

Pide Consejo Nacional Agropecuario apoyo a socios

Urge agro fondear su defensa en TLC

#TLCAREVISIÓN

Señala Consejo que requieren seguir con expertos en los productos

MOISÉS RAMÍREZ

El Consejo Nacional Agropecuario (CNA) se está quedando corto de recursos ante el TLC.

Requiere seguir sufragando los servicios de una consultoría internacional que contrató para negociar a favor del campo mexicano, en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Bosco de la Vega, presidente del CNA, informó que hace unas semanas este organismo privado envió a sus 300 socios una carta en la que les pide su apoyo para seguir costeadando la defensoría de primer nivel, no sólo para ese Tratado comercial, sino también para las negociaciones de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE) 53 y ACE 6 con Brasil y Argentina, respectivamente.

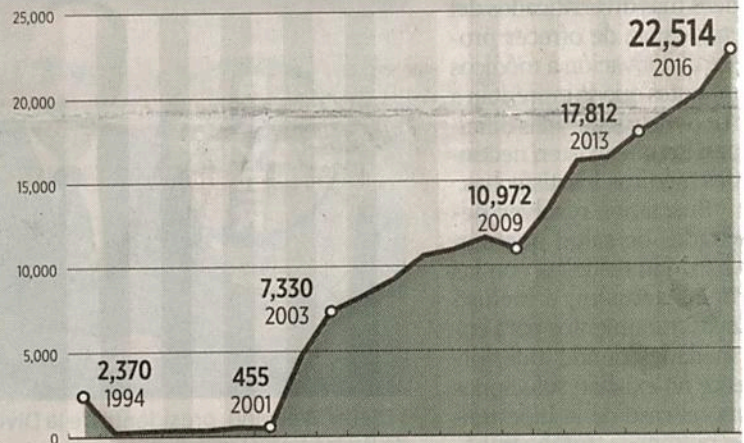
Aunque no mencionó a cuánto asciende el gasto por dicho servicio, refirió que el costo es considerable y en dólares y que el apoyo requeri-

La minita

Al igual que a Estados Unidos, el Tratado Comercial de América del Norte le ha dado al campo y agroindustria mexicana buenos resultados.

(Valor de las exportaciones agroalimentarias de México a EU desde que arrancó el TLC. Millones de dólares)

Fuente: Consejo Nacional Agropecuario (CNA).



do es por 6 meses.

En entrevista, posterior a una visita que hizo a Nuevo León, el líder del CNA indicó que de las visitas realizadas hasta ahora unos 150 ya accedieron a fondear este servicio de consultoría.

“Ahorita estamos en una campaña financiera, pues tenemos que juntar recursos para todos los compromisos financieros que traemos”, expresó De la Vega.

“Esto que es el TLCAN nos va a marcar en los próximos 25 años y el sector agroalimentario no se puede dar el lujo de no tener a los mejores asesores con nosotros. Son 400 productos los que representamos y se necesita de gente que conozca de re-

glas de origen de comercio, se sanidad e inocuidad”.

De 1994 a 2016, las exportaciones agroalimentarias a EU subieron de 2 mil 831 millones de dólares a 22 mil 514 millones, detalló.

No fue sino hasta 2015 cuando la balanza agroalimentaria de México tuvo su primer superávit, el cual en 2016 subió a 4 mil 858 millones y para 2017 estimó superará los 6 mil millones de dólares, dijo.

En contraste, indicó que, en el mismo periodo, las exportaciones de Estados Unidos a México pasaron de 4 mil 200 millones de dólares, a 17 mil 661 millones y que actualmente México es el tercer principal cliente de

las exportaciones de alimentos estadounidenses.

Sobre los cupos estacionales que el Gobierno estadounidense pretende establecer en el TLCAN, Bosco de la Vega dijo que el campo mexicano no los aceptará.

“Y tenemos el compromiso de las Secretarías de Economía y de Relaciones Exteriores de que darán un “no” a las cuotas y aranceles que se pretenden imponer a México.

“Y en caso de que se cancele el Tratado, nuestro plan B son cuotas de OMC. Las exportaciones alimentarias de EU tendrían que pagar en promedio 12 por ciento y nosotros 6 por ciento; no les conviene”, mencionó.

RIESGO DE FRACASO ES ALTO: WASHINGTON POST

Semana decisiva para el futuro del TLCAN

Rumbo a la cuarta ronda de renegociación, los involucrados llegarán con una definición muy clara de lo que no están dispuestos a aceptar

Roberto Morales
EL ECONOMISTA

LA CUARTA de las siete rondas para renegociar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) entre México, Estados Unidos y Canadá, a efectuarse en Washington DC del 11 al 16 de octubre, podría ser la decisiva para definir el acuerdo, indicó el periódico *The Washington Post* (TWP).

Analistas y participantes han señalado que “las negociaciones están en riesgo creciente de fallar”, advirtió el rotativo.

“Las bombas del presidente (estadunidense) Donald Trump a través de Twitter y los ataques retóricos a lo que él llama el ‘peor acuerdo jamás hecho’ y las vagas y confusas propuestas de su administración, han desalentado a Canadá, que ahora está explorando opciones de respaldo”, refirió en una nota *The Washington Post*.

“Si las autoridades no pueden avanzar más en la revisión de la próxima (esta) semana del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, las probabilidades de llegar a un acuerdo disminuirán aún más”, advirtió.

“Creo que el fracaso es una opción”, señaló por su parte C. Fred Bergsten, un veterano experto en comercio y miembro principal del Peterson Institute for International Economics. “Depende de si la gente de Trump sigue a través de su retórica”, añadió. “Ésta podría ser la semana decisiva. El primer ministro canadiense Justin Trudeau vuela a Washington el martes para una reunión con Trump sobre las negociaciones y luego viajará a México para actualizar al presidente Enrique Peña Nieto”, refirió el diario.

Por su parte, Ildefonso Guajardo, secretario de Economía mexicano, afirmó que el momento para medir fuerzas en la renegociación del TLCAN llegará en la cuarta ronda de negociaciones.

En esta ronda, se fijarán posiciones sobre ultimatums que México, Estados Unidos y Canadá han establecido, en los cuales se han trazado líneas rojas de las contrapartes para anticipar que no serán aceptados de ninguna forma. “Cualquier acuerdo al que lleguemos tiene que ser beneficioso para todas las partes y, por lo tanto, para ser fuertes en la mesa siempre tenemos que estar preparados para un escenario sin TLCAN”, dijo Guajardo.

LAS LÍNEAS ROJAS

Como ultimatums, Estados Unidos ha establecido que no aceptará un acuerdo si no conlleva la reducción de su déficit comercial en la región, si no se abre el sector lácteo de Canadá o si no se cambian las reglas de origen que benefician especialmente a Estados Unidos en el sector automotriz.

México, por su parte, ha aseverado que no aprobará un TLCAN actualizado que restrinja el comercio o las inversiones en la región. Su objetivo es preservar el libre comercio entre los tres países y que los intercambios en América del Norte deban estar exentos de cualquier arancel o cuota, como ha ocurrido desde el 2008.

Tampoco México dará luz verde a la renegociación si se incluye la propuesta estadounidense de la cláusula sunset (vigencia limitada), con la cual se terminaría automáticamente el acuerdo comercial cada quinquenio, a menos que los tres países acordaran antes renovarlo.

El gobierno canadiense ha enfatizado que no signará la renovación de este acuerdo comercial si esto implica abrir su sector lácteo; si se elimina el Capítulo 19, el cual permite el establecimiento de un mecanismo de solución de controversias en materia de

dumping y subsidios prohibidos, o si no se fortalecen las regulaciones laborales en la región.

Hasta la tercera ronda de negociaciones se pusieron sobre la mesa asuntos no controversiales, con la consigna de avanzar lo más rápido posible en ello, y se concluyó el capítulo de pymes. Por los marcadamente contrapuestos, la única excepción pública en esa tercera ronda fue la propuesta de Estados Unidos de permitir el uso de estudios con información temporal para investigaciones de *dumping* y subsidios prohibidos en productos perecederos.

“Es clarísimo que nuestra obligación es ir marcando con claridad aquello que México no puede atravesar, no puede cruzar esa raya porque estaríamos en circunstancias que van a empezar a dismantelar cosas que hemos construido juntos”, dijo Guajardo. (Con información de *Notimex*)

mmorales@eleconomista.com.mx

**“MÉXICO NO CEDERÁ UN
ÁPICE”**

Lo inaceptable está definido: IP

EL SECTOR empresarial de México tiene “perfectamente definida” la frontera entre lo que es posible y deseable negociar para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), por lo que no cederá en los temas sensibles “ni un ápice” porque ponen en riesgo la soberanía así como el futuro de sectores económicos, empresas y empleos.

Manuel Herrera, presidente de la Confederación de Cámaras Industriales (Concamin), dijo que la renegociación del TLCAN es importante pero no decisiva para construir el futuro que deseamos en materia económica.

“Este proceso tiene límites precisos. Negociamos, no condescendemos. Buscamos el mejor acuerdo posible, no cualquier arreglo trilateral. Promovemos el entendimiento, no la capitulación en materia comercial. Y nos mantendremos en la mesa de negociación mientras exista respeto y seriedad”, sentenció.

En su análisis “Pulso industrial”, el dirigente de la planta productiva nacional sostuvo que la economía mexicana tiene rumbo y una agenda de trabajo propia, que no depende de lo que suceda en la negociación del TLCAN. (*Lilia González*)



TLCAN: LA BATALLA

EU impulsará nuevas medidas en sectores automotriz y agro

- Quieren elevar contenido regional a 85%; la mitad de la proporción, de su país
- Temas no están sobre la mesa, pero lo han externado verbalmente: senadores

IVETTE SALDAÑA

—maria.saldana@eluniversal.com.mx

Estados Unidos presentará nuevas peticiones para el sector automotriz y agropecuario, como el incrementar el contenido regional a 85%, de los que al menos la mitad sería del propio país, así como ofensivas que pueden afectar productos como melón, sandía, brócoli y aguacate.

De acuerdo con senadores mexicanos, Estados Unidos no ha puesto sobre la mesa esas propuestas; sin embargo, de manera verbal externaron la intención de hacerlo.

El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, admitió que la propuesta estadounidense puede llegar a más de 80%, pero “no hay nada aterrizado, nada está por escrito”, dijo la senadora independiente, Dolores Padierna.

De acuerdo con fuentes consultadas, la idea del gobierno estadounidense es pedir incrementar el contenido regional de 62.5% a 85% y que al menos la mitad se trate de autopartes o insumos de Estados Unidos.

En materia agrícola, añadió Dolores Padierna se buscan poner aranceles a productos, lo que significa afectar a los productos que más exporta México, aunque no habría daños para el tomate, pero sí para el aguacate, brócoli, sandía y melón, entre otras hortalizas y frutas, de acuerdo con lo que les explicaron en la reunión que tuvieron con el titular de la Secretaría de Economía.

El senador del Partido Verde Ecologista de México, Gerardo Flores, dijo

que hay obsesión de Estados Unidos de reducir el déficit comercial y lo que se quiere es evitar que México recurra a manipular su moneda para abaratar las exportaciones, además de que se propuso quitar esquemas de preferencia a los textiles y no permitir usar insumos de importación a pesar de que no se producen en la región.

Lo que se suma a otras peticiones como que en compras de gobierno sólo entrarán las adquisiciones de los gobiernos federales y será dólar por dólar, es decir, un país no podrá hacer contrataciones menores a las que haga su otro socio.

Por todo ello, con el inicio de la cuarta ronda de renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) se abre la posibilidad de que alguno de los socios se levante de la mesa de diálogo, coincidieron senadores que forman parte del grupo de seguimiento de este proceso de negociación.

Después de tener una reunión con el secretario Ildefonso Guajardo, Dolores Padierna dijo que el gobierno federal está más decidido a pararse de la mesa si la autoridad estadounidense insiste en presionar con propuestas que son inaceptables para México. De acuerdo con la senadora, el secretario Guajardo dijo que en la cuarta ronda —del 11 al 16 de octubre en Washington— “vendrán momentos de franqueza”, así que se buscará encontrar algún acuerdo en el sector automotriz, pero si aún así, Estados Unidos sigue con la insistencia de eliminar el Capítulo 19 o de cambiar las condiciones del comercio en el sector agro-

pecuario, entonces pueden pararse de la mesa.

Gerardo Flores expuso que la negativa de México a aceptar las propuestas “descabelladas” de Estados Unidos puede llevar a la administración de Donald Trump a dejar la mesa de negociación.

“Todo el tiempo hay que tener en cuenta la posibilidad de que el acuerdo no se concrete. Pero si estás sentado es que quieres concluir la negociación”, expuso el senador del PAN, Héctor Larios Córdova.

Padierna y Flores coincidieron en que existe una falta de percepción de que los perdedores del TLCAN serán los mexicanos; sin embargo, las mayores afectaciones serán para Canadá y Estados Unidos.

La senadora independiente expuso que el crecimiento del PIB per cápita que dio el TLCAN de 1994 a 2015 a Canadá fue de 39%, en Estados Unidos de 40% y de 24% a México, “esto contradice que los tratados traerían una derrama económica mayor a los países en desarrollo”.

“Todo el tiempo hay que tener en cuenta la posibilidad de que el acuerdo no se concrete. Pero si estás sentado es que quieres concluir la negociación”

HÉCTOR LARIOS CÓRDOVA
Senador del PAN

IRÍA CARNE MEXICANA A UE

FRIDA ANDRADE

En la recién concluida quinta ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio entre México y la Unión Europea (TLCUEM), los europeos analizan abrir su mercado a la carne mexicana.

Esto se haría con la aplicación de un cupo y un pago por importación, explicó Enrique López, director de la Asociación Mexicana de Engordadores de Ganado Bovino (Ameg).

Actualmente para que la carne del País entre a la UE, debe pagar un arancel de alrededor 20 por ciento; la propuesta de esa región es aplicar un cupo con arancel reducido del

Tocando la puerta

La apertura de la Unión Europea para exportar la carne de res mexicana, contribuiría a la diversificación de mercados para el País.



50 por ciento, por lo que el impuesto quedaría en 10 por ciento, aproximadamente, detalló Rogelio Pérez, director general de Mexican Beef.

Además, solicitan una compensación que sería de entre 2 y 3.5 euros por kilo de carne que se importe y provenga del País. Los mexicanos se oponen.

RESPETO, BASE PARA NEGOCIACIÓN, SEÑALA

Ante imposiciones en TLC, retiro: Concamin

Lo posible y lo deseable, "definido", reitera

Luis Moreno/**México**

El proceso de renegociación del Tratado de Libre Comercio (TLC) tiene límites y México se mantendrá en la mesa mientras exista respeto y seriedad, afirmó la Confederación de Cámaras Industriales (Concamin).

"Nos retiraremos cuando encontremos cerrazón o intentos de imponer decisiones contrarias al interés de los mexicanos, porque el rumbo que seguimos depende de nosotros mismos, de nuestra agenda para el desarrollo, no de negociaciones con otras naciones", afirmó el presidente del organismo, Manuel Herrera Vega.

Se busca negociar, pero no ser condescendiente, pues se quiere tener el mejor acuerdo posible, pero no cualquier tratado, añadió

el dirigente empresarial, quien participa en su calidad de integrante del Consejo Consultivo de Negociaciones del CCE.

México ha participado con seriedad, propuestas y disposición para el diálogo en las tres rondas de negociación del TLC, pero hay quienes confunden prudencia con debilidad y consideran que frente a la presión de las contrapartes se terminará por ceder en temas sensibles para el interés nacional.

"Por tal motivo es oportuno reiterar que tenemos perfectamente definida la frontera entre lo que es posible y deseable negociar para la modernización del TLC, y los temas en los que no cederemos ni un ápice, porque ponen en riesgo la soberanía y el futuro de sectores económicos, empresas y empleos", afirmó. **M**

RENEGOCIACIÓN DEL TLCAN

México define los límites del diálogo

Los empresarios buscan el mejor acuerdo posible, afirma la Concamin

POR KARLA PONCE

karla.ponce@gmm.com.mx

El equipo negociador mexicano del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) tiene "perfectamente definida la frontera entre lo que es posible y deseable negociar para la modernización del acuerdo y los temas en los que no cederemos ni un ápice porque ponen en riesgo la soberanía así como el futuro de sectores económicos, empresas y empleos", dijo Manuel Herrera Vega, presidente de la Confederación de Cámaras Industriales (Concamin), organismo que participa activamente en el Cuarto de Junto.

En un análisis, Herrera Vega afirmó "negociamos, no condescendemos, buscamos el mejor acuerdo posible, no cualquier arreglo trilateral".

Los temas en los que no se

cederá en esta batalla fueron definidos de acuerdo con los principales representantes del sector privado mexicano.

NO A BARRERAS

La intención estadounidense de establecer barreras a la exportación de frutas y hortalizas mexicanas durante su temporada de producción no será aceptada, así como tampoco cupos o aranceles, indicó a su vez Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA).

Destacó que, en caso de que no se alcance un acuerdo de libre comercio sin medidas proteccionistas, México cuenta con un plan B, que lo constituye las reglas de la Organización Mundial del Comercio (OMC), las cuales contemplan aranceles promedio de 4.5 por ciento. "La posición de nuestro gobierno

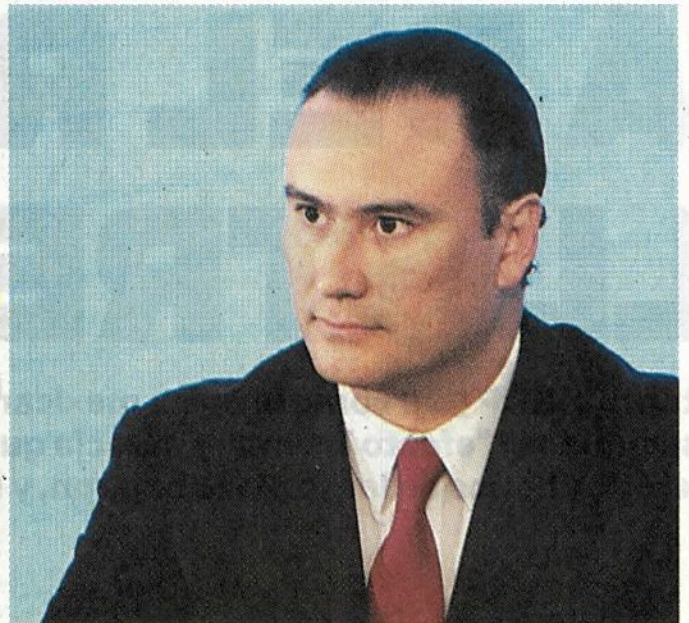


Foto: Mateo Reyes/Archivo

El presidente de la Concamin, Manuel Herrera Vega, propone aumentar el encadenamiento productivo para reducir el déficit de EU.

ha sido firme: no se aceptarán barreras al comercio".

REGLAS DE ORIGEN

Frente a la intención de modificar la regla de origen en

el sector automotriz, la industria no sólo nacional, sino también la estadounidense y canadiense, están listas para defender que se mantenga sin cambios debido a que de ella

depende su competitividad.

Eduardo Solís, presidente de la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), explicó que esta industria opera en el TLCAN con la regla de origen más estricta del mundo, misma que asciende a 62.5 por ciento de costo neto.

“La postura de la industria en los tres países es la de mantener la regla que hoy tenemos, de modo que debemos demostrar con números que es con esta regla de origen y la apertura de libre comercio que vamos a mantener éxito en Norteamérica”.

SALARIOS

“En el tema salarial estaremos en la firme posición de impulsar una política salarial de recuperación del ingreso de los trabajadores en una diferenciación clara, que hemos señalado en nuestra estrategia, de que las pequeñas, medianas y grandes empresas que se dedican a la exportación pagan en promedio 30 por ciento más de salario que las empresas que están sólo en mercados locales e internos”, comentó Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE).

Dijo que ese mayor salario es el incentivo para que las cadenas de valor incluyan

a más pequeñas y medianas empresas a fin de que se formalice la economía y crezca por arriba de los niveles que actualmente muestra.

EL CAPÍTULO 19

Respecto a la propuesta de eliminar los mecanismos para la solución de controversias establecidos en el capítulo 19, Eugenio Salinas, quien funge como líder de los empresarios que forman parte del Cuarto de Junto, dijo que Estados Unidos no tiene claro “el beneficio que otorga tener órganos arbitrales que son tripartitas y que desen-

cadenan decisiones imparciales”.

OPCIONES

De no llegar a un arreglo sin medidas proteccionistas, el Plan B de México es apegarse a las reglas de la OMC.

DÉFICIT COMERCIAL

Ante la insistencia de Estados Unidos de reducir su déficit comercial con México, el presidente del CCE, Juan Pablo Castañón, dijo que la solución es incrementar el comercio a través de la incorporación de más sectores.

“Nuestra idea es reforzar las sinergias en materia de energía, telecomunicaciones y comercio electrónico, rubros que permitirían disminuir ese déficit...No se aceptarán propuestas superficiales que frenen el comercio”.

También se ha propuesto el encadenamiento productivo para más intercambio.

Abren berries con EU otra disputa comercial

REFORMA / STAFF

Un boom en la producción de berries, impulsada por la creciente obsesión de los estadounidenses por desayunar smoothies y frutas ricas en antioxidantes, está propiciando uno de los mayores desacuerdos en las pláticas para modernizar el TLC, publicó el diario The Wall Street Journal.

El valor de las cosechas de berries de México ha crecido más de cinco veces en términos de dólares en la última década, a un estimado de mil 260 millones de dólares en 2017, de acuerdo con GCMA, firma de consultoría agrícola de la CDMX.

La cantidad de tierra para plantar berries se ha más que triplicado en el mismo periodo a 88 mil acres (más de 35 hectáreas), según WSJ.

Los agricultores de EU se quejan de que los rivales mexicanos disfrutan de ventajas desleales, incluyendo costo de mano de obra más

barata, subsidios estatales y un año completo para sembrar que les permite enviar berries más baratas cuando las temporadas de cultivo de los dos países se traslapan a inicios de la primavera.

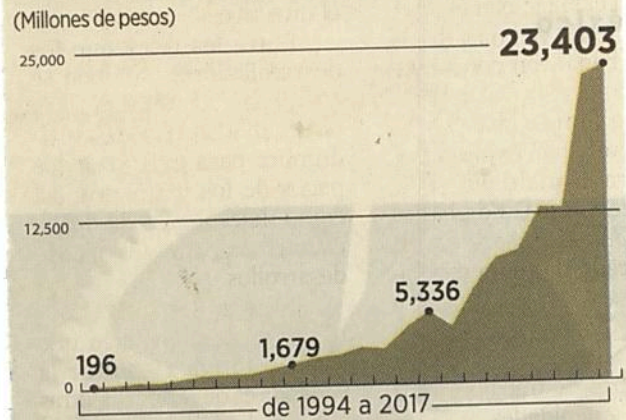
Agricultores de Florida, Georgia, las Carolinas, Texas y California dicen que los mexicanos venden las berries en EU con descuento de hasta 25 por ciento por abajo del costo de producción.

En septiembre, en Ottawa, el equipo negociador de EU introdujo una propuesta para facilitar a sus productores de presentar casos antidumping en el sector de percederos y frutas y vegetales de estación.

Así permitiría a los agricultores de EU presentar casos antidumping basados en un solo mes de duración de la temporada de cultivo. También busca eliminar el panel de mediación para resolver disputas comerciales y resolverlas en instancias nacionales.

La fruta de la discordia

Valor de la producción de la industria de berries en México desde el inicio del TLC, en 1994.



Incluye fresas, frambuesas, moras y arándanos. Fuente: GCMA

24

Pág.

Col.

Secc.

Fecha.

09 OCT 2017

Piden finalizar la dependencia alimentaria

■ SUSANA GONZÁLEZ G.

Si desaparece el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), México debe tomar medidas para incrementar su producción en granos básicos, en particular de maíz, en lugar de cambiar la dependencia que tiene de Estados Unidos por importaciones desde otros países, como Argentina y Brasil, como ya lo anuncia el gobierno federal, indicó la Asociación Nacional de Empresas Comercializadoras de Productos del Campo (Aneq).

“No se trata de cambiar la dependencia de un país a otro, sino de lograr la independencia y autosuficiencia alimentaria, reactivar la producción interna de alimentos para generar empleos, ingresos y oportunidades para los jóvenes, y también evitar que la gente recurra a la migración o al crimen organizado.

“Ya tenemos 22 años y nueve meses de malas experiencias con ese modelo de dependencia alimentaria y de abandono del campo mexicano. Ya es suficiente. Casi le pediríamos al gobierno federal que firmara un Tratado de Libre Comercio con México para impulsar la producción interna, porque no entiende que hay una enorme capacidad productiva y de consumo que está subutilizada”, aseveró Víctor Suárez, director de la Aneq.

NOMBRES, NOMBRES Y... NOMBRES

#OPINIÓN



PROPUESTA AGROPECUARIA DE EU VIOLA LEYES DE OMC, NEGATIVA DE CNA, TEXTIL EN LA MIRA Y TLCAN EN RIESGO

ALBERTO
AGUILAR

**Aborta Mifel su oferta en BMV y Becker informa a socios; alerta en subasta del ISSSTE para anestesia; Rifai Águila Azteca; Hilco Terracota pronto más compras*

E

STE MIÉRCOLES INICIARÁ la cuarta ronda de negociaciones del TLCAN con augurios nada favorables, dada la posición beligerante que se percibe en el equipo de **Donald**

Trump.

El fin de semana la propia Cámara de Comercio de EU que preside **Thomas Donohue** levantó la voz al advertir que las posiciones de su gobierno fueron diseñadas para sabotear el acuerdo. En Washington vienen temas complicados como reglas de origen, solución de controversias, laboral, ambiental y comercio agropecuario.

En ECONOMÍA de **Ildefonso Guajardo** hay preocupación porque desde Ottawa fue notorio observar a un **Robert Lighthizer** más retórico y ligado al discurso de Trump de reducir a toda costa el déficit comercial de EU.

Ese país no quitado el dedo para que las controversias se desahoguen en sus tribunales, que en las reglas de origen lleve mano hasta con 50%, tiene posiciones inaceptables en compras de gobierno y busca eliminar preferencias arancelarias para productos textiles, lo que afectará la cadena productiva.

Los expertos del rubro automotriz integrados en AMIA de **Eduardo Solís**, autopartes con INA de **Oscar Albin**, CANAINTEX que preside **José Cohen**, CANAIVE a cargo de **Samuel Gershevich** están atentos a lo que viene, ya que lo que EU puso en la mesa no se justifica.

Le platicaba de la posición de EU para el ámbito agropecuario. Pretende que el abasto desde México en lo que son frutas y legumbres se circunscriba sólo a cubrir



los faltantes que hay por temporalidad.

ECONOMÍA ya transmitió que esa petición es improcedente para México y para el gremio integrado en el Consejo Nacional Agropecuario (CNA) que preside **Bosco de la Vega**. Y es que lo que se pretende va a en contra del libre

Así que los augurios para Washington no son favorables y propios y extraños apuestan a que podría ser sólo el principio, dado que Trump está decidido a modificar su relación comercial con México, lo que pone en aprietos al TLCAN.

+++

comercio.

Es más el CNA que dirige **Luis Fernando Haro** ya ha documentado con sus expertos que la oferta de EU incluso violenta las leyes que propugna la OMC.

La petición responde a intereses de productores de algunos estados como Florida. Desde hace años han hecho hasta lo imposible para acotar la presencia de las hortalizas mexicanas y en particular de nuestro tomate, hoy sujeto a un convenio.

Dada la "negativa total" del CNA en caso de que el equipo de Trump siga adelante, una eventual cancelación del TLCAN va a afectar especialmente al consumidor de EU que hoy accede a una oferta justa.

El comercio agropecuario ahora mismo en vilo por las pretensiones proteccionistas de EU, implica transacciones por 60 mil millones de dólares entre los tres países.

Se espera que pronto se manifiesten productores que exportan a México maíz, soya, trigo, arroz, carne de res, cerdo, maquinaria y fertilizantes, puesto que dichos intereses ponen a su vez en riesgo operaciones por 17 mil millones de dólares.

**HAY
PREOCUPACIÓN
POR PARTE
DE MÉXICO,
TRUMP INSISTE
EN REDUCIR
EL DÉFICIT
COMERCIAL**



Perspectivas

LUIS ENRIQUE MERCADO

luemer@gmail.com
Twitter: @Jerezano52

Si el TLC se acaba no será una tragedia

Las posibilidades de que EU abandone el Tratado de Libre Comercio son reales y posibles y aunque no se producirá una crisis en la economía mexicana, sí ocasionará turbulencias que afectarán el nivel del tipo de cambio y presionarán las tasas de interés y las finanzas públicas.

Las expresiones del secretario de Economía **Ildefonso Guajardo** indican con claridad que las amenazas y blandronadas de **Donald Trump**, tanto como candidato como mandatario electo, aparecieron ya sobre la mesa de negociaciones en forma de propuestas concretas.

La principal necesidad es utilizar la negociación como mecanismo para equilibrar la balanza comercial, que es deficitaria para Estados Unidos. Lo increíble del caso es que **Trump** le preocupe un déficit comercial de 60 mil millones de dólares anuales con México y no le causa problema los 130 mil millones de dólares con Europa y los más de casi 200 mil millones de dólares del déficit con China.

Es decir, donde mejor le va a Estados Unidos en su intercambio comercial es precisamente en la zona TLC, con la que tiene el menor déficit comercial, pero como las necesidades humanas son infinitas, es claro que **Trump** quiere equilibrar la balanza usando el TLC, lo cual significa medidas proteccionistas, impuestos especiales a productos mexicanos.

Y eso es inaceptable. En esta renegociación México no puede perder el terreno que se ganó en la negociación inicial del Tratado. Es posible, por ello, que quien se levante de la mesa sea México y no Estados Unidos.

El equipo mexicano tiene un plan B en caso de que el TLC se acabe, esa estrategia permitirá abrir mercados nacionales a otros países, por ejemplo, el de granos a Argentina y que los productos mexicanos entren a EU bajo las reglas y los aranceles de la Organización Mundial de Comercio.

El mayor peligro no reside, por lo mismo,

en el final del TLC sino en la posibilidad de que Estados Unidos no quiera acatar las reglas arancelarias de la OMC y desate una guerra comercial que afecte la marcha de la economía mundial, que apenas este año da señales claras de recuperación.

No hay duda de que México tendrá que seguir luchando en un ambiente económico mundial desfavorable. Lo ha hecho así desde la crisis de 2008; luego, con las turbulencias creadas por la posibilidad de que ganara **Trump**; después, cuando como presidente electo la emprendió contra México y ahora, como mandatario, no pasa una semana sin que nos amenace con algo.

En esta renegociación México no puede perder el terreno que se ganó en la negociación inicial del Tratado de Libre Comercio.

Pág.

7

Col.

Secc.

Sumero

Fecha.

09 OCT 2017

Todo ese clima propició que el peso mexicano se depreciara más del 50%, que los niveles de inflación se dispararan, presionados también por el aumento en los precios de la gasolina y que Banco de México tuviera que aumentar las tasas de interés para tranquilizar los mercados.

Esa ha sido la tarea mexicana de los últimos años. Aumentar impuestos y moderar el gasto para equilibrar las finanzas públicas y buscar incluso un superávit primario, mover la política monetaria, moderar las contrataciones de la deuda.

Y todo eso, aunque ha mejorado la cara de la economía mexicana, ha significado también hacer sacrificios en materia de inversión.

El final del TLC no será una tragedia, pero sí una nueva dificultad que nos caerá del cielo.

Hasta el próximo lunes y, mientras, no deje de seguirme en mi página de FB, Perspectivas de Luis Enrique Mercado.

BAJA CALIFORNIA SUR

Histórica cosecha de higo en el Vizcaíno

POR ELÍAS MEDINA

EL SUDCALIFORNIANO

LA PAZ, BCS. (OEM-Infomex).- A poco más de una semana de que termine la zafra de higo en el valle de Vizcaíno los productores registran la mejor cosecha de la historia, con más de 200 toneladas de producto seco, casi el 100% de primera calidad y un precio récord de más de 150 pesos el kilo.

Jesús Laguna, uno de los mejores productores de la región, explicó que nunca en los 50 años de vida que lleva este cultivo se había visto tanta calidad y tanta producción, además de que por primera hubo una competencia de compradores de China y de Estados Unidos, con tres opciones de venta que llegaron a pagar precios superiores a los 150 pesos el kilo.

Recordó que la totalidad de los higos se van a China vía Hong Kong, y el higo sudcaliforniano se ha consolidado como uno de los favoritos entre los consumidores asiáticos, incluso por encima de algunos procedentes de Medio Oriente donde este cultivo tiene una tradición milenaria.

Lee también: Lidera BCS pro-

ducción de langosta

En la recolección de este fruto se generan miles y miles de jornales, generando una fuerte derrama económica en esta región del norte de Baja California Sur, ubicada en la Reserva de la Biosfera de Vizcaíno. La cosecha inicia a principios del mes de julio y concluye en octubre, bajando paulatinamente la producción con la disminución de temperaturas y las brisas del océano Pacífico.

**150
PESOS**

es el precio
por kilo de
este fruto

 **Planta de sardina en Ensenada
inicia operaciones. LEA MÁS**
eleconomista.mx/estados

IN VERSIONES

❖ Contra el maltrato animal

Grupo Refrán se une a decenas de empresas en México y el mundo que han optado por no utilizar en su cadena de producción huevos provenientes de gallinas enjauladas; luego de colaborar con diferentes grupos de protección animal, se acordó que la transición estará completa en 2026. En el sistema de producción en batería, el más utilizado en México, se albergan hasta 10 mil gallinas en una instalación. De cuatro a ocho pasan toda su vida productiva —dos años— en jaulas de alambre que miden 30 centímetros de ancho por 35 de largo, algunas veces apiladas hasta en 10 pisos. Esto le deja a cada ave menos espacio que el área de una tableta electrónica y les impide realizar cualquiera de sus comportamientos naturales, provocando estrés y conductas agresivas como el canibalismo.

¿SABÍAS QUE?

VALORAN EL MAÍZ, FRIJOL Y AMARANTO Habrá feria en la Roma



Foto: Daniel Betanzos/Archivo

Del 12 al 15 de octubre Huerto Roma Verde llevará a cabo la Feria del Maíz, el Frijol y el Amaranto, donde se rendirá un homenaje a los alimentos que dan identidad a los mexicanos.

La entrada al evento, que se realizará en Jalapa 234, en la colonia Roma, de 11:00 a las 19:00 horas, será gratuita y los asistentes podrán disfrutar desde los tradicionales elotes asados, chileatole, tamales azules o de aceituna, sopes con cactáceas, zacahuil y helado de maíz azul con pinole; además se podrán adquirir productos como tortillas, frijoles, flor y calabazas orgánicas, así como pinole, amaranto a granel, quintoniles, elotes de colores, dulces de maíz y de amaranto.

La feria que pretende fortalecer el consumo de productos tradicionales mexicanos, también contará con un ciclo de conferencias y talleres.

— Notimex

Granos cierran al alza en Chicago por compras técnicas

Reuters

LOS FUTUROS de la soya cerraron con ganancias el viernes en el mercado de *commodities* de Chicago, con un alza del contrato a noviembre a máximos en una semana en los últimos minutos de la sesión por compras técnicas y temores a que el clima seco dañe la cosecha en Brasil.

Los futuros del maíz terminaron con leves alzas en una sesión tranquila en la que los movimientos estuvieron guiados por factores técnicos.

Lo mismo ocurrió en los mercados de trigo, donde los precios estuvieron sostenidos además por coberturas de posiciones cortas.

La soya para noviembre subió 4 centavos, a 9.7225 dólares por bushel tras trepar en la sesión a 9.7375 dólares, su nivel más alto desde el 29 de septiembre.

Las lluvias de esta semana en la región central de Estados Unidos han frenado la cosecha de soya pero podrían ayudar a elevar los bajos niveles del río Misisipi.

En cambio, en Brasil los pronósticos apuntaban a que la llegada de las lluvias a la región agrícola del norte se demorará.

Por su parte, el maíz para diciembre subió 0.5 centavos, a 3.50 dólares por bushel, después de moverse durante la sesión en un rango de 2.5 centavos. En la semana el contrato retrocedió 5.25 centavos, o 1.5 por ciento.

El mercado de maíz espera encontrar una dirección a partir del reporte semanal de suministro del Departamento de Agricultura estadounidense del 12 de octubre, en el que probablemente se ajusten las estimaciones de rendimiento, superficie cosechada y producción del grano.

El contrato del trigo para diciembre subió 2.75 centavos, a 4.4350 dólares por bushel. El trigo rojo duro de invierno en Kansas ganó 2.5 centavos, a 4.3675 dólares, y el trigo de primavera subió 8.25 centavos a 6.2375 dólares.



Pág.

8

Col.

Secc.

Cultura

Fecha.

09 OCT 2017

Coctel benéfico de bacterias, algas y hongos

Científicos del Departamento de Parasitología de la Universidad Autónoma Agraria Antonio Narro (UAAAN) desarrollan inoculantes microbianos para fomentar el crecimiento de las plantas de forma sustentable con aplicaciones en el sector agroindustrial. Esta es una forma de fertilización biológica que consiste en utilizar las propiedades de los microorganismos para asociarse con las plantas y evitar químicos. Algas, hongos y bacterias obtienen humedad y algunos nutrientes a la vez que ayudan a los vegetales a fijar nitrógeno. ●

Agencia Informativa Conacyt