

Caen exportaciones de EU a México ante incertidumbre sobre TLCAN

JACOB BUNGE

La fricción entre México y Estados Unidos en materia comercial está comenzando a mermar las ventas de agricultores y compañías agrícolas estadounidenses, sumando incertidumbre a una industria que batalla con precios bajos para las materias básicas y una sobreoferta.

Durante los primeros cuatro meses del 2017, las importaciones mexicanas de grano de soya molido de Estados Unidos, usado para alimentar aves de corral y ganado, cayeron un 15 por ciento, el primer descenso para el periodo en cuatro años, de acuerdo con datos del Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA, por sus siglas en inglés). Los envíos de carne de pollo de Estados Unidos cayeron un 11 por ciento, el mayor declive para el periodo desde el 2003. Las exportaciones de maíz estadounidense a México bajaron un 6 por ciento.

México es el principal mercado de exportación de Estados Unidos para esas materias básicas.

Las cifras retratan cómo es que las compañías mexicanas compran ahora cada vez más grano a corto plazo y adquieren más pollo de Brasil, inquietando a algunos funcionarios y analistas. Los datos comerciales, que son los más recientes disponibles, indican que México está comenzando a proceder con aspiraciones de comprar alimentos de una variedad más amplia de países y reducir su dependencia de Estados Unidos.

“Tenemos que mandar una señal a los creadores de políti-

cas en Washington y enfatizar que no estamos de brazos cruzados”, dijo Raúl Urteaga Trani, coordinador general de asuntos internacionales de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA), quien el mes pasado lideró a funcionarios de 17 compañías mexicanas en una misión comercial a Sudamérica, enfocada en maíz, soya y trigo.

México es el tercer cliente más importante para bienes agrícolas producidos en Estados Unidos, al representar 18 mil millones de dólares en comercio el año pasado, y Estados Unidos es el principal mercado de alimentos para México, una estrecha relación comercial que se ha acrecentado en torno al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), de 1994. Se anticipa que el acuerdo sea renegociado en agosto después de que el Presidente Donald Trump afirmó que México le ha quitado empleos, inversiones y riqueza a Estados Unidos a través del tratado.

La caída en compras mexicanas de algunas materias básicas va contra el objetivo de la Administración Trump de incentivar las exportaciones estadounidenses en general.

Sonny Perdue, Secretario de Agricultura de Estados Unidos, ha estado trabajando en tender puentes con México. En mayo, llamó telefónicamente a su homólogo mexicano, José Calzada Roviroso, y la conversación se centró en comercio benéfico para ambas partes, y Perdue ha invitado a Calzada a un encuentro de dos días en Savannah, Georgia, la próxima semana, donde se anticipa que se hable

de comercio. También se anticipa la asistencia de Lawrence MacAulay, Ministro de Agricultura de Canadá, junto con líderes empresariales de Estados Unidos.

Las condiciones económicas y financieras pueden alterar rápidamente los patrones comerciales. El peso mexicano se ha debilitado frente al dólar en meses recientes, lo que hace que algunos productos de Estados Unidos sean más caros y que el pollo brasileño sea más atractivo para algunos compradores mexicanos.

Y aunque las ventas estadounidenses de algunos cultivos y carne a México se han desacelerado, el país está comprando más carne de res y huevos a Estados Unidos, muestran datos de USDA para los cuatro primeros meses del año.

De cualquier modo, a algunos funcionarios de agricultura estadounidenses les preocupa que la incertidumbre que rodea al comercio pueda poner el peligro un mercado que el año pasado compró aproximadamente 13 por ciento de las exportaciones agrícolas totales de Estados Unidos, en un momento en que los agricultores estadounidenses batallan con precios bajos. La semana pasada, el Consejo de Granos de Estados Unidos, un organismo comercial enfocado en desarrollar las exportaciones de granos, envió a su consejo de directores a México para enfatizar el compromiso de los productores de cultivos estadounidenses con el país.

“Definitivamente estamos

preocupados”, declaró Tom Sleight, director ejecutivo del grupo, quien ha realizado múltiples visitas a México desde febrero. “Hay un interés palpable por parte de México -he escuchado a los mexicanos referirse consistentemente a ello como ‘Plan B’- en reducir la dependencia de Estados Unidos en materias básicas agrícolas, y conseguir las de otras partes”.

Han surgido preocupaciones en el sector avícola estadounidense de que un forcejeo en materia de política comercial entre México y Estados Unidos podría empujar a los compradores mexicanos hacia los productores de carne brasileños, que han aprovechado una decisión que tomó el Gobierno mexicano en el 2013 de permitir importaciones libres de impuestos de carne de aves de corral de ese país y otros. Las ventas brasileñas de pollo a México se han disparado de 387 toneladas en el 2013 a 52 mil 800 toneladas el año pasado, de acuerdo con el Consejo de Exportadores de Carne de Aves y Huevos de Estados Unidos, y Brasil ha incrementado todavía más sus exportaciones de aves de corral a México este año.

Sleight, del Consejo de Granos, también indicó que los ganaderos y criadores de cerdos mexicanos podrían estar realizando menos pedidos a largo plazo de granos de Estados Unidos en parte porque un amplio suministro significa que es poco probable que los precios aumenten significativamente. No obstante, un giro hacia las compras a corto plazo también refleja la incertidumbre de los compradores mexicanos en torno a las relaciones comerciales con Estados Unidos en anticipación a la renegociación del TLCAN, mencionó.

“Hay cierta ansiedad en todos los bandos”, mencionó Perdue en un informe a los medios la semana pasada. Pero añadió que el acercamiento de México con proveedores sudamericanos podría ser “una estrategia de negociación para hacerle saber a Estados Unidos que hay otras alternativas”.

Urteaga dijo que la visita a Brasil y Argentina el mes pasado mostró que el grano de esos países puede competir en precio con los cultivos estadounidenses. Está previsto que un envío de 25 mil toneladas de trigo argentino reservado en ese viaje llegue a costas mexicanas dentro de los próximos dos meses, señaló.

México valora sus estrechos lazos con Estados Unidos en comercio alimentario y no quiere abandonarlos, destacó Urteaga. “Pero es cierto, también hay cierto sentido de desconfianza cuando todas estas compañías escuchan o leen en los medios que las pláticas comerciales sobre el TLC podrían no progresar como todo el mundo está esperando”.

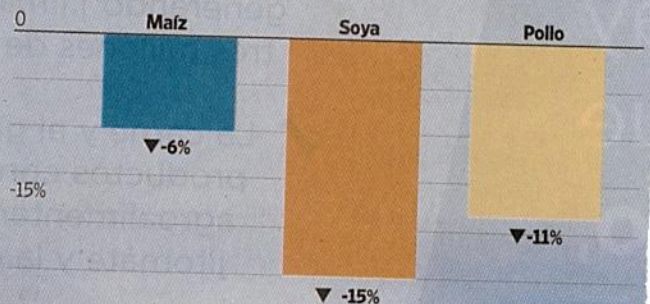
Edición del artículo original



Más allá de la frontera

México ha reducido el volumen de sus importaciones de productos agropecuarios estadounidenses en lo que va del año, ante incertidumbre por lo que pasará con el acuerdo.

Exportaciones estadounidenses a México (Ene-abr 17)



Fuente: Departamento de Agricultura de EU



NADA PERSONAL, SOLO NEGOCIOS

BÁRBARA ANDERSON

barbara.anderson@milenio.com ▶ Twitter: @ba_anderson



Antes de abrir el TLCAN, Argentina nos envía 25 mil toneladas de trigo

Muchos anuncios tienen más *mensaje* que acción. Lo sabe el presidente Trump, aún empeinado en levantar el muro en la frontera. Más que una barrera física —casi imposible de concretar por razones geográficas, de infraestructura y de presupuesto—, sabemos que representa una declaración de hostilidad.

Y si de *mensajes* se trata, creo que tampoco es suave el que dará en dos meses el sector agroindustrial local con la llegada al país del primer embarque de 25 mil toneladas de trigo panificable que compraron diferentes productores en Argentina, justo cuando comienza la renegociación del TLCAN.

“Esto es el resultado de la gira que hicimos a Argentina y Brasil buscando proveeduría de cuatro granos: maíz amarillo, soya, arroz y trigo panificable”, explica Raúl Urteaga Trani, coordinador general de Asuntos Internacionales de la Sagarpa y quién no solo participa de

estas giras, sino que estará en las mesas de trabajo de la renegociación del tratado.

De Argentina se espera que este envío salga desde el puerto de Rosario, pero aún no está confirmado a qué terminal marítima local llegaría. Están en la lista Progreso, Altamira y Veracruz.

“La operación la hace directamente la Cámara Nacional de la Industria Molinera de Trigo de México y los vendedores son varios productores privados de Argentina”, refiere el funcionario. El negocio además no es menor: México importa cada año 4.5 millones de toneladas de este tipo de grano en particular.

La demora en el despacho de esta compra no se debe a temas logísticos, sino a cuestiones sanitarias: permisos, certificaciones y alineación del Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) de Argentina, su par local, el Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria (Senasica).

“Si bien esta es una negociación entre empresas, no de Sagarpa, sí le puedo adelantar que los precios del trigo argentino son muy competitivos *versus* los de EU, además nos conviene por la estacionalidad de sus cosechas que es a la inversa que las de EU y Canadá”, abunda Urteaga, “lo que también ayuda es el costo por barco”. Hace unas semanas, el secretario José A. Calzada había calculado que este costo representaba apenas 1 por ciento del valor total de la carga. Según un artículo publicado en *FT Mercados* por Gustavo Stok hace algunas semanas, el costo de enviar una tonelada de granos desde EU a México es de 16 dólares, mientras que desde Argentina es de 30 dólares.

“Sin duda este primer embarque es una gran señal de México a EU y es una gran oportunidad para que fortalezcamos nuestros canales de comunicación política, económica y de integración con Sudamérica”, agrega el funcionario de la Sagarpa. **M**



EL RINCÓN DEL CHAMÁN

Jesús Sánchez

Embrollo de partidos (parte 2)

Hay una duda razonable de que sobrevivan esquemas como los que se presumían en la era de los tlatoanis tricolores y que lleva a pensar que se agotó la influencia del grupo de los Toluco pues con trabajos pudieron retener la gubernatura del Estado de México.

OSORIO, EL BUENO, PERO HAY MÁS

2.- Aunque los expertos en mexicana alegría ven a Miguel Ángel Osorio Chong como el plan A para la candidatura presidencial y a José Narro como un plan B, hay quien insiste en que no se debe descartar en la final a José Antonio Meade, Enrique de la Madrid y a Luis Videgaray. Si siguen abriendo la baraja, hasta Aristóteles Sandoval se les cuele.

3.- Que José Calzada Rovirosa, el rey de los concursos de guacamole, sigue siendo el úni-

co integrante del gabinete peñista que presentó su declaración *3de3*. Algo quiere aunque hay quien lo ve como pieza prescindible en el gabinete.

SU ERROR, METERSE AL LODERO

4.- Tres episodios que nos hacen pensar en que por eso estamos como estamos. Otra vez el *ten-per-cent*. El legislador panista potosino, Enrique Flores, que fue exhibido extorsionando alcaldes a los que a cambio del tristemente célebre *ten-per-cent* les ofrecía anular las observaciones de las auditorías declaró que su error fue acudir con el alcalde de Ébano. No señor, el error fue meterse en ese lodero. Y como Eva Cadena, sigue tan campante.

NO PUES CÓMO; BUEN RETRATO

La Agencia Quadratín ofreció

esta semana una nota que retrata la calidad moral de muchos de nuestros funcionarios públicos. Es el caso del delegado de la SEP en Hidalgo, Raimundo (así con i latina) Ordóñez Meneses, que presumió en Facebook que después de sufrirlo, consiguió la edición especial de un par de zapatos del diseñador italiano Salvador Ferragamo valuados en cerca de 17 mil pesos para su esposa. Qué detalle. Seguro metió los gastos como viáticos.

ES PLAGIO NO PARODIA

El video en el que el exalcalde de San Damián Texoloc, en Tlaxcala, Miguel Ángel Covarrubias repite palabra por palabra un discurso de *Frank Underwood*, el personaje central de la popular serie de Netflix, *House of Cards*, habla del submundo de la política mexicana en la que no importa el medio para lograr el fin. Y por supuesto que la pieza de Covarrubias es un plagio no una parodia y claro que llamó la atención de todos, lo logró, sabemos que es capaz de mentir para parecer lo que no es. Hasta parece personaje del célebre Rius. ☞



Tiempo de negocios
DARÍO CELIS
dariocelisestrada@gmail.com
Twitter: @dariocelise

Slim mete ruido al TLCAN

Además del azúcar y el acero, hay otro foco rojo que se está encendiendo en Washington, justo a unas semanas de que arranquen oficialmente las renegociaciones del Tratado de Libre Comercio entre México y Estados Unidos: las telecomunicaciones.

En tres semanas, a lo sumo, el ministro **Alberto Pérez Dayán** podría estar subiendo al pleno de la Suprema Corte de Justicia de la Nación la demanda de amparo de **Carlos Slim** contra uno de los artículos esenciales de la reforma del presidente **Enrique Peña Nieto** en materia de telecomunicaciones.

Estamos hablando del 131, que reconoce la preponderancia de América Móvil y Telmex como agentes dominantes y le aplica medidas asimétricas, como la obligatoriedad de compartir su red con terceros. De él se deriva la "interconexión tasa cero", esto es: la exención del pago por el uso de su infraestructura.

La medida, vigente hace unos tres años, alentó a AT&T, por ejemplo, a invertir unos tres mil millones de dólares para adquirir lusacell y Ufon a **Ricardo Salinas**; o a Axtel, de **Tomás Milmo**, a fusionarse con Alestra, de **Armando Garza Sada**. Ahora mismo Sprint está negociando comprar Telefónica-Movistar.

El que la Reforma de Telecomunicaciones haya quitado a los nuevos entrantes la obligatoriedad de pagarle a **Slim** tarifas, fue el principal aliciente para que se incentivara la inversión en el sector, sobre todo la de Estados Unidos. Por eso ahora que está en riesgo ese cambio, las alarmas se prendieron en Washington.

Slim alega que el artículo 131 de la Ley Federal de Telecomunicaciones es anticonstitucional y se apresta a tirarlo. Para ello contrató a una batería de abogados y cabilderos donde el principal litigante es **Diego Fernández de Cevallos**, que no necesariamente figura de forma abierta.

Otro integrante de su equipo es **Francisco del Río Chiriboga**, hijo del expresidente de la Corte, **Carlos Antonio del Río Rodríguez**. **Alejandro Cantú** es el abogado de América Móvil y **Javier Mondragón** el de Telmex. Externamente también participa en la causa de **Slim** otro litigante prestigiado: **Peter Bauer**.

Todos ya están moviendo sus hilos en la Corte, particularmente **Fernández de Cevallos** y **Mondragón**. De los diez ministros, dos ya han dejado ver su simpatía por **Slim**. Apunte a **Fernando Franco González Salas** y a **Margarita Luna Ramos**.

Si la máxima instancia de justicia del país llega a resolver que la reforma es anticonstitucional, significará un vuelco para la industria de las telecomunicaciones, porque **Slim** no sólo podrá seguir cobrando tarifas de interconexión, sino que podrá exigir,

retroactivamente, las que le dejaron de liquidar.

Ya hay amagues de operadores, fondos e inversionistas estadounidenses ante lo que pudiera ser un abrupto cambio de las reglas del juego en este rubro. Van desde amenazas para descarrilar las renegociaciones del TLCAN, hasta la instalación de un panel de resolución de controversias.

DOS CANDIDATOS

En los próximos 15 días, el pleno de la Comisión Federal de Competencia Económica deberá seleccionar al sustituto de **Carlos Mena** como Autoridad Investigadora. Ya se imaginara la tentación que más de uno tiene en influir sobre la decisión.

Lo peor que le puede suceder a **Alejandra Palacios** es que los poderes fácticos, aquellos con los cuales está enfrentada por las polémicas pesquisas que tiene abiertas, metan la mano al proceso. Dos candidatos internos que ya puede ir considerando son **Pedro Adalberto González Hernández**, el secretario ejecutivo, y **Francisco Rodrigo Téllez García**, director de Investigaciones de Prácticas Monopólicas Absolutas. Pero de afuera todos están llevando suspirantes.

TIRAN A BAXTER

Pues con la novedad de que el Órgano Interno de Control del IMSS, que dirige **Mikel Arriola**, anuló la semana pasada la licitación que había ganado Baxter, dirigida por **Jaime Alberto Upegui**, para el servicio integral de Diálisis Peritoneal Automatizada.

Le referíamos de este contrato de mayo a diciembre de este año ligeramente superior a los 40 millones de pesos que perdió PISA, la de **Carlos Álvarez Bermejillo**. La instancia dependiente de la Función Pública, al mando de **Arely Gómez**, encontró fundadas las irregularidades del equipo del IMSS delegación Puebla, que encabeza **Enrique Doger**.

COLLADO NO VA

Tras la captura del exgobernador de Quintana Roo, **Roberto Borge**, el que ya se veía defendiéndolo a todo lo que da era el abogado penalista **Juan Collado**. Pero lo paró en seco el propio presidente **Enrique Peña Nieto**.

Para nadie es un secreto que el litigante, convertido a próspero hombre de negocios precisamente en esta administración, es amigo personal y cercanísimo al inquilino de Los Pinos. **Collado** había sido de los primeros en los que pensó el cozumeleño caído en desgracia. Sin embargo, la orden presidencial fue contundente. No habrá ninguna consideración ni apoyo a **Borge**.

ADIÓS GABINETE

Dos miembros del equipo del presidente **Enrique Peña** estarían próximos a dejar el gabinete como parte del reacomodo que viene de cara a la selección del aspirante del PRI a la Presidencia.

Curiosamente, se trataría de una especie de acto de defenestración, pues los personajes no forman parte de la carrera en sí, sino de piezas desechables para abrir espacios. Uno es el secretario del Medio Ambiente, **Rafael Pacchiano**, y otro es el secretario de Agricultura, **José Calzada**. Se lo pasamos al costo.