de las demandas de Donald Trump para la renegociación del acuerdo comercial es que los salarios mejoren en México, con lo que busca desincentivar que las empresas trasladen al país su producción y se queden en Estados Unidos, para crear o mantener los empleos.

War-guacate

Otra de las cartas de México en la negociación con sus socios comerciales serán los productos agroalimentarios.

El Departamento de Comercio de Estados Unidos calcula que el 70 por ciento de los alimentos frescos que llegan a su país proviene de México.

Si el TLCAN desapareciera, se impondrían aranceles que aumentarían los precios de productos que llegan a las mesas de los consumidores norteamericanos.

El año pasado, México exportó a Estados Unidos 21 mil 323 millones de dólares en productos agrícolas y agroindustriales; a Canadá le vendió solo 556 millones de dólares, según datos del Atlas Agroalimentario 2016 del Servicio de Información Agroalimentaria y Pesquera (SIAP) de la Secretaría de Agricultura mexicana.

Los productos que más se exportan a otros países son la

80.04

pesos por día
es el salario mínimo
en México

7.25

dólares por hora
es el salario mínimo
en Estados Unidos

11.25

dólares canadienses
por hora
es el salario mínimo
en Canadá

cerveza, el aguacate, el jitomate, el tequila y la carne de bovino.

Dentro de estos productos destaca en especial el aguacate, del que se comercializaron mil 888 millones de dólares a diversos países, en el 2015.

El llamado "oro verde" mexicano es uno de los productos estrella del intercambio comercial entre México y Estados Unidos.

En 2015, México exportó 993 mil 998 toneladas de aguacates. Ocho de cada 10 fueron enviados a Estados Unidos -unas 795 mil toneladas-.

El aguacate mexicano es un producto altamente apreciado en Estados Unidos. Tan solo en un día, el primer domingo de febrero, cuando se realiza el Super Bowl, se calcula que su consumo rebasa las 100 mil toneladas.

Si el TLCAN se suspendiera, los consumidores norteamericanos podrían pagar hasta un 6 por ciento de aranceles por cada aguacate.

Es un producto que difícilmente Estados Unidos podría comprar en otro lado porque México es el productor número uno de este alimento -produce casi mil 500 toneladas anuales-; el segundo lugar es la República Dominicana, que apenas tiene una producción de 380 mil toneladas al año.

En cambio, México no tendría problemas para colocar su "oro verde" en el mercado de exportación. Hoy día, el aguacate llega a otros 33 países, entre los que se cuentan Japón, Rusia, China, Australia y las naciones de Europa.

En el TLCAN se afecta a la porcicultura

■ CAROLINA GÓMEZ MENA

En el contexto de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), la Confederación de Porcicultores Mexicanos aseguró que este sector ha sido uno de los grandes perdedores con el acuerdo comercial.

En conferencia de prensa José Luis Caram Inclán, presidente de la agrupación, aseveró que en materia de porcicultura el acuerdo comercial ha sido un "fracaso total" y criticó la prevalencia de barreras no arancelarias con Estados Unidos. Dijo que la principal de ellas es el hecho de que ese país no haya certificado aún a México como libre de fiebre porcina clásica. Ha dado ese estatus a cinco estados del país, sólo tres de ellos productores de cerdo.

Sobre este tema ayer la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa) informó que logró que el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA, por sus siglas en inglés) inicie el procedimiento para reconocer al país como libre de fiebre porcina clásica y de riesgo insignificante en Encefalopatía Espongiforme Bovina (EEB), conocida como el mal de las vacas locas.

Esto, dijo la Sagarpa, abre la puerta de nuevos mercados a los productos cárnicos mexicanos de cerdo y bovino, ello como parte de la estrategia de diversificación de mercados.

“TLC alcanzable” SE: México, a negociar con “visión positiva”

Comienza hoy la primera
ronda en Washington, DC,
para discutir casi 30 temas



Ildefonso Guajardo resaltó la “muy fuerte relación” con Canadá tras reunirse con la canciller Chrystia Freeland.

MILENIO
Luzuya, ministra a
la PGR Gabriel
otrece “combate”



Página 1 de 3
\$ 222495.00
Tamaño: 815 mm

Continúa en siguiente hoja

COMIENZA HOY LA PRIMERA ETAPA EN WASHINGTON, DC

SE: México, a negociar con “visión positiva”

México y Canadá coinciden en su expectativa de que las pláticas para modernizar el TLC sean constructivas; “acuerdo alcanzable”, señalan

Luis Moreno y Agencias/México

En reunión previa al inicio de la primera fase de renegociación del Tratado de Libre Comercio, entre el secretario de Economía, **Luis Alfonso Guajardo**, y la **canciller** canadiense Chrystia Freeland, los funcionarios coincidieron en señalar que están ahí por “un proceso muy constructivo, y ayuda el hecho de que hemos estado involucrados en asuntos comerciales por mucho tiempo”.

Sobre las posibilidades de lograr buenos resultados, el titular de Economía, afirmó que siempre ha dicho “que el optimismo no es algo que deba caracterizar a un negociador, sino la visión positiva de poder llegar a un acuerdo alcanzable”.

México y Canadá coincidieron en su expectativa de que las renegociaciones para la modernización del acuerdo comercial sean constructivas y productivas.

Guajardo y Freeland, quienes encabezan las delegaciones de sus respectivos países, celebraron un encuentro bilateral, en vísperas del comienzo del proceso de modernización del TLC.

La **canciller** coincidió en que Canadá espera una conversación productiva y constructiva. “Hemos estado construyendo durante algún tiempo una muy fuerte relación entre Canadá y México, incluyendo un fuerte vínculo

entre nosotros dos”, añadió.

Sobre la ausencia de Estados Unidos en el encuentro de este martes, Guajardo sostuvo que las reuniones bilaterales son una práctica común cuando existe una discusión trilateral.

La primera fase de renegociación se realizará desde hoy y hasta el próximo 20 de agosto en la Washington, DC, entre los equipos comerciales de los tres países, seguido de un mensaje conjunto del secretario Guajardo, el embajador Robert Lighthizer, representante comercial de Estados Unidos, y Chrystia Freeland, ministra de Asuntos Exteriores de Canadá.

Los temas

En paralelo, los responsables de grupo discutirán alrededor de 30 temas, incluyendo asuntos tradicionales, como acceso a mercados, reglas de origen, solución de controversias y entrada temporal de personas de negocios, además de temas de nueva generación, como comercio electrónico, pequeñas y medianas empresas, anticorrupción y transparencia, entre otros.

En cada mesa, el equipo negociador mexicano incluye a funcionarios de un amplio espectro de las dependencias que conforman el gobierno federal y órganos autónomos.

En esta primera ronda de negociaciones, la Secretaría de

Economía estará acompañada por ocho senadores de diferentes partidos y, como en otras negociaciones, por representantes de distintos sectores productivos, agrupados en el *cuarto de junto*.

En la modernización del Tratado de Libre Comercio, México debe buscar no dar marcha atrás en lo que ya posee; tenemos que mantener lo que se hizo en un principio y tratar de mejorarlo, indicó Gustavo Uruchurtu, quien fuera parte del equipo negociador hace 23 años.

El TLC ha funcionado durante 25 años, por lo que ahora se tiene que mejorar para aumentar el comercio entre Canadá, Estados Unidos y México; “sobre todo para que la zona de Norteamérica se convierta en una plataforma hay que tomar en cuenta que mucho de lo que le venden al mundo depende de lo que se está produciendo y comprando en los tres países con esas cadenas de valor”, comentó.

En los equipos que participarán, dijo, hay gente que lleva mucho tiempo negociando tratados, que colaboraron en la estructura del Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica.

El riesgo

Sobre el riesgo de utilizar ramas productivas como moneda de cambio en las negociaciones, señaló que puede ser, pero “no podemos jalar la cobija y destapar

Continúa en siguiente hoja

a otros, tenemos que buscar un equilibrio, además, como están las industrias en los dos países, cada una tiene su espejo del otro lado, y hay mucho interés; aquí nos quejamos mucho del sector agrícola y los estadounidenses no quieren que se toque ese rubro, sino que se quede como está", dijo.

Uruchurtu comentó que hay empresas en EU que pugnan por que se mantenga el TLC, ya que es benéfico para ambos lados; "esta es la oportunidad para modernizar" los temas que estaban previstos en el malogrado Tratado de Asociación Transpacífico (TTP).

El peor escenario es que Washington renuncie al tratado; "catastrófico entre comillas, porque al final de cuentas tenemos los lineamientos de la Organización Mundial del Comercio, que EU

tiene que respetar, ya que es un régimen multilateral".

Dijo que la realidad es que ya se tienen las economías muy integradas; "entonces, el tratado no se va a dismantelar, además de que hay muchas inversiones de los dos lados, por eso muchos sectores en EU también presionan por que se mantenga".

Explicó que el TLC ha sido de gran beneficio para EU, ya que exporta a otros países porque tiene la posibilidad de fabricar algunos insumos en México y adquirirlos a precios que le permiten competir.

"En la parte de la inversión, solo pensamos en la que Estados Unidos hace en México, pero también hay mucha de mexicanos en EU, y se están creando fuentes de trabajo, contrario a lo que dice el presidente Donald Trump", destacó.

CLAVES

La importancia

En vísperas del inicio de la modernización del TLC, el senador republicano de Arizona, John McCain, pidió al presidente estadounidense Donald Trump reconocer la importancia del acuerdo y evitar la imposición de nuevas barreras comerciales.

McCain sostuvo que el acuerdo permitió a su estado convertirse en el principal socio comercial de México, con un intercambio de 15.5 mil millones de dólares y más de 90 mil puestos de ocupación.

OS-104 ROBERTS/959/17



El titular de Economía resaltó la "muy fuerte relación" con el gobierno canadiense.

Busca Estados Unidos quitar la solución de controversias

Sale EU perdedor con el Capítulo 19

#TLCAREVISIÓN

Gana México 68% de sus casos como demandante en disputas

ALFREDO CARRILLO Y SERGIO LOZANO

La razón por la que Estados Unidos quiere eliminar el Capítulo 19 en el TLC, que hoy inicia renegociación, podrían mostrarla los fallos en las que resulta como perdedor.

Las estadísticas muestran que ese país ha perdido 67 por ciento del total de los casos en los que se ha involucrado, ya sea como demandante o demandado.

Como demandante, ha perdido en 14 de 24 ocasiones, el 58 por ciento, y como demandado en 26 de 36, el

72 por ciento, muestran los archivos del Secretariado del Tratado de Libre Comercio para América del Norte.

En contraste, Canadá —país que empujó el sistema del Capítulo 19 para dirimir controversias mediante la conformación de paneles binacionales— ha salido favorecido en 23 de 33 casos totales, el 70 por ciento, mientras México ha ganado 20 de 33 casos, el 61 por ciento.

En la publicación de sus objetivos para la renegociación del TLC, EU apuntó el mes pasado que quiere eliminar el mecanismo del Capítulo 19.

En cambio, señaló que buscará “hacer cumplir rigurosamente sus leyes comerciales, antidumping, de derechos compensatorios y de salvaguardas”.

EU y México tienen entre sí 30 fallos completados en el marco del Capítulo 19,

de los cuales 18, 60 por ciento, favorecieron a México, ya sea como demandante o demandado.

Como demandante, México ganó 13 de 19, el 68 por ciento, y como demandado 5 de 11, 45 por ciento.

Como último recurso en las disputas, el Capítulo 19 de Solución de Controversias permite apelar fallos. EU ha recurrido a él en tres ocasiones y todas las ha perdido, dos frente a Canadá y una frente a México.

Uno de los casos más extensos que enfrentó a ambos países correspondió a la empresa veracruzana Tubos de Acero de México S.A. (TAMSA), que se inconformó por un impuesto antidumping de 21.7 por ciento aplicado por el Departamento de Comercio en 2001 a su tubería para campos petrolíferos, alegando que esta agencia había uti-

lizado una metodología incorrecta en su investigación.

El panel del TLC inició la investigación en 2004.

Desde entonces, durante cuatro años el panel le ordenó que revisara tanto el impuesto como su metodología, pero el Departamento de Comercio argumentó a su favor para no acatar.

Finalmente en 2007 se le ordenó de plano que removiera el impuesto y ya lo tuvo que hacer.

En los documentos oficiales de esa investigación, el ahora Representante Comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, aparece como representante de la Corporación Acerera Estadounidense (U.S. Steel Corporation), una de las asociaciones que promovió el impuesto antidumping.

Le va mal

Estados Unidos es el país que más disputas comerciales ha perdido dentro del Capítulo 19 en el TLCAN.



Sobre la mesa

Resumen de objetivos plasmados en documentos oficiales de cada país para la renegociación del TLC.

1.EU 2.México 3.Canadá

REMEDIOS COMERCIALES

1. Eliminar el Capítulo 19 y utilizar sus propias leyes dirimir controversias.
2. Hacer más ágiles los mecanismos de solución de controversias.
3. Preservar el Capítulo 19.

SECTOR AGROPECUARIO

1. Mantener libre comercio y armonizar estándares sanitarios y fitosanitarios.
2. Preservar acceso de productos mexicanos a mercados de la región.
3. Proteger del libre comercio a productores de lácteos y derivados de aves.

SECTORES INDUSTRIALES

1. Mantener el libre comercio y abrir más textiles y vestido. Promover compatibilidad regulatoria.
2. A favor de una mayor compatibilidad regulatoria.
3. A favor de mayor compatibilidad regulatoria.

ADUANAS

1. Armonizar procedimientos y mecanismos binacionales para apelar decisiones aduanales.
2. Promover buenas prácticas en la elaboración y revisión de procesos aduanales.
3. Armonizar regulaciones y hacer más eficiente el proceso.

Pág. 1

Col. _____

Secc. Negocio

Fecha. 16 AGO 2017

INVERSIÓN

1. Que sus inversionistas puedan entrar a cualquier sector y con los mismos derechos que en EU.
2. Impulsar el acceso de servicios financieros a través de pla-

taformas digitales.

3. Sin mención específica, pero se busca que todos los sectores económicos se beneficien de las tecnologías.

LABORAL

1. Que los trabajadores de cada país tengan derecho a asociarse y a mejores salarios.
2. Ampliar categorías para la entrada temporal de trabajado-

SIGUE LA RENEGOCIACIÓN DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO EN

res a los otros países.

3. Adecuar la facilidad de entrada temporal a la situación económica.

Fuentes: Ministerios de comercio de los tres países

reforma.com/mx

HOY INICIA REDEFINICIÓN DEL TLCAN

México y EU afilan armas de negociación

Ambos países muestran dependencia mutua en varios puntos, aunque México exhibe más debilidad en el vis a vis



TLCAN:
la renegociación

Roberto Morales
EL ECONOMISTA

LOS RESPONSABLES de las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) han analizado sus mejores armas para usarlas si este proceso se complica o, en el caso extremo, fracasa.

Técnicamente, la actualización del tratado es viable y puede lograrse en un periodo relativamente rápido; sin embargo, desde una perspectiva política, puede llevar incluso a la desaparición del mismo, tal como ya el presidente Donald Trump ha amagado con hacerlo. Para enfrentar las presiones de distinto tipo el gobierno de Estados Unidos ha destacado que México está en una posición débil, dado que alrededor de 80% de las exportaciones mexicanas se dirige al mercado estadounidense, lo que significa que las ventas están altamente concentradas en un so-

80%

de las exportaciones mexicanas tiene como destino Estados Unidos.

lo cliente, una circunstancia a todas luces riesgosa.

En contrapunto, el gobierno de México ha destacado que, en distintos campos, el Estado mexicano ha mostrado una larga y profunda cooperación con Estados Unidos, con quien tiene estrechos lazos económicos, culturales y sociales; pero, en caso de un distanciamiento, buscará asociarse con otras potencias del mundo.

México puede dejar de cooperar con Estados Unidos en una amplia variedad de asuntos de interés crucial para éste, como el narcotráfico; puede regularizar la droga, desentenderse de la migración centroamericana que se dirige al territorio estadounidense, o puede tomar medidas más estrictas respecto al millón de estadounidenses no turistas que viven en el territorio mexicano.

También México puede aplicar

el arancel de nación más favorecida (NMF) a Estados Unidos, que en promedio es de 7.5%, si no existiera este tratado. Con desventaja, Estados Unidos cobraría a México un arancel NMF de 3.5%; estas tasas son las que se aplican a los más de 150 miembros de la Organización Mundial de Comercio (OMC), con excepción de aquellos con los que se opera acuerdos comerciales bilaterales o regionales.

Por su parte, el gobierno de Donald Trump puede, como lo ha dejado ver, eliminar la exclusión de Canadá y México en la aplicación de las salvaguardas globales.

Una salvaguarda es una medida de alivio o emergencia en caso de que las importaciones provenientes de un país o países sean de tal magnitud que causen un daño serio a la industria del país importador que produce el producto competidor. Ildefonso Guajardo, secretario de Economía, describió que la "preocupación extrema" con los déficits comerciales y la eliminación de la exclusión en las salvaguardas globales planteadas por Estados Unidos serán aspectos complejos en el proceso de negociación.

"Son temas difíciles que tenemos que llevar a la mesa con un enfoque claro, de que las consecuencias no sólo son para México, son para exportadores norteamericanos y para la salud de las economías de la región", dijo. Las salvaguardas bilaterales están reguladas por el TLCAN y las globales, por la OMC.

ARMAS EN LA NEGOCIACIÓN DEL TLCAN**México:**

- Aplicaría un arancel de NMF más alto frente al de EU en caso de que se cancele el TLCAN
- La afectación a México puede implicar un daño a las inversiones y negocios de estadounidenses en México
- México es uno de los principales clientes en varios productos agropecuarios, como carne de pollo, granos y carne de cerdo
- México ya puede tomar represalias contra Estados Unidos por un caso del atún en el TLCAN
- Puede legalizar la droga
- Dejar de cooperar en el flujo de migrantes de Sudamérica a EU
- Tomar medidas más estrictas a los más de 1 millón de estadounidenses no turistas que viven en México
- Puede reducir su cooperación en cuanto a la seguridad nacional de Estados Unidos
- Puede asociarse con otras potencias del mundo
- La mano de obra mexicana en Estados Unidos es benéfica para este país

**Estados Unidos:**

- Reducir las importaciones provenientes de México
- Incrementar barreras no arancelarias en el comercio bilateral
- Restringir las inversiones de EU que arriban a México
- Salirse del TLCAN y generar incertidumbre
- Tomar medidas drásticas contra los migrantes mexicanos en EU
- Restringir los flujos de turistas estadounidenses a México
- Afectar el sector automotriz de México
- Elevar los aranceles en el TLCAN
- Restringir servicios importados desde México
- Afectar el tipo de cambio peso-dólar

Piden quitar límites a exportación de leche

FRIDA ANDRADE

Una de las peticiones que hará el sector lechero de México durante las renegociaciones del TLCAN es la eliminación de la legislación estadounidense conocida como Grado A, la cual limita las exportaciones de los lá-

teos mexicanos a EU.

Actualmente, las ventas de estos alimentos es muy pequeña y sólo ciertas empresas lo hacen, como Alpura, pues la legislación establece normas para revisar la producción, pero son demasiado detalladas bajo el argumento de proteger la inocuidad de

EU, y por lo tanto son vistas como barreras no arancelarias, explicó Sergio Soltero, director general del Consejo para el fomento de la calidad de la leche y sus derivados (Cofocalec).

“De ese Grado A derivaron una serie de leyes; ellos lo hicieron como un esquema

proteccionista cuando tuvieron la Gran Depresión, por los 30's”, afirmó Salvador Álvarez, presidente del Gremio de Productores Lecheros de la República Mexicana.

Incluso esa legislación prohíbe que lácteos que se producen en un estado de ese país, se puedan comercializar

en otro del mismo Estados Unidos, detalló.

Algunas empresas implementaron estrategias comerciales para hacer frente al Grado A. Alpura compró una planta en Texas y Grupo Lala adquirió una marca de leche de EU, pero no pueden salir de ese estado.



Foto: Cuartoscuro

José Eduardo Calzada Rovirosa, Luis Jaime Osorio Chong y Miguel Angel Mancera. *Día del Médico Veterinario Zootecnista.*

Llama Mancera a cerrar filas por México en TLC

POR LILLIAN REYES RANGEL

El jefe de gobierno, Miguel Angel Mancera, convocó a ciudadanos, empresarios y a todos los sectores de nuestro país a cerrar filas por México ante el inicio de las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN)

Durante la celebración del Día del Veterinario, el mandatario capitalino aseguró que los premieres y gobernadores de los tres países, buscan que en esta modernización cada nación resulte beneficiada. "Creo que si todo México vuelve a unir sus voces y vuelve a estar en sintonía, vamos a tener éxito en estas negociaciones", señaló.

En el caso específico de nuestro país, Mancera Espinosa explicó que

lo que se busca es que la negociación se aborde en un plano de igualdad, en el que no nos vean como una mano de obra barata, sino como una mano de obra calificada.

"Queremos que vean todo lo que significa la aportación a las líneas de desarrollo de los Estados Unidos, de Canadá y de nuestro propio país", insistió.

Advirtió que los integrantes de la Conferencia Nacional de Gobernadores (CONAGO) están comprometidos con la tarea de nuestro país frente a la negociación del TLC.

"Los gobernadores de Estados Unidos han refrendado que quieren que se vaya a una negociación, en donde todo mundo pueda resultar beneficiado; los gobernadores de Canadá en el mismo sentido", aseguró.

■ **Demanda el mandatario trato de igualdad**

Mancera llama a cerrar filas en la renegociación del TLCAN

■ José Calzada Rovirosa, titular de la Sagarpa, garantiza que a México le irá bien ■ Celebran el Día del médico veterinario zootecnista

■ **ALEJANDRO CRUZ FLORES**

El jefe de Gobierno de la Ciudad de México, Miguel Ángel Mancera Espinosa, convocó a cerrar filas en favor de México ante el inicio de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), en la que pidió trato de igualdad.

“Que no nos vean como mano de obra barata, sino como mano de obra de calidad”, manifestó el titular del Ejecutivo local al participar en la ceremonia del Día del médico veterinario zootecnista.

Ante el titular de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa), José Eduardo Calzada Rovirosa, dijo que los gobernadores están comprometidos con el país en esta tarea, y recordó que incluso sus homólogos de Estados Unidos y Canadá se han pronunciado por una negociación en la que todos resulten beneficiados.

“Vamos a cerrar filas con México, vamos a apoyar a nuestro país en estas negociaciones, para encontrar un futuro mejor. Vamos a salir bien librados de esta tarea”, expresó al emitir su discurso.

Calzada Rovirosa también expresó su confianza de que le irá bien a México en este proceso, al señalar que la competitividad y el prestigio en el sector agroalimentario son factores que enmarcarán esta negociación.

“En esta negociación les puedo dar garantías de que nos va a ir bien, porque el fondo del asunto es competitividad; no son privilegios ni exclusividad, es la competitividad de nuestra gente”, manifestó el funcionario federal.

Señaló que en los 22 años del TLCAN el país ha registrado un crecimiento en el sector primario, que se refleja en el superávit en la balanza comercial con Estados Unidos de cerca de 7 mil millones

de dólares, y de 3 mil millones con el resto del mundo; aunado a que México pasó del lugar 14 al 10 en materia de exportación.

A ese acto asistieron el secretario de Salud federal, José Narro Robles, y el secretario general de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos, José Ángel Gurría Treviño, quienes fueron reconocidos por el presidente de la Unidad Nacional Veterinaria, Luis Osorio Chong, y por Francisco Gurría Treviño, por su labor en la medicina veterinaria.

NO ACEPTARÁN NUEVOS ARANCELES

Senadores del PRI defenderán en EU capítulo 19 y agro

■ Demanda Trump reglas internas para controversias, pero México y Canadá piden instancias independientes

POR ALEJANDRO SUÁREZ

Los senadores priistas que integran el Grupo de Acompañamiento para la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) aseguraron que su objetivo es evitar impuestos o tarifas no arancelarias a los productos mexicanos, así como integrar temas como los salarios al acuerdo, esto en beneficio de los mexicanos.

“No aceptar nuevos impuestos, ni aranceles, ni cuotas en frontera, para cualquier tipo de intercambio de bienes, como lo hemos venido haciendo después de 23 años de éxito del Tratado”, dijo la senadora Marcela Guerra Castillo durante una conferencia de prensa donde anunciaron cuáles son los objetivos del Grupo de Acompañamiento.

74%
ha crecido en 23 años el valor y volumen de la producción agroalimentaria

En el tema de libre comercio hay especial atención al sector agroalimentario, donde podría sufrir por barreras no arancelarias, tales como permisos sanitarios.

El senador José Ascención Or-

ihuela Bárcenas dijo que el tema sanitario podría convertirse en un inhibidor para las exportaciones mexicanas, esto a pesar de que los productores nacionales ya avanzaron mucho en el cumplimiento de las normas internacionales, al grado de que venden productos agroalimentarios a no sólo a Estados Unidos y Canadá, sino a otros 40 países.

En este sentido, Orihuela Bárcenas destacó la defensa que hará nuestro país al Capítulo 19, concerniente a los paneles de controversias, ya que mientras Estados Unidos quiere que éstos sean con sus reglas internas, tanto México como Canadá quieren que se mantengan como instancias

independientes. Por otra parte, Guerra Castillo indicó que otra de las tareas del Grupo de Acompañamiento será la de impulsar temas que se quedaron fuera del TLCAN en 1994, tales como brecha salarial, reglas de origen, derechos de autor, medio ambiente, derechos indígenas entre otros.

Por lado, el secretario de Agricultura, José Calzada Roviroso, señaló que a México le va a ir muy bien en la negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), en particular en el sector agroalimentario.

Calzada dijo que lo que se busca es hacer un instrumento más competitivo para los tres países y donde durante los 22 años de vigencia de éste ha ofrecido números positivos.

En ese sentido, indicó que desde su firma en 1994, contrario a lo que ocurre en otros países, en México se ha incrementado el número de trabajadores agrícolas de 5.3 millones de personas a siete millones; asimismo, creció el valor y el volumen de la producción en 74% a lo largo de este periodo.



+ EN LA RENEGOCIACIÓN DEL ACUERDO COMERCIAL

Sectores de México confían en ganar en nuevo TLCAN

Una NEGOCIACIÓN en tiempo y forma del convenio comercial trilateral resultaría en una economía abierta

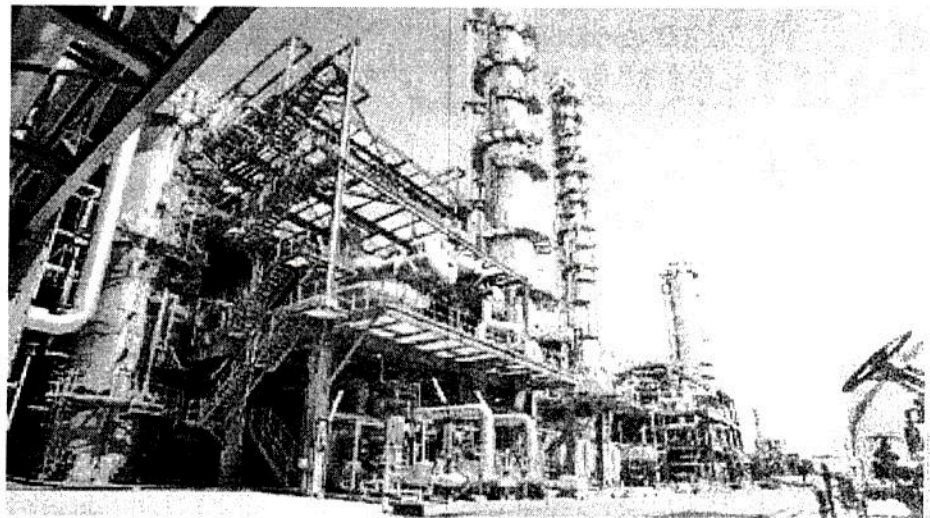
Los tres países socios del Tratado de Libre Comercio de Norteamérica (TLCAN) llegarán a la mesa de negociaciones mañana con sus objetivos y peticiones específicas y buscando acordar la formalización de un nuevo TLCAN, en donde varios sectores de México han manifestado que tendrán resultados positivos en el modernizado acuerdo comercial.

"La industria lechera será parte de los sectores ganadores", dijo el coordinador general de Ganadería de la Sagarpa, Francisco Gurría.

Indicó que este sector, que será parte en el proceso de modernización del acuerdo trilateral, tiene hoy un andamiaje mucho más robusto que hace 23 años.

Por parte del sector privado, el presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), Juan Pablo Castañón, señaló que la cercanía de las elecciones federales de 2018 no debe ser obstáculo para que el país avance y salga fortalecido de la revisión del tratado trilateral, consolide sus fortalezas internas y solvete retos y desafíos que están pendientes.

Reiteró que el sector empresarial confía en que habrá resultados positivos desde el llamado "Cuarto de Junto", y ofrece dar sus opiniones a cualquiera de los temas



MEJOR PREPARADAS PARA EL NUEVO RETO

Industrias y actividades productivas sienten estar en condiciones para triunfar con nuevas reglas

que estén en la mesa de negociaciones del TLCAN que potencien la competitividad regional y que incrementen las oportunidades de empleo y desarrollo para los ciudadanos mexicanos.

Al sector agroalimentario de México le va a ir muy bien en la negociación del TLCAN, consideró el secretario de Agricultura, José Calzada Rovirosa.

Indicó que a lo largo del TLCAN cada país se ha especializado en diferentes productos, en el caso de México,

en frutos tropicales, ganado bovino y hortalizas en los que ha crecido en más de 1,000% su volumen.

Por otra parte, una renegociación del TLCAN en tiempo y forma daría como resultado una economía de Norteamérica abierta, con más comercio entre los tres países, y en la que México podría sustentar su crecimiento, consideró el economista en jefe de América Latina de Citibanamex, Ernesto Revilla.

Reconoció que hay incer-

tidumbre respecto a los tiempos de este proceso: sin embargo, éste podría hacerse relativamente rápido porque hay interés de todas las partes de llegar a un acuerdo con cierta velocidad.

Revilla dijo que de lograrse una buena renegociación, el resultado final sería una economía mexicana más flexible, dinámica, con un comercio más abierto que complementa al mercado interno para tener un crecimiento sostenido y contribuya a un mayor bienestar. (Agencias)



Entre el TPP y el TLCAN

A unas horas de que arranque en Washington la primera ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte entre México, Estados Unidos y Canadá, muchas secretarías clave no tienen idea de si participarán en el cuarto de guerra.

Hablamos de la SCT, de Gerardo Ruiz Esparza; Energía, de Pedro Joaquín Coldwell; Trabajo, de Alfonso Navarrete Prida; Sagarpa, de José Calzada Rovirosa; Semarnat, de Rafael Pacchiano, y hasta Hacienda, de José Antonio Meade.

Hay varios secretarios de Estado que no saben, a estas alturas, si van a participar y, en caso de que sí, cómo y cuándo lo harán en las distintas mesas de discusión. Son 23 temas, algunos muy sensibles, como energía, laboral y comercio exterior, que se salen del ámbito de Ildefonso Guajardo y Luis Videgaray.

Los secretarios de Economía y de Relaciones Exteriores han centralizado toda la estrategia negociadora y no permiten filtración de información. Ayer le dábamos cuenta de la molestia que hay en el sector privado por lo que consideran autoritarismo de las autoridades.

Entre 60 y 80 empresarios que estarán en el "Cuarto de Junto" fueron obligados a firmar una carta de confidencialidad. Muchos lo hicieron a regañadientes. Vienen de diferentes cámaras y asociaciones empresariales y son representados por Juan Pablo Castañón y Moisés Kalach.

Hasta donde se sabe, México llegará a las primeras reuniones sin texto claro de lo que busca en cada uno de los 23 capítulos a discutir. Partirá de lo que Estados Unidos pondrá en la mesa. El gobierno ha pedido a todos los sectores tomar con referencia el texto del TLCAN de hace 23 años y el texto del TPP.

Se cree que si el equipo de Donald Trump se allana a lo que quedó plasmado en el TPP que negoció el gobierno de Barack Obama, la negociación podría ser relativamente rápida y menos complicada. Pero si se detienen en replantear temas del TLCAN original y agregar nuevos tópicos, se dificultará.

GOLIZA DE LA SCJN

Efectivamente, el amparo que la Segunda Sala de la Suprema Corte de Justicia de la Nación alista para Telcel mañana va a salir casi unánime en favor de Carlos Slim.

Hace varias semanas le dimos cuenta de que los ministros Eduardo Medina Mora, titular de esa mesa, y la ministra Margarita Luna Ramos estaban más que alineados al preponderante. Misma circunstancia de Alberto Pérez Dayán. Y, obviamente, el ministro ponente, Javier Laynez. La única duda es Fernando Franco González. El Grupo Carso va a golear 5-0 o 4-1 a los promotores de la llamada "Tarifa Cero".

El proyecto viene sin el pago retroactivo a Telcel y a Telmex, que algunos estiman en unos 940 millones de dólares. Sin embargo, no se descarta que el mismo miércoles se discutan ajustes a la propuesta de Laynez. No vaya a ser que Slim termine cobrando un piquito.

Los secretarios de Economía y Relaciones Exteriores han centralizado toda la estrategia negociadora y no permiten filtración de información.

PAGAN A FAIRMONT

Pues nada, otro arbitraje internacional que involucra a grupos hoteleros acaba de resolverse. Nos referimos al de Mundo Imperial y Fairmont Hotels & Resorts.

Recordará que en marzo de 2015 Grupo Autofin, de Juan Antonio Hernández, compró los legendarios hoteles Princess y Pierre Marqués de Acapulco. Pagó 180 millones de dólares a Global Hospitality Investments, de Poole Laurent, y como parte del due-diligence encontró inconsistencias en la administración de la afamada firma presidida por William R. Fatt, que los venía operando desde 2007.

No hubo acuerdos y el mexicano expulsó a los de Fairmont en septiembre, seis meses después. La noticia es que apenas el 20 de julio salió el laudo arbitral en Nueva York. Autofin se comprometió a pagar cerca de 15 millones de dólares, lejos de lo que pretendía su contraparte canadiense.

CEMEX Y QROBUS

Usted sabe que Querétaro ha crecido exponencialmente. Para evitar que la ciudad se rezague, el gobierno construye infraestructura estratégica.

Una obra es el Autobús de Tránsito Rápido Querétaro, un BRT que correrá por la avenida La Luz, la de mayor densidad. Cemex, que comanda Rogelio Zambrano, participa activamente y acaba de anunciar el suministro de mil 400 metros cúbicos de concreto especial para la pavimentación de su carril confinado.

Según un estudio del MIT, las vialidades de concreto pueden reducir hasta 3% el consumo de combustible, sobre todo en vehículos de carga. La fecha estimada de inicio de operaciones del QroBus es en octubre próximo y va a beneficiar a más de 600 mil habitantes.



Mexicampo

<http://www.cnog.org.mx/>



Home » Agricultura » En el TLCAN no se trata de ceder aranceles o cupos: JCR



En el TLCAN no se trata de ceder aranceles o cupos: JCR

En la negociación del Tratado de Libre Comercio de Norteamérica, no se trata de ceder aranceles o cupos, sino de hacer un instrumento más competitivo y ver qué es lo más justo para los tres países que lo integran, aseguró el secretario de Agricultura, José Calzada Rovirosa entrevistado al término de la Ceremonia Conmemorativa del Día del Médico Veterinario Zootecnista.

Afirmó que hasta antes de la firma del TLCAN, el valor de las exportaciones hacia estas naciones era completamente marginal, sin embargo durante los 22 años de tratado el crecimiento que registro el sector agroalimentario ha sido muy relevante, pues actualmente a Estados Unidos se le venden mil 500 millones de pesos diarios de comida.

Ello dijo, es un no sólo de las políticas públicas instrumentadas por el gobierno sino un mérito de los productores quienes se han esforzado para ser más competitivos y colocar a México como el doceavo productor y décimo exportador de alimentos del mundo.

El titular de la SAGARPA resaltó que "...la contribución de las exportaciones mexicanas cuando empezó el TLC era del uno por ciento y hoy estas han crecido en más de un dos por ciento". La superficie sembrada alcanzó los 22 millones de hectáreas y el volumen de la producción nacional ha crecido en estos años de tratado 74%.

Reconoció que existe un pendiente con los pequeños productores, aquellos que no han tenido tanto acceso y oportunidad para lograr mayor productividad. En términos generales hay un gran compromiso, de no sólo apoyar a los grandes productores sino apoyar a los pequeños y a los medianos para que se conviertan en grandes y ayudar, añadió.

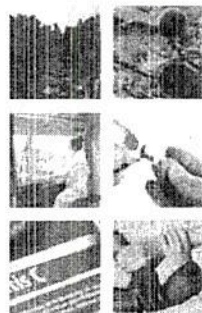
Calzada Rovirosa comentó que existe una coincidencia con los titulares de agricultura de Estados Unidos y Canadá sobre la necesidad de establecer un esquema de facilitación para hacer mucho más digerible, el paso por las fronteras y aduanas y poder cambiar información estratégica para el sector y poder mantener la sanidad e inocuidad de los productos.

En el acto acompañado por el secretario de Salud, José Narro Robles; el secretario general de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Economicos (OCDE), José Ángel Gurriá, y el presidente de

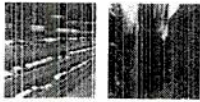
APP MOVIL QUE T TRAES
 Para viajar por el mundo, esta aplicación te encantará.
¡DESCÁRGALA!
 Disponible en Google Play / App Store

<https://www.gob.mx/senasica>

NOTICIAS



SÍGUENOS EN FACEBOOK



AGRICULTURA



la Unidad Nacional Veterinaria, Luis Jaime Osorio Chong, José Calzada aseguró que "en esta negociación les puedo dar garantías de que nos va a ir bien, porque el fondo del asunto es competitividad, no son privilegios ni exclusividad es la competitividad de nuestra gente"

En el evento, el presidente de la Unidad Nacional Veterinaria, Luis Jaime Osorio Chong recibió un reconocimiento por su labor a lo largo de 10 años de trabajo y entrega en beneficio de los sectores veterinario- del país

También se entregaron reconocimientos al Merito Profesional 2017 a los MVZ, Eduardo Posadas Manzano y Pedro Solana Martagón, mientras que el premio al Mérito Gremial se lo entregaron a Francisco Gumá Treviño, Coordinador Nacional de Ganadería de la SAGARPA .

Por su parte, el jefe de Gobierno de la Ciudad de México, Miguel Ángel Mancera, en su calidad de presidente de la Conferencia Nacional de Gobernadores (CONAGO) señaló que en la discusión del TLCAN los gobernadores del país están comprometidos y han cerrado filas a favor de la unidad por México y sus causas.

Aseguró que si todo el país vuelve a unir sus voces y estar en sintonía vamos a tener éxito; queremos que a nuestra nación la traten en un plano de igualdad, como un importante socio que aporta al desarrollo de esta región.

Tweet Me gusta 1 G+ Print Mail

Optimismo de México ante la revisión del TLCAN: AMSDA

ARTÍCULOS RELACIONADOS



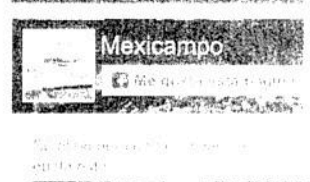
Optimismo de México ante la revisión del TLCAN: AMSDA



Apuesta por inocuidad para abrir nuevos mercados



En proceso producción de campesúchil y nochebuenas



ARTÍCULOS RECIENTES

En el TLCAN se trata de ceder aranceles y cupos

Optimismo de México ante la revisión del TLCAN: AMSDA

Apuesta por inocuidad para abrir nuevos mercados

En proceso producción de campesúchil y nochebuenas

Apuesta por inocuidad para abrir nuevos mercados

LEAVE A REPLY

Your email address will not be published. Required fields are marked *

Name *

Email *

Website



Código CAPTCHA *

http://www.sarh.com.mx/programa/programa.html

VATICINAN MOMENTOS COMPLEJOS EN REUNIONES

Si Trump presiona, Canadá sale de TLC

■ Se oponen al plan estadounidense de prescindir de mecanismos de resolución de conflictos

OTTAWA, Canadá.- Canadá fijó una línea dura, horas antes de las conversaciones para modernizar el TLCAN, insinuando que podría abandonarlas si Estados Unidos presiona para retirar un mecanismo clave de resolución de conflictos en el acuerdo comercial.

La ministra de Relaciones Exteriores canadiense, Chrystia Freeland, aseguró que se siente "muy optimista" de cara a las reuniones entre los países miembros del Tratado de Libre Comercio de América del Norte -Canadá, México y Estados Unidos-, que arrancan mañana en Washington.

Canadá se opone al plan estadounidense de prescindir del denominado Capítulo 19, el mecanismo de resolución de conflictos según el cual paneles binacionales adoptan decisiones vinculantes sobre quejas referentes a subsidios ilegales y dumping. Estados Unidos ha perdido con frecuencia estos casos.

"Canadá mantendrá y preservará los elementos del TLCAN que los canadienses consideramos claves para nuestro interés nacional, incluido un proceso para asegurar que los aranceles antidumping y compensatorios se aplican solo de manera justa y con todas las garantías", afirmó Freeland en un discurso en la Universi-

dad de Ottawa.

Destacando que Canadá ya retiró a su jefe negociador de las conversaciones de 1987 sobre un tratado comercial bilateral con Estados Unidos por el mismo asunto, Freeland señaló que "nuestro gobierno tendrá la misma resolución", sin dar más detalles. El comercio entre Canadá, México y Estados Unidos se ha cuadruplicado desde la entrada en vigor del TLCAN en 1994, superando el billón de dólares en 2015. No obstante, el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, suele calificar el acuerdo como un desastre y ha amenazado con abandonarlo si no se implementan grandes cambios, argumentando que causa pérdidas de empleo en su país y un déficit comercial con México.

nistas de Washington.

Freeland -quien vaticinó que se vivirán momentos de drama durante las reuniones- afirmó también que Canadá protegerá su sistema de tarifas y cuotas, que mantiene altos los precios de los productos lácteos a nivel local y las importaciones bajas, un sistema muy criticado por el sector agrario estadounidense, que busca su desmantelamiento.

Los objetivos que Ottawa buscará negociar en el esfuerzo trilateral por modernizar el TLCAN, la líder del equipo negociador, la ministra Chrystia Freeland, dejó en claro que la relación comercial con Estados Unidos es "casi perfectamente recíproca".

Freeland, al presentar los objetivos de Canadá frente a la primera ronda de negociación que comienza mañana, afirmó que en 2016, el comercio en bienes y servicios entre Canadá y Estados Unidos fue recíproco y ascendió a 635.1 mil millones de dólares estadounidenses. (Reuters)

635.1
MMD
ascendió el
comercio
en bienes y servicios
entre Canadá y EU

Al igual que México, Canadá envía la mayor parte de sus exportaciones a Estados Unidos y se vería dañado por decisiones proteccio-

Difieren lecheros sobre TLC

#TLCAREVISIÓN

FRIDA ANDRADE

Mientras que algunas organizaciones de productores de leche piden que salga este sector del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), otras consideran que es necesaria la importación de ese producto porque ahora el País es deficitario.

Semanas atrás, el Frente Nacional de Productores y Consumidores de Leche (Frenaprocol) exigió la salida

del sector del TLCAN.

Sin embargo, el Gremio de Productores Lecheros de la República Mexicana admitió, durante la presentación del Congreso Nacional Lechero, que es necesario continuar siendo parte del Tratado, pero cuidando que la producción nacional no sea desplazada.

“Sabemos que no podemos abastecer en este momento al País, entonces no nos oponemos a que entre (leche), pero que no nos desplace”, afirmó Salvador Álvarez, presidente de dicho Gremio.

Refirió que México produce 12 mil millones de litros al año pero demanda 14 mil millones.

En el mundo existe una economía global, dijo, de la cual no puede quedar fuera el País.

Insistió en que una de las peticiones del Gremio para las renegociaciones del Tratado es tener el “piso parejo” para los productores nacionales y que se tengan las certezas de que lo que se importe tenga las condiciones adecuadas y entre en los tiempos adecuados para no desplazar la producción mexicana.



RUMBO A LA NEGOCIACIÓN



Gerardo Flores Ramírez
Senador del PVEM

“No veo un panorama negro para el TLCAN”

- Congreso de EU es consciente de su dependencia del acuerdo
- Sucesión presidencial puede afectar la renegociación, asegura

ALBERTO MORALES

—alberto.morales@eluniversal.com.mx

México no enfrenta un panorama negro en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), afirma el senador del PVEM Gerardo Flores.

El legislador participó en 1994 como asesor del entonces subsecretario de Agricultura, Luis Téllez, en la negociación del TLCAN y considera que ante la posición proteccionista de la Casa Blanca y los planteamientos del presidente Donald Trump en la re-

gociación, los Congresos de Estados Unidos, Canadá y México serán un factor para dar claridad y ser contrapeso en las discusiones.

ENTREVISTA

En entrevista con EL UNIVERSAL, el también integrante del grupo que enviará el Senado mexicano a Washington para la renegociación, opina que en el Congreso de Estados Unidos hay mucha claridad de la dependencia que tiene ese país del tratado y de lo que representa México como mercado y proveedor de pro-

ductos de manufactura o agrícolas.

Acepta que donde quizá la negociación —cuya primera ronda comienza mañana— podría estar un “poquito más complicada”, es en la parte automotriz.

De 1991 a 1994 Flores Ramírez fue asesor del subsecretario de Planeación de la Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos, Luis Téllez, por lo que fue parte de ese equipo compacto encargado de brindar información exacta y “arrastrar lápiz” sobre cosechas, frutas y hortalizas para la negociación del primer acuerdo comercial entre Estados Unidos, Canadá y México.

El legislador asegura que las reformas en telecomunicaciones, pero en el sector energético, son una carta de oportunidades que México debe usar en la renegociación del acuerdo comercial entre los tres países.

¿Los Congresos de Estados Unidos y Canadá serán un contrapeso para las ideas de Trump?

—Sí, no tengo ninguna duda de ello. Tuve la oportunidad de estar en febrero con algunos senadores de Estados Unidos y tienen mucha claridad de lo que representa el tratado para sus respectivos estados y estoy seguro que [viviremos una situación] así como me tocó ver en la negociación de 1994, donde había senadores estadounidenses que tenían temas muy particulares relacionados con la eco-

nomía de sus estados que ejercían influencia en la Casa Blanca sobre el equipo negociador.

Hoy es diferente, porque en aquel momento lo que buscaban era proteger a la producción o algún grupo de trabajadores de una industria en particular. Lo que vemos ahora es que tienen mucha claridad de qué ha representado el TLCAN para ellos y en la parte agropecuaria hay un grupo de productores y empresas que le han hecho ver a la Casa Blanca que por ningún motivo estarían de acuerdo en que se modifiquen de manera sustancial las condiciones establecidas ya en el tratado.



A 23 años de distancia, ¿cómo ve las condiciones de renegociación? Hay quienes dicen que el panorama es negro por la presidencia de Donald Trump...

—No creo que sea un panorama ensombrecido, hay buenas condiciones para México, ha permeado mucho una posición proteccionista, desde luego, de la Casa Blanca, de la nueva administración del presidente Trump, pero en el Congreso de Estados Unidos hay mucha claridad de la dependencia que tienen del TLCAN, de lo que representa México como mercado y proveedor de productos de manufactura o productos agrícolas. Donde quizá la negociación podría estar un poquito más complicada, pero no tengo duda de que lo sabrán resolver los equipos negociadores, es en la parte automotriz.

¿En ese sector, cuál será la parte más complicada?

—Sobre todo en la parte que tiene que ver con las reglas de origen, que es donde el presidente Trump y su equipo pretenden tratar de modificar algunas cuestiones que tienen que ver con las reglas de origen y el contenido regional para, según ellos, promover la manufactura en Estados Unidos.

¿Pero es un escenario posible?

—Creo que conforme avance la negociación habrá claridad para los tres equipos de qué cosas realmente se pueden hacer y qué cosas no. Hay situaciones, como dice el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, que el gobierno de Estados Unidos puede pensar que le podrían ayudar a incrementar la obligación de contenido regional, pero lejos de beneficiar a su base manufacturera, lo único que ocasionaría es que ciertas cadenas de la producción automotriz sean más caras, como por ejemplo la parte electrónica.

No puedes poner un contenido regional muy alto, porque lo único que ocasionaría eso sería encarecer

“Creo que conforme avance la negociación habrá claridad para los tres equipos de qué cosas realmente se pueden hacer y qué cosas no”

“Ha permeado mucho una posición proteccionista de la nueva administración del presidente Trump, pero en el Congreso de Estados Unidos hay mucha claridad de la dependencia que tienen del TLCAN”

la producción y perjudicaría a los tres mercados.

¿Cuál debe ser el objeto de esta “modernización”, como le llama el gobierno federal?

—De lo que se trata, desde el punto de vista del país, es que se busquen las oportunidades para poder exportarles más, pero también que sirva como instrumento para que el consumo del país se haga a los mejores precios posibles. Si eso significa en un momento traer producción de otro país, para eso sirve el tratado. Hay que tener un equilibrio sobre los intereses que queremos promover en la parte de la producción nacional, pero también en la parte de los consumidores de México.

¿Cuál era su trabajo en el equipo de Luis Téllez?

—De manera muy concreta lo que hacíamos en la Secretaría de Agricultura, que era una oficina muy específica que se creó para ese fin, que era una unidad de negociaciones comerciales internacionales, era tener información clara de dónde estaba parado México, necesitábamos análisis sector por sector o cultivo por cultivo.

En el caso del maíz, teníamos que identificar qué estados lo producían,

dónde se sembraba, en qué meses del año se cosechaba, cuál era el destino al interior del país de esa cosecha; lo mismo lo hacíamos con el sorgo, la cebada y otros cultivos donde México tiene producción; así como el consumo de ese tipo de cultivos, porque había que identificar hasta dónde había necesidad de traer ese producto del exterior.

¿Qué era lo principal que no debían perder en la negociación?

—Lo que se debía tener en claro es dónde México tenía fortalezas, dónde había oportunidad para exportar, en qué cultivos o qué granos, porque en ese momento teníamos claro que México no tenía capacidad de exportación o era muy poca, pero en frutas y hortalizas sí había grandes oportunidades, por ello la importancia de identificar en qué momento del año había esas oportunidades y pedirle a Estados Unidos y Canadá que nos dieran acceso a esas frutas y hortalizas.

¿Dónde fueron las negociaciones y cómo eran?

—Eran igual por rondas. Se hicieron aquí en la Ciudad de México, pero también se hicieron negociaciones en Washington y en Dallas; en Toronto y en Ottawa. Básicamente eran periodos de dos o tres días, porque el acuerdo de la negociación generalmente establece que se van a crear mesas específicas para los temas. Dentro de la mesa del capítulo agropecuario había otra mesa de acceso a mercados, de medidas fitosanitarias o mesas transversales, como la de negociación de aranceles o la mesa de reglas de origen.

En el capítulo agropecuario, los secretarios no negociarán directamente, ¿eso no representa un riesgo?

—No lo creo, porque hay una base sólida que es la negociación de 1994. Me parece que ahora sólo habrá que hacer unas adecuaciones a eso, porque el mercado agropecuario está prácticamente abierto entre las tres naciones.



Pág. 6

Col. _____

Secc. _____

Fecha, 15 AGO 2017

En términos generales ¿con el TLCAN de 1994 se cedió de más?

—No lo creo. Es una negociación en la que efectivamente tienes que ceder algunas cosas, sacando de las oportunidades que se dan como nación, en el caso nuestro, de exportar más algunos productos; en la parte de granos se protegió bien; en el caso del maíz la transición fue de 15 años. Pero hay que reconocer que estábamos en una situación de desventaja en ese segmento en México frente a Estados Unidos, porque producen en tierras de temporal y se benefician del deshielo, no había manera de competir.

¿México debe negociar de manera pragmática más que política?

—Debe ser más pragmática, desde luego siempre hay un tono político porque hay congresistas y senadores en Estados Unidos, particularmente, que hacen una presión específica cuando ven amenazada alguna área de la economía de su estado, en ese momento es cuando nosotros debemos tener algún tipo de actuación para lograr un contrapeso político. Sin embargo, debe haber mucho pragmatismo, no podemos olvidar el tinte político, pero debemos buscar que se protejan los segmentos sensibles de la economía del estado.

¿La sucesión presidencial afectará la negociación?

—No podemos negar que sí representa un factor que pueda ejercer cierta presión, pero al mismo tiempo el equipo de negociación de Estados Unidos está en una situación similar, porque ellos tienen elecciones intermedias el próximo año y, en el caso del Senado estadounidense, son ellos los que van a discutir y en su caso aprobar este instrumento. Es algo similar para ambos equipos negociadores, pero estoy convencido, por el desafío que se tiene, que se puede concluir una negociación a más tardar a principios de febrero de 2018. ●

NO, A FRENAR EL LIBRE COMERCIO: GUAJARDO “Renegociar no será miel sobre hojuelas”

México, EU y Canadá iniciarán mañana la actualización del TLC; no nos daremos un balazo en el pie, asegura el secretario de Economía



POR KARLA PONCE

La renegociación del Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos y Canadá “no será miel sobre hojuelas”, reconoció el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo Villarreal.

A un día de la primera ronda de negociaciones, del 16 al 20 de agosto en territorio estadounidense, el gobierno mexicano tiene claro que “tendremos que llegar a equilibrios que nos permitan una ecuación benéfica para la región”.

No aceptar frenos al co-

mercio, abrir nuevas oportunidades de negocio, defender el Capítulo 19, tomar en cuenta a las pequeñas y medianas empresas, proteger el empleo y combatir la corrupción son parte de los objetivos que pretende México en la apertura del acuerdo comercial.

Sobre el déficit comercial que ha reclamado el presidente de EU, Donald Trump, Guajardo Villarreal explicó que “el único camino lógico para poder hacer frente a un tema de rebalanceamiento de comercio es a través de expansión de la relación comercial, no a través de la contención”.

Guajardo dijo que se buscará fortalecer las cadenas estratégicas, pero sin problemas de competitividad. “O sea, no queremos darnos balazos en el pie”, agregó.

MAÑANA INICIAN LAS NEGOCIACIONES

Define México sus objetivos para el TLCAN



Al fin, este 16 de agosto se pasará de amenazas a la mesa de diálogo

Continúa en siguiente hoja



Página 1 de 7
\$ 179353.00
Tam 1848 (102)

POR KARLA PONCE
karla.ponce@gimm.com.mx

"México llega a la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte con objetivos claros", aseguró el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, líder del equipo negociador mexicano.

A un día de que inicie la primera ronda de negociaciones, la cual se llevará a cabo en Washington, Estados Unidos, del 16 al 20 de agosto, reconoció que el cabildeo con los equipos estadounidense y canadiense no será "miel sobre hojuelas", sino

un diálogo profundo, "en el que tendremos que llegar a equilibrios que nos permitan una ecuación benéfica para la región".

Con el objetivo de lograrlo, México ya tiene definida la estrategia con la que entrenará cada uno de los temas.

EQUIPO NEGOCIADOR DE MÉXICO



Ildefonso Guajardo

- Actualmente: Secretario de Economía
- Su trayectoria incluye: Diputado Federal, entre otros
- Doctorado por la Universidad de Pennsylvania



Salvador Behar

- Actualmente: Subjefe de la negociación
- Su trayectoria incluye: Director General para América del Norte
- Experiencia de 20 años en la Secretaría de Economía como abogado
- LLM de la Universidad de Georgetown



Kenneth Smith

- Actualmente: Jefe de la negociación
- Su trayectoria incluye: Representante de la Secretaría de Economía en Washington, D.C.
- Miembro del equipo que negoció el TLCAN en los noventa
- Graduado de la Universidad John Hopkins



Juan Pablo Castañón

- Actualmente: Presidente del Consejo Coordinador Empresarial
- Su trayectoria incluye: Participación en organismos de representación empresarial desde 1985
- MBA por el Instituto Tecnológico Autónomo de México



Juan Carlos Baker

- Actualmente: Subsecretario de Comercio Internacional
- Su trayectoria incluye: Experiencia de 20 años en la Secretaría de Economía como Director General para América del Norte
- Jefe de la negociación del TPP y jefe del gabinete
- Graduado de la Universidad de Warwick



Moisés Kalach

- Actualmente: Negociador
- Su trayectoria incluye: Director del Consejo Estratégico de Negociaciones Internacionales del Consejo Coordinador Empresarial
- Jefe de la Coalición de Empresarios Mexicanos para el TPP

Fuente: Grupo Financiero Banorte/Gráfico: Cristina Medrano
Página 2 de 7

Continúa en siguiente hoja

de

SE PROTEGERÁ A LOS TRABAJADORES

México buscará que los temas laborales no sólo sean parte del nuevo acuerdo, sino que también estén sujetos al mismo mecanismo de solución de controversias, y a sanciones por caso de incumplimiento estructuralmente deficiente de los marcos legales.

"Sería un avance garantizar que los beneficios del acuerdo se distribuyan para todos porque permitiría evitar que a un productor se le ocurra tener un gran éxito en exportación de un producto fresco a Estados Unidos, pero que ese productor no cumpla con elementos fundamentales del esquema laboral

mexicano".

Destacó que actualmente, la Secretaría del Trabajo y Previsión Social, encabezada por Alfonso Navarrete Prida, está pendiente de que se cumpla el marco legal, pero indicó que el ámbito de observación y monitoreo es tan amplio que también este mecanismo ayudaría a que un castigo pueda ser llevado a cabo, "ese productor, por ejemplo, podría perder su derecho de exportar en el mercado de América del Norte, lo que nos ayudaría a garantizar un cumplimiento digno, suficiente, de nuestros esquemas laborales".



Continúa en siguiente hoja

SE DEFENDERÁ EL CAPITULO 19

De acuerdo con el secretario de Economía, el Capítulo 19 del TLCAN no impone la extraterritorialidad de leyes contra prácticas desleales de comercio, sino que promueve una segunda revisión sobre las mismas. "Por ejemplo, si un exportador mexicano o un exportador canadiense siente que una determinación de la autoridad estadounidense que argumenta que el exportador está usando subsidios o está haciendo uso de prácticas dumping, y determina poner una cuota compensatoria, el TLCAN contempla la posibilidad de nominar un panel binacional, con cinco expertos nombrados por los dos países. Y ese panel lo que

hace es analizar con el marco legal del país que impuso la cuota compensatoria, si estuvo bien interpretada la ley de ese país. Esto significa que el Capítulo 19 no impone una ley distinta con la cual se emitió la resolución. Lo que hace es revisar si fue correctamente aplicada la resolución. Entonces, por eso hablamos de dirimir diferencias o controversias".

Por ello, dijo que el equipo mexicano defenderá la posición de que para dar certidumbre jurídica se debe tener un esquema de acuerdos para resolver controversias en todos los temas: inversionista-estado; estado-estado, como los contempla el Capítulo 19.

SE FORTALECERÁN LAS CADENAS DE VALOR

México buscará que se fortalezcan las cadenas de valor de América del Norte con la adhesión de un Capítulo de Pymes (pequeñas y medianas empresas) que permita una mayor integración de éstas a los procesos productivos.

"El tema de fondo es encontrar una forma de fortalecer las cadenas de manera competitiva sin que ocasionen distorsiones y problemas de competitividad. Y esto requiere un ajuste fino y de diálogo permanente con los sectores productivos".

Al respecto, destacó que hace muchos años América del Norte perdió cadenas estratégicas en el sector eléctrico y electrónico. "La pregunta es:

¿estamos en condiciones de poder desarrollar más profundamente estas industrias? ¿Cómo podemos hacerlo competitivamente, no violando las reglas fundamentales del mercado y la competitividad de estas industrias y de América del Norte?"

"Se debe buscar una estrategia bajo el lema: ni tanto que queme al santo ni tan poquito que no lo alumbre y que va a tener que ser analizado, dialogado y consensado con las diferentes industrias, o sea, esto no es un decreto de imposición, o sea, no queremos darnos balazos en el pie que nos lleven a perjudicar en lugar de avanzar y a maximizar esta integración".

SE COMBATIRÁ LA CORRUPCIÓN

"Es fundamental en todos los compromisos en materia de corrupción se establezcan dentro del acuerdo, como aquellos que tienen que ver con las compras gubernamentales, para poder dar un acceso con transparencia a los proveedores de los tres países".
El secretario de Economía

Ildefonso Guajardo consideró que también deben establecerse compromisos en la materia asociados con comercio e inversión. "Será fundamental encontrar un esquema de transparencia y de alto nivel de comportamiento desde el punto de vista de un capítulo que enmarcará los mismos".

NO SE ACEPTARÁN BARRERAS AL COMERCIO

"Queremos fortalecer el libre comercio que hemos construido con el TLCAN en los últimos 23 años y en ese sentido no aceptaremos regresar a un esquema de aranceles, cupos o barreras técnicas que dificulten u obstaculicen el comercio al interior de América del Norte", explicó el responsable de la delegación mexicana.

Dijo que el peor escenario en este sentido sería que Estados Unidos decidiera retirarse del acuerdo al no poder imponer estas

barreras, "pero en este caso la malla de contención serían las reglas de la Organización Mundial del Comercio, qué quiere decir esto, que hoy nosotros exportamos nuestros carros sin aranceles a Estados Unidos, pero la tasa a la cual este país se compromete con la OMC para tratar a las naciones con las que no tiene acuerdo es de 2.5 por ciento, lo cual nos hace un poco menos competitivos pero tampoco es catastrófico para el crecimiento y desarrollo de México".

SE ABRIRÁN OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

México buscará incorporar el tema del sector energético en el nuevo acuerdo no es sólo porque hubo una reforma en la Constitución mexicana, sino porque hubo una revolución tecnológica que llevó a América del Norte a estar en una posición estratégica frente al mundo.

"El descubrimiento del gas de lutitas, del petróleo shell, de las tecnologías del petróleo derivado de las arenas en Canadá, nos da algo que hace 22 años era imposible y que es la supremacía energética de América del Norte vis a vis el mundo, donde la molécula de gas cuesta por lo menos una tercera parte de lo que cuesta en el resto del mundo".

Reconoció que se debe aprovechar la

apertura concesional de México, misma que permite la inversión privada en el sector energético, pero destacó que sobre todo se debe desregular la manera en que se permitirán las inversiones en puntos de la frontera.

Puntualizó que lo mismo pasará en el terreno de las telecomunicaciones. "Hemos sido beneficiarios de grandes compromisos de inversión en el sector y tenemos que dar la certidumbre jurídica de la orientación hacia adelante de esa apertura para seguirla consolidando debido a que la plataforma de telecomunicaciones es la base de una nueva cultura en la manufactura en América del Norte".

SE AJUSTARÁ EL DÉFICIT COMERCIAL

El responsable de la política económica puntualizó que la discusión sobre este tema no se arrancará "tratando de dar una clase de economía o de comercio internacional a nuestros colegas en Washington o en Ottawa, o sea, yo no voy a ponerme a discutir si los déficits comerciales deben de ser objetivos, por sí mismos, de política pública o son los resultantes de nuestras acciones en política macro... Lo que sí es que una vez establecido como objetivo pediremos claridad sobre cómo se mide".

Dijo que si Estados Unidos insiste en

que quiere eliminar sus déficit con cada una de las naciones se debe cuantificar correctamente. "La primera observación será que si vamos a hablar de relaciones comerciales, entonces hay que incorporar la balanza de servicios en donde México es deficitario con EU; en segundo lugar, hay estudios recientes que demuestran que en las cadenas cuando tú descuentas por contenido de insumo de tus exportaciones de los países de la región, el déficit es ajustado por valor integrado de EU de las exportaciones mexicanas, es menos de la

mitad del déficit que se mide de manera directa. Entonces ya no estaríamos hablando de 60 mil, sino de 28 mil millones de dólares".

Refirió que para compensar cualquier déficit se deberán analizar esquemas de proveeduría que hacia adelante puedan ampliar el comercio entre los tres países. "Entonces, el único camino lógico para poder hacer frente a un tema de rebalanceamiento de comercio es a través de expansión de la relación comercial, no a través de la contención".

CALENDARIO DE LAS RONDAS DE NEGOCIACIÓN COMERCIAL

Ronda	Fecha estimada
1	16-20 de agosto en Washington, DC
2	13 de septiembre en México
3	11 de octubre
4	8 de noviembre
5	6 de diciembre
6	3 de enero
7	31 de enero

LA RONDA I

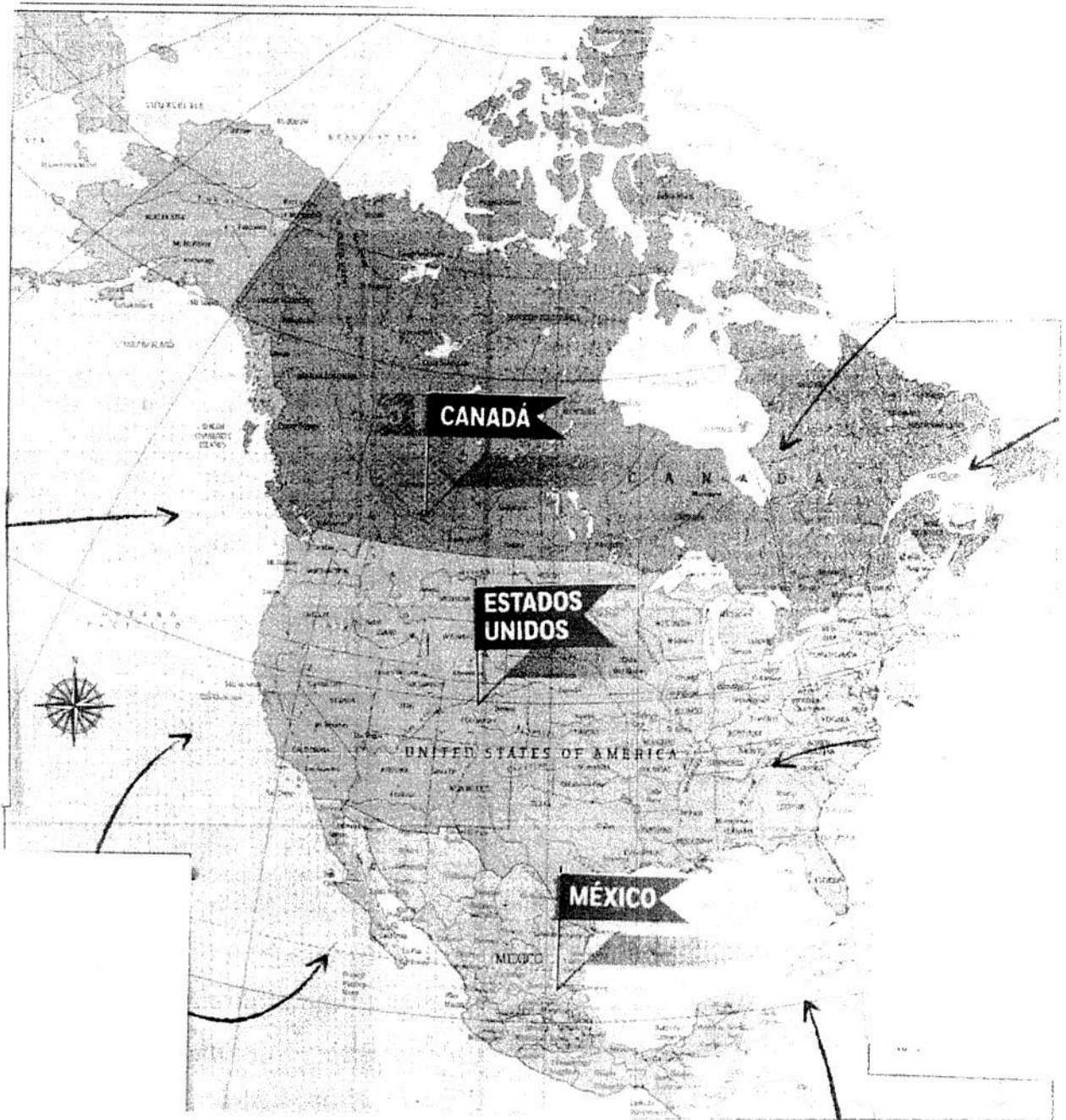
La renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) iniciará mañana con dos temas polémicos: la solución de Controversias Comerciales y las condiciones laborales. El primero se discutiría este miércoles y el segundo sería tratado el jueves, según agenda preliminar.



La primera observación será que si vamos a hablar de relaciones comerciales, entonces hay que incorporar la balanza de servicios en donde México es deficitario con EU”.

“El equipo mexicano defenderá la posición de que para dar certidumbre jurídica se debe tener un esquema de acuerdos para dirimir controversias en todos los temas”.

ILDEFONSO GUAJARDO,
SECRETARIO DE ECONOMÍA



Continúa en siguiente hoja

**NO BAJAN
DÉFICIT**

La balanza comercial entre México y EU creció 13.2%, con envíos nacionales por 155 mil 80 millones de dólares, en el primer semestre, según la Oficina del Censo de EU.

Tiene el País saldo comercial a favor por 36 mil mdd

Presiona a Trump déficit México-EU

#TLCAREVISIÓN

Suben exportaciones mexicanas 6.8% en primer semestre de este año

ULISES DÍAZ

El déficit comercial que Estados Unidos tiene con México creció en 13.2 por ciento durante el primer semestre de este año.

Esto a pesar de Donald Trump y el discurso proteccionista que adoptó durante los primeros meses de su mandato, según datos de la Oficina del Censo de EU.

Durante los primeros seis meses de este año, el País vendió a ese destino 155 mil 80 millones de dólares mientras que Estados Unidos mandó 118 mil 793 millones de dólares, lo cual dio un saldo a favor de México por 36 mil 286 millones de dólares.

De manera general, las exportaciones mexicanas crecieron 6.8 por ciento en el primer

semestre de 2017 respecto al mismo lapso del año pasado.

Pero en algunos sectores el incremento fue mayor. De combustibles y sus derivados, las ventas crecieron en 45 por ciento, en aceites y grasas en 13 por ciento y en químicos en 7 por ciento, si bien estas industrias distan de ser las que más venden.

En transporte y maquinaria, que son los sectores donde más se exporta, el incremento fue de 6 por ciento, mientras que el de manufacturas creció en 2 por ciento.

Particularmente, las exportaciones de automóviles, y sus partes, fueron por 40 mil 767 millones, lo cual es un incremento de 13.4 por ciento contra el año pasado.

"Ni tuitazos, ni la renegociación del TLC ni variaciones en el tipo de cambio (...), van a alcanzar a reflejarse en una dinámica de negocios que tiene ritmo desde hace muchos años, que tiene compromisos, que sabe cómo manejar factores endógenos", explicó Ma-

nuel Valencia, director de las carreras de Negocios Internacionales del Tec de Monterrey campus Santa Fe.

Debido a que la relación comercial tiene más de 20 años de historia, las importaciones y exportaciones tienen ya algunos patrones configurados que para que se cambien tendría que haber una disrupción de otro tipo.

Valencia explicó que una parte de las ventas son contratos intrafirma, establecidos con mucha antelación, en donde pueden variar los volúmenes para subir o bajar según la demanda, pero de todos modos ya está pactada la producción y exportación.

Dentro del flujo comercial y tiempos en anaquel, es a principios de año cuando concretan las exportaciones de productos que exhibirán en temporada navideña.

"La inercia que tiene el flujo comercial va mucho más rápida que otros factores, incluida la próxima renegociación del TLC", precisó.



No funcionó

A pesar del discurso de Donald Trump de reducir el déficit comercial, las exportaciones de México durante el primer semestre de 2017 crecieron en 6.8 por ciento.

EXPORTACIONES DE MÉXICO- ESTADOS UNIDOS (Millones de dólares, primer semestre)

CATEGORÍA	2016	2017	VAR. %
COMBUSTIBLES	3,896	5,671	45.6%
Aceites y grasas	57	65	13.5
Manufacturas de materias primas	9,254	10,112	9.3
Químicos	2,916	3,127	7.2
Transporte y maquinaria	92,337	98,026	6.2
Animales y alimentos	11,091	11,735	5.8
Bebidas y tabaco	2,520	2,599	3.2
Manufacturas varias	16,737	17,071	2.0

Fuente: Oficina del Censo de EU

