

Está listo México para peor escenario en TLC.- SRE

SILVIA GARDUÑO
Y CLAUDIA GUERRERO

El Gobierno de México reconoció ayer que se prepara para afrontar un escenario sin Tratado de Libre Comercio.

Frente a senadores, el Canciller Luis Videgaray dijo que levantarse de la mesa de negociación del TLC no es el fin del mundo.

“Si saliéramos del TLC, los aranceles que podría cobrarnos EU, en la mayoría

de los casos, son muy modestos, no superiores al 3.5 por ciento.

“Implicaría una pérdida para los exportadores estadounidenses más que para los mexicanos. No sería el fin del mundo. Tenemos que estar listos para salir y levantarnos de la mesa”, afirmó.

México, Canadá y Estados Unidos inician hoy en Washington la Ronda Cuatro de negociaciones del TLC.

En ese contexto, ayer, Herminio Blanco, ex Secretario de Economía de México y actual presidente de la agencia comercial IQOM,



Donald Trump, Presidente de EU

“Pienso que el TLC tendrá que ser cancelado si es que lo vamos a hacer bien. De otra manera, pienso que uno no puede negociar un buen acuerdo”.

aseguró que hay un 50 por ciento de probabilidades de que Estados Unidos salga del Tratado de Libre Comercio a finales de esta ronda.

“Es muy probable que el negociador, el embajador

(Robert) Lighthizer dé un reporte a Trump que diga que el sector automotor no se va a mover y entonces se anuncie la salida”, explicó.

4

Guajardo ve menos valor que antes en acuerdo

El TLCAN ya no tiene el mismo impacto económico que antes, tras más de dos décadas en operación, reconoció el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo.

“Tienes un tratado con 22 años de operación, que es muy importante, que ha generado una marca, pero que no tiene el mismo valor de acceso al mercado de antes, porque el mundo unilateralmente ha venido desgravando los aranceles de Nación Más Favorecida”, dijo en entrevista radiofónica.

Ejemplificó que cuando empezó el tratado, el país tenía 20 por ciento del mercado textil norteamericano, pero EU bajó los aranceles a Vietnam y China, lo que le quitó la mitad del mercado a México.

Detalló que la mayor parte de las exportaciones mexicanas hacia Norteamérica entran con arancel cero, y sólo el 20 por ciento está sujeto a algún tipo de gravamen, que en promedio es del tres por ciento.

“Sólo cuatro por ciento de nuestras exportaciones puede enfrentar picos arancelarios. Los jugadores involucrados son las empresas que producen camionetas, melones o espárragos. Nos podemos juntar con esos actores y definir una estrategia alternativa de cómo diversificar”, indicó el secretario.

La semana pasada, el titular de Hacienda, José Antonio Meade, aseguró que el 51 por ciento de las compras que México hace a EU se realizan por fuera del TLCAN.

Guajardo aceptó que no sería sencillo terminar el acuerdo, pero resaltó que el comercio con EU seguiría, pero bajo las normas de la Organización Mundial de Comercio (OMC). “El comercio con EU seguirá, porque estamos en condiciones bajo los compromisos de la OMC y por lo tanto, no es el fin del comercio. Sin duda que hay vida después del TLC y eso es lo que nos da fortaleza en la negociación”, dijo.

Hoy inicia la cuarta ronda de renegociaciones del TLCAN en Washington y a diferencia de las tres previas, ésta durará siete días, dos más días más que las anteriores. Guajardo reveló que el próximo martes se harán las declaraciones trilaterales y esperan cerrar siete mesas de negociación, de un total de 28.

—Redacción

Revive Trump amenaza contra TLC

JOSÉ DÍAZ BRISEÑO
CORRESPONSAL

WASHINGTON.- A un día de comenzar la Cuarta Ronda de renegociación del acuerdo comercial, el Mandatario anuncia sus intenciones.

El Presidente de Estados Unidos, Donald Trump, revivió ayer su amenaza de cancelar el Tratado de Libre Comercio (TLC) al definirla como una estrategia para conseguir un mejor acuerdo con México y Canadá.

“Pienso que el TLC tendrá que ser cancelado si es que lo vamos a hacer bien. De otra manera, uno no puede negociar un buen acuerdo”, dijo Trump en una entrevista publicada ayer en el sitio de internet de la revista Forbes.

La declaración del Mandatario surge un día antes de que equipos negociadores de los tres países inicien la Ronda Cuatro de pláticas de renegociación y en la víspera de una visita del Primer Ministro de Canadá, Justin Trudeau, a la Casa Blanca para abordar el tema.

Sin embargo, durante su entrevista con Forbes, el estadounidense puso al TLC como un ejemplo de otros acuerdos equivocados e in-

cluyó también al Tratado Transpacífico (TPP, por sus siglas en inglés), que nunca logró aprobarse en el Capitolio.

“El TPP hubiera sido una versión a gran escala del TLC. Hubiera sido un desastre. Es un gran honor haberlo parado”, declaró Trump en la entrevista.

Aunque existe un debate legal sobre si el Ejecutivo en Estados Unidos puede por sí sólo retirar al país del TLC, el proceso iniciaría con la activación del artículo 2205 al enviar una carta a los gobiernos de México y Canadá para anunciar su intención, algo que se haría válido en seis meses.

Amagan empresarios batalla legal si Trump abandona el acuerdo

Iría IP de EU a Corte por TLC

#TLCAREVISIÓN

Afirma Donohue que tratarán de evitar llegar hasta ese punto

ULISES DÍAZ

Los empresarios de Estados Unidos están dispuestos a recurrir al Congreso o las Cortes para defender el TLC si Donald Trump decide retirar a su país del acuerdo.

Thomas J. Donohue, presidente de la Cámara de Comercio de Estados Unidos (US Chamber of Commerce en inglés), dijo que si la Administración de Donald Trump se retira del TLC, recurrirán al Congreso y a las Cortes para evitar abandonar el acuerdo.

El dirigente empresarial estadounidense explicó que tomarían esa medida porque los efectos para EU a consecuencia del abandono serían medidas comerciales punitivas, alza en aranceles, ruptura de cadenas de logística y menor cooperación en temas como lucha contra el terrorismo y esfuerzos antinarcóticos.

"Primero iríamos al Congreso, porque ellos tienen un poder extraordinario sobre el tema y porque el periodo de espera antes de terminar el

acuerdo nos da margen de maniobra.

"Después analizaríamos muy cuidadosamente cuáles son nuestras posibilidades para llevar el asunto ante la Corte", dijo en conferencia de prensa.

La US Chamber of Commerce tiene una historia de recurrir constantemente a litigios contra el Gobierno estadounidense, a nivel nacional y federal, en asuntos regulatorios y, enfatizó Donohue, usualmente ganan.

De todos modos, antes de llegar a eso, dijo que los empresarios utilizarán todas sus influencias para evitar que se llegue a este punto.

"En Washington hemos estado trabajando directamente con oficiales de alto rango. Hay bastantes tomadores de decisiones con mente sobria en la Administración, y estamos hablando con ellos para que se manifiesten.

"También hemos dialogado con miembros del Congreso que tienen una enorme influencia en asuntos de comercio. Les estamos pidiendo que resistan a la presión y mantengan su resolución para lo que podría ser una gran pelea", dijo.

Donohue señaló que es necesario que la actual Administración modere su len-

guaje e intenciones, puesto que las amenazas como estrategia de negociación no funcionarán.

"Si el Gobierno estadounidense da la orden de retiro, no sería visto por nuestros socios comerciales en México y Canadá como una táctica de negociación.

"En su lugar, cerraría la puerta a futuras negociaciones porque los Gobiernos de estos países ya han dicho que no negociarán con una pistola en la cabeza", precisó.

Indicó que la relación de comercio bilateral es demasiado valiosa para los negocios americanos, sus trabajadores y el crecimiento económico como para cerrarnos.

En vísperas de una nueva ronda de negociación, la US Chamber of Commerce envió una carta ayer al Presidente Trump, firmada por más de 300 cámaras locales, en la que apoya la modernización del TLC y solicita que no se salga de este acuerdo.

Moisés Kalach, director del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales (CCENI), dijo que para los mexicanos lo crucial es generar soluciones creativas, una vez que se ha encontrado disposición similar entre la iniciativa privada de la región.



Página 1 de 2
 \$ 123008.00
 Tam: 496 cm2

Continúa en siguiente hoja

Empresarios de EU defenderán 'hasta la muerte' el TLCAN

Recurrirán al Congreso y a la Corte de su país si Trump decide salirse del tratado

➤ Algunas demandas de EU representan un claro riesgo para las negociaciones

REDACCIÓN
economia@elfinanciero.com.mx

El presidente y director ejecutivo de la Cámara de Comercio de Estados Unidos, Thomas Donohue, dijo que su organismo luchará "hasta la muerte" para conservar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

En conferencia en la Ciudad de México, expresó que si el gobierno de Donald Trump busca el fin del acuerdo, él lo combatirá en el Congreso y quizás en la Corte. La Cámara de Comercio, dijo, planea enviar un "ejército" de represen-

tantes al Congreso para mostrar el apoyo al tratado.

Antes, Donohue envió una carta al presidente Trump para pedirle que no provoque ningún daño en las negociaciones. "Estamos complacidos de ver a su administración insistir en que debemos, primero, no hacer daño en las negociaciones del TLCAN", señaló el documento.

La carta enviada al presidente Trump está suscrita por 314 cámaras locales y estatales de comercio que reiteran el apoyo de la comunidad empresarial al acuerdo comercial.

Donohue advirtió que algunas de las demandas del gobierno de Estados Unidos podrían llevar al colapso de las conversaciones.

El grupo ha dicho repetidamente durante las últimas semanas que

el TLCAN es fundamental para industrias de Estados Unidos, como la agrícola y la manufacturera. "Hay varias propuestas de 'píldoras venenosas' todavía sobre la mesa, que podrían acabar con todo el acuerdo. Todas estas propuestas son innecesarias e inaceptables", subrayó Donohue.

La cámara empresarial no especificó cuáles son las propuestas más polémicas, pero los gobiernos de México y Canadá, así como el sector privado estadounidense, han destacado una serie de temas complejos en las últimas semanas.

Estos incluyen la intención de Washington de imponer requerimientos de contenido nacional para algunos productos, no sólo regionales, dentro de ciertos sectores industriales como el automotriz.

CUARTA RONDA**DÍA UNO****314****CÁMARAS DE COMERCIO**

En Estados Unidos refrendaron su apoyo al TLCAN en una misiva dirigida al presidente de EU.

3,300**MILLONES DE DÓLARES**

Por día, es el valor del comercio que se realiza entre México, Estados Unidos y Canadá.

PROPUESTAS DE EU SON UNA AMENAZA

Funcionarios estadounidenses también han propuesto incorporar una cláusula de caducidad en el TLCAN, que lo terminaría a menos que sea renegociado cada cinco años, así como eliminar un mecanismo clave de resolución de disputas, lo que ha provocado la consternación de Canadá.

La Cámara de Comercio estadounidense ha enfatizado de manera consistente la importancia del acuerdo. "La amenaza a la existencia del TLCAN es una amenaza para nuestra asociación, nuestra vitalidad económica compartida y claramente la seguridad de las tres naciones", señaló Donohue en su discurso.

— Con información de Bloomberg y Reuters

PERSPECTIVA DE AMCHAM

THOMAS DONOHUE.
Los planteamientos de Estados Unidos son inaceptables.



Impacto limitado

Del total de exportaciones que hace México a Norteamérica, sólo el 16% se enfrentaría a un arancel promedio de 3% si llega a terminar el TLCAN, mientras que el otro 4% enfrentaría aranceles más altos.

Exportaciones a Norteamérica

► % del total



Aranceles de Estados Unidos

► Tasas promedio de NMF*

Bebidas y tabaco	19.1
Productos lácteos	16.6
Azúcares y confitería	16.4
Ropa	11.6
Textiles	7.9
Petróleo	6.5
Frutas, verduras y plantas	4.7
Cuero y calzado	3.8
Equipo de transporte	3.1
Productos de origen animal	2.2
Maquinaria eléctrica	1.7
Pescado y derivados	0.8
Madera y papel	0.5

*Nación Más Favorecida

Piden evitar barreras no arancelarias

FRIDA ANDRADE

Una de las peticiones del sector pecuario para el TLC es evitar que ciertas medidas se conviertan en barreras no arancelarias.

Por ello, el sector insiste en agilizar los reconocimientos zoonosanitarios, petición que ya se ha puesto en las anteriores mesas de negociación, dijo en conferencia Salvador Álvarez, tesorero de la Confederación Nacional Ganadera (CNG),

y quien representa a dicho sector en el Cuarto de Junto durante las rondas para modernizar el Tratado.

Dichos reconocimientos refieren a la distinción que un país hace del producto de otro sobre que esté libre de alguna enfermedad.

El ejemplo más claro es la falta de reconocimiento, por parte de EU, de que México está libre de fiebre porcina clásica, pese al reconocimiento de la Organización Mundial de Sanidad Animal.

De igual forma, México busca que se agilice el reconocimiento de los avances que se han tenido en tuberculosis para la exportación de carne de bovino a EU, refirió Álvarez.

El intercambio comercial del sector pecuario nacional al mundo en 2016, fue de 9 mil millones de dólares, 90 por ciento se conectaron en EU y Canadá, informó Homero García de la Llata, secretario de la CNG.

gente detrás del dinero

Malta Clayton: plan alternativo al TLC

Por Mauricio Flores



mflores37@yahoo.es

¿Y qué tal si **Robert Lighthizer** cumple la amenaza de su jefe de concluir el TLC? Y si eso se junta con la posición mexicana, representada por **Ildefonso Guajardo**, de no firmar ningún acuerdo que resulte en detrimento de lo ya logrado en el libre comercio, entonces habrá que replantear la producción de sectores ganadores de las exportaciones a EU, como el agropecuario, para buscar nuevos mercados empezando por el doméstico.

Una de las empresas líderes del mercado mexicano, integrada al consorcio francés Neovia que encabeza **Hubert de Roquefeuil** —el gigante europeo en alimentación y salud animal con ventas globales por 1.6 billones de euros anuales a través de sus 72 plantas y 11 centros de investigación— ya plantea iniciativas a nivel local para aportar valor en toda la cadena productiva. Esto, para elevar la autosuficiencia alimentaria que incentiven la productividad en los pequeños y medianos productores, pues disminuyen su dependencia del maíz forrajero proveniente del medio oeste estadounidense. Para ello está el abasto sucedáneo proveniente de Brasil y Argentina.

Entre las iniciativas que lanza la compañía, aquí dirige por **Jorge Alberto Martínez**, como la de Orgullo Pecuario que va desde la capacitación, seguimiento y entrega de insumos para obtener y comercializar productos de alta calidad. En otras palabras, la experiencia internacional de Malta Clayton, el hecho de contar

con 10 plantas en México, un centro de investigación y 1,700 colaboradores enfocados a la innovación, le permite configurarse en uno de los pilares para el relanzamiento del agro nacional (será importante un enfoque productivo y no sólo subsidiario al gasto público en producción pecuaria) pase lo que pase con el TLC.

Interjet ajusta rutas. Pareciera que ante los problemas financieros que refirió HSBC Global Reserach sobre Interjet, la aerolínea que dirige **José Luis Garza** tomó previsiones de ajustar rutas. Dejó de volar a Aguascalientes, Reynosa, La Paz, Minatitlán y a su innovador proyecto de vuelos a la zona arqueológica de Palenque. Se dice que este repentino ajuste —es notable— no se debe sólo al final de la temporada veraniega sino también a la falta de slots en el AICM, derivado de la baja en el nivel de cumplimiento y puntualidad en la temporada anterior en el hub nacional, el cual dirige **Alexandro Argudin**.

Otro Madrazo. Y no es referencia a **Ricardo Anaya**, que se adueñó del PAN para apoltroñarse en una candidatura presidencial. Se trata de la licitación LA-019GYN-E73-2017 para la compra de analgésicos por 2 mil millones de pesos en un programa de suministro de dos años para el ISSSTE a cargo de **José Reyes Baeza**: el próximo 13 de octubre se dará el fallo de un concurso sobre el que abundan dudas por la extraña flexibilización de los términos de participación, que favorecería en particular a una empresa, a **Inovamedik**, donde campea **Alexis Nickin Gaxiola**... yerno de **Roberto Madrazo**. Veremos qué sucede: se despiertan o se duermen.

Twitter: @mfloresarellano

CAPITANES

Moneda en el Aire

Hoy inicia la cuarta ronda de renegociación del TLC en EU, y le podemos adelantar que en la agenda será una constante el tema de medidas sanitarias y fitosanitarias, y para el sábado se hablará del tema agropecuario en su conjunto.

Esto pone en un punto muy álgido las renegociaciones, ya que además de las reglas de origen, el comercio agroalimentario es de tal importancia para el Tratado, que dicen que una vez acordados sus puntos entre los tres países, se tendría casi la mitad del camino recorrido.

Es decir, si se tienen coincidencias en el tema, será muy difícil que EU se levante de la mesa, ya que **Donald Trump** se verá muy presionado por los empresarios del sector.

Sin embargo, al mismo tiempo, es uno de los asuntos más complicados y en los que ya se han dado varios choques entre México y EU.

Recordará que en la ronda pasada, en Ottawa, para el caso de frutas como las fresas, los agricultores de Florida pidieron que el País sólo exporte cuando ellos no están cosechando.

Tanto fue la inconformidad de México que Juan Pablo Castañón, presidente del CCE, dijo que si las peticiones no le convenían a México, se pararían de la mesa, punto apoyado por **Bosco de la Vega**, presidente del Consejo Nacional Agropecuario.

Así que arranca la cuarta ronda en Washington y quién sabe cómo acabe.

NOMBRES, NOMBRES Y... NOMBRES

#OPINIÓN



SE IMPONE BUY AMERICAN DE TRUMP EN TLCAN, IMPORTACIONES ACOTADAS O RUPTURA Y URGENTES NUEVOS CAMINOS

ALBERTO
AGUILAR

**Ferrocarril del Istmo en riesgo por hurtos, alarma, la AMF y más de una gestión; Interjet otro ajuste, puntualidad y deuda; hoy IP con diputados para lo fiscal*

E N ESTA CUARTA ronda del TLCAN que inicia hoy en Washington se da por un hecho que el equipo de EU comandado por **Robert Lighthizer** va a presentar ahora sí buena parte de sus requerimientos a México.

Muchos estarán a contracorriente de facilitar el libre comercio y más en la línea del proteccionismo que impulsa **Donald Trump**.

Desde que concluyó la reunión de Ottawa la película comenzó a ser más nítida para el equipo negociador que encabeza ECONOMÍA de **Ildefonso Guajardo** y la IP, en este caso el CCE de **Juan Pablo Castañón** y el "cuarto de junto" a cargo de **Moisés Kalach**.

El gobierno estadounidense ha reiterado su interés de terminar con el TLCAN. En los últimos días aunque muchas multinacionales han puesto el grito en el cielo, la respuesta ha sido nula. Prevalece la visión del "Buy American" que

sostienen los grupos radicales a los que representa Trump.

No se descarta que nuestros negociadores tengan que "encorchetar" muchas de las propuestas por venir y con ello el escenario para una ruptura se hará más cercano. Hasta nuestro supuesto aliado Canadá, comienza a deslindarse para pertrechar sus intereses.

Vicente Gómez Cobo, presidente de FEMELECHE y miembro del CNA no ha faltado a ninguna de las rondas. Ahora mismo ya está en Washington para seguir de cerca lo concerniente a su rubro.

Coincide en que EU se dirige a propiciar para México un esquema de administración de importaciones. En la parte agropecuaria quedó claro al plantear sólo requerimientos temporales para hortalizas y frutas.



ROBERT
LIGHTHIZER

La oferta que de inmediato rechazó el CNA que preside **Bosco de la Vega**, incluso contempla la fijación de aranceles y cupos, similar a lo del azúcar.

En ese escenario México podría optar por aceptar esa fórmula, aunque ya nada tendría que ver con el actual TLCAN.

Además hay que considerar los escollos

por venir para las manufacturas que son el grueso de nuestras exportaciones a ese mercado.

EU quiere reglas de origen que privilegien hasta en 50% su producción. Se plantean también aranceles para los

textiles, industria que no estaba en la mira. Se insiste en que las controversias sólo se diriman bajo las leyes estadounidenses, amén de todo el capítulo laboral que empujó Canadá.

El otro camino es la ruptura del TLCAN para administrar las importaciones, pero bajo la óptica de la OMC, lo que beneficia a México como la nación más favorecida.

Lo que es un hecho es que el horizonte comercial de México va a cambiar y ya desde ahora nuestras empresas tendrían que buscar nuevos derroteros en el contexto de la modernización del TLC con la UE, la ampliación de los acuerdos con Brasil y Argentina y otros caminos con miembros del TPP como Japón, Australia, Nueva Zelanda, e incluso naciones como China y Corea.

La FEMELECHE hace ver que en las exportaciones que México realiza a EU por 294 mil millones de dólares, 45 empresas

significan el 50%, y que en el nuevo contexto pese a las vicisitudes se abrirán oportunidades para muchas compañías y productores que no necesariamente participan en las actuales cadenas productivas.

Así que ya no hay tiempo que esperar. Si se opta por la ruptura sólo habrá una pausa de seis meses más el lapso que le tome a EU subsanar el comercio que hasta ahora ha abonado México. La hora de las definiciones.

**MUCHOS
ESTARÁN EN
CONTRA DE
LA POLÍTICA
PROTECCIO-
NISTA QUE
BUSCA TRUMP**

Siete días de tensión en Washington

Las negociaciones entre México, Estados Unidos y Canadá para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte llegan a mitad de camino, pero con riesgo de descarrilarse.

A partir de hoy y durante siete días, los negociadores comerciales de los tres países se reúnen en Washington, DC, para llevar a cabo la cuarta ronda de negociaciones.

La ronda podría ser decisiva para definir el acuerdo, publicó el fin de semana pasado el diario estadounidense *The Washington Post*, al advertir que, según analistas y participantes, "las negociaciones están en riesgo creciente de fallar".

La intención de EU de reducir su déficit comercial con México y Canadá es uno de los temas que han estado más presentes en los medios estadounidenses y que están pendientes de ponerse sobre la mesa.

Otro es el de reglas de origen en la industria automotriz, donde aún no hay una propuesta específica de los negociadores de EU, pero buscarían que los autos fabricados en México tengan 50 por ciento de contenido estadounidense, en vez del actual 37 a 39.5 por ciento, lo que violaría las normas de la OMC.

Faltan muchos temas y apenas viene lo más difícil, que vamos a empezar a ver en esta siguiente ronda, dijo al reportero **Kenneth Smith**, jefe negociador técnico de México.

A esos temas se suma "la embesitada más relevante que ha recibido nuestro país", calificada así por **Bosco de la Vega**, presidente del Consejo Nacional Agropecuario.

El 27 de septiembre, en el quinto y último día de negociaciones de la tercera ronda en Ottawa, EU propuso condicionar sus importaciones agrícolas a la estación del año.

La propuesta consiste en que cuando EU tenga producción de hortalizas y frutas, va a limitar las exportaciones de México y Canadá a sus mercados.

"Si esa es la situación, no hay nada que conversar", apuntó desde Miami **Alberto Bernal**, estratega en jefe de XP Securities.

Smith dijo que "ese es un tema que nosotros cuestionamos, que sentimos es un retroceso en términos del acceso que ya tenemos, porque nos pone en riesgo en los productos agrícolas que exportamos a EU."

"Además de que, en nuestra opinión, es un tema que sería, por la manera en que lo piensan hacer, violatorio de la OMC", subrayó el negociador mexicano.

En esalínea, De la Vega dejó claro que "es una agresión que va en contra de las reglas de la OMC... lo cual como CNA no vamos a aceptar".

El representante empresarial explicó que el sector agroalimentario mexicano exporta a los mercados estadounidenses principalmente hortalizas, perecederos, que no pueden sustituir.

"Y ellos nos mandan granos, principalmente pasta de soya, maíz, trigo, arroz y carne, que podemos sustituir de terceros países, ya lo estamos haciendo como estrategia".

Smith aseguró que la modernización del TLCAN es una negociación compleja y complicada, en la que va a haber diferencias importantes, que ya están teniéndose, pero también puntos de coincidencia.

La que hoy inicia en Washington, DC, "será una ronda intensa nuevamente, pero llegamos con la disposición de trabajar los temas y lograr acuerdos que sean benéficos para México", destacó.

Por lo pronto, a partir de este miércoles y durante siete días habrá tensión entre México, EU y Canadá en las negociaciones del TLCAN.

**DINERO,
FONDOS
Y VALORES**
>
**VÍCTOR
PIZ**



Opine usted:
Twitter:
[@VictorPiz](#)

vpiz@elfinanciero.com.mx

Entra a una etapa de fricciones y pocos avances

De nerviosismo se tiñe el 4º round de las negociaciones

LA POSIBILIDAD de una ruptura del acuerdo y las propuestas proteccionistas de EU afectan a los sectores automotriz y agropecuario; tocará temas ríspidos, como las reglas de origen

RENEGOCIACIÓN **TLCAN**

Por **Lindsay H. Esquivel** >
lindsay.hernandez@razon.com.mx

La cuarta ronda de negociaciones para actualizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), arranca hoy con nerviosismo ante las prevalecientes amenazas del presidente estadounidense Donald Trump, y porque se anticipa que surjan los primeros detalles sobre temas ríspidos como el comercio de la industria automotriz, los salarios de los trabajadores en México, las reglas de origen y solución de controversias, anticiparon expertos.

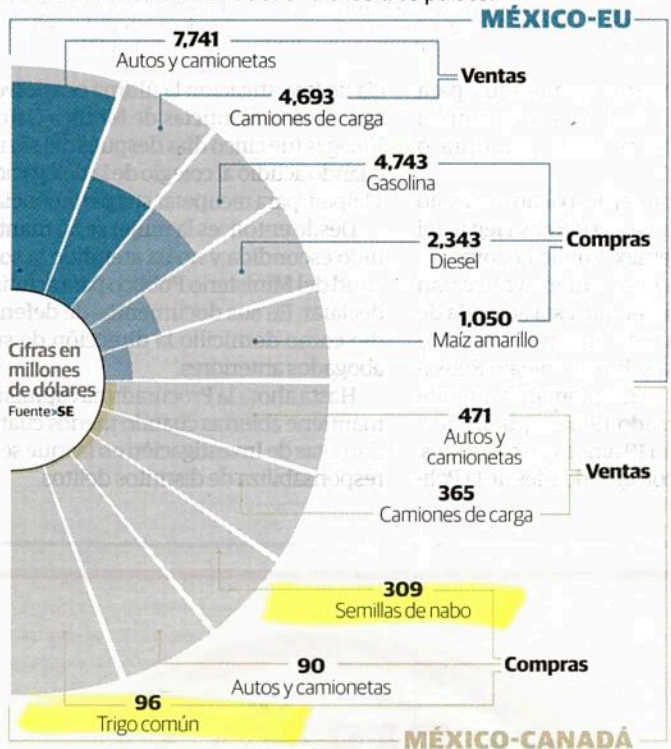
Según el calendario, esta ronda se llevará a cabo del 11 al 17 de octubre, con una mayor duración, en la ciudad de Arlington, Virginia; para el director de estudios económicos de Citibanamex, Sergio Luna, en este encuentro "vamos a entrar en una etapa donde habrá áreas de progreso, pero también fricciones y conflictos".

> el dato

LA CUARTA RONDA de negociaciones se extendió dos días más, por lo que en esta ocasión durará siete días en lugar de cinco.

Top ten de compras y ventas en la región de Norteamérica

Los productos automotrices y los granos son parte del intercambio comercial entre los tres países.



En su opinión, lo relevante será observar qué tan intensos serán los conflictos que puedan llevar a un rompimiento de las negociaciones en este cuarto encuentro o continuar en las mesas de discusión.

"El mercado estará atento a los detalles que puedan surgir relacionados a temas clave, como la reglas de origen en la industria automotriz y los salarios en México. En caso de que no se den a conocer avances en relación a estos temas, el tipo de cambio podría enfrentar presiones adicionales al alza", advirtió la directora de análisis económico de Banco Base, Gabriela Siller.

Para los especialistas de CIBanco esta ronda se puede convertir en el parteaguas de la renegociación, ante el incremento en la probabilidad de ruptura del TLCAN, pues comienza a darse una alineación entre los comentarios del equipo negociador de EUA y los ideales protectionistas de Trump.

"Si este sentimiento permea aún más en el ánimo del inversionista, el peso mexicano sería el primero en resentirlo, por lo que la presión de los últimos días se intensificará", puntualizó.

Los analistas económicos esperan que en esta ronda de renegociación los estadounidenses pongan sobre la mesa un ajuste a la regla de origen del sector automotriz, con la incorporación de un requisito que incluya 50 por ciento de insumos provenientes de Estados Unidos y subir de 62.5 a 85 por ciento el contenido regional.

Además hay una propuesta sobre el comercio administrado, es decir que las ventanas de productos agropecuarios se den por "estacionalidad"; asimismo se anticipan los primeros cabildeos sobre el Capítulo 19, o solución de controversias comerciales, del que Estados Unidos quiere su eliminación.

Si bien en ninguno de estos temas hay documentos para analizar, Sergio Luna

Sergio Luna

Analista de Citibanamex

"Vamos a entrar en una etapa de negociaciones donde habrá áreas de progreso, pero también fricciones y conflictos"

considera que es mejor que se avance en los temas controversiales, pues irlos posponiendo no dará tiempo para discutirlos y darles forma.

"Hay que entrarle a los temas controversiales, pues nos va a tomar más tiempo en lugar de darle su tiempo y discutirlos en forma", sostuvo.

Para Siller, los productos como el maíz y el petróleo son un "arma" en favor de México, para salir adelante en los próximos encuentros, pues somos el tercer mayor importador de maíz estadounidense y los estados productores del grano son en su mayoría republicanos, así como los estados petroleros, a los que se les importa gasolina.

"Si a Trump le interesa cuidar su base de votantes, buscará que estos sectores no se vean afectados", consideró la especialista.

AVANCES DE LAS RONDAS DE NEGOCIACIÓN

- Incorporación de Pymes (concluido)
- Comercio digital Competitividad
- Empresas del Estado
- Reglas sanitarias y fitosanitarias
- Telecomunicaciones
- Comercio transfronterizo (formularios electrónicos y declaraciones de origen simplificado)
- Energía
- Temas de género e indígenas

CAPÍTULOS PENDIENTES

- Reglas de origen
- Controversias comerciales (Capítulo 19)
- Facilitación laboral

Llega IP mexicana a negociación con agenda

ULISES DÍAZ

Para la cuarta ronda de negociación del Tratado de Libre Comercio (TLC) en Washington, la iniciativa privada está enfocada en resolver algunos temas.

Estos son relacionados al acceso a tecnologías y capitales, facilitación aduanera, propiedad intelectual y sentar las bases para un acuerdo en materia energética, dijo Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CEE).

La expectativa es que también comiencen a discutirse asuntos de reglas de origen, particularmente de la industria automotriz, solución de controversias en el Capítulo 19 y 20, regulaciones para inversionistas y seguir revisando el tema de los agropecuarios perecederos.

Expresó que en este encuentro será crucial buscar cómo fortalecer la cooperación entre los países en lugar de disolver el acuerdo.

“Queremos mayor conectividad para pequeñas

y medianas empresas, queremos más acceso a tecnología y acceso a capitales y queremos un acuerdo en materia energética que libere el potencial del sur y sureste del País”, dijo en entrevista.

Moisés Kalach, director del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales, mencionó que para los mexicanos lo crucial es generar soluciones creativas, una vez que se ha encontrado disposición similar entre la iniciativa privada de la región.

43

DESDE SAN LÁZARO
ALEJO SANCHEZ CANO

Opine usted:
opinion@elfinanciero.com.mx

Defensa férrea del sector pecuario

Conscientes de que en la negociación del Tratado de Libre Comercio, donde participan México, Estados Unidos y Canadá, hay temas álgidos en materia de medio ambiente, sector automotriz, controversias por antidumping y déficits comerciales, el sector ganadero mexicano sigue levantando la mano para que las preocupaciones del sector pecuario sean debidamente atendidas en el marco de las negociaciones comerciales que los vecinos del norte llevan a cabo con las autoridades mexicanas.

Y aunque el presidente Donald Trump ha señalado que él prefiere terminar con el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y dar paso a un esquema de acuerdos mejorados de índole bilateral, lo que es un hecho es que los tres países hacen esfuerzos por

alcanzar mejores condiciones de apertura comercial a sus productos. Hoy reinician la cuarta ronda de negociaciones en Washington.

Al respecto, el presidente de la Comisión de Ganadería de la Cámara de Diputados, Oswaldo Cházaro Montalvo, nos platicó que el sector ganadero ha estado presente en cada una de las rondas de trabajo, y desde "el cuarto de junto" han insistido en reclamar un espacio o capítulo de atención para el renglón pecuario. Señala que

en ese campo México está preparado para una relación de sostén en el TLCAN, pero que respaldará en todo momento las decisiones de las autoridades mexicanas, ya sea de diálogo y acuerdos o incluso hasta de "levantarse de la mesa" si se considera que las propuestas estadounidenses no son favorables para los mexicanos.

El también presidente de la Confederación Nacional de Organizaciones Ganaderas nos dijo que, "hoy por hoy", en México la carne y el ganado en pie son productos con mayor valor en las exportaciones agroalimentarias, sólo después del aguacate, el jitomate y la cerveza.

Añadió que en el estatus del sector pecuario, "nuestro país es el 6º lugar mundial en producción de carne de res; el 7º lugar mundial en producción de proteína animal y el 9º lugar mundial en exportación de productos pecuarios".

El legislador Cházaro Montalvo destacó que, a lo largo de más de dos décadas de vigencia del TLCAN, las tres economías de Norteamérica han consolidado una nutrida relación comercial de proveeduría y consumo de bienes relacionados con la actividad pecuaria, y puso de ejemplo los granos forrajeros, maquinaria y equipo, ganado de pie de cría y material genético, animales vivos para el abasto y productos cárnicos. Sin embargo,

nos dijo que en las negociaciones que realizan la SE, SRE y Sagarpa, su sector busca privilegiar "la complementariedad, la simetría y la equidad con los socios norteamericanos, pues aunque han existido beneficios mutuos en rubros como la carne, en productos como los lácteos ha existido un proceso ventajoso para Estados Unidos que debe revisarse".

Un segundo punto de negociación es el que se refiere al trato nacional que deberá otorgarse a las importaciones sujetas a normativas de calidad, sanitaria o de buenas prácticas de manejo, y que esperan que el resultado de estas pláticas sea que los productos lácteos mexicanos logren posicionarse en el mercado norteamericano.

Oswaldo Cházaro adelanta que en caso de que el TLCAN continúe, el sector pecuario buscará adecuaciones a compromisos establecidos en el capítulo de medidas zoosanitarias de las enfermedades de animales, "en los que se ha logrado su erradicación", y eso ayudaría a lograr una mayor exportación de los productos cárnicos.

En caso de el TLCAN ya no continúe, dice que México no partirá de cero en un plan B, porque hace años que, al menos para los productores ganaderos, ya se vislumbran nuevos mercados con países como Brasil y Argentina, en el tema sanitario con China y de abasto, compra de granos, con Sudáfrica.

En fin, en la agenda para la renegociación del TLCAN hay muchos temas, con sus respectivas aristas, y el capítulo ganadero es apenas uno de ellos. En ese contexto, a pesar de las declaraciones de Trump, hoy continúan los trabajos en la materia y de sus resultados, queda claro, los ganaderos mexicanos están más que al pendiente.

Pág. 22 Col. _____ Secc. Negocios Fecha. 17.1 UCI 2017

EL DATO META	
<i>El sector pecuario mexicano prevé exportar más de un millón de cabezas de ganado bovino a Estados Unidos, al finalizar 2017: CNOG</i>	

La CNOG no descarta un posible rompimiento del acuerdo comercial, por lo que están en busca de otros proveedores para sus principales insumos, además de diversificar sus envíos.

Ganaderos mexicanos trabajan en plan B

María del Pilar Martínez
EL ECONOMISTA

LA CONFEDERACIÓN Nacional de Organizaciones Ganaderas (CNOG) trabaja, de manera paralela, en un plan B en caso de la cancelación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), por lo que busca proveedores para sus principales insumos, maíz amarillo y soya, que podrían ser traídos de Argentina y Brasil, además de identificar nuevos mercados para colocar su producción.

Si bien la CNOG, la cual se encuentra en el Cuarto de Junto, preparó un documento para “mejorar las condiciones de nuestro país” en el acuerdo comercial enfocadas a adecuar los compromisos en el capítulo de medidas zoonitarias y se reconozca a México como un país con clasificación de calidad, también analiza el impacto de un rompimiento del acuerdo comercial.

“Es evidente que un rompimiento significaría una afectación para el consumidor, tendríamos que regirnos por las reglas de la Organización Mundial del Comercio y en nuestro caso, como país privilegiado, se aplicaría un arancel de 2 y 3%, mientras que para Estados Unidos sería de 6% u 8%, y en ambos casos el afectado es el consumidor”, expuso Homero García de la Lata, director de la CNOG. En su momento, Oswaldo Cházaro, presidente de la CNOG, dijo que dan todo el respaldo al gobierno mexicano para la cuarta ronda, “esperamos que haya posibilidades de acceder a modificaciones que sean razonables”, pero si en el caso contrario los negociadores mexicanos consideran que deben abandonar la mesa, dijo que apoyarán la determinación.

pmartinez@eleconomista.com.mx

AL MANDO

#OPINIÓN

EXPERIENCIA EN SEGUROS AGROPECUARIOS

*El cambio climático es una realidad
y debemos estar preparados de sus
impactos en la agricultura*

JAIME
NÚÑEZ

E

l presidente de la Asociación Latinoamericana para el Desarrollo del Seguro Agropecuario y vicepresidente del Consejo de Administración de PROAGRO, **Benjamín Grayeb**, participó en el 34 Congreso de la Asociación Internacional de Aseguradores contra el Granizo (AIAG) en Varsovia,

Polonia, en donde compartió la experiencia de los seguros agropecuarios en México para enfrentar las adversidades que generan los fenómenos climatológicos en la producción de alimentos. En el evento, el especialista mexicano **Mario Tiscareño**, directivo de ALASA y PROAGRO, impartió la conferencia magistral "El Niño/La Niña-Implicaciones mundiales para el seguro agropecuario", en donde advirtió que el cambio climático es una realidad y como sociedad debemos estar preparados para que sus impactos en la agricultura no sean de escalas catastróficas. Es de destacar el trabajo que han hecho empresas como PROAGRO de **Juan Carlos Cortés**, para lograr que México cuente con el sistema de seguro agropecuario más desarrollado a nivel regional.

FIRMAN CONVENIO

Van México y Países Bajos por comercio

■ Los productores mexicanos podrán tener una logística más eficiente en Europa

POR SILVIA BAUTISTA

ProMéxico firmó un convenio con RVO (Rijksdienst voor Ondernemend Nederland), la Agencia de Empresas Neerlandesas, perteneciente al Ministerio de Asuntos Económicos de Holanda, cuyo objetivo es el apoyo mutuo en actividades de promoción de comercio e inversión entre el Reino de los Países Bajos y México, así como intercambio de información, mejores prácticas y organización y desarrollo de misiones comerciales recíprocas.

El programa de trabajo implica la organización en conjunto de eventos, seminarios y encuentros de negocios en los sectores de alta prioridad en la relación bilateral como energía, agricultura, productos de alta tecnología, ciencias de la vida, infraestructura y logística, entre otros.

El director general de ProMéxico, Paulo Carreño King, afirmó que la infraestructura comercial localizada en los puertos holandeses permite a los

productores mexicanos una logística eficiente para alcanzar los puntos de consumo en el continente europeo.

“Actualmente, el Puerto de Rotterdam es una de las vías de acceso predilecta para la cadena de alimentos frescos en la Unión Europea. Los Países Bajos ha invertido más de 52 mil 600 millones de dólares de 1999 a la fecha en México”, apuntó.

Por su parte, Ernst Noorman, director general de RVO, aseguró que es un privilegio firmar el convenio pues se fortalecerá el comercio y la inversión. Indicó que el Reino de los Países Bajos es un importante socio para México, ya que es el tercer inversionista en el país, solo después de Estados Unidos y España.

En tanto, el embajador de México en el Reino de los Países Bajos, Edgar Elías Azar, afirmó que ésta es una invaluable oportunidad para estrechar aún más los lazos entre ambas naciones.

Durante la ceremonia de firma, Carreño King dio posesión a Alfonso Mojica Navarro, como nuevo Consejero Comercial de ProMéxico para los países pertenecientes al llamado «Benelux»: el Reino de los Países Bajos, el Reino de Bélgica y el gran Ducado de Luxemburgo.

Además, se dio a conocer que, en

materia comercial, las operaciones de la oficina están enfocadas en la promoción comercial y de la inversión extranjera directa, principalmente en los sectores energético, químico y manufactura avanzada, entre otros.

Tan solo en 2016, el intercambio comercial entre México y Países Bajos fue de tres mil 587 millones de dólares, impulsado por el Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea (TLCUEM).

Actualmente empresas de Países Bajos, como Heineken, Royal Dutch Shell y Unilever, entre otras, ya operan en México, mientras que firmas nacionales como Gruma, Mexichem y Softek están establecidas en dicho país de la Unión Europea.

**52mil
600MDD**

han invertido los Países Bajos desde 1999 a la fecha en México

Comercio exterior

México, atractivo para Suecia aun sin TLCAN

VALENTE VILLAMIL
 vvillamil@elfinanciero.com.mx

Pase lo que pase con el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), las empresas suecas mantendrán su interés en México, aseguró la ministra de comercio del país escandinavo, Ann Linde.

“El interés de las compañías suecas en México no disminuirá pase lo que pase”, dijo Linde en entrevista con EL FINANCIERO, al ser cuestionada sobre las expectativas y afectaciones que podría tener cualquier desenlace del proceso de modernización del TLCAN.

En este sentido, la funcionaria, quien mantuvo reuniones con el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, y con el canciller, Luis Videgaray, señaló que la Corporación Sueca de Crédito a la Exportación (SEK, por sus siglas en sueco) mantiene su interés en México.

“Les gustaría tener más negocio en México, ven a México como un mercado futuro para exportaciones suecas que quieren tener garantizado y tenemos un paquete financiero muy interesante y eso también es pase lo que pase con el TLCAN”, agregó Linde.

Si bien reconoció que hay incertidumbre que se origina a partir del enfoque que Estados Unidos le ha dado a la modernización, la ministra pidió esperar a ver qué es lo que finalmente pasa en la práctica.

GEOGRAFÍA NO EMPAÑA TLCUEM

Una de las razones por las que la ministra visitó México fue para revisar los avances del proceso de modernización del TLC entre México y la Unión Europea, el cual consideró, se podrá terminar este año sin mayores contratiempos, a pesar de la petición de los europeos de que México acepte indicaciones geográficas para decenas de productos de la UE, que incluyen vinos, quesos y embutidos.

De aceptarlas, tanto productores mexicanos, como no europeos de diversos quesos de origen europeo tendrían que cambiar el nombre a sus productos al comercializarlos en México.

“Esto ha sido así desde que tengo memoria. Es un tema muy difícil, pero al final hemos sido capaces de encontrar soluciones, yo creo que no será un tema que haga que este acuerdo no funcione”, comentó Linde.

La pequeña Asia incrustada en el pujante Bajío

- ▶ Guanajuato crece económicamente a ritmos cercanos al 7% anual
- ▶ Exporta productos de la industria automotriz, manufacturera y agroalimentaria

[ADRIANA GONZÁLEZ]

María Teresa Vázquez vive en Guanajuato y comercializa artículos cuya producción es ya tradicional en el estado: botas, bolsos, carteras, sombreros y marroquinería, todo de piel.

A pesar de que la industrialización de la piel es un sector manufacturero habitual, esta mujer representa un nuevo paradigma regional y, en cierta forma, una excepción nacional.

María Teresa Vázquez, directora de la empresa llamada "Valentina Ríos", menciona a *Crónica* que llevan 5 años en el mercado, "se trata de tener un estándar de calidad alto, para poder exportar, que es lo más importante en estos momentos". Esa visión, la vista puesta en el exterior, es una constante en Guanajuato. El punto de mira no está en el mercado local, ni el nacional, sino en lo global.

Guanajuato crece económicamente a ritmos cercanos al 7 por ciento anual, algo similar a lo que viven las áreas más dinámicas de Asia. De alguna forma, este pedazo de territorio en el Bajío, el granero nacional desde la independencia, logró cumplir las mejores promesas de la apertura comercial.

Muestra de ello fueron los 23 mil millones de dólares que obtuvo el estado, gracias a la ex-

portación de sus productos en la industria automotriz, manufacturera y agroalimentaria que exportó brócoli, tomates frescos, lechugas repolladas y chiles bell en Estados Unidos, Canadá, Colombia, Alemania, China, Argentina, Gran Bretaña, entre otros países. Lo cual representó un crecimiento absoluto de 1,122 millones de dólares comparado con el mismo periodo de 2016.

El gobernador del estado, Miguel Márquez Márquez, durante el Foro Go Innovation —que se llevó a cabo con motivo de los 25 años de la Coordinadora de Fomento al Comercio Exterior del Estado de Guanajuato (COFOCE)— explicó que el éxito del crecimiento económico se debe a la continuidad de los planes trazados para el estado, "los ex gobernadores hicieron su chamba, realizaron un plan y se ha respetado, además del apoyo de los empresarios que han creído y han confiado en nosotros", además agregó que la ubicación geográfica del estado beneficia los tratos comerciales; "Guanajuato conecta con muchos estados que son puertos de ingreso y salida de mercancías como Manzanillo que se encuentra a cinco horas de distancia y McAllen Texas la principal frontera de Estados Uni-

dos que se encuentra a nueve horas del estado".

Guanajuato apuesta desde hace ya muchos años al ingenio de sus habitantes, impulsándolos a crear y expandir sus negocios. Basta con dar un pequeño recorrido por la ciudad de León para ser testigos del crecimiento a nivel local que tiene, doña esperanza guanajuatense desde hace más de tres décadas y comerciante formal de piel en el estado dijo notar la transformación que sufre Guanajuato.

"Es importante seguir trabajando día con día, y que las nuevas generaciones se den cuenta que nuestros productos se venden bien en otros países, que no saben hacer lo mismo que nosotros, y menos con esos detalles y procesos de fabricación". Guanajuato ha creado una cultura de exportación que se ha implementado desde hace 25 años, esto gracias a la (COFOCE) y a la Secretaría de Desarrollo Económico Sustentable quienes formaron una alianza con las principales tiendas de comercio en el mundo para que las empresas originarias de Guanajuato puedan expandirse de manera importante y posicionar su marca en el mercado global.

FAO: el hambre subió 6% en AL en 2016; obesidad, a la alza

► Un informe realizado en conjunto con la OPS señala que aumentó en 2.4 millones el número de personas mal nutridas en la región y el Caribe

[AGENCIAS EN SANTIAGO]

El número de personas que sufren hambre en América Latina y el Caribe aumentó en 2.4 millones durante el 2016, al tiempo que el sobrepeso y la obesidad se convirtieron en un problema de salud pública que va en aumento en toda la región, señala un informe publicado por la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) y de la Organización Panamericana de la Salud (OPS).

De acuerdo con el reporte "Panorama de la seguridad alimentaria y nutricional en América Latina y el Caribe 2017", el año pasado cerca de 42.5 millones de personas no pudieron cubrir sus necesidades calóricas diarias, lo cual significa "un aumento de 2.4 millones de personas, un seis por ciento más de la población subalimentada, en comparación con el año 2015", indica el reporte.

NACIONES. "Vamos por mal camino. La región ha dado un paso atrás en una lucha que venía ganando", señaló el representante regional de la FAO, Julio Berdegué, al presentar el informe.

Por países, los datos confirman la heterogeneidad que existe en la región, con un primer

grupo formado por Brasil, Cuba y Uruguay donde el hambre es inferior a 2.5 por ciento, según la FAO.

Los siguen Argentina, Barbados, Chile, México y Trinidad y Tobago, con tasas igual o inferiores a cinco por ciento. Hay un grupo de varios países que presentan porcentajes de desnutrición superiores a 20 por ciento, como Antigua y Barbuda, Bolivia y Granada.

GRAVEDAD. Haití es, un año más, el país con los índices más altos de hambre, una lacra que afecta casi el 47 por ciento de su población, lo que equivale a casi cinco millones de haitianos, unos dos tercios de todos los hambrientos del Caribe.

Paralelamente al hambre, el sobrepeso y la obesidad constituyen una gran amenaza en América Latina y el Caribe y un problema de salud pública en todos los países de la región, alertaron la FAO y la OPS.

Según las cifras, un tercio de los adolescentes y dos tercios de los adultos de la región sufren sobrepeso u obesidad.

GRANOS Y OLEAGINOSAS					
	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
MAÍZ * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	349.50	349.25	-0.25	99,239	792,226
MAR18	362.75	362.75	0.00	32,871	269,697
MAY18	371.75	371.50	-0.25	17,470	100,414
TRIGO * CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]					
DIC17	436.00	435.25	-0.75	51,921	250,702
MAR18	456.00	455.25	-0.75	20,006	94,589
MAY18	470.00	468.75	-1.25	8,512	33,098
SOYA * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
NOV17	966.75	966.00	-0.75	116,857	302,004
ENE18	977.25	976.25	-1.00	48,195	155,840
MAR18	986.75	985.75	-1.00	29,068	88,325
EXÓTICOS					
CAFÉ * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
DIC17	130.95	131.00	0.05	849	112,152
MAR18	134.60	134.70	0.10	48	51,703
MAY18	137.00	137.05	0.05	11	21,560
AZÚCAR * CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]					
MAR18	14.00	14.17	0.17	1,394	427,266
MAY18	14.11	14.24	0.13	2	121,867
JUL18	14.29	14.40	0.11	0	54,935
ALGODÓN * CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]					
OCT17	69.58	69.58	0.00	11	20
DIC17	68.95	68.95	0.00	2	127,228
MAR18	68.42	68.38	-0.04	0	70,044

Pacchiano, por poner fin a 2 años de veda de la totoaba

► El titular de la Semarnat señala que es momento de aprovecharla racionalmente para su comercialización en beneficio de los pescadores de San Felipe, BC ► La prohibición ha elevado su precio y desatado la pesca ilegal, añade

[BLANCA ESTELA BOTELLO]

Rafael Pacchiano, secretario de Medio Ambiente y Recursos Naturales, consideró que ya es tiempo de que México explote comercialmente a la totoaba, cuya pesca está vedada desde la década de los 70 del siglo pasado.

La comercialización de la totoaba, cuya pesca se ha prohibido bajo el argumento de proteger a la vaquita marina, ambas especies endémicas del Mar de Cortés, podría ser a partir de febrero del próximo año.

Pacchiano también se pronunció por sacarle provecho turístico a la preservación de la vaquita marina, cuya población se estima en una treintena de ejemplares.

Al participar en el foro #Turismoesbienestar, realizado por la Secretaría de Turismo en Rosarito, Baja California, Pacchiano, quien hacia el último año de su gestión se ha convertido en el promotor económico y turístico del medio ambiente, señaló que la prohibición de la pesca de totoaba ha generado un enorme incremento en su precio y, por lo tanto, la pesca ilegal.

Tras mencionar que la totoaba era una especie sumamente demandada en la década de los 40 del siglo pasado y vedada en 1975, Pacchiano refirió que desde entonces no se había revisado la población de totoaba.

“Las cifras que tenemos, que las estamos validando con la comunidad científica, el aprovechamiento razonable y muy cuidado de la totoaba podría generar por al menos el doble de la economía que hoy se está generando en San Felipe (comunidad de Baja California que obtie-

ne unos 500 millones de pesos anuales por la pesca comercial) con una sola actividad pesquera.

“Y esa es una oportunidad importante para turistas que quieren venir a la zona, primero para conocer a la vaquita marina, pero también regresar a la pesca deportiva y al aprovechamiento sustentable de la pesca de la totoaba”, dijo Pacchiano.

Refirió que en la reciente visita a China, el presidente Enrique Peña Nieto habló con su homólogo sobre la posibilidad de la apertura de un mercado de totoaba y sus derivados.

“En eso estamos y la idea sería en febrero poder empezar a hacer los primeros aprovechamientos donde el Gobierno tome el control de cuántos permisos se dan, a quién se le dan y sobre todo tener un mecanismo de subasta para poder elevar el precio de los buchets y que ese beneficio le llegue a quien hoy se dedica

a la pesca en esa área”, señaló.

Aseguró que desde hace poco más de un año se llevó a cabo un estudio sobre la población de este pez, “y al día de hoy tenemos que la totoaba tiene

niveles de población superiores a los que teníamos en 1940; por lo tanto, la opción de explorar un mercado blanco donde se permita un aprovechamiento razonable, cuidado y estricto de totoaba puede ser un mecanismo para acabar con la ilegalidad y al mismo tiempo generarle una economía interesante a la zona”.

Respecto a la vaquita marina, dijo que dentro de algunos días iniciará, a través de cuatro delfines, la labor de localización de ejemplares de vaquita marina para llevarlos a un santuario que estará dentro del Mar de Cortés, y empezar un programa de reproducción asistida.

Indicó que una vez que esté creado el santuario de la vaquita marina, dejará una importante derrama económica a los prestadores de servicios y a las comunidades locales.

“Esto va a generar una demanda turística importante porque la gente va a querer conocer a la vaquita marina, va a querer conocer cuáles son los esfuerzos de protección y esto va a ser una oportunidad inmejorable para las comunidades de San Felipe porque va a llegar más derrama; y para los empresarios que quieren invertir”, dijo Pacchiano.

Durante el foro, Pacchiano dijo que hasta hace poco tiempo el sector turístico y el sector ambiental “no necesariamente hablaban el mismo idioma”, ya que el sector turístico consideraba al ambiental como un gran lastre y el sector ambiental consideraba al turístico como un gran depredador.

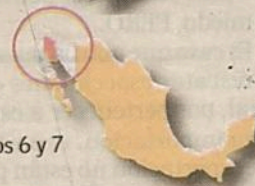
“La gran diferencia que ha tenido esta administración es que vemos a la conservación no solamente como prohibir cualquier tipo de actividad; vemos el éxito en la conservación a través del aprovechamiento sustentable”.

Indicó que en las zonas protegidas donde se ha prohibido cualquier tipo de actividad, se han degradado paulatinamente.

¿QUÉ SABEMOS DE LA TOTOABA?



- Habita la zona norte del Golfo de California (mapa).
- Puede pesar hasta 100 kilogramos
- Lleva a vivir hasta 35 años
- Alcanza su madurez sexual entre los 6 y 7 años de vida
- Desde 1975 es una especie vedada en México
- Su pesca ilegal con redes de enmalle ocasiona la muerte incidental de la vaquita marina.
- En Asia se le atribuyen propiedades curativas no comprobadas científicamente
- Es valorada como objeto de colección y hasta de un valor financiero en el mercado ilegal



En cuanto a la preservación de la vaquita marina, afinan un programa de reproducción asistida que dejaría una importante derrama por turismo



Rafael Pacchiano dio el anuncio.

MERCADO BLANCO CONTRA LA ILEGALIDAD

La pesca legal de la totoaba, a partir de 2018: Semarnat

También impulsará el turismo en el santuario de la vaquita marina creado en Baja California

Fanny Miranda/México

A partir de febrero de 2018, el gobierno mexicano comenzará la entrega de permisos para pesca legal de totoaba en San Felipe Baja California, a la vez que impulsará el turismo del recién creado Santuario de la Vaquita Marina en el Alto Golfo del mismo estado, informó Rafael Pacchiano, secretario de Medio Ambiente y Recursos Naturales (Semarnat).

Durante su participación en el foro "Turismo es bienestar. Hacia una Política Turística

de Estado con Perspectiva al 2040", el funcionario resaltó que el presidente Enrique Peña Nieto solicitó al gobierno chino combatir la ilegalidad del tráfico de las vejigas natatorias (órgano bajo la columna vertebral de los peces que les permite flotar) de totoaba.

Con este fin, el mandatario mexicano propuso trabajar juntos en explorar la apertura de un mercado legal de esa especie, cuya pesca furtiva provocó el declive de la vaquita marina.

Pacchiano destacó que a pesar

de que la totoaba es una especie en veda desde 1975, la prohibición solo ha generado un incremento en los precios y la demanda de pesca ilegal. Durante su administración se realizaron estudios sobre la población de esa especie que indican su recuperación y que puede aprovecharse de manera controlada.

"Tiene niveles de población superiores a los que teníamos en 1940, por lo que la opción de explorar un *mercado blanco* puede ser un mecanismo para acabar con la ilegalidad".

Añadió que la pesca en la zona de camarón, así como el de diferentes especies de escama, genera cerca de 500 millones de pesos al año, pero la captura de la totoaba duplicará esa cifra.

"El aprovechamiento razonable y cuidadoso de la totoaba también es una oportunidad importante que puede detonar oportunidades de turistas que quieran venir a la zona a conocer a la vaquita marina, pero también para regresar a la pesca deportiva y al aprovechamiento sustentable del pez".

En ese sentido, señaló que junto con el Proyecto Vaquita CPR (Conservación, Protección y Recuperación) que está por arrancar en el Alto Golfo de Baja California para la localización de esas marsopas y su posterior reproducción asistida, se pretende transformar la vocación pesquera de San Felipe a un polo turístico.

"Esto va a generar una demanda turística importante, porque la gente va a querer conocer a las vaquitas, va a querer saber cuáles son los esfuerzos de protección; esto va a ser una oportunidad para las comunidades de San Felipe, porque va a llegar más derrama para los empresarios que quieren invertir en la zona", concluyó. **M**

Soya, presionada entre Brasil y exportaciones

AFP

LA SOYA en Chicago terminó casi igual que el lunes, presionada por las condiciones meteorológicas en Brasil y la recuperación de las órdenes de compra de soya estadounidense por parte de China, mientras que el maíz y el trigo se mantuvieron casi estables.

"Es la temporada de siembra en Brasil pero el avance es muy lento", resumió Dan Cekander de DC Analysis.

La producción brasileña de soya es afectada por un suelo seco, principalmente en el Mato Grosso. "Las lluvias no llegarán antes del 11 o el 12 de octubre", agregó Cekander.

Los inversionistas temen que esas condiciones afecten la cosecha, impulsando los precios.

Por otra parte, el departamento de Agricultura (USDA, por su sigla en inglés) publicó el martes una orden de 131,000 toneladas de soya a China.

"Para algunos la cifra es menor que lo anticipado luego de la semana de feriados en China", pesando sobre los precios, recordaron analistas de Allendale.

El precio del maíz también estuvo influido por la publicación de los datos sema-

131,000**TONELADAS**

de soya enviará Estados Unidos a China.

nales de exportaciones del USDA.

"Con 524,000 toneladas, estamos debajo de lo anticipado, lo que presionó a los precios algo a la baja", comentó Dan Cekander.

El trigo evolucionaba en equilibrio, luego de haber registrado el lunes una fuerte presión a la baja como consecuencia de datos de exportaciones del cereal ruso a Egipto principalmente. "Estas compras son negativas para el trigo estadounidense", señaló Cekander.

Sin embargo, el cereal estuvo sostenido por un debilitamiento del dólar, que abarata el trigo estadounidense para los inversores que disponen de otras divisas.

El bushel (35 kgs) de maíz para entrega en diciembre, el contrato más operado, terminó el martes a 3.4925 dólares contra 3.4950 dólares el lunes.

El bushel de trigo también para diciembre, terminó a 4.3525 dólares contra 4.3600 dólares al cierre del lunes.