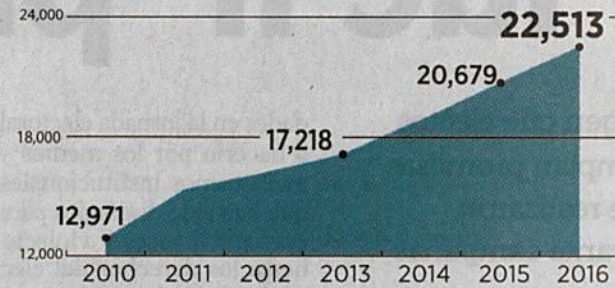


En aumento

Cada año las exportaciones agropecuarias de México a EU han ascendido y en 2016 subieron 9 por ciento.

AGROEXPORTACIONES DE MÉXICO A EU

(Millones de dólares)



Fuente: USDA

Estima CNA innecesario que renegocien el TLC

FRIDA ANDRADE

El sector agroalimentario del País no ve alguna razón para renegociar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), dijo en entrevista que hubieran preferido mantenerlo como se tiene hasta ahora.

“Si Trump no hubiera denunciado este tema, nosotros nos hubiéramos quedado como estábamos. En lo que refiere al sector agroalimentario, nosotros estamos bien como estamos”, afirmó de la Vega.

La balanza comercial de México con Estados Unidos, en lo que refiere a los productos agropecuarios, ha mejorado, pues en 2016 fue de 4 mil 857 millones de dólares, pero en el 2000 el saldo fue nega-

tivo al llegar a los mil 318 millones de dólares, de acuerdo con datos del Departamento de Agricultura de ese país.

Así que en primera instancia el sector hubiera preferido que se mantuviera el Tratado, pero ahora que se revisará, es necesario perfeccionarlo y mejorar algunos aspectos actuales, comentó.

Destacó que en la industria agroalimentaria ambos países son complementarios, por lo que se necesita uno al otro e insistió en que el sector no será moneda de cambio.

“No somos una fuente de conflicto, pero no vamos a ser moneda de cambio por beneficiar otro sector”, afirmó.

Por ahora, el presidente del CNA dijo que ante este nuevo cambio, lo que se tiene es un escenario de incertidumbre y recordó que será hasta el 17 de agosto cuando inicien las negociaciones.

Da Gobierno de EU probadita con azúcar

FRIDA ANDRADE

La negociación sobre el comercio del azúcar entre México y Estados Unidos tiene sabor amargo.

Ayer, representantes de los gobiernos de los dos países alcanzaron un acuerdo en las negociaciones sobre este comercio, revelaron fuentes directamente involucradas, pero, de último momento, los estadounidenses metieron puntos adicionales que rompían lo pactado.

El Acuerdo de Suspen-

sión Azucarero que ya habían negociado establecía que, del total de las exportaciones mexicanas a EU, sólo 30 por ciento podía ser de azúcar refinada, y el resto, cruda. Actualmente, la proporción de refinada es 53 por ciento.

El Secretario de Comercio de EU, Wilbur Ross, emitió ayer un comunicado urgente donde anunciaba la postergación por 24 horas de la fecha límite para cerrar la negociación, al asegurar que aún existen "detalles técnicos" por resolver.

Tambalean términos en azúcar

FRIDA ANDRADE

La espera para conocer el nuevo Acuerdo de Suspensión sobre azúcar se alargó 24 horas.

El 1 de mayo, el Departamento de Comercio de EU mandó una carta al Gobierno mexicano donde se le informaba que si no había un Acuerdo para el 5 de junio, EU impondría aranceles a las exportaciones de azúcar mexicana.

El plazo de las negociaciones se extendió para permitir a las dos partes finalizar consultas técnicas.

“Las dos partes se han unido de manera bastante

significativa, pero aún quedan algunos detalles técnicos que resolver”, dijo el Secretario de Comercio de EU, Wilbur Ross.

Los términos que se conocían, hasta ayer, eran que el País tendría que exportar sólo 30 por ciento del azúcar refinada del total de ventas del endulzante, cuando ahora se permite 53 por ciento.

El resto sería enviada en crudo.

Respecto a la polaridad del edulcorante —contenido en sacarosa—, trascendió que éste quedaría en 99.2 grados, pero implica bajar la calidad del azúcar mexicana para ser exporta-

da, según fuentes cercanas al proceso.

Para que el azúcar se considere refinada, requiere que su grado de polarización sea igual o mayor de 99.5; la cruda suele no rebasar los 99.4 grados.

Eso va a generar una calidad que en el mundo del azúcar no se utiliza y que castiga su precio, explicó Carlos Blackaller, presidente de la Unión Nacional de Cañeros (UNC).

“México vuelve a ser el gran perdedor de la negociación”, afirmó.

También se prevé que suba el precio mínimo al cual México vendería a EU.

Vende Estados Unidos a México 83% de su endulzante

Pende fructosa de EU del País

Recomienda experto tener prudencia al estimar impuestos para este producto

ULISES DÍAZ

En el conflicto del azúcar entre

México y Estados Unidos, el País tiene una moneda de cambio que puede usar a su favor.

Los exportadores de fructosa estadounidenses tienen una alta dependencia en sus ventas hacia nuestro mercado.

Para los distintos tipos de endulzante que no son deriva-

dos de la caña de azúcar, como el jarabe de maíz, el País es su principal destino de exportación, según datos de la Oficina del Censo de ese país.

En el primer trimestre de este año, las ventas a México de fructosa diluida en diferentes presentaciones (partida

arancelaria 170260) fueron por 91 millones 620 mil dólares, lo cual equivalió al 83 por ciento del total de lo que exportaron.

Para esta categoría hay pocos otros destinos a donde se exporte. La lista la complementa Canadá, hacia donde va un 9.8 por ciento, Argentina, con 2.9 por ciento, y Panamá y Emiratos Árabes Unidos, ambos con menos del 1 por ciento. El resto del mundo suma otro 3 por ciento adicional.

En la otra categoría, que es fructosa químicamente pura en forma sólida (partida arancelaria 170250), hay más diversificación, pero México sigue siendo el principal cliente.

Aquí las exportaciones fueron por 6 millones 419 mil dólares, lo cual correspondió al 33.3 por ciento del total.

Los estadounidenses también mandan este tipo de fructosa a Japón (26.7 por ciento de participación), Indonesia (8 por ciento), Brasil (4.3 por ciento) y Canadá (4.2 por ciento).

“Nosotros tenemos buena zafra, son propiedad de mexicanos con inversión nacional, y eso hace que sea una de las pocas industrias donde no hay gran participación estadounidense”, explicó Manuel Díaz, presidente de Grupo EI, empresa de comercio exterior.

Aunque colocar un impuesto a los endulzantes estadounidenses en este momento podría parecer tentador,

ante la presión que le están colocando al azúcar mexicano para entrar en ese mercado así como el potencial daño que causaría.

Sin embargo, Díaz recomendó prudencia.

“Como País tenemos que mantener nuestra política uniforme, de apertura comercial, y mostrar que en la modernización del TLCAN tenemos

principios básicos”, señaló.

REFORMA buscó a la Asociación de Refinadores de Maíz de EU, quienes dijeron que por el momento no hay comentarios específicos, si bien sí reconocieron que México es el destino más relevante para su producto y que es de su mayor interés mantener abierto el mercado y el TLCAN.

Dulce pleito

En caso de una confrontación entre México y Estados Unidos por el tema del azúcar, el País podría bloquear la entrada de fructosa estadounidense y provocar una gran afectación.

EXPORTACIONES DE FRUCTOSA, DILUIDA, EN CUALQUIER PRESENTACIÓN, ESTADOS UNIDOS

(Millones de dólares, porcentaje de participación, primer trimestre 2017)

PAÍS	EXPORTACIONES	PARTICIPACIÓN
México	91.62	82.7%
Canadá	10.90	9.8
Argentina	3.16	2.9
Panamá	1.06	1.0
Emiratos Árabes Unidos	0.61	0.6
Resto del mundo	3.41	3.0

Fuente: Oficina del Censo de EU

■ Delegaciones amplían 24 horas el límite de negociaciones para realizar consultas técnicas

México y EU están a punto de lograr un acuerdo azucarero

- El nudo central de las pláticas está en el porcentaje del endulzante que será enviado al país vecino
- Sin convenio, el producto mexicano quedará gravado y ello dificultará las exportaciones

■ REUTERS, AFP, DPA Y NOTIMEX

WASHINGTON.

Las delegaciones de México y Estados Unidos están a punto de alcanzar un difícil acuerdo sobre las importaciones estadounidenses de azúcar mexicana, informó ayer el secretario de Comercio, Wilbur Ross, quien amplió 24 horas el plazo límite de las negociaciones, con el argumento de que se necesita más tiempo para completar "consultas técnicas finales" con esa industria.

La agencia Dpa informó que ambos países cerrarán previsiblemente hoy el acuerdo, en el contexto de un litigio previo a la llegada de Donald Trump a la Casa Blanca, pero cuya solución cobra importancia ante la futura renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), impulsada por el nuevo mandatario.

El plazo para concluir las negociaciones sobre el azúcar finalizaba ayer, pero tras una reunión en Washington con el ministro de Economía mexicano, Ildefonso Guajardo, el secretario de Comercio estadounidense anunció una extensión de 24 horas.

"Las dos partes nos hemos acercado de manera significativa, pero aún hay pendientes de detalles técnicos", indicó Ross en un breve comunicado.

Optimismo

"Somos muy optimistas sobre el hecho de que nuestras dos naciones están al borde de un acuerdo que todos podamos apoyar, y por eso hemos decidido que una pequeña extensión del plazo límite es de interés para todos", añadió.

Sin acuerdo, el endulzante de México podría quedar gravado, lo que dificultaría su exportación. Esa industria mexicana amenazó como represalia con bloquear la importación de fructosa estadounidense.

Los subsidios al azúcar mexicana han sido a lo largo de este litigio uno de los caballos de batalla estadounidenses.

Si hoy se anuncia un convenio, éste se producirá en la antecámara de que los dos países y Canadá comiencen a renegociar el TLCAN, lo que ocurrirá previsiblemente a mediados de agosto.

Desde finales de 2014 los dos países adoptaron los llamados "acuerdos de suspensión", que limitaban la cantidad de azúcar refinada mexicana que podía ingresar a Estados Unidos y que vencieron precisamente ayer.

"Somos bastante optimistas de que nuestras dos naciones están al borde de un acuerdo que ambos podemos apoyar, y por eso decidí que una corta extensión del plazo es del interés de todas las partes", añadió el funcionario.

El nudo central de la negocia-

ción está en el porcentaje de cada tipo de azúcar vendida al mercado estadounidense. En la actualidad 53 por ciento de ese producto es refinado, pero el nivel podría reducirse a 30 por ciento. El 70 por ciento restante sería cruda y, por tanto, tendría que pasar necesariamente por refinerías estadounidenses.

En contrapartida, el gobierno mexicano se encuentra bajo presión de los productores, quienes piden protección comercial contra la fructosa estadounidense, que ingresa al mercado sin restricciones.

Una fuente indicó que la polaridad, ligada a la calidad del azúcar y uno de los temas principales de la negociación, se reduciría a 99.2 por ciento del actual 99.5 plasmado en los acuerdos, a petición de industriales de Estados Unidos.

Eso obligaría al endulzante crudo mexicano a pasar forzosamente por refinerías estadounidenses y no podría llegar al consumidor final, respondiendo a una de las principales peticiones de la American Sugar Alliance, que representa a los miembros de la industria de esa nación.

Dan prórroga a acuerdo

México enviaría menos azúcar refinada a EU

VÍCTOR PIZ
vpiiz@elfinanciero.com.mx
VALENTE VILLAMIL
vwillamil@elfinanciero.com.mx

El acuerdo azucarero que hoy mismo podrían sellar México y EU, reduciría de 53 a 30 por ciento el cupo total permitido de exportaciones de azúcar de refino, de acuerdo con Bosco de la Vega Valladolid, presidente del Consejo Nacional Agropecuario (CNA).

“El acuerdo fue de (exportaciones) 70 por ciento de azúcar cruda y 30 por ciento refinada, cuando EU estaba solicitando el 85 (de azúcar cruda) y el 15 (de refino)”, dijo en entrevista con EL FINANCIERO-BLOOMBERG.

Aunque este acuerdo reduciría el cupo de azúcar de refino a exportar cada año, el líder del sector agroalimentario lo calificó como positivo ya que se le permitiría a México exportar más de lo que en un principio demandaba la industria azucarera en EU.

Sin embargo, no todo es dulce en ese acuerdo, que debería de anunciarse antes de la medianoche de hoy, luego de una prórroga de 24 horas anunciada la tarde de ayer por el Departamento de Comercio de EU, pues reduciría la polarización o concentración de sacarosa de 99.5 por ciento a 99.2, bajando la calidad y su valor.

Esto forzaría a los mexicanos a vender directamente a las refinadoras perdiendo mercado en el consumidor final en la industria de ingredientes y de alimentos y bebidas.

“Una calidad muy baja, compli-

cada de valuar y se tendrían que ajustar los procesos en los ingenios y la idea sería que fuera de alto contenido”, dijo de la Vega.

Ello permitiría incrementar los ingresos de los azucareros y cañeros, impactando directamente a cerca de 2.3 millones de empleos en el país, agregó.

POLARIZACIÓN CLAVE

La concentración de la sacarosa resulta clave en la disputa comercial que ambos países mantienen y se debe a una discrepancia en la norma con la que cada país establece que tan refinada es el azúcar que produce, de acuerdo con una fuente del sector que pidió el anonimato.

Los azucareros de EU aseguran

Además

de que se exportaría menos azúcar a EU, la calidad de la misma también bajaría, de acuerdo con el líder de los empresarios del gremio.

que el edulcorante estándar mexicano cuenta con un refinamiento que le permite llegar al consumidor final como la industria de ingredientes y alimentos y bebidas, saltándose a los ingenios del vecino del norte, según la fuente. Este tipo de azúcar tiene una polarización de 99.4 por ciento.

“A los mexicanos les gusta exportar a EU porque puedes producir estándar, que es una azúcar no refinada, pero de muy buena calidad y tú decides si la exportas a granel o te la quedas para consumo nacional, eso le da versatilidad comercial a la producción de los ingenios”, dijo.

El problema, explicó, es que al obligarlos a producir azúcar con una polarización menor, se les está forzando a producir un producto que sólo sirve en EU y que tiene que ir directamente a las refinadoras, donde se vende con menor valor.

Sobre la prórroga en las negociaciones, mediante un comunicado del Departamento de Comercio su titular, Wilbur Ross, aseguró que “ambos lados se han acercado de manera significativa, pero aún quedan algunos detalles técnicos por resolver”.

Secretario Ross extiende el plazo un día más

México y EU, a contrarreloj para definir tema azucarero

PRODUCTORES NACIONALES podrán enviar 30% de azúcar refinada a Estados Unidos, cuando antes era de 53% y el resto era cruda; faltan "consultas técnicas" finales

Redacción > La Razón

El gobierno de Estados Unidos extendió por 24 horas más las negociaciones con México sobre el litigio del comercio azucarero, luego de que se filtrara información sobre un acuerdo de reducir las exportaciones del endulzante refinado e incrementar las del producto en crudo.

En comunicado signado en la ciudad de Washington, EUA, el secretario de Comercio estadounidense, Wilbur Ross, anunció la extensión de 24 horas para completar consultas técnicas finales.

"Las dos partes (México y EU) se han acercado de maneras bastante significativas, pero aún están pendientes unos cuantos detalles técnicos", difundió Ross en comunicado.

> el dato

TRES OCASIONES se extendió el plazo en 2 meses. El primero vencía en abril, luego el 1 de mayo, después el 5 de junio y ahora el 6.

Dijo que "estamos bastante optimistas que las dos naciones están al borde de un acuerdo que todos podamos apoyar y por ello hemos decidido que una extensión del plazo está en el interés de todos".

El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, encabeza al grupo de mexicanos que dialogan para resolver el conflicto por supuesto *dumping*, contra las exportaciones de azúcar mexicana.

Trascendió que el convenio establecía que México podría enviar 30 por ciento de azúcar refinada a Estados Unidos, cuando anteriormente se tenía un porcentaje de 53 por ciento y el resto del total en azúcar cruda.

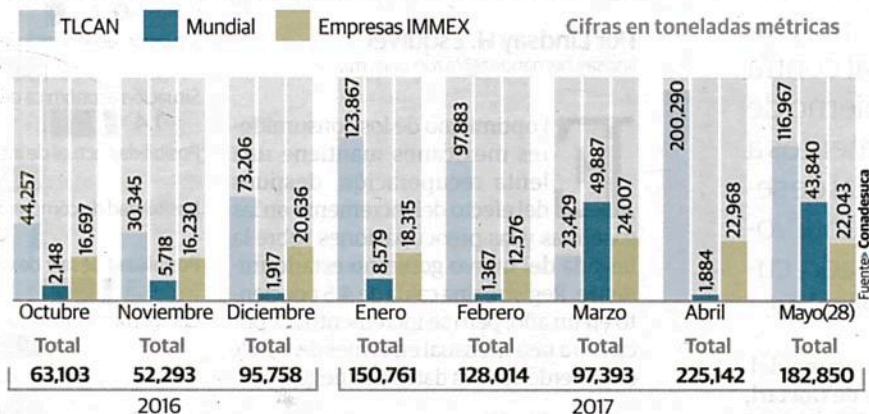
"Respecto a la polaridad del edulcorante, se determinó que quedará en 99.2, es decir, se reducirá la calidad del azúcar mexicana para poder ser exporta-

3

Años pasaron desde que se firmaron los "acuerdos de suspensión"

El 70% del azúcar mexicana va a la región del TLCAN

Los cañeros nacionales han enviado más de 700 mil toneladas métricas del endulzante a los países vecinos del norte, principalmente a Estados Unidos.



Wilbur Ross

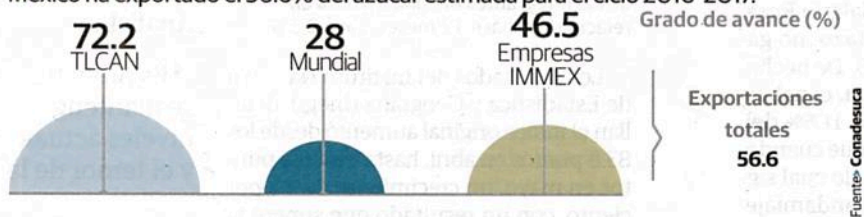
Secretario de Comercio de EU

“Las dos partes (México y Estados Unidos) se han acercado de maneras bastante significativas, pero aún están pendientes unos cuantos detalles técnicos”

“Somos bastante optimistas de que ambas naciones están en la etapa final de un acuerdo que todos podemos apoyar, por lo que hemos decidido que una extensión corta del plazo beneficiará a todos”

Avance en exportaciones

México ha exportado el 56.6% del azúcar estimada para el ciclo 2016-2017.



da, dieron a conocer fuentes cercanas al proceso”, difundió este lunes la agencia de noticias Reuters.

Cabe mencionar que el azúcar refinada necesita un grado de polarización (sacarosa) igual o mayor de 99.5, mientras que para ser considerada “cruda” debe ser menor de 99.5.

Fue en 2014 cuando Estados Unidos y México suscribieron los llamados “acuerdos de suspensión”, para poner fin a las investigaciones por subsidios y *dumping* contra las exportaciones de azúcar mexi-

cana hacia la Unión Americana.

Tales acuerdos permitieron el ingreso del azúcar mexicana al mercado estadounidense libre de derechos compensatorios por subsidios o *dumping*, y crearon mecanismos para evitar perjuicio en la industria de Estados Unidos.

Asimismo, incluyeron una definición revisada de azúcar refinada y ajustes al precio de referencia, y reflejaron comentarios que fueron entregados por las partes interesadas, durante un periodo de comentarios públicos.

Pero algunos de los principales cultivadores y refinadores de azúcar de Estados Unidos renovaron sus quejas, lo que llevó al Departamento de Comercio a emitir determinaciones preliminares favorables a las empresas estadounidenses en diciembre pasado.

Aunque inicialmente los dos países tenían un plazo que vencía en abril pasado para buscar una solución negociada, las dos partes extendieron el plazo: primero al 1 de mayo y después hasta este 5 de junio, y finalmente se espera que sea este martes 6 de junio cuando se anuncien los logros alcanzados.

Durante el tiempo que ha llevado la negociación, un creciente número de empresas estadounidenses, incluida Coca-Cola, además de granjeros de maíz de Estados Unidos, intercedieron ante la Casa Blanca para defender la necesidad de un acuerdo azucarero.

MÉXICO Y ESTADOS UNIDOS

Extienden plazo azucarero

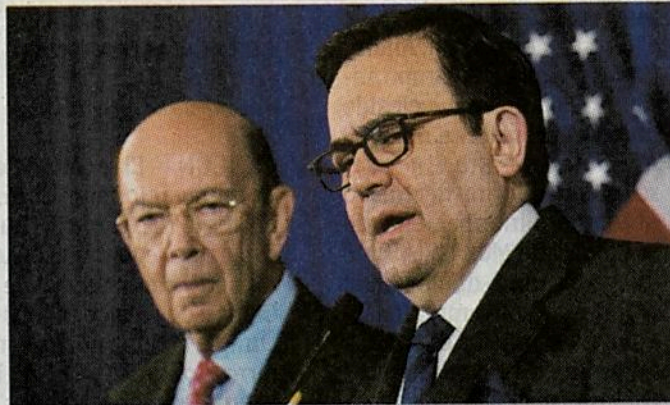
Se logró un acuerdo, pero refinadores de EU presentaron más peticiones

POR ALICIA VALVERDE
alicia.valverde@gimm.com.mx

El secretario de Comercio de Estados Unidos, Wilbur Ross, extendió ayer el plazo límite de las negociaciones sobre el comercio de azúcar con México hasta hoy, argumentando que se necesitaba más tiempo para completar "consultas técnicas finales" con la industria para un acuerdo.

"Las dos partes se han unido de manera muy significativa, pero aún quedan algunos detalles técnicos que resolver", dijo Ross en un comunicado, cuando el tiempo para alcanzar un acuerdo se agotaba ayer.

"Somos bastante optimistas de que nuestras dos naciones están al borde de un acuerdo que todos podemos apoyar y así hemos decidido



Wilbur Ross, secretario de Comercio de EU e Ildelfonso Guajardo, secretario de Economía.

Foto: Reuters

724

MDD

las exportaciones de azúcar de México a EU durante 2016

que una extensión corta del plazo está en el mejor interés de cada uno", añadió.

México y Estados Unidos

habían alcanzado un acuerdo en materia de azúcar y planeaban hacerlo oficial ayer por la tarde, de acuerdo con la agencia Reuters. Sin embargo, fuentes cercanas al acuerdo confirmaron que refinadores de EU regresaron a la mesa de negociaciones con demandas adicionales.

Según la agencia, los acuerdos serán signados por el secretario de Economía de México, Ildelfonso Guajardo y Wilbur Ross, de Comercio de Estados Unidos.

DISPUTA COMERCIAL CON EU

Alargan decisión del azúcar

Industriales estadounidenses hicieron más peticiones cuando estaba por cerrarse un acuerdo

REUTERS

dinero@gimm.com.mx

WASHINGTON.- Estados Unidos extendió ayer por 24 horas el plazo límite de las negociaciones con México sobre el comercio de azúcar, luego de que industriales estadounidenses regresaron a la mesa con nuevas peticiones tras haberse alcanzado más temprano un acuerdo entre los gobiernos de ambos países.

El secretario de Comercio estadounidense, Wilbur Ross, dijo que se requería más tiempo para completar "consultas técnicas finales" para el acuerdo, cuyas negociaciones tenían como fecha límite el lunes.

"Las dos partes se han unido de manera muy significativa, pero aún quedan algunos detalles técnicos que resolver", dijo Ross en un comunicado al anunciar el nuevo plazo, pero no dio detalles sobre los temas que quedan por resolver.

"Somos bastante optimistas de que nuestras dos naciones están a un paso de un acuerdo que todos podemos apoyar y así hemos decidido que una extensión corta del plazo es en beneficio para cada uno", añadió.

TAMBORES DE GUERRA

El acuerdo en Washington evitaría una potencial guerra que habría marcado la próxima renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) entre ambos países y Canadá, que se espera comience en agosto.

“Las dos partes se han unido de manera muy significativa, pero quedan algunos detalles técnicos que resolver.”

WILBUR ROSS
SECRETARIO
DE COMERCIO
DE ESTADOS UNIDOS



Foto: Reuters

Lo que está sujeto a negociación

El Acuerdo de Suspensión firmado por Estados Unidos y México en 2014, luego de que acusaciones de dumping contra la industria mexicana, obligan a que, del total de azúcar exportada por México a su vecino del norte, 47 por ciento sea cruda y 53 por ciento sea refinada (con mayor valor agregado).

Cuando inició la mesa de negociación entre ambos países este año para evitar una guerra comercial, los estadounidenses demandaron que del azúcar que envía México sólo 5 por ciento fuera refinada y el resto cruda, la contraoferta de México fue 40 por ciento refinada y 60 por ciento cruda.

Para Luz María de la Mora, ex Jefa de la Unidad de Negociaciones Comerciales Internacionales en la Secretaría de Economía, es mejor tener un Acuerdo de Suspensión, aunque se modifiquen los valores de exportación de azúcar refinada y solamente se envíe 5, 10 o 15 por ciento del total.

"De lo contrario, no hay manera, porque México tendría que acudir a la Organización Mundial del Comercio (OMC) para solicitar cupos, éstos se dividen entre 40 países y a México le tocaría una participación menor compara-

do con lo que tiene hoy en día", explicó a **Excelsior**.

Actualmente, México exporta alrededor de un millón 200 mil toneladas, el equivalente al 20 por ciento de la producción nacional que ronda seis millones de toneladas.

La clave de la negociación reside no sólo en el porcentaje máximo de azúcar re-

finada que podrá exportar México, que se reduzca de 53 por ciento de lo negociado en los acuerdos de suspensión, a 5, 10 o 15 por ciento, sino en la polaridad o calidad del azúcar.

— Alicia Valverde

PERDIDAS

La industria azucarera nacional dejaría de percibir 100 millones de dólares anuales si baja la calidad del producto.

06 JUN 2017

Pág.

17

Col.

Secc.

Finero

Fecha.

Tres fuentes mexicanas con conocimiento directo de las conversaciones dijeron más temprano que los gobiernos habían llegado a un acuerdo. Una fuente mexicana y otra de la industria estadounidense dijeron que los empresarios azucareros en Estados Unidos regresaron más tarde con más demandas además de los términos acordados más temprano.

Una de las fuentes dijo que los refinadores de ASR Group, una alianza que incluye a la familia Fanjul, con gran influencia política en Estados Unidos, había sido activa en promover los nuevos requerimientos.

ASR Group no quiso comentar sobre su participación en las conversaciones.

RESPUESTA

Los cultivadores de caña y los fabricantes de azúcar en México han dicho que quieren que su Gobierno actúe contra la fructosa de Estados Unidos, que dicen que compite de manera desleal con el azúcar nacional y entra al país sin ningún tipo de restricciones.

El gobierno mexicano se encuentra analizando una solicitud de la industria para llevar a cabo una investigación antidumping a la fructosa estadounidense y tiene en la mano 163.23 millones de dólares anuales en represalias comerciales a Estados Unidos, luego de que la Organización Mundial del Comercio (OMC) le dio la razón en una disputa sobre atún que data de muchos años y tiene un embargo de por medio.

UNA APERTURA QUE FUNCIONÓ A MEDIAS

La entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio de América del Norte no evitó restricciones.

2008

¿LIBRE COMERCIO?

Son eliminadas las cuotas y aranceles y el azúcar mexicana ingresa libremente a Estados Unidos, situación que no durará mucho.

2014

RESTRICCIONES

Luego de acusaciones de dumping, Estados Unidos obliga a México a firmar un Acuerdo de Suspensión, que limita la venta de azúcar.

2017

REPRESALIAS

El 1 de marzo de 2017 el gobierno de México cancela permisos de exportación de azúcar a Estados Unidos por exceder el cupo.

2017

A PLATICAR

Ambos países retoman el diálogo y fijan como fecha límite para llegar a un acuerdo el 5 de junio de 2017. Hay presión de la industria de EU.

2017

24 HORAS MÁS

Al vencer la fecha límite, Estados Unidos prorroga por 24 horas más el lapso ante presiones de industriales del sector estadounidense.

LA CONCLUSIÓN, POSPUESTA DESDE ABRIL

México y EU se dan un día más para pacto azucarero

“Somos optimistas de un acuerdo que ambas naciones podemos apoyar, y por eso decidí que una corta extensión”, dice Wilbur Ross

Luis Moreno/México

Con el objetivo de afinar los últimos aspectos técnicos del acuerdo sobre el comercio de azúcar, las negociaciones entre México y Estados Unidos se ampliaron ayer un día más.

“Las dos partes se han reunido de manera muy significativa, pero todavía con algunos detalles técnicos en los que debemos trabajar”, afirmó en un comunicado el secretario de Comercio de Estados Unidos, Wilbur Ross.

Ambos gobiernos están a punto de concretar un acuerdo y llevar las negociaciones más allá de la fecha límite, que anteriormente se había acordado para el 5 de junio; es en beneficio del interés de todos los involucrados en las negociaciones, añadió.

“Somos bastante optimistas de que nuestras naciones están al borde de un acuerdo que ambas podemos apoyar, y por eso decidí que una corta extensión del plazo es del interés de todas las partes”, subrayó el funcionario.

No es la primera vez que se

da una extensión, puesto que se tenía previsto llegar a una solución en abril pasado, pero tras distintas situaciones se amplió el plazo a mayo y posteriormente a junio, tras las reuniones de los secretarios de comercio.

El viernes pasado los refinadores de EU enviaron un escrito a la Casa Blanca para pedir que no sea firmado un nuevo acuerdo con México sobre el comercio de azúcar y se impongan aranceles a este producto.

En 2014 México y EU suscribieron los “acuerdos de suspensión” para terminar con las investigaciones por subsidios y *dumping* contra las exportaciones de azúcar mexicana, que ese país había solicitado.

No obstante, los acuerdos prevenían restricciones en cuanto a precio, cantidad y calidad del

azúcar mexicana, que antes entraban con plena libertad al mercado de EU.

Las refinadoras estadounidenses pidieron revisar los acuerdos, debido a que México enviaba azúcar refinada y no cruda.

La Cámara Nacional de las Industrias Azucarera y Alcohólica exigió que en caso de que EU imponga impuestos al dulce, México responda inmediatamente con aranceles contra la fructosa de ese país.

También la Unión Nacional de Cañeros señaló que subordinar esa actividad industrial a los intereses y dictados de los refinadores y productores de azúcar de EU, de clara tendencia monopólica y en beneficio solo de los intereses de unos cuantos, resultará en una relación alejada de los principios del libre comercio. **M**

Cuota compensatoria por acero chino

El gobierno de México concluyó una investigación por prácticas desleales de comercio internacional, en su modalidad de discriminación de precios, e impuso cuotas compensatorias definitivas a importaciones de aceros planos recubiertos de China y Taiwán.

En una resolución publicada en el *Diario Oficial de la Federación*, la Secretaría de Economía, a cargo de Ildelfonso Guajardo, dijo que la investigación inició en septiembre de 2015 a solicitud de las empresas Ternium y Tenigal que argumentaron daño o amenaza de daños a la industria local.

México ha estado imponiendo cuotas compensatorias definitivas y temporales a productos de acero de varios países luego de que siderúrgicas locales anunciaron en 2015 recortes de miles de puestos de trabajo y la cancelación de inversiones debido a una crisis por importaciones en condiciones desleales.

Reuters/México

Hoy, resultado para el acuerdo azucarero entre México y EU

■ Pospusieron la decisión para afinar "consultas técnicas"

POR SILVIA BAUTISTA

Aplazan 24 horas EU y México negociaciones sobre azúcar

WASHINGTON, EU. (Notimex).- El secretario de Comercio de Estados Unidos, Wilbur Ross, anunció una extensión de 24 horas en las negociaciones con México sobre comercio de azúcar para completar las "consultas técnicas finales".

"Las dos partes se han acercado de manera bastante significativa, pero aún están pendientes unos cuantos detalles técnicos", señaló Ross en un breve comunicado.

"Estamos bastante optimistas que las dos naciones están al borde de un acuerdo que todos podamos apoyar y por ello hemos decidido que una extensión del plazo está en el interés de todos", añadió.

Los negociadores mexicanos en Washington están encabezados por el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo.

La extensión de las negociaciones se produjo luego que fuentes cercanas al proceso indicaron que Estados Unidos y México ya habían alcanzado en principio un acuerdo en el litigio bilateral sobre el comercio del azúcar. La etapa

final de las negociaciones tiene lugar en momentos donde Estados Unidos, México y Canadá se alistan a modernizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), cuyas negociaciones formales podrían iniciar después del periodo de espera que concluye el 16 de agosto.

Estados Unidos y México suscribieron en 2014 los llamados "acuerdos de suspensión" para poner fin a las investigaciones por subsidios y dumping contra las exportaciones de azúcar mexicana.

Tales acuerdos permitieron el ingreso de la azúcar mexicana al mercado estadounidense libre de derechos compensatorios por subsidios o dumping y crearon mecanismos para evitar perjuicio en la industria de Estados Unidos.

Asimismo incluyeron una definición revisada del azúcar refinada y ajustes al precio de referencia y reflejaron comentarios que fueron entregados por las partes interesadas durante un periodo de comentarios públicos. Pero algunas de las

principales cultivadores y refina-dores de azúcar de Estados Unidos renovaron sus quejas, lo que llevó al Departamento de Comercio a emitir determinaciones preliminares favorables a las empresas estadounidenses en diciembre pasado.

La American Sugar Coalition (ASC), que aglutina a un puñado de las principales empresas del sector azucarero de Estados Unidos, acusó en su momento que el azúcar mexicana era subsidiada y vendida por debajo de un "valor justo" en el mercado estadounidense.

Aunque inicialmente los dos países tenían un plazo que vencía en abril pasado para buscar una solución negociada, las dos partes extendieron el plazo primero al 1 de mayo y después hasta este 5 de junio.

Durante este lapso, un creciente número de empresas estadounidenses, incluida Coca-Cola, además de granjeros de maíz de Estados Unidos intercedieron ante la Casa Blanca para defender la necesidad de un acuerdo sobre azúcar.

Retrasa EU 24 horas el acuerdo azucarero

WASHINGTON, EU.- Estados Unidos extendió el lunes por 24 horas el plazo límite de las negociaciones con México sobre el comercio de azúcar, luego de que industriales estadounidenses regresaron a la mesa con nuevas peticiones tras haberse alcanzado más temprano un acuerdo entre los gobiernos de ambos países.

El secretario de Comercio estadounidense, Wilbur Ross, dijo que se requería más tiempo para completar "consultas técnicas finales" para el acuerdo, cuyas negociaciones tenían como fecha límite el lunes.

"Las dos partes se han unido de manera muy significativa, pero aún quedan algunos detalles técnicos que resolver", dijo Ross en un comunicado al anunciar el nuevo plazo, pero no dio detalles sobre los temas que quedan por resolver.

"Somos bastante optimistas de que nuestras dos naciones están a un paso de un acuerdo que todos podemos apoyar y así hemos decidido que una extensión corta del plazo es en beneficio para cada uno", añadió.

El acuerdo en Washington evitaría una potencial guerra que habría marcado la próxima renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) ente ambos países y Canadá, que se espera comience en agosto.

Tres fuentes mexicanas con conocimiento directo de las conversaciones dijeron más temprano que los gobiernos habían llegado a un acuerdo. Una fuente mexicana y otra de la industria estadounidense dijeron que los empresarios azucareros en Estados Unidos regresaron más tarde con más deman-

das además de los términos acordados más temprano.

Una de las fuentes dijo que los refinadores de ASR Group, una alianza que incluye a la familia Fanjul, con gran influencia política en Estados Unidos, había sido activa en promover los nuevos requerimientos.

ASR Group no quiso comentar sobre su participación en las conversaciones.

Una de las fuentes en Washington, familiarizada con las negociaciones, dijo que las dos partes habían logrado acuerdos en los cuatro temas más importantes que separaban las industrias azucareras estadounidenses y mexicanas, pero todavía había que trabajar en algunos detalles técnicos, pero no dio detalles.

Los cultivadores de caña y los fabricantes de azúcar en México han dicho que quieren que su Gobierno actúe contra la fructosa de Estados Unidos, que dicen que compite de manera desleal con el azúcar nacional y entra al país sin ningún tipo de restricciones.

El Gobierno estudia una solicitud de la industria para llevar a cabo una investigación antidumping a la fructosa estadounidense y tiene en la mano 163.23 millones de dólares anuales en represalias comerciales a Estados Unidos, luego de que la Organización Mundial de Comercio (OMC) le dio la razón en una disputa sobre atún. (Reuters)

BREVES

México y EEUU extienden 24 horas la negociación sobre comercio de azúcar

El secretario de Comercio de Estados Unidos, Wilbur Ross, anunció una extensión de 24 horas en las negociaciones con México sobre comercio de azúcar para completar las "consultas técnicas finales".

"Las dos partes se han acercado de maneras bastante significativas, pero aún están pendientes unos cuantos detalles técnicos", señaló Ross en un breve comunicado.

"Estamos bastante optimistas que las dos naciones están al borde de un acuerdo que todos podamos apoyar y por ello hemos decidido que una extensión del plazo está en el interés de todos", añadió.

Los negociadores mexicanos en Washington están encabezados por el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo. La extensión de las negociaciones se produjo luego que fuentes cercanas al proceso indicaron que Estados Unidos y México ya habían alcanzado principio un acuerdo en el litigio bilateral sobre el comercio del azúcar. La etapa final de las negociaciones tiene lugar en momentos Estados Unidos, México y Canadá se alistan a modernizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), cuyas negociaciones formales podrían iniciar después del periodo de espera que concluye el 16 de agosto.



Entrampa acuerdo azucarero a México y EU

- Acepta autoridad reducir a 30% porcentaje de exportación refinada
- Hoy deciden representantes de ambos países el convenio a seguir

**IVETTE SALDAÑA
Y VÍCTOR SANCHO**

Reportera y corresponsal
—cartera@eluniversal.com.mx

A unas horas de que acabe el plazo para que México y Estados Unidos (EU) alcancen un acuerdo azucarero, la negociación se entrampó. A pesar de que la parte mexicana —autoridades, cañeros y productores de endulzantes— cedió para que se reduzca a 30% el porcentaje de azúcar refinada que se puede enviar al mercado estadounidense, no hubo avance.

El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, y el titular de Comercio estadounidense, Wilbur Ross, esperan concretar el acuerdo, a pesar de la oposición de los refinadores de la Unión Americana.

Los gobiernos de ambos países tenían un principio de acuerdo por el cual se estableció que se mantendría el pacto azucarero y se evitaría que Mé-

xico pagara cuotas compensatorias en las exportaciones a Estados Unidos. Dijeron que tampoco se reduciría la calidad del azúcar que los connacionales envían al principal socio comercial y se ajustarían los precios.

Un funcionario mexicano de alto nivel aseguró que el convenio incluía disminuir el “acceso efectivo” de azúcar refinada —de polaridad 99.5— a Estados Unidos, de 40% a 30%, y que se incrementaría de 60% a 70% el porcentaje de azúcar cruda —de polaridad 99.2—.

La fuente añadió que también se acordaron incrementar los precios mínimos a que puede entrar el azúcar mexicana a ese país y que todo excedente que requiriera Estados Unidos primero lo solicitaría a México y el endulzante que se enviaría sería refinado o de polaridad 99.5.

En esos momentos, de acuerdo con el funcionario, los abogados de ambas

partes buscaron definir detalles técnicos de la negociación.

Dan prórroga de 24 horas. Alrededor de las 14:30 horas de ayer, el secretario de Comercio de la Unión Americana anunció que a pesar de que el lunes era el día final de la negociación, se extendería 24 horas más el proceso de consultas técnicas en ambos países, es decir, hasta este martes.

Se supo que los refinadores estadounidenses se oponían al acuerdo porque ellos solicitaron que se redujera a 15% la cantidad de azúcar refinada mexicana que podía ingresar.

Incluso, el viernes 2 de junio pasado, el despacho de abogados Cassidy Levy Kent, que representa al American Sugar Coalition, envió una carta al Departamento de Comercio estadounidense para pedirle “terminar” el acuerdo por el cual se suspende el cobro de cuotas compensatorias al endulzante mexicano de casi 80%, bajo la condición de que México exporte a cierto precio, con determinada calidad y de acuerdo con los montos que determine el Departamento de Agricultura de Estados Unidos. De acuerdo con los refinadores estadounidenses México pone en “peligro” a 142 mil empleos en 22 estados de la Unión Americana.

Preámbulo para TLCAN. A pesar de los diferendos, el presidente de la Unión Nacional de Cañeros, Carlos Blackaller Ayala, declaró que seguramente se mantendrá el acuerdo azucarero que se firmó en 2014 entre autoridades de ambos países porque es un preámbulo a la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América Norte (TLCAN).

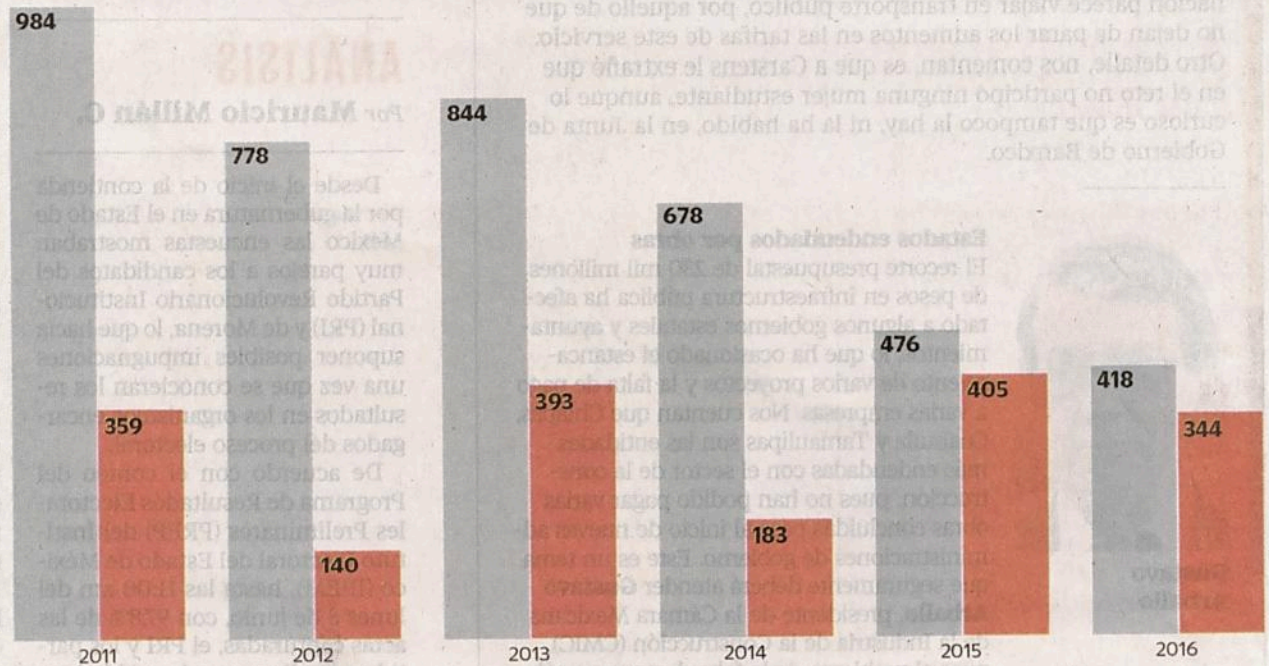
“Por desgracia la economía de los cañeros mexicanos está entre las patas de los caballos, porque pareciera que es moneda de cambio”, pero de ser así, entonces el gobierno mexicano debe imponer aranceles a la fructosa estadounidense, porque entra con 45% de *dumping* y existe actualmente el mecanismo que autorizó la OMC para imponer una sanción de 163 millones de dólares a productos de la Unión Americana. ●



Envíos del endulzante

(Millones de dólares)

■ Azúcares, Edulcorantes, Bases para Bebidas ■ Azúcar de remolacha cruda y caña



Fuente: United States Department of Agriculture

142

MIL EMPLEOS en 22 estados de la Unión Americana corren peligro por México, de acuerdo con los refinadores estadounidenses.

15%

ES EL PORCENTAJE que los estadounidenses solicitaron reducir la cantidad de azúcar refinada mexicana que podía ingresar a EU.

REDUCIRÁ EXPORTACIÓN DE AZÚCAR REFINADA A ESE PAÍS

México cede ante EU en azúcar

- Baja de 53 a 30% la proporción de refinada que envía.
- Ross y Guajardo definen hoy detalles técnicos en EU.

PAÍSES LLEGAN A PREACUERDO

México enviará menos azúcar refinada y más cruda a EU

Ross y Guajardo acordaron extender negociaciones 24 horas más, pero se perfila un cambio en el perfil de las exportaciones mexicanas

Roberto Morales
EL ECONOMISTA

LOS GOBIERNOS de México y Estados Unidos extendieron 24 horas las negociaciones sobre las exportaciones mexicanas de azúcar al mercado estadounidense, para afinar detalles de los nuevos “acuerdos de suspensión” perfilados.

Ambos gobiernos llegaron a un preacuerdo este lunes sobre esos acuerdos, con lo que se evitó que se impusieran restricciones mutuas en el comercio bilateral de edulcorantes.

Los “acuerdos de suspensión” implican, como su nombre lo indica, el detenimiento de la imposición de cuotas compensatorias por *dumping* y subsidios contra las importaciones estadounidenses de azúcar originaria de México, al alcanzarse un convenio bilateral relacionado con el caso.

De acuerdo con versiones filtradas en relación con los nuevos acuerdos de suspensión que se habrían alcanzado, México aceptó reducir de 53 a 30% la proporción de azúcar refinada del total de sus exportaciones de ese producto a su vecino del norte. Además, accedió a reducir la calidad de las exportaciones de azúcar de México de 99.5 a 99.2% de polaridad o grado de pureza de refinación.

Tras reunirse con Ildefonso Guajardo, secretario de Economía, en Washington, Wilbur Ross, secretario de Comercio de Estados Unidos, anunció este jueves que se convino extender las negociaciones para permitir terminar las consultas técnicas finales.

“Las dos partes se han unido de manera bastante significativa, pero aún quedan algunos detalles técnicos que resolver”, dijo el Ross. “Estamos bastante optimistas de que nuestras dos naciones están en el precipicio de un acuerdo que todos podemos apoyar”.

En diciembre del 2014, las dos naciones concluyeron un par de acuerdos para suspender las investigaciones *antidumping* y de derechos compensatorios de Estados Unidos que estaban en curso con respecto a las importaciones estadounidenses de azúcar bruto y refinado de México.

Estos acuerdos marcan el comienzo de un nuevo período para el comercio de azúcar entre los dos países debido a que restringen el precio y la cantidad de las exportaciones mexicanas de azúcar a Estados Unidos. Antes de estos acuerdos, el comercio bilateral de azúcar había estado exento de tales restricciones desde enero del 2008, cuando Estados Unidos y México establecieron un comercio libre de aranceles y de cuotas pa-

ra el azúcar de acuerdo con el Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Actualmente, México es el único gran país exportador de azúcar con acceso libre de aranceles y cuotas a Estados Unidos.

El acuerdo original de suspensión sobre *dumping* establece precios de referencia de 26 centavos por libra (aproximadamente 573 dólares por tonelada métrica) para el azúcar refinado y 22.25 centavos por libra (496 dólares por tonelada métrica) para el resto del azúcar.

rmorales@eleconomista.com.mx

De acuerdo con filtraciones sobre la negociación México-EU, nuestro país se comprometió a bajar de 53 a 30% la cuota de azúcar refinada que envía al país vecino.

Extiende EU 24 horas el plazo para resolver disputa del azúcar con México

WASHINGTON, D.C., 5 de junio (OEM-EFE).- Estados Unidos extendió hoy otras 24 horas el plazo que había impuesto para alcanzar un acuerdo con México sobre la importación de azúcar antes de reanudar el cobro de aranceles, al asegurar que ambos lados están "a punto" de llegar a un entendimiento que permita resolver la disputa comercial.

El titular de Comercio estadounidense, Wilbur Ross, mantuvo hoy reuniones en Washington con el Secretario de Economía de México, Ildefonso Guajardo, para ultimar las negociaciones sobre ese delicado asunto, según confirmó a Efe una fuente del Departamento de Comercio estadounidense.

A comienzos de mayo, el Gobierno de Donald Trump anunció que daba de plazo a México hasta hoy, 5 de junio, para llegar a un acuerdo antes de reanudar el cobro de aranceles compensatorios sobre las importaciones de azúcar mexicana a Estados Unidos.

Hoy, Ross decidió ampliar ese plazo hasta mañana martes, 6 de junio, para permitir que ambos lados concreten los últimos detalles del acuerdo.

"Los dos lados han acercado

posturas de forma bastante significativa, pero sigue habiendo unos pocos detalles técnicos que hay que resolver", dijo Ross en un comunicado.

"Somos bastante optimistas y creemos que nuestros dos Gobiernos están a punto de lograr un acuerdo que todos podemos apoyar, y por tanto hemos decidido que una corta extensión de la fecha límite nos conviene a todos", añadió el titular de Comercio.

La Secretaría de Economía mexicana atribuye las diferencias en la disputa del azúcar a las

demandas "excesivas" de los productores estadounidenses.

En 2008 se alcanzó el libre comercio en el sector de edulcorantes y azúcar en América del Norte, pero en 2014, las autoridades comerciales de EU concluyeron una investigación sobre competencia desleal y subvenciones en el azúcar mexicano, y la Comisión de Comercio Internacional constató que esas importaciones perjudicaban a los productores locales, según el Gobierno de EU.

Ese mismo año, EU llegó a un

compromiso con el Gobierno y los productores mexicanos que permitió la suspensión de los aranceles compensatorios, pero las protestas de los productores estadounidenses llevaron al Departamento de Comercio a declarar, en diciembre pasado que el pacto "podría no estar funcionando".

Las autoridades mexicanas anunciaron en marzo que habían detenido temporalmente las exportaciones de azúcar hacia Estados Unidos para evitar sanciones, y ese mismo mes, Ross acordó con Guajardo retomar las negociaciones para modificar los acuerdos sobre el tema, pero hasta ahora no había habido grandes avances.

Perciben fin de la guerra del azúcar

El secretario de Comercio de Estados Unidos, Wilbur Ross, anunció que se amplía 24 horas el plazo para las negociaciones sobre el azúcar con México, para permitir que ambas partes terminen las consultas técnicas finales.

Si bien en las primeras horas de este lunes se especuló que ayer mismo habría un anuncio conjunto del funcionario estadounidense y el secretario de Economía (SE), Ildelfonso Guajardo, por la tarde, en un breve comunicado, Ross señaló que “las dos partes han acercado sus posturas de manera bastante significativa, pero aún quedan algunos detalles técnicos que resolver”.

“Estamos bastante optimistas de que nuestras dos naciones están en el precipicio de un acuerdo que todos podemos apoyar, y así hemos decidido que una corta extensión del plazo es en el mejor interés de todos”, subrayó Ross.

Hasta el cierre de esta edición, la Secretaría de Economía no emitió



EU. El secretario de Comercio, Wilbur Ross, emitió un breve comunicado.

México. El titular de Economía, Ildelfonso Guajardo, no hizo pública su postura.

ninguna postura respecto al tema. Ambos funcionarios se reunieron en Washington para ultimar las negociaciones. A principios de mayo, el gobierno de Donald Trump anunció que daba de plazo a México hasta el 5 de junio, para llegar a un acuerdo antes de reanudar el cobro de aranceles compensatorios sobre las importaciones de

azúcar mexicana a Estados Unidos. La Secretaría de Economía ha atribuido las diferencias en la disputa del azúcar a las demandas “excesivas” de los productores estadounidenses. En marzo, ambos funcionarios acordaron retomar las negociaciones para modificar los acuerdos, sin que hasta ahora haya avances significativos. / REDACCIÓN



Desde el piso de remates

**MARICARMEN
CORTÉS**milcarmen@gmail.com
Twitter: @mcmaticarmen

Negociaciones de última hora en azúcar

Al cierre de esta columna se mantenían las intensas negociaciones entre los gobiernos de Estados Unidos y de México sobre las exportaciones mexicanas de azúcar. El plazo para llegar al acuerdo que fijó **Wilbur Ross**, secretario de Comercio de Estados Unidos, venció ayer, pero el propio **Ross** decidió otorgar una prórroga de sólo 24 horas para continuar con negociaciones de última hora, sobre "detalles técnicos".

A medio día corrió la versión de que ya se había llegado a un acuerdo mediante el cual México había aceptado reducir de 53% a 30% el porcentaje máximo de azúcar refinada que puede exportar a Estados Unidos y aumentar de 47% a 70% la de azúcar cruda.

Los industriales de Estados Unidos, en especial American Sugar Refinery (ASR), que controla el mercado de azúcar refinada, habían solicitado reducir a sólo 15% el porcentaje de azúcar refinada en una medida, evidentemente, proteccionista, que atenta contra las reglas de libre comercio.

Al parecer, el gobierno mexicano ya había llegado a este acuerdo porque a los industriales mexicanos les parece adecuado el tope de 30% de azúcar refinada. Sin embargo, el problema se registró con la polaridad o calidad del azúcar que México debe exportar, ya que Estados Unidos pretende que se reduzca del 99.5 actual al 99.2, que es azúcar de menor calidad que no se puede refinar, por lo que, en la práctica, se beneficiaría sólo a ASR.

Tanto la Cámara Nacional de las Industrias Azucarera y Alcohólica (CNIAA), que preside **Juan Cortina Gallardo**, como los dirigentes cañeros se oponen a reducir la polaridad y, al no poder cerrar la negociación, **Ross** aceptó la prórroga de 24 horas.

De no llegar a un acuerdo, Estados Unidos aplicará aranceles antidumping al azúcar mexicana y México frenaría la importación de fructosa estadounidense.

PESO SE FORTALECIÓ POR ELECCIONES EN EL EDOMEX

El peso vivió ayer una muy buena jornada tras confirmarse el triunfo de **Alfredo del Mazo** en las elecciones, registrando una apreciación de 1.8% frente al dólar, que cerró en 18.34 pesos. De acuerdo con **Gaby Siller**, analista en jefe de Banco Base, el peso se fortaleció porque el triunfo del PRI en el Estado de México reduce, aunque no desaparece la probabilidad de que Morena avance en las elecciones de 2018: mientras que **Carlos**

Ponce, de Ve por Más, considera que, además de las elecciones, otros factores que ayudan al peso es la revisión al alza en las expectativas económicas de México; los mejores resultados de las empresas inscritas en Bolsa y los menores ataques de **Donald Trump** hacia México y el TLCAN.

Por su parte, **Guillermo Aboumrad**, director de Estrategias de Mercado de Finamex, aseguró que las elecciones demuestran que la mayoría de electores no quieren un cambio de modelo económico e incluso considera factible que el dólar llegue a niveles de 17.70 pesos en las próximas semanas.

Sin embargo, no hay que cantar victoria, porque hay factores de riesgo: las elecciones en el Reino Unido, el próximo jueves; la reunión de política monetaria de la Fed, el miércoles 14 de junio, lo que podría subir nuevamente las tasas de interés, y el nerviosismo en el mercado petrolero por el bloque antiQatar formado por Arabia Saudita, Baréin, Emiratos Árabes Unidos y Egipto, por su apoyo a grupos islamistas terroristas.

Los industriales azucareros de EU habían pedido reducir a sólo 15% el porcentaje de azúcar refinada procedente de México.



70% del dulce conocido como morena o semirefinado procedente del país concluirá su proceso en empresas estadounidenses, quienes le pondrán su etiqueta y fijarán su precio.

En la ruta, los ingenios nacionales tendrán que readaptar sus esquemas de producción para producir un endulzante de menor calidad.

Pierden, pues, los productores, pero más los cañeros, al reducirse drásticamente su porcentaje de contraprestación, en un escenario en que el precio de la tonelada de caña está indexado a 40% del costo final del dulce.

De pasadita, naturalmente, el gobierno mexicano asesta tácticamente al rumbo de la nueva etapa del TLCAN a menor manufactura, más presencia de insumos o materias primas Made in USA.

Se libra la posibilidad de una guerra comercial en un toma y daca que exigía aranceles al azúcar mexicana en cuya contradefensiva se le infundaba a su vez impuestos de importación a la alta fructosa derivada de jarabe de maíz, pero se golpea a su sector en el que caben directa e indirectamente 2 millones 400 mil mexicanos.

La ofensiva estadounidense se inició al amanecer de marzo pasado, cuando el Departamento de Comercio del país del norte decidió unilateralmente reducir 40% los cupos, es decir, el monto de exportación de azúcar susceptible de llegar sin arancel o impuesto de importación.

La imposición de cuotas, aunque desde antes el país del norte había limitado el libre tránsito de los excedentes nacionales, se derivó de los llamados "acuerdos de suspensión", una negociación vía la cual México evitaba un procedimiento por supuesto "dumping" o precio inferior al del mercado de origen que podría haber derivado en cuotas compensatorias, es decir aranceles extraordinarios.

De acuerdo con la American Sugar Alliance, el gobierno había subsidiado el dulce que llegaba a su mercado procedente de los ingenios que mantenía bajo su férula tras la expropiación decretada por el gobierno foxista en 2001.

Lo curioso del caso es que originalmente la Secretaría de Economía había calificado de improcedente la denuncia, y sin embargo se allanó a pactar.

EMPRESA



Alberto Barranco

Doblan a México en azúcar

Ahora la propia dependencia se desliza a un marco en que deberá re canalizar sus importaciones de insumos que llegaban a la función de maquila del Extremo Oriente o de la Unión Europea, para orientarlas al mercado estadounidense, en afán de equilibrar por decreto la balanza comercial bilateral.

En la ruta, la presión con Estados Unidos del "América para los americanos" llegó a encender el fuego con absurdos como el que el azúcar mexicano había sepultado a la industria en Hawaii.

Otra más para allá; otra menos para acá.



AZÚCAR, NEGOCIAN LOS CUPOS

Will Ross, secretario de Comercio de Estados Unidos, sí pidió un día más para negociar el tema del azúcar. Es lógico que **Ross**, en su primera negociación con México, no se quiera ir sin nada.

Pero mal haría el secretario de Economía, **Ildefonso Guajardo**, en permitirlo. Más bien **Guajardo** intentará un acuerdo que sí beneficié a la industria azucarera mexicana, con buen cupo de entrada de azúcar refinada a aquel país. La negociación tiene que funcionar para las dos partes, y el sector no puede ser pieza de cambio para una buena negociación posterior con el TLCAN.

Cada sector debe negociarse por sus propias potencialidades, viendo ventajas comparativas. México quiere exportar azúcar refinada al igual que ellos. Ahí está el punto. Hoy sabremos si el acuerdo se alcanzó.



Pisa: pendiente de la relación México-Guatemala

Como es público, el día de hoy el presidente **Enrique Peña Nieto** se encuentra de visita de Estado en Guatemala, muchos son los temas a tratar con su homónimo guatemalteco, **Jimmy Morales**, con el objetivo de fortalecer el diálogo y la cooperación entre ambos países.

En este sentido, un tema que seguramente no está en la agenda, pero que resulta importante traerlo a la luz, es el expediente de corrupción —aún latente— de la empresa mexicana Laboratorios Pisa, que entre 2014 y 2015, dejó un saldo de al menos 24 personas muertas y cientos de derechohabientes del Instituto Guatemalteco de Seguridad Social (IGSS) afectados.

A principios de 2015, Pisa, que es presidido por **Carlos Álvarez Bermejillo**, fue acusada en Guatemala por corrupción en la obtención de un contrato millonario de servicios de hemodiálisis por más de 15 millones de dólares, unos 116 millones de quetzales, y actualmente 17 personas, incluidos directivos de esta farmacéutica mexicana, en ese país se encuentran tras las rejas.

El costo inicial para la empresa jalisciense fue la rescisión del contrato en Guatemala, porque al estar el asunto aún en los tribunales, los afectados —a casi tres años del suceso— siguen esperando una respuesta por parte de las autoridades.

Así las cosas, le cuento que en marzo de este año, cinco de los acusados que se encuentran detenidos presentaron ante la corte de Constitucionalidad local una acción para que se les anulara la resolución de enviarlos a debate oral y público ante un tribunal. La solicitud fue rechazada, el juicio está programado para el 16 de junio, por lo que, ahora que el presidente **Peña** está de visita con nuestro vecino del sur, el tema podría surgir entre ambos mandatarios.

En el juicio oral del 16 de junio se presentarán los argumentos y evidencias de la autoridad para demostrar los delitos y actos de corrupción cometidos por funcionarios y particulares, donde estaría implicado un monto por comisiones de hasta el 16% del valor del contrato adjudica-

do a Pisa. Todo esto, a pesar de que la junta directiva del IGSS tenía conocimiento de que Pisa no tenía la capacidad para atender dicho contrato. Este caso se ha convertido en uno de los más sonados a nivel local, debido a que involucra a funcionarios del más alto nivel, como el entonces presidente del IGSS, **Juan de Dios de la Cruz Rodríguez**. Habrá que seguir de cerca este proceso que no sólo pone en entredicho a una farmacéutica mexicana, sino a México como tal.

DE FONDOS A FONDO

■ **#Polaridad arreglada.** Estados Unidos está pidiendo bajar la polaridad desde el actual 99.5 por ciento a 99.2 por ciento, así como subir los precios mínimos de referencia de azúcar, respecto de las normas aprobadas en 2014, pero creo que se ha logrado mejorar un poco los términos del acuerdo. Le comenté que mientras se ubique por debajo de 99.5 por ciento, las cosas mejoran para aumentar el valor agregado y éste es el caso.

Ahora que los **Fanjul** están haciendo que **Juan Cortina**, el presidente de la Cámara Nacional de la Industria Azucarera y Alcoholera, se encuentre en un momento crítico porque quieren garantías de que los excedentes se entregarán en las refinería de la American Sugar Alliance, que controla el 65 por ciento del mercado de refinación estadounidense, y no irán a parar con su competencia.

El acuerdo no se calló, simplemente está en revisión y le puedo asegurar que **Ildefonso Guajardo**, el secretario de Economía, está revisando el mecanismo de seguimiento que se realizará para que nadie vuelva a aumentar excedentes, a menos que en Estados Unidos pidan el aumento. Hoy por hoy, el mercado mexicano tiene acumuladas 5.7 millones de toneladas de azúcar de un estimado para la producción de zafra 2016/17 de 6.2 millones en total, de los cuales, alrededor de 1.3 millones serían los excedentes a colocar en un mercado cuya demanda crece al cuatro por ciento.

■ **#DeTalentos...** Con la clave de pizarra ACTPT14, Grupo Financiero Actinver, de **Héctor Madero**, presentó el "Fondo Talento Global", que invierte en al menos 30 empresas globales. Con la asesoría de inversión de AXA Investment Managers, "Talento Global (ACTPT14)" permitirá elegir entre empresas y sectores de todo el mundo con un enfoque de inversión de "la mejor alternativa disponible", no tiene máximos ni mínimos de inversión por región y su cartera está compuesta al menos por 30 empresas. Talento Global también puede invertir en ETFs internacionales al buscar exposición a una zona con atractivo o a un sector interesante.

■ **#Energía Limpia** aún con la salida de EU del Acuerdo de París. Una buena noticia, el Día Mundial del Medio Ambiente viene de la mano de los cada vez mayores compromisos que tienen al respecto los privados de nuestro país, sobre todo del ramo energético. Una empresa que avanza en esa dirección es IEnova, la cual da cuenta de ello en su recién publicado informe de sustentabilidad 2016.

De acuerdo al mismo, la empresa de infraestructura energética, que dirige **Carlos Ruíz Sacristán**, incrementó durante el año su portafolio de energías renovables, sumando 407MW de capacidad de generación eólica tras la adquisición de Ventika, uno de los parques más grandes de México y la región, y entrando por primera vez en la generación solar fotovoltaica, con la adjudicación de los parques Tepezalá II Solar, de 100MW, y Rumorosa Solar, de 41.

Asimismo, es la única del ramo en el IPC sustentable de la BMV, y redujo durante todo 2016 un 23% sus emisiones totales de CO₂. Todo ello suma para que México progrese en sus metas de reducción de emisiones de gases de efecto invernadero fijadas para 2030.

Pág.

6

Col.

Secc.

Buenos

Fecha.

06 JUN 2017

PRIMAS AGRÍCOLAS POR 175 MDP

En el primer trimestre de 2017, el Sistema Nacional de Aseguramiento Agropecuario, conformado por aseguradoras privadas, fondos de aseguramiento y Agroasemex, aseguraron en el ramo agrícola 435.9 mil hectáreas y en el ganadero 6 millones 149 mil 400 unidades de riesgo, lo que suma 175.4 millones de pesos, informó la institución.

—Alicia Valverde



Impiden el ingreso de pollo a Oaxaca

REFORMA / STAFF

La industria avícola nacional es afectada por bloqueos y daños a transporte de carga que traslada pollo y huevo a Oaxaca.

Esto, porque los transportistas afiliados a la CTM Sección 262 impiden el paso de este alimento necesario para la entidad, informó en un comunicado la Asociación de Avicultores de Tehuacán (AVT)

“Estamos teniendo problemas para entrar a Oaxaca, concretamente la Sección 32 de la CTM de Autotransporte, están bloqueando la entrada y nos quieren obligar a que si no los contratamos a ellos como fleteros, entonces no nos dejan entrar a este mercado”, afirmó Jorge García de la Cadena, Presidente de la AVT.

Dichas acciones las calificó de chantaje para impedir el paso de los alimentos.

Agregó que esta situación ha provocado que el producto no ingrese a la entidad y que quien se vea afectada sea la población más necesitada que requiere de este alimen-

to para su subsistencia.

Aseguró que la industria avícola está a la espera de que las autoridades del Gobierno de Oaxaca tomen cartas en el asunto.

Dijo que esto también puede provocar el encarecimiento del producto a la gente.

Escasez de rambután incrementa precios y demanda internacional

POR CÉSAR SOLÍS

DIARIO DEL SUR

TAPACHULA, CHIS. (OEM-Infomex).- La cosecha de rambután que inició en mayo se ha visto a la baja debido a que las lluvias adelantadas causaron esta reducción considerable, sin embargo, existe ahora una contrariedad porque no hay mucha fruta y el precio supera los 40 pesos por kilogramo.

El presidente de la Asociación Agrícola de Productores de Rambu-

tán, Alfredo López García, confirmó en entrevista que se ha iniciado a cortar fruta pero en cantidades menores a diferencia del año pasado, cuando a estas fechas ya se exportaba a Estados Unidos.

"Por factores de la oferta y la demanda, el kilogramo de rambután ha llegado a 42 pesos, precio récord, ya que en años anteriores solo había llegado a los 35 pesos, los compradores llegan a las huertas en busca de fruta, pero no existen grandes cantidades para enviar a mercado nacional o a Estados Unidos," expresó.

Señaló que los productores han iniciado con algunos embarques de fruta hacia Estados Unidos pero en cantidades muy pequeñas, por lo que apenas y se envía entre dos o cuatro toneladas semanales, cuando en temporadas pasadas esta can-

tidad se exportaba cada día. Enfatizó que muchos compradores buscan fruta para introducirla al mercado nacional, pero la variedad que sale es para exportación, pues son los municipios de Metapa de Domínguez y Frontera Hidalgo los que han iniciado con el corte.

Remarcó que en los municipios de Cacahoatán y Tuxtla Chico habrá una merma de casi 40 por ciento en la producción, lo que causa incertidumbre en los productores porque se habían establecido algunos contactos en otros mercados, pero por la falta de fruta no se podrá aperturarlos.

"Este año tenemos muchos compradores pero no hay fruta, vinieron muchos que pretendían enviar a Dubái, Canadá, Polonia e Italia, esperamos que en los próximos días se pueda enviar muestras vía aérea."



Regresa el seguro para los ganaderos

La póliza está diseñada para atender a ovinos y bovinos en la Huasteca

SERGIO JUAREZ

Este fin de semana se anunciará el programa de Seguro Ganadero, que servirá para atender ovinos y bovinos, señaló el secretario de Desarrollo Agropecuario, Carlos Muñiz.

El programa se presentará, después de cuatro años que ha estado sin operar, y se anunciará en Xohiatipan, Yahualica, Huejutla.

Para este programa se tiene destinado un recurso de cinco millones de pesos.

“Sagarpa pone el doble de lo que vale el seguro y es un buen recurso para los compañeros”, explicó.

Carlos Muñiz dio a conocer que en las semanas pasadas cuando la temperatura estuvo muy alta en la

Huasteca, se recibieron reportes de ganaderos, preocupados de que si seguía el intenso calor, podían morir sus animales.

Sin embargo, aclaró que hasta el momento no se tienen reportes de ganado que haya fallecido por alguna circunstancia, además que el inicio de la temporada de lluvias ayuda a que no se presenten estos hechos.

“Afortunadamente contamos con un seguro para hacer frente a esto y poderlos apoyar en alguna medida a los que sufran pérdida, pero hasta ahorita no tenemos ningún reporte”, reiteró.

El secretario de Desarrollo Agropecuario explicó que para hacer

válido el seguro, los ganaderos que tengan alguna pérdida, deben reportarse a la Dirección de Gandería para informar sobre el hecho.

También se tiene contratado el seguro agrícola, que tiene contempladas 409 mil 322 hectáreas, y engloba 17 productos como: maíz, frijol, cebada, trigo, avena, cítricos, café, manzana, durazno, nopal, aguacate, granada, higo y nuez, entre otros.

Este seguro contempla un pago de mil 500 pesos por hectárea para cultivos de temporal y dos mil 500 pesos por hectárea de riego, además que en plantaciones de frutas perennes, cultivos de café y nopal, la prima es de dos mil 500 pesos.

Dramático descenso de la actividad pesquera en Tamaulipas

POR PAULO MONSIVÁIS

EL SOL DE TAMPICO

ALTAMIRA, Tamps. (OEM-Infomex).- La actividad pesquera en Altamira ha caído hasta en un 60%, cambiando de labor de forma temporal por lo menos unos 250 productores a otros oficios o a la agricultura, debido a la escasez de especies en el río y lagunas, pero también, la sequía que se registra actualmente en la zona.

La delegada de la congregación de Lomas del Real, Marisela Martínez, menciona que en esta localidad -ubicada al oriente del municipio- son 40 los pescadores que se han quedado sin poder salir a laborar porque la captura es casi nula y de esa actividad depen-

den unas 100 familias, quienes no cuentan con otros recursos para solventar sus gastos.

“Estamos pasando por una crisis muy fuerte, muchos ahora andan tratando de conseguir en lo que puedan, de carpinteros, albañiles o vender en la calle cosas, porque no tienen ni para comer por eso vamos a solicitar un apoyo a las autoridades”, expuso la representante de la comunidad.

Por separado, Alberto Marín Flores, dirigente de la Unión de Comerciantes de Pescados y Mariscos del Río Tamesí, donde se vende casi toda la producción de esta región, expuso que unos 200 pescadores de las comunidades del Tamesí ya no laboran, pues la rentabilidad cayó de forma con-

tudente y ahora trabajan en otras actividades.

Añade que la captura actualmente está muy por debajo de lo que se necesita, y además de influir sobremanera en la caída de la actividad la falta de vigilancia para evitar la pesca furtiva, también la migración de especies por la sequía que se vive en toda esta parte del municipio ha repercutido en esta situación.

El sector pesquero en Altamira fue la segunda actividad, después de la agricultura, para las comunidades de la zona rural y en tercer lugar la ganadería, sin embargo en la actualidad la producción de los ríos y lagunas ha disminuido tanto que se necesitan apoyos emergentes para este sector de la población.

INVERSIÓN DE 9 MILLONES DE PESOS

Jalisco abre Centro de Composteo, el primero en el país

En la primera etapa se beneficiará a 84 agricultores del municipio de Tlajomulco de Zúñiga

Patricia Romo
EL ECONOMISTA

Guadalajara, Jal. CON UNA inversión de nueve millones de pesos, el municipio metropolitano de Tlajomulco de Zúñiga inauguró el primer Centro de Composteo del país.

Dicho centro tiene la capacidad para producir 10,000 toneladas de composta al año, misma que se entregará a los productores agrícolas del municipio para evitar que utilicen productos químicos.

“Estamos listos para que cada kilo de material (orgánico) que nos entreguen, convertirlo en composta”, manifestó el director de Gestión Gubernamental, Cambio Climático y Sustentabilidad de Tlajomulco, Miguel León Corrales.

El municipio genera 400 toneladas diarias de residuos, de los cuales la mitad son orgánicos.

El presidente municipal de Tlajomulco, Alberto Uribe, indicó que con la composta que se obtenga se apoyará, en una primera etapa, a los agricultores de la ribera de la laguna de Cajititlán.

“Los productos orgánicos en Europa están en boga, entonces, yo

quiero convencer a todos los agricultores de este municipio de que si ellos utilizan esta composta orgánica para cultivar productos orgánicos, tienen un valor agregado en el mercado. Vale más un tomate orgánico que un tomate normal”, explicó el munícipe.

Añadió que el beneficio será además para la laguna, toda vez que los fertilizantes químicos que actualmente utilizan los agricultores que poseen parcelas en la ribera de Cajititlán, terminan contaminando el lago cuando son arrastrados por la lluvia.

“En primer lugar, la composta es para los campesinos que están pegados a Cajititlán porque ellos ponen el fertilizante dos veces al año; evidentemente, el fertilizante no es lo mejor que un ser humano pueda comer, lo ideal es que sea orgánico”, expuso Uribe Camacho.

En la primera etapa, se beneficiará con la composta a 84 agricultores del municipio, además que se aprovechará en los huertos urbanos y viveros del municipio.

SEPARACIÓN DE RESIDUOS

En el marco del Día Mundial del Medio Ambiente, el gobierno municipal puso en marcha el programa de recolección de basura diferenciada en un corredor que abarca 17,000 viviendas y servirá como prueba piloto.

Durante el primer mes de operación, el servicio de recolección de basura recibirá los residuos a pesar de que vayan mezclados. Pero a

partir del 5 de julio, se empezarán a entregar apercibimientos a los ciudadanos que no separen la basura, y el siguiente paso será la sanción económica.

promo@eleconomista.com.mx

“En primer lugar, la composta es para los campesinos que están pegados a Cajititlán porque ellos ponen el fertilizante dos veces al año”.

“Los productos orgánicos en Europa están en boga, entonces, yo quiero convencer a todos los agricultores de este municipio de que si ellos utilizan esta composta orgánica para cultivar productos orgánicos, tienen un valor agregado en el mercado. Vale más un tomate orgánico que un tomate normal”.

Alberto Uribe,
presidente municipal de
Tlajomulco.

10,000

TONELADAS

de composta al año tiene la capacidad para producir y evitar el uso de productos químicos

Mercado de trigo

Escasez de gluten de calidad elevaría los precios

En el mercado del trigo, a los operadores les cuesta encontrar el suficiente gluten.

El gluten es el elemento que otorga fortaleza y elasticidad a la masa —algo que lo convierte en un componente clave en bagels, pizzas y panes especiales.

Donde más abunda es en el trigo rico en proteínas. Si bien las reservas mundiales de cereales nunca habían sido más altas, las cosechas recientes favorecieron la cantidad antes que la calidad. Ahora, la escasez de cultivos de alto contenido proteínico está generando primas récord.

“No todo el trigo es igual”, dijo Bill Lapp, presidente de Advanced Economic Solutions en Omaha, Nebraska. “Parece ser que las proteínas volverán a ser muy caras”. — *Bloomberg*

Sobrerregulación en genética obliga a investigadores a migrar del país

► La secretaria ejecutiva de la Cibiosem, Sol Ortiz, señala que hacen investigación en laboratorio pero se complica a la hora de realizar pruebas en campo

[BLANCA ESTELA BOTELLO EN GUADALAJARA]

México es uno de los países que tienen mayor cantidad de instrumentos regulatorios en materia de organismos genéticamente modificados (OGM), pero esto ha desincentivado la investigación, dijo Sol Ortiz García, secretaria ejecutiva de la Comisión Intersecretarial de Bioseguridad y Organismos Genéticamente Modificados (Cibiosem).

En entrevista con *Crónica*, en el marco del Simposio Internacional sobre Bioseguridad de Organismos Genéticamente Modificados, que se lleva a cabo en esta ciudad, Ortiz García dijo que la sobrerregulación ha hecho que algunos investigadores salgan del país para continuar su trabajo.

“Ese marco regulatorio ha desincentivado un poco la investigación en campo. Siguen investigando en sus laboratorios, siguen haciendo desarrollos interesantes e importantes en confinamiento, pero las pruebas de campo algunas veces prefieren hacerlas fuera de

México para evitar la regulación que tenemos.

“Es un gran reto para los reguladores empezar a aprender de lo que hemos visto y a ellos los invitaría a preguntarle, por ejemplo, al doctor (Luis) Herrera Estrella, alguien que ha estado involucrado en este proceso, tratando de desarrollar productos para el campo mexicano, cómo ven ellos la regulación”, insistió Ortiz García.

Destacó que en México se produce, en más de cien mil hectáreas anuales, algodón genéticamente modificado sobre todo en el norte del país; además se han hecho pruebas con trigo tolerante a la sequía y, a través del Centro Internacional de Mejoramiento de Maíz y Trigo (CIMMYT), se ha utilizado germoplasma mexicano en un programa de maíz tolerante a sequía en África.

Lamentó que aunque en soya México no es centro de origen, la siembra de este producto genéticamente modificado se ha com-

plicado, a pesar de que se sembraba desde 1996 en diferentes lugares del país.

Refirió que en 2012 quedó

detenida la producción de soya transgénica, en tanto se resuelve un juicio de amparo.

Aceptar cualquier innovación, siempre ha sido difícil, refirió la investigadora, pero si se da la opción de usar la tecnología, es posible adoptar la más adecuada.

— Cuestionada sobre si el rechazo a los OGM es justificado, expresó que “yo no diría que es injustificado en el sentido de que desde la percepción de ciertos grupos (sociales) puede justificarse por una falta de

conocimiento.

“Lo que sí tenemos que hacer es encontrar los mecanismos para transmitir esa información, para que cuando en algún momento haya la decisión de qué organismo genéticamente modificado en determinada situación

o condición, no es deseable, que no se perciba como un rechazo generalizado”, señaló.

Saber cuál es el contexto cultural en el que no se aceptan los OGM, abundó, puede ayudar a entender por qué algunas sociedades pueden estar listas o no para un cambio o una innovación.

“Tenemos que atender la parte de comunicación del tema de una forma más eficiente y tenemos que encontrar la forma de ganarnos la confianza del público, porque muchas veces el mensaje puede ser el mismo, puede ser bien dado, pero si no hay confianza, no necesariamente es bien recibido, y la confianza cuesta muchísimo trabajo construirla y mantenerla y es muy fácil que se pierda. Ahí es donde están los grandes retos”, indicó Ortiz García.

Futuros de Soya suben en Chicago por sesión volátil

Reuters

LOS FUTUROS de la soya cerraron con una leve alza el lunes en el mercado de Chicago tras una sesión volátil, sostenidos por cobertura de posiciones cortas y sólida demanda para exportación.

El maíz también registró una leve subida, impulsado en gran parte por compras técnicas ante preocupaciones porque el clima cálido y seco en zonas de la región central de Estados Unidos podría propagarse y amenazar las perspectivas de rendimiento de la cosecha del grano.

Los futuros de trigo tuvieron comportamientos dispares, con alzas en Mineápolis, un cierre plano en Chicago y caídas en Kansas City porque el clima cálido y seco en la porción norte de los Grandes Llanos amenazaba las perspectivas de la cosecha de primavera. En una sesión volátil en la que se movió en un rango de 9.2650-9.1775 dólares por bushel, el contrato de soya para julio subió 0.75 centavos, a 9.22 dólares. El maíz para julio avanzó 0.25 centavos y cerró a 3.73 dólares por bushel.

En Chicago, el trigo para julio terminó la jornada sin cambios a 4.2950 dólares por

bushel tras una sesión volátil. En cambio, el trigo de primavera en el mercado MGEX subió 5.25 centavos, casi 1%, a 5.89 dólares por bushel, apenas por debajo del máximo en varios meses tocado el viernes.

El trigo duro rojo de invierno para julio en Kansas City bajó 3.25 centavos, o 0.75%, a 4.30 dólares por bushel, presionado por el avance de la cosecha.

CAFÉ Y AZÚCAR GANAN

El azúcar sin refinar subió el lunes en el ICE, después que los datos económicos de Estados Unidos publicados la semana pasada generaron algunas ventas en corto, en una jornada en la que los futuros del café robusta también cerraron en alza. El café robusta para julio, en tanto, subió 15 dólares, o 0.76%, a 1,996 dólares la tonelada.

El azúcar sin refinar para julio subió 0.12 dólares, o 0.87%, a 13.86 centavos por libra, tras caer 8.7% la semana pasada.

Operadores dijeron que el mercado está técnicamente sobrevendido, lo que generó compras de corrección, pero los precios permanecieron cerca de un mínimo de 15 meses tocado el viernes.

EN MÉXICO SE VENDE EN 85 PESOS EL KILOGRAMO

Precio del aguacate pega a consumo y producción

El encarecimiento del fruto es consecuencia de la alta demanda y la baja cosecha, coincidieron agricultores de Michoacán y Jalisco

Eduardo de la Rosa/México

La baja temporada de producción y la creciente demanda se han conjugado para elevar los precios del aguacate, situación que afecta tanto a consumidores como a productores, dijeron aguacateros de Michoacán y Jalisco.

Desde su punto de vista, los altos precios no son buenos para la cadena productiva, pues impiden que el mercado se siga desarrollando en México y en otros países.

En México, en la semana del 29 de mayo al 2 de junio, el fruto se vendió en 85 pesos por kilogramo, según la Profeco.

El asesor de la Asociación de Productores y Exportadores de Aguacate de México (Apeam), Ramón Paz, destacó que no están satisfechos con el alto precio que ha alcanzado el fruto.

"Parece que tendríamos que estar muy contentos por el precio, pero no es así, ya que se perjudica el consumo, lo que no es bueno para la cadena productiva, además de que impide que el mercado de aguacate se desarrolle", comentó.

En entrevista con MILENIO, Paz explicó que el elevado precio es por la creciente demanda en México y el mundo; "al aumento de 24 por ciento en Japón y 17 por ciento en Canadá se suma que en Estados Unidos sigue creciendo entre 12 y 15 por ciento".

Señaló que California surte a EU, pero "este verano tuvo 50 por ciento menos producción respecto al año pasado, debido a que el árbol produce mucho un año y poco al otro, es su naturaleza".

"En la temporada 2016-2017 tenemos en Michoacán 20 por ciento

menos producción, provocada por ese efecto de alternancia y eso complica el abastecimiento, pero además estamos en el momento más difícil del año, pues en abril y mayo empezamos a tener menos fruta disponible", resaltó.

Michoacán tiene 80 por ciento de la producción nacional y se regulariza a principios de agosto; "es cuando el volumen será suficiente para abastecer los mercados y entonces tendremos precios más estables".

Ignacio Gómez, director de la Asociación de Productores y Exportadores de Aguacate de Jalisco (Apeajal), señaló que la entidad no puede exportar a Estados Unidos debido a temas administrativos.

"Tenemos años intentando resolver ese tema, que tiene que ver con las autoridades federales y con negociaciones de ese país; por ahora solo Michoacán exporta", dijo.

Respecto a los precios, señaló que a finales de junio habrá un buen volumen de oferta, por lo que tenderán a bajar.

Juan Carlos Grayeb, representante de la empresa Productores Agrícolas Grayeb, destacó que los altos precios hacen que baje el consumo, pues "el ama de casa no va a comprar dos kilos del fruto, sino determinada cantidad".

En entrevista, comentó que en México el lugar donde más se consume aguacate es en Ciudad de México, en especial por el alto número de torterías.

Explicó que los precios dependen de la oferta y la demanda; "siempre que está por terminar la cosecha hay menos fruta, y la nueva aún no está lista para ser cortada, eso provoca escasez y alzas de precios".

Líder de la Apeam dice que no está satisfecho con el elevado precio alcanzado por el alimento

El alto costo hace que la compra baje, dado que las personas adquieren menores cantidades

"El aguacate michoacano tiene presencia todo el año gracias a las diferentes condiciones ambientales y climáticas de la zona, aunque siempre hay el tope más alto y el más bajo, que es donde nos encontramos en estos momentos", dijo.

Afirmó que en cuanto empiece la nueva cosecha se va a moderar el precio; por ahora "el precio de un aguacate en Estados Unidos jala el precio de la fruta mexicana".

Grayeb explicó que otro factor que influyó en el alza fue la baja producción y la excelente labor de promoción del fruto.

"Este año no creo que el precio baje sustancialmente, debido a que la flor loca —llamada así porque a veces da fruto y a veces no— dio muy poco; creo que el precio bajará realmente hasta que empiece la floración 'aventajada', que se da en noviembre y diciembre".

En cuanto a los destinos de exportación, destacó que en 2016 se enviaron a EU 787 mil 748 toneladas de aguacate; a Canadá, 74 mil 270, y a Japón, 68 mil 531 toneladas. **M**

Aguacate alcanza precio de 85 pesos en el país: Profeco

POR SILVIA BAUTISTA

La Procuraduría Federal del Consumidor (Profeco) informó que el aguacate se cotiza en 85 pesos el kilogramo en Tijuana, Baja California, mientras que en Jalisco, el fruto verde igualó los 65 pesos por kilo de la semana previa. En San Nicolás de los Garza, Nuevo León, el aguacate registró un descenso de 5.0 pesos para ubicarse en 50 pesos por kilogramo. En los mercados de Lucas de Gálvez y San Benito de Mérida, Yucatán, se vendió en 35 pesos.

En la Ciudad de México se mantuvo en 65 pesos el kilogramo en la Central de Abasto de la Ciudad de México (Ceda), en tanto que en tiendas de autoservicio, el kilo de aguacate se ofreció en 73.37 pesos.

Sin embargo, existen panoramas positivos para este producto pues en días pasados, el presidente de la Asociación Mexicana de Secretarios de Desarrollo Agropecuario (AMSDA) y titular de la Secretaría de Desarrollo Rural en Jalisco, Héctor Padilla Gutiérrez, informó que el alto costo del aguacate se mantendrá con oscilaciones.

Mantiene aguacate precio de 85 pesos

En la semana del 29 de mayo al 2 de junio, el aguacate no registró variaciones significativas y se vendió en un precio máximo de 85 pesos el kilogramo, en mercados de la República Mexicana.

La Procuraduría Federal del Consumidor (Profeco) informó que en tiendas de autoservicio, el kilo de aguacate se ofreció en 73.37 pesos, en tanto, el jitomate se vendió hasta en 20.54 pesos, la cebolla en 12.76, la bolsa con dos kilos de azúcar en 42.12 y el limón en 19.15 pesos.

Por su parte, en la Central de

Abasto de la Ciudad de México (Ceda), el fruto verde se mantuvo en 65 pesos el kilogramo; mientras que la bolsa de azúcar con dos kilos alcanzó un precio máximo de 35 pesos, la cebolla en 7.0 y el limón en 13 pesos.

Por región, en Tijuana, el precio del kilogramo de aguacate se volvió a vender en 85 pesos; el jitomate, la cebolla, huevo y limón se colocaron en 30, 16, 60, y 25 pesos, de manera respectiva.

A su vez, en el mercado Felipe Ángeles de Guadalajara, Jalisco, el fruto verde igualó los 65 pesos por

kilo de la semana previa; el jitomate y la cebolla se mantuvieron en 17 y 10 pesos de manera respectiva, en tanto, el limón y el huevo bajaron sus precios a 12 y 22 pesos cada uno.

En el mercado Popular Rodante "CTM", municipio conurbado de San Nicolás de los Garza, Nuevo León, el aguacate registró un descenso de 5.0 pesos para ubicarse en 50 pesos por kilogramo; el jitomate, limón y cebolla se vendieron en 14, 16 y 9.0 pesos, mientras que el endulzante y el huevo no mostraron variaciones y se ofrecieron en 19 y 22 pesos, respectivamente.

Mientras que en los mercados de Lucas de Gálvez y San Benito de Mérida, Yucatán, el fruto verde se vendió en 35 pesos; el jitomate se ofreció en 16.99 pesos, el limón, la cebolla, y el huevo se adquirieron en 3.90, 9.80 y 19 pesos respectivamente, en tanto el azúcar se mantuvo en 17 pesos. (Notimex)

GRANOS Y OLEAGINOSAS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
MAÍZ	* CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]				
JUL17	370.50	373.00	2.50	176,356	665,083
SEP17	378.50	381.25	2.75	71,874	258,410
DIC17	361.75	392.00	30.25	65,839	305,503

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
TRIGO	* CENTAVOS DE DÓLAR POR BUSHEL 5,000 BUSHELS POR CONTRATO [1]				
JUL17	429.00	429.50	0.50	76,253	262,609
SEP17	443.50	443.75	0.25	32,907	95,367
DIC17	425.00	463.75	38.75	31,556	81,229

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
SOYA	* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 60,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]				
JUL17	912.25	922.00	9.75	86,272	359,425
SEP17	915.25	925.00	9.75	8,928	49,923
AGO17	954.00	925.00	-29.00	8,928	49,923

EXÓTICOS

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
CAFÉ	* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]				
JUL17	127.70	128.45	0.75	277	94,319
SEP17	130.05	130.80	0.75	138	52,808
DIC17	133.55	134.30	0.75	8	34,218

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
AZÚCAR	* CENTAVOS DE DÓLAR POR LIBRA 5,000 LIBRAS POR CONTRATO [1]				
JUL17	14.23	13.89	-0.34	5,005	321,169
SEP17	14.53	14.16	-0.37	1,182	239,531
MAR18	15.18	14.83	-0.35	1,182	239,531

	APERTURA	CIERRE	CAMBIO	VOLUMEN	INT. AB.
ALGODÓN	* CENTAVOS DE DÓLAR POR TONELADA 10,000 TONELADAS POR CONTRATO [4]				
JUL17	77.63	76.31	-1.32	63	83,776
OCT17	75.69	74.54	-1.15	0	93
DIC17	73.50	72.61	-0.89	0	130,286